

краткий экономический словарь



краткий экономический словарь

Краткий экономический словарь



А Б В

Г Д Е Ж З И К Л

М Н О П Р С Т У

Краткий экономический словарь

Под редакцией
Ю. А. Белика,
Е. Ф. Борисова,
Г. Я. Кипермана

Москва
Издательство
политической
литературы
1987

ББК 65
К78

Составители *Либман Г. И., Филатов О. К.*

К78 **Краткий** экономический словарь / Под ред. Ю. А. Белика и др.— М.: Политиздат, 1987.— 399 с.

Настоящий словарь в популярной форме раскрывает содержание экономических терминов и понятий, связанных с воплощением в жизнь стратегического курса партии на ускорение социально-экономического развития страны, перевод экономики на интенсивный путь развития, новую техническую реконструкцию народного хозяйства на основе научно-технического прогресса. Перестройка планирования, реформа хозяйственного механизма, новое в организации и оплате труда, повышение роли трудовых коллективов в управлении производством, активизация человеческого фактора — узловые проблемы, нашедшие отражение в словаре.

Книга рассчитана на слушателей и пропагандистов системы политической и экономической учебы, а также других читателей, интересующихся актуальными вопросами хозяйственной практики и экономической политики КПСС.

$К\frac{0600000000—282}{079(02)—87}$ 181—87 ББК 65

А

АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА — важнейшее направление *научно-технического прогресса*, обеспечивающее полное устранение и замещение физического труда работников системой машин, оборудования, аппаратов и приборов, включая *ЭВМ*. А. п. предполагает управление машинами, механизмами и процессами, полный или частичный контроль за ними, их настройку и регулирование при помощи специальных машин, приборов и машинных устройств. Работник при этом выполняет функции наблюдения и контроля за работой машин, приборов и устройств, их наладки и ремонта. В условиях А. п. резко возрастают требования к культурно-техническому и профессионально-квалификационному уровню работников, труд которых по своему содержанию становится разновидностью инженерного труда, приобретает все более творческий характер (наладчики, настройщики автоматов, аппаратчики, программисты ЭВМ и др.). Применение автоматических систем машин осуществляется, как правило, в сочетании с *автоматизированными системами управления (АСУ)* производством, функционирующими на базе электронно-вычислительной техники, что способствует оптимизации планирования, улучшению использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов, принятию обоснованных управленческих решений. XXVII съезд поставил задачу осуществить новую техническую реконструкцию народного хозяйства и на этой основе преобразовать материально-техническую базу общества. В Программе КПСС указано: «Необходимо завершить комплексную механизацию во всех отраслях производственной и непроизводственной сфер, сделать крупный шаг в автоматизации производства с переходом к цехам и предприятиям-автоматам, системам автоматизированного управления и проектирования» (Материалы XXVII съезда КПСС. М., 1986, с. 141—142) (см. также *Комплексная механизация*).

АВТОМАТИЗИРОВАННАЯ СИСТЕМА ПЛАНОВЫХ РАСЧЕТОВ (АСПР) — составная часть общегосударственной автоматизированной системы управления народным хозяйством, призванная обеспечивать своевременную высококачественную разработку годовых, пятилетних и долгосрочных народно-

хозяйственных планов. С помощью АСПР координируется работа в области планирования, осуществляемая Госпланом СССР, министерствами и ведомствами, госпланами союзных республик и местными плановыми органами. АСПР направлена на повышение научной обоснованности и оперативности планирования, оптимизацию плановых решений путем комплексного внедрения экономико-математических методов и *вычислительной техники.* АСПР строится как человеко-машинная система, в которой работники плановых органов участвуют в осуществлении процесса автоматизированных плановых расчетов, корректируют ход решения плановых задач, сопоставляют получаемые результаты расчета с фактическими данными. АСПР включает следующие подсистемы: функциональные, реализующие разработку отдельных разделов планов; обеспечивающие, которые определяют методические, информационные, технические, математические и кадровые средства для решения плановых задач (совокупность методов разработки плановых задач, информационные языки, автоматизированный банк данных, программы для ЭВМ и т. д.); организационно-правовую; подсистемы развития, осуществляющие контроль за эффективностью работы АСПР и подготавливающие предложения по ее совершенствованию (см. также *Автоматизированные системы управления*).

АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ (АСУ) — системы управления звеньями народного хозяйства (предприятиями, производственными объединениями, отраслями, регионами, ведомствами и др.), в которых передача, хранение и переработка информации о состоянии управляемого объекта выполняются автоматически с помощью экономико-математических методов и моделей и электронно-вычислительной техники. Роль человека в АСУ состоит в выборе методов и средств обработки данных, а также в принятии решений. АСУ встраиваются в действующую систему управления путем соответствующих изменений организации, методов и порядка принятия решений. В нашей стране функционируют и развиваются *автоматизированные системы плановых расчетов (АСПР)*, АСУ ряда союзных ведомств (Госснаба СССР, Госкомстата СССР и др.), отраслевые АСУ, а также АСУ предприятий. В целях удобства организации, разработки и эксплуатации АСУ в них выделяют функциональные и обеспечивающие подсистемы. Так, функциональные подсистемы АСУ предприятий охватывают проектирование, *управление производством*, планирование испытаний, управление технологическим процессом, административную деятельность. Обеспечивающие подсистемы определяют выбор методов и средств решения задач управления. К ним относятся подсистемы методического, информационного, технического, математического, кадрового, организацион-

но-правового обеспечения. По назначению различают АСУ: коммуникационные (диспетчерские), информационно-поисковые, информационно-логические, интегрированные системы обработки данных, оптимизирующие, прогнозирующие, целевые. XXVII съезд определил необходимость широкого применения автоматизированной системы плановых расчетов и обеспечения ее взаимодействия с отраслевыми и ведомственными АСУ.

АГРАРНАЯ ПОЛИТИКА КПСС — всесторонне обоснованный курс партии, направленный на качественное улучшение снабжения населения продовольствием, а промышленности — сельскохозяйственным сырьем, на укрепление союза рабочего класса и крестьянства, преодоление социально-экономических различий между городом и деревней на основе интенсивного развития сельского хозяйства и других отраслей *агропромышленного комплекса (АПК)*. К А. п. КПСС полностью относятся общие положения, характеризующие содержание политики, ее связи с экономикой. Выделение А. п. КПСС как относительно самостоятельной области общеполитического курса партии связано с особенностями социально-экономической структуры аграрного сектора, со спецификой экономических и социальных отношений, тесным переплетением экономических и биологических процессов и с другими особенностями агропромышленного производства. Разрабатывая и претворяя в жизнь А. п., КПСС руководствуется марксистско-ленинским учением по аграрно-крестьянскому вопросу. «Под аграрной программой,— писал В. И. Ленин,— мы разумеем определение руководящих начал социал-демократической политики в аграрном вопросе, т. е. по отношению к сельскому хозяйству, к различным классам, слоям, группам сельского населения» (Полн. собр. соч., т. 6, с. 305). А. п. КПСС включает разработку концепций, стратегических и тактических целей и задач развития сельского хозяйства и всего АПК, обоснование путей, конкретных мер и механизма их реализации, а также практическую деятельность по их осуществлению. В А. п. КПСС всегда учитываются конкретные условия развития страны. До Октябрьской революции главным в аграрной политике партии были вопросы о крестьянстве как союзнике рабочего класса в социалистической революции и о земле. В переходный период от капитализма к социализму основной задачей наряду с укреплением союза рабочего класса и крестьянства стало преобразование сельского хозяйства на социалистических началах, создание в деревне крупного общественного производства. В последующий период аграрная политика была нацелена на укрепление общественного производства колхозов и совхозов, подъем сельского хозяйства и совершенствование социально-экономических отношений в деревне. Ее осуществление дало благотворные результаты. Среднего-

довой объем продукции сельского хозяйства в 1983—1985 гг. превысил уровень 1909—1913 гг. в 4 раза. В расчете на душу населения производство возросло в 2,4 раза, в том числе мяса и молока — почти в 2, яиц — в 4 раза. На современном этапе А. п. КПСС решает задачи, направленные на кардинальное улучшение продовольственного снабжения населения, на совершенствование образа жизни в деревне и *ускорение социально-экономического развития страны*. Новые масштабные задачи А. п. КПСС и пути их решения нашли отражение в Продовольственной программе СССР, в материалах XXVII съезда КПСС. Намечено существенно увеличить объем производства в сельском хозяйстве, особенно зерна, мяса и молока. Для этого преобразуется материально-техническая база, интенсифицируется производство и совершенствуется хозяйственный механизм в сельском хозяйстве и во всем агропромышленном комплексе (см. также *Продовольственная программа СССР*).

АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ИНТЕГРАЦИЯ — усиление взаимосвязей и органическое соединение сельского хозяйства и смежных отраслей, которые обслуживают сельское хозяйство, поставляют ему ресурсы и доводят его продукцию до потребителя. Основой А. и. является развитие производительных сил, углубление общественного разделения труда, специализации и кооперирования производства. В результате от сельского хозяйства отделяется ряд функций (производственно-техническое, агрохимическое обслуживание, мелиоративные работы и др.). Материально-технические ресурсы сельского хозяйства в преобладающей части (примерно на 90 %) производятся в промышленности. Связи сельского хозяйства с другими отраслями становятся все более сложными и разнообразными, от их организации и надежности все более зависит эффективность производства. А. и. развивается в разных формах. Они зависят от того, на каком уровне рассматривается этот процесс (в масштабе всей страны, в рамках области, региона или на уровне предприятия). Большое влияние оказывают также особенности отдельных отраслей, специфика получаемой продукции и технологии ее потребления. В масштабе всей страны, республик, областей и районов А. и. выражается в усилении межотраслевых связей сельского хозяйства, в формировании и развитии народнохозяйственного, продуктовых (отраслевых) и региональных агропромышленных комплексов. На уровне предприятий А. и. проявляется в образовании различных агропромышленных формирований — агропромышленных предприятий, объединений и комбинатов. Кроме того, процесс А. и. выражается в установлении устойчивых прямых связей колхозов и совхозов с предприятиями и организациями смежных отраслей (по заготовке, хранению, переработке и реализации продукции, а также по обслуживанию сель-

ского хозяйства) (см. также *Агропромышленный комплекс (АПК)*.

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЕ КОМИТЕТЫ — органы управления *агропромышленными комплексами (АПК)* на разных уровнях. Существующая система межотраслевого управления всеми отраслями АПК создана на основе постановления ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О дальнейшем совершенствовании управления агропромышленным комплексом» (1985 г.). Она направлена на преодоление ведомственной разобщенности, обеспечение единого управления, планирования и финансирования всех сфер АПК. Упразднены шесть министерств и ведомств — Минсельхоз, Минплодпром, Госкомсельхозтехника, Минпищепром, Минмясомолпром, Минсельстрой СССР. Создан союзно-республиканский Государственный комитет по агропромышленному комплексу СССР (Госагропром СССР). Образованы также госагропромы союзных республик, агропромышленные комитеты автономных республик, краев, областей, а в районах — *районные агропромышленные объединения (РАПО)*. Созданная после майского (1982 г.) Пленума ЦК КПСС система межотраслевого управления агропромышленным комплексом не смогла преодолеть ведомственную разобщенность. Хотя в состав РАПО и входили партнеры колхозов и совхозов по районному АПК, но оно не в состоянии было нацелить их работу на конечные результаты. Сохранялись по-прежнему отраслевые органы управления по вертикали, которым подчинялись обслуживающие и другие предприятия (организации). Отраслевые органы располагали ресурсами и экономическими рычагами, ориентируя подчиненные им предприятия и организации на ведомственные интересы, а не на конечные результаты. Апрельский (1985 г.) Пленум ЦК КПСС поставил задачу кардинальной перестройки управления АПК, и прежде всего в верхних эшелонах. На основе постановления ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О дальнейшем совершенствовании управления агропромышленным комплексом» (1985 г.) создана единая система межотраслевого управления АПК. Теперь Госагропрому СССР общей суммой выделяются ресурсы для всех отраслей АПК. Он сам распределяет их с учетом улучшения сбалансированности производства и увеличения конечных результатов. Такие же права в распоряжении ресурсами предоставлены органам управления АПК в союзных и автономных республиках, краях, областях и районах. Органы управления АПК на всех уровнях призваны решать прежде всего межотраслевые вопросы, направленные на обеспечение единой технической и технологической политики, сбалансированности, нацеливать работу всех звеньев АПК на высокий конечный результат.

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС (АПК) — совокупность отраслей народного хозяйства, занятых производством продук-

ции сельского хозяйства, ее хранением, переработкой и доведением ее до потребителя. Входящие в АПК отрасли объединены единой конечной функцией — снабжение страны продовольствием и сельскохозяйственным сырьем. В составе АПК выделяются три сферы: 1) отрасли промышленности, поставляющие средства производства для сельского хозяйства и связанных с ним отраслей, а также осуществляющие производственно-техническое обслуживание сельского хозяйства; 2) собственно сельское хозяйство; 3) отрасли, занятые переработкой и доведением сельскохозяйственной продукции до потребителя (заготовка, переработка, хранение, транспортировка, реализация). Ряд отраслей промышленности целиком (или почти целиком) обслуживает нужды АПК (производство сельскохозяйственных машин, удобрений, оборудования для животноводства и кормопроизводства и т. д.). Другие отрасли лишь частично заняты удовлетворением потребностей АПК. Они включаются в функциональную структуру АПК лишь в той мере, в какой их продукция идет на нужды АПК (по данным межотраслевого баланса). Наряду с народнохозяйственным АПК формируются региональные АПК в масштабах республик, зон, краев, областей и районов). Региональные АПК охватывают совокупность соответствующих отраслей в рамках данного региона. Структура региональных АПК может существенно отличаться от его структуры в целом по стране, но в любом регионе есть звенья *инфраструктуры:* системы производственно-технического обслуживания сельского хозяйства, заготовки, хранения, переработки и реализации сельскохозяйственной продукции. Региональные АПК отражают специализацию сельского хозяйства данного района. В рамках АПК страны и крупных регионов выделяются продуктовые агропромышленные комплексы: зерновой, плодоовощной, хлопковый, мясо-молочный и др. Каждый из них включает: производство соответствующей продукции в сельском хозяйстве; выпуск техники, других средств производства, разработку технологии, развитие селекции, науки для данной отрасли; заготовку, транспортировку, хранение, переработку и реализацию продукции этой отрасли. На современном этапе общий конечный результат, удовлетворение потребностей страны в продуктах питания и товарах из сельскохозяйственного сырья все в большей степени зависят от пропорционального, согласованного развития всех отраслей АПК. В решениях XXVII съезда КПСС большое значение придается преодолению диспропорций и ведомственной разобщенности отраслей АПК, приоритетному развитию отраслей, способствующих сокращению потерь и улучшению сохранности продукции, обеспечению единства управления, планирования и финансирования всех отраслей АПК. Решению этих задач служит создание Госагропро-

ма СССР, перестройка экономического механизма на основе творческого использования ленинских идей о продналоге, другие меры, предусмотренные постановлениями ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О дальнейшем совершенствовании управления агропромышленным комплексом» (1985 г.) и «О дальнейшем совершенствовании экономического механизма хозяйствования в агропромышленном комплексе страны» (1986 г.) (см. также *Агропромышленные комитеты*).

АДМИНИСТРАТИВНО-УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ПЕРСОНАЛ (АУП) — категория работников, непосредственно осуществляющих функции управления или выполняющих работы по техническому обеспечению управления. К АУП относятся все работники органов управления государственными, кооперативными и общественными системами. На предприятиях, в организациях и учреждениях в АУП включают: руководителей, заместителей руководителей, работников, возглавляющих подразделения предприятий, выполняющих функции управления (плановый, финансовый, юридический отделы, бухгалтерия, отдел труда и заработной платы, отдел кадров и т. д.), а также секретарей, машинисток, курьеров и другой обслуживающий персонал. Конструкторы, технологи, механики, агрономы, врачи, учителя и другие работники, непосредственно участвующие в основной деятельности предприятия, не относятся к АУП. Закон СССР о государственном предприятии (объединении) обязывает проводить работу по относительному сокращению численности АУП и затрат на его содержание.

АДМИНИСТРАТИВНО-УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ РАСХОДЫ — затраты по управлению государством, промышленными предприятиями и хозяйственными организациями. По способу включения в *себестоимость продукции* А.-у. р. предприятий относятся к косвенным расходам и входят в состав цеховых и общезаводских расходов. В А.-у. р. входят затраты на заработную плату (основную и дополнительную) цехового и *административно-управленческого персонала* предприятия; на служебные командировки, канцелярские, типографские, почтово-телеграфные и телефонные расходы, расходы на легковой транспорт, содержание и текущий ремонт инвентаря и зданий административно-управленческого назначения, содержание охраны и т. п. Величина А.-у. р. в основном определяется численностью административно-управленческого персонала. Снижению А.-у. р. способствуют мероприятия, направленные на упрощение структуры управления, сокращение численности административно-управленческого персонала, улучшение организации и технической оснащенности их труда.

АККРЕДИТИВ — а) денежный документ, удостоверяющий право лица, на имя которого он выдан, получить в кредитном учреждении

(банке, сберегательной кассе) указанную в нем сумму; б) один из видов банковского счета. Используется в хозяйственной практике СССР в ограниченных размерах как форма безналичных иногородних расчетов между предприятиями и организациями, а также в международных расчетах по коммерческим операциям. Открывается по поручению плательщика в банке, обслуживающем контрагента, что позволяет по исполнении обязательств получить причитающиеся суммы за товары, услуги, работы на условиях, указанных в аккредитивном поручении. А. открывается на определенный срок, на сумму не менее 1000 руб. для расчетов с одним поставщиком и только для оплаты указанных плательщиком товаров и услуг.

АКЦЕПТ — согласие на оплату расчетных и товарных документов или товаров. При акцептной форме расчетов поставщик (исполнитель работ, услуг) составляет платежное требование заказчику (покупателю) и передает его в банк на инкассо — для перевода денежных сумм на свой счет. Причитающиеся суммы банк получает от плательщика на основании представленных поставщиком расчетных документов, а до их получения кредитует поставщика в пределах плановой себестоимости отгруженной продукции или выполненных работ. В основном используется отрицательный («молчаливый») А., при котором платежное требование считается акцептованным, если в течение оговоренного срока покупатель не отказался от платежа. Положительный А., предусматривающий письменное согласие покупателя на оплату каждого платежного требования, в настоящее время применяется только в расчетах с сельскими и поселковыми Советами и общественными организациями.

АКЦИЯ — ценная бумага, свидетельствующая о вложении определенной суммы денег в капитал акционерного общества и дающая право на получение части прибыли в виде дивиденда. По характеру распоряжения ими А. делятся на именные (обычно в крупных купюрах) и представительские (в мелких купюрах — до 1 доллара и 1 фунта стерлингов), которые рассчитаны на привлечение средств широких слоев населения. А. подразделяются также на привилегированные и обыкновенные. Привилегированные А. дают их владельцу первоочередное право на получение дохода (в виде твердого, заранее установленного процента) и вложенных в А. средств по их номинальной цене (в случае ликвидации акционерного общества). В ряде стран владельцы привилегированных А. не обладают правом голоса при решении дел акционерного общества. Обыкновенные А. предоставляют их держателям право участвовать в общем собрании акционеров и получать доход, величина которого зависит от фактического размера прибыли акционерного общества, подлежащей распределению между акционерами. Владелец А. может про-

дать ее на рынке ценных бумаг. Фактическая продажная цена А. (курс) находится в прямой зависимости от размера получаемого по ним дивиденда и в обратной зависимости от уровня ссудного (банковского) процента.

АМОРТИЗАЦИЯ — постепенное перенесение стоимости *производственных основных фондов* на производимый с их помощью продукт, целевое накопление денежных средств и их последующее использование на воспроизводство (возмещение, восстановление) изношенных основных фондов. В процессе производства основные фонды подвергаются физическому и моральному износу. В результате они теряют свою *потребительную стоимость*, а их *стоимость* переносится на производимую продукцию. Перенесенная стоимость составляет часть *себестоимости продукции* и после реализации последней поступает предприятию в виде части выручки, которая зачисляется в специальный денежный фонд (амортизационный фонд), предназначенный на полное восстановление (реновацию) основных фондов. А. выполняет функции измерителя общественно необходимых затрат на воспроизводство основных фондов и экономического стимула повышения эффективности их использования. В целях создания экономических предпосылок для ускоренного обновления основных фондов нормы амортизационных отчислений в настоящее время увеличиваются (см. *Норма амортизации*).

АНАЛИЗ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ — функция управления общественным производством, средство глубокого, детального изучения производственной, снабженческой, сбытовой, финансовой, научно-исследовательской работы первичных звеньев народного хозяйства (предприятий, объединений, КБ, НИИ, строек, совхозов, колхозов и т. д.) и хозяйственных комплексов (территориально-производственных комплексов, министерств и т. д.). Важнейшие задачи А. х. д. — оценка итогов выполнения планов и заказов, определение и измерение факторов, обусловивших отклонение от планов и нормативов, выявление резервов, подготовка информации, требующейся для разработки научно обоснованных планов. Самостоятельными направлениями А. х. д. являются изучение тенденций развития, сравнение деятельности предприятий и организаций одинакового профиля. Объем, содержание и периодичность аналитических работ не регламентируются. В процессе А. х. д. в первую очередь используются данные учета и официальная отчетность. Важнейший метод А. х. д. — сравнение. Фактические показатели анализируемого периода сравниваются с плановыми показателями, с показателями прошлых периодов, с показателями других предприятий, с принятыми социалистическими обязательствами, с установленными нормативами. Выявляются причины, вызвавшие отклонения, устанавливается степень их влияния

на анализируемый показатель. Методы А. х. д. отличаются научностью, объективностью, комплексностью. А. х. д. должен завершаться принятием и осуществлением решений, направленных на устранение выявленных недостатков и использование резервов. А. х. д. играет важную роль в повышении эффективности и качества работы (см. также *Функционально-стоимостный анализ, Экономический анализ*).

АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ (см. *Экономический анализ*).

АРЕНДА — договор о предоставлении имущества, числящегося в основных фондах, во временное пользование за определенную плату. Объединения, предприятия и организации имеют право сдавать и получать в аренду временно неиспользуемые производственные, складские и прочие нежилые помещения, оборудование и с разрешения вышестоящей организации транспортные средства. Плата за сданные в А. помещения взимается по ставкам, действующим в данной местности. За оборудование и транспортные средства арендная плата устанавливается в размере амортизационных отчислений по сданным в А. объектам. Предприятия и организации могут арендовать нежилые помещения в домах, принадлежащих жилищно-строительным кооперативам и государству. А. позволяет улучшить использование основных фондов народного хозяйства.

АССОРТИМЕНТ ПРОДУКЦИИ — состав продукции по видам, типам, сортам, размерам, маркам, артикулам и т. п. Правильное установление А. п. имеет целью наилучшее удовлетворение потребностей народного хозяйства и населения и недопущение выпуска изделий, не пользующихся спросом потребителей. Неуклонный рост общественных потребностей вызывает необходимость систематического расширения и улучшения А. п. (см. также *Номенклатура продукции*).

АТТЕСТАЦИЯ КАДРОВ — процедура определения соответствия квалификации, результативности деятельности, уровня знаний и навыков работника, его деловых и иных общественно значимых качеств занимаемой должности. А. к. направлена на улучшение качественного состава кадров, наиболее рациональную их расстановку и эффективное использование, повышение ответственности работников за порученное дело, рост их общественно-политической и творческой активности. А. к. подлежит основной (штатный) состав работников во всех отраслях деятельности. Она проводится периодически — один раз в три — пять лет — и является основным средством определения степени соответствия работников занимаемым должностям, а для ряда категорий кадров (например, научно-педагогических работников и др.) — обязательным условием присвоения им званий, категорий, разрядов и пр. Состав кадров, подлежащих аттестации, устанавливается в каждой отрасли деятельности согласно пе-

речню должностей руководителей, специалистов и других работников. Курс партии на *ускорение социально-экономического развития страны* требует повышения трудовой и общественной активности каждого работника, его творческого вклада в общие результаты хозяйствования. В этой связи возрастает роль и значение А. к., неуклонно повышаются требования к кадрам, особенно руководящим работникам и специалистам. Решениями XXVII съезда КПСС введена система аттестации ответственных работников аппарата советских и общественных органов. На январском (1987 г.) Пленуме ЦК КПСС было признано необходимым, чтобы партийные организации постоянно держали в поле зрения аттестацию руководящих кадров, специалистов, работников аппарата государственных органов и общественных организаций, рассматривая ее как действенную форму коллективного контроля за работой кадров, стимулирования роста их деловой квалификации. Решающим критерием оценки кадров, их политической и гражданской позиции является отношение к осуществляемой в стране перестройке всех сторон жизни советского общества, задачам ускорения социально-экономического развития страны, реальный вклад в их осуществление.

АТТЕСТАЦИЯ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ — система организационно-технических и экономических мероприятий, предусматривающая отнесение продукции к категориям качества. Эти мероприятия направлены на планомерное повышение потребительских свойств продукции и своевременное внедрение научно-технических достижений в производство. Различают А. к. п.: государственную (аттестация по двум категориям качества), отраслевую (аттестация по градациям качества) и заводскую (внутрипроизводственная аттестация). Государственной А. к. п. подлежит вся продукция, за исключением той, которая не прошла промышленной переработки, продукции оборонного назначения, запасных и комплектующих частей для изделий, снятых с производства, продукции для внутрипроизводственного потребления, пищевых продуктов, продукции для медицинских целей, ядохимикатов, а также произведений искусства, ювелирных и художественных изделий и некоторых других. Государственная А. к. п. проводится только по высшей и первой категориям качества. К *высшей категории качества* относится продукция, которая по своим показателям соответствует лучшим мировым образцам или превосходит их, стандартам для вновь разрабатываемой, разработанной или модернизированной продукции. Первая категория устанавливается для продукции, отвечающей современным требованиям стандартов и технических условий. Продукция, не прошедшая государственную аттестацию, подлежит снятию с производства в двухмесячный срок. В виде исключения Госплан СССР

может разрешить ее производство в течение не более двух лет. А. к. п. проводится в соответствии с пятилетними и годовыми планами государственными аттестационными комиссиями, решения которых регистрируются в органах Госстандарта СССР. В ряде отраслей, главным образом в легкой промышленности, новым товарам народного потребления улучшенного качества присваивается индекс «Н» — новинка. Государственной или отраслевой А. к. п. предшествует заводская аттестация. Ей подлежат заготовки, детали, сборочные единицы, оборудование и оснастка собственного производства, а также технологические процессы, операции и рабочие места.

АТТЕСТАЦИЯ РАБОЧИХ МЕСТ — комплексная оценка каждого *рабочего места* на соответствие прогрессивным техническим, технологическим, организационным решениям, требованиям охраны труда, передовому опыту, нормативам и стандартам и с целью его усовершенствования. Основными задачами А. р. м. являются сбалансированность их количества с численностью работающих, повышение *эффективности производства*, рост производительности труда, рациональное использование основных фондов и капитальных вложений. Работу по А. р. м. организуют руководители предприятий совместно с профсоюзными комитетами с широким участием рабочих, специалистов и служащих, научно-технической общественности и рационализаторов. При проведении этой работы обеспечивается: выявление рабочих мест, не соответствующих прогрессивным решениям, разработка мероприятий по рационализации рабочих мест и их реализация, сокращение применения ручного и тяжелого физического труда, а также рабочих мест с неблагоприятными условиями труда, ликвидация малоэффективных рабочих мест, увеличение *коэффициента сменности* работы оборудования; проверка обоснованности применяемых норм трудовых затрат и внедрение технически обоснованных норм; повышение эффективности бригадной формы организации и стимулирования труда. Больших успехов в деле А. р. м. добился коллектив производственного объединения «Днепропетровский комбайновый завод имени К. Е. Ворошилова», опыт которого одобрен ЦК КПСС (1985 г.). В том же году Совет Министров СССР и ВЦСПС приняли постановление «О широком проведении аттестации рабочих мест и их рационализации в промышленности и других отраслях народного хозяйства». По данным ЦСУ СССР за 1985 г., аттестационными комиссиями объединений и предприятий признано соответствующими современным требованиям научно-технического прогресса две трети рабочих мест из числа прошедших аттестацию; одна треть — требует дальнейшей рационализации и модернизации, около 2 % рабочих мест подлежат ликвидации.

Б

БАЗОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ — основной способ производства (добычи) продукции (полезных ископаемых). Благодаря совершенствованию Б. т. обновляется вся технологическая система производства. Прогрессивные Б. т. основываются на широком использовании передовых достижений науки и техники. К прогрессивным Б. т. относятся углубленная переработка нефти, бездоменные виды плавки с непрерывной разливкой стали, плавка цветных металлов в жидкой ванне, изготовление цемента на основе низкотемпературной (солевой) технологии и сухого способа, точное литье, пластическая деформация, контейнеризация и пакетирование перевозок, дизелизация и газификация автотранспорта, *интенсивные технологии* возделывания сельскохозяйственных культур и ряд других. Благодаря использованию прогрессивных Б. т. обеспечивается наибольший эффект в народном хозяйстве. Основными направлениями экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусмотрено расширить в двенадцатой пятилетке в 1,5—2 раза применение прогрессивных Б. т., обеспечить широкое внедрение в народное хозяйство принципиально новых технологий — электронно-лучевых, плазменных, импульсных, биологических, радиационных, мембранных, химических и иных, позволяющих многократно повысить *производительность труда*, поднять эффективность использования ресурсов и снизить энерго- и материалоемкость производства (см. также *Технологический процесс*).

БАЛАНС БУХГАЛТЕРСКИЙ — одна из форм бухгалтерской отчетности, отражающая состояние, размещение, использование и источники средств предприятий, объединений, хозяйственных организаций и учреждений. Б. б. содержит полную, развернутую информацию о ресурсах, используемых предприятием, организацией. В левой части Б. б. (актив) дается группировка ресурсов, отражающая их экономическое содержание, местонахождение, использование. В активе приводятся сведения об основных фондах, запасах материалов, топлива, размерах *незавершенного производства*, *готовой продукции*, товаров отгруженных, остатках денежных средств в кассе и на расчетном счете, дебиторской задолженности (долги отдельных лиц, других предприятий

и организаций). В правой части Б. б. (пассив) показываются финансовые источники, использованные при формировании ресурсов, отраженных в активе, сведения о задолженности банку (по полученным ссудам), рабочим и служащим (по заработной плате), профсоюзу (по отчислениям на социальное страхование), другим предприятиям (за полученные от них материальные ценности) и т. д. В пассиве показываются собственные средства предприятия (*уставный фонд*, *прибыль*, амортизационный фонд, *фонд материального поощрения*, *фонд развития производства, науки* и *техники* и т. д.). В активе и пассиве рассматриваются одни и те же ресурсы, хотя и с различных позиций, поэтому итоги активной и пассивной частей Б. б. обязательно совпадают. Б. б. составляется на основе данных, имеющихся в бухгалтерских счетах, и отражает состояние ресурсов на первое число каждого очередного месяца.

БАЛАНС ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ — система показателей, отражающих процесс образования и использования денежных доходов населения. С помощью Б. д. д. и р. н. определяется соотношение между *спросом платежеспособным* населения и его товарным обеспечением. Данные баланса используются для планирования *товарооборота*, платежей и денежных сбережений населения, *денежного обращения* в целом. Баланс составляется как по стране, так и по союзным республикам, краям и областям. Схематически он состоит из двух частей: доходной и расходной. Образование наличных денег у населения показывается в доходной части по основным направлениям их поступления: от государственных и кооперативных предприятий (заработная плата, денежные доходы колхозников, пенсии, пособия и т. д.), от продажи сельскохозяйственных продуктов, поступления от государственной системы финансов (проценты по вкладам, выплаты по займам и лотереям и т. п.). Расходование денег отражается в балансе по основным направлениям их использования: на покупку товаров в государственной и кооперативной торговле, оплату услуг, внесение обязательных платежей, на прирост вкладов в сберкассах, на различные добровольные взносы и пожертвования. Кроме того, в показателях баланса отражен остаток наличных денег населения в динамике, учет которого имеет важнейшее значение для планирования денежного обращения. Движение наличных денег показано в балансе как по всему населению, так и по основным общественным группам. Последнее очень важно, поскольку источники формирования наличных денег и направления их расходования по группам населения существенно различаются. Для планирования объема покупательного фонда населения из общей суммы денежных поступлений исключают нетоварные расходы (оплата услуг и платежей) и

средства, предназначенные для прироста сбережений. Плановый Б. д. д. и р. н. в целом по стране и союзным республикам разрабатывается Госпланом СССР на пятилетку и на каждый год. Отчетные балансы по стране (за год и поквартально) составляются статистическими органами с участием Минфина СССР, Госбанка СССР и их органов на местах. Балансы в территориальном разрезе составляются только за год.

БАЛАНС ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ (см. *Финансовый план предприятия*).

БАЛАНС МАТЕРИАЛЬНЫЙ — экономическая таблица, характеризующая производство и распределение важнейших видов продукции в натуральном выражении; один из основных инструментов планирования, формирования натурально-вещественных пропорций в государственных планах экономического и социального развития. Различают Б. м. *предметов труда* (сырья, топлива, материалов, электроэнергии и др.), *орудий труда* (машин и оборудования), *предметов потребления* (продуктов питания, одежды, обуви и т. д.). Б. м., разрабатываемые в масштабе народного хозяйства, характеризуют ресурсы каждого продукта и его распределение по назначению. В ресурсах выделяется производство, *импорт*, прочие поступления, остатки на начало года у изготовителей и потребителей. Распределение ресурсов в Б. м. предусматривается по направлениям: производственно-эксплуатационные нужды, *капитальное строительство*, специальные нужды, *рыночные фонды* (для продажи населению, а также колхозам и организациям через торговую сеть), *экспорт*, резервы, остатки или запасы на конец года у изготовителей и потребителей продукции. Б. м. союзных республик отличаются тем, что включают статьи «Завоз из других республик», «Вывоз в другие республики». Разрабатываются также отраслевые Б. м. Распределение продукции в балансе предусматривается в соответствии с научно обоснованными нормами потребности в ней. Потребности в ресурсах на производственно-эксплуатационные нужды рассчитываются исходя из планируемых объемов производства, прогрессивных норм расхода ресурсов и заданий, расчетов по их снижению. Рыночный фонд определяется исходя из научно разработанных норм потребления, спроса на товары, *баланса денежных доходов и расходов населения* и намечаемых ресурсов. Наряду с плановыми составляются отчетные Б. м., отражающие фактически сложившиеся соотношения между ресурсами важнейших продуктов и их распределением и использованием. Они позволяют своевременно выявлять несоответствия в развитии отдельных отраслей и районов страны, устранять возможные межотраслевые и внутриотраслевые *диспропорции*.

БАЛАНС МЕЖОТРАСЛЕВОЙ (см. *Межотраслевой баланс про-*

изводства и распределения продукции).

БАЛАНС НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА — система таблиц и показателей, характеризующих в планируемом (или отчетном) периоде уровень развития экономики, масштабы и темпы расширенного воспроизводства, а также важнейшие народнохозяйственные пропорции. Разрабатывается как по стране в целом, так и по каждой союзной республике. Б. н. х. позволяет судить о соответствии планируемого или достигнутого уровня экономического и социального развития страны (союзной республики) закономерностям расширенного социалистического воспроизводства, экономическим законам социализма. Основными частями Б. н. х. являются: баланс производства, потребления и накопления общественного продукта, баланс производства, распределения и конечного использования *национального дохода*, баланс *национального богатства*, *баланс трудовых ресурсов*, баланс межотраслевой производства и распределения продукции. Особое значение Б. н. х. имеет для планирования. Посредством его разработки обеспечивается необходимое единство и взаимосвязь всех разделов и показателей Государственного плана экономического и социального развития СССР, планирование основных экономических пропорций, обоснованные соотношения между *фондом потребления* и *фондом накопления* в национальном доходе, между производством средств производства и предметов потребления, *фондом возмещения* и национальным доходом, денежными доходами населения и их обеспечением товарами и платными услугами. На основе данных Б. н. х. определяются показатели народнохозяйственной эффективности — производительность общественного труда, *фондоотдача*, *материалоемкость производства* и *энергоемкость продукции* и др. Б. н. х. охватывает развитие всех отраслей и секторов экономики, включая хозяйства населения. Показатели Б. н. х. (кроме баланса труда) даются в фактических и сопоставимых ценах (см. *Цены сопоставимые*). В первом случае отражается реальный процесс кругооборота материальных благ, обеспечивается сбалансированность обобщающих показателей производства, распределения и использования продукции с показателями финансового плана, отраслевыми и территориальными проектировками и т. п. Сопоставимые цены служат для измерения динамики показателей Б. н. х. Центральным разделом Б. н. х. является баланс общественного продукта, призванный обеспечить увязку производства материальных благ с их использованием, определить роль отраслей материального производства и социальных секторов в создании *валового общественного продукта*, выявить основные пропорции воспроизводства и показатели его эффективности. Он является материальным балансом воспроизводства и дополняется расчетами ба-

ланса основных фондов и *материальными балансами* по важнейшим видам продукции. Финансовым балансом воспроизводства является баланс производства, распределения и использования национального дохода. Его назначение — обеспечить единство материально-вещественного состава и стоимостной структуры общественного продукта и национального дохода страны. Баланс национального дохода характеризует воспроизводство национального дохода в денежном выражении как процесс планомерного образования и движения доходов и средств для обеспечения непрерывного кругооборота материальных благ финансовыми ресурсами. В балансе отражается движение произведенного национального дохода, который равен сумме *чистой продукции* отраслей материального производства; распределенного дохода, равного сумме первичных доходов государственных предприятий, кооперации, колхозов и работников отраслей материального производства (*прибыль, налог с оборота,* доходы колхозов, *заработная плата* рабочих и служащих, оплата труда колхозников, доходы от подсобного и личного хозяйства), и используемого национального дохода, который определяется как сумма *фонда потребления* и *фонда накопления.* Основные разделы Б. н. х. конкретизируются межотраслевым балансом производства и распределения продукции в народном хозяйстве. Реализация курса на *ускорение социально-экономического развития страны* предусматривает совершенствование структуры народного хозяйства, повышение уровня пропорциональности и сбалансированности развития экономики. Решению этих задач при разработке государственных планов, а также контролю за их осуществлением способствует Б. н. х.

БАЛАНС ПЛАТЕЖНЫЙ (см. *Платежный баланс*).

БАЛАНС СТОИМОСТНОЙ — система показателей, характеризующая взаимосвязь между явлениями или их структурными частями, элементами, соответствие между ними в денежной форме. С помощью Б. с. характеризуются *пропорции* общественного *воспроизводства,* соотношения, планируемые и учитываемые в стоимостном выражении. К Б. с. относятся *баланс народного хозяйства,* баланс национального дохода, финансовый баланс, *баланс денежных доходов и расходов населения, бюджет государственный* и др. Б. с. используются для планирования и анализа основных народнохозяйственных пропорций — общеэкономических, отраслевых, межотраслевых, территориальных, соотношений между потреблением и накоплением, спросом и предложением, денежными доходами населения и товарооборотом. Различают прогнозные, плановые и отчетные Б. с. Важнейшие Б. с. являются составной частью государственных планов экономического и социального развития страны.

БАЛАНС ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ — система показателей, характеризующая численность *трудовых ресурсов* и их использование; составная часть *баланса народного хозяйства.* Б. т. р. разрабатывается в составе пятилетнего плана с погодовой разбивкой по стране в целом и отдельным регионам. Баланс состоит из двух частей. В первой отражаются наличные трудовые ресурсы, во второй — распределение их по видам занятости (в общественном хозяйстве, на учебе с отрывом от производства, в домашнем и личном подсобном хозяйстве), сферам и отраслям народного хозяйства. Численность занятых в общественном хозяйстве СССР составляла в 1985 г. 130,3 млн человек. Если в 1960 г. в общественном хозяйстве и на учебе с отрывом от производства было занято 78 % трудовых ресурсов, то в настоящее время — свыше 90 %. К важным народнохозяйственным пропорциям относится распределение трудовых ресурсов между *сферой производственной* и *сферой непроизводственной* и между отдельными отраслями внутри их. Рост производительности общественного труда обусловливает значительное повышение численности работников в непроизводственной сфере. Так, в 1985 г. в непроизводственных отраслях работало 26,9 % занятого в народном хозяйстве населения, в то время как в 1940 г.— только 11,7 %. Развитие производительных сил в сельском хозяйстве и во всем *агропромышленном комплексе*, рост уровня обобществления производства обусловливают изменения в составе трудовых ресурсов по общественным группам. Б. т. р. позволяет определить величину трудовых ресурсов, обеспечить планомерное их распределение по сферам деятельности и районам страны, обоснованно осуществлять подготовку квалифицированных кадров в соответствии с потребностями народного хозяйства. Достижение планомерной сбалансированности рабочих мест и трудовых ресурсов во всех отраслях и регионах страны существенно улучшит использование трудовых ресурсов.

БАЛАНС ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ (см. *Топливно-энергетический баланс*)

БАНКИ — кредитно-финансовые учреждения, осуществляющие операции, связанные с накоплением денежных средств и посредничеством в платежах (пассивные операции), а также эмиссию ценных бумаг и использование фондов банковского кредитования путем предоставления различного рода ссуд (активные операции). При социализме деятельность Б. направлена на обеспечение единой государственной политики в области финансирования, кредитования и расчетов, на эффективное использование экономических рычагов и стимулов. Они действуют на началах *хозяйственного расчета,* обслуживают планомерно организованный денежный оборот и кредитные отношения, осуществляют учет и контроль за хозяйствен-

но-финансовой деятельностью государственных, кооперативных и других общественных предприятий. Доходы от банковских операций используются на нужды народного хозяйства и населения. Являясь государственными учреждениями, Б. планомерно мобилизуют временно свободные денежные средства и используют их в народном хозяйстве на прямое, целевое, срочное и возвратное долгосрочное кредитование, а также выдают ссуды населению на потребительские нужды (индивидуальное жилищное строительство, капитальный ремонт жилых домов, хозяйственное обзаведение и другие цели). Банковские учреждения за счет государственного бюджета и специальных целевых фондов производят безвозвратное финансирование капитального строительства. Через Б. государство осуществляет финансирование и кредитование строительства объектов за границей и затраты, связанные с оказанием экономического и технического содействия иностранным государствам в соответствии с международными договорами и контрактами. Поскольку через Б. проходит весь денежный оборот народного хозяйства, они выполняют роль общегосударственного аппарата учета и счетоводства в социалистической экономике. В последние годы сложившаяся банковская система во многом перестала соответствовать изменившимся условиям хозяйствования и нуждается в серьезной перестройке, с тем чтобы поднять роль кредита, в полной мере восстановить силу его активного воздействия на хозяйственную жизнь страны. Июньский (1987 г.) Пленум ЦК КПСС признал целесообразным создание специализированных банков с учетом особенностей народнохозяйственных комплексов и более полного удовлетворения потребностей населения в кредитно-расчетном обслуживании. Банки содействуют росту производства, товарооборота и социалистических накоплений в народном хозяйстве.

БАНК ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СССР (ВНЕШЭКОНОМБАНК) — советское кредитное учреждение, осуществляющее международные валютные операции, расчеты по экспорту и импорту товаров и оказанию услуг, кредитование объединений, предприятий и организаций, имеющих внешнеэкономические связи, контроль за исполнением сводного валютного плана. Б. в. д. СССР имеет корреспондентские отношения более чем с тысячью иностранных банков, осуществляет все виды банковских расчетов по внешнеторговым и неторговым операциям. Совместно с Госбанком и под его контролем проводит операции с иностранной *валютой* в СССР. Ведет счета и вклады в иностранной валюте. Иностранная валюта, ввезенная в СССР или поступившая по переводу из-за границы и внесенная на текущий счет, может быть востребована со счета и вывезена или переведена из СССР. Б. в. д. СССР имеет

право выдавать разрешение на вывоз или отправку за границу иностранной валюты, полученной его клиентами с текущих счетов (см. также *Внешняя торговля*).

БЕЗНАЛИЧНЫЕ РАСЧЕТЫ — расчеты, осуществляемые путем перечисления сумм со счетов плательщика на счет получателя или путем зачета взаимных требований, без участия наличных денег. Б. р., заменяя обращение наличных денег, ускоряют оборот средств, сокращают *издержки обращения*, способствуют накоплению денежных средств. Система Б. р. в СССР основана на общегосударственном регламентировании правил денежного оборота и кредитования: обязательности хранения всеми организациями и предприятиями денежных средств в банке; осуществлении денежных расчетов между предприятиями в безналичном порядке; отсутствии внебанковского обращения платежных документов. Единым расчетным центром является *Государственный банк СССР*. Все Б. р. осуществляются через кредитные учреждения или под их контролем. Основные виды расчетных документов: платежные требования и поручения, чеки, *аккредитивы*. Перечисления средств в банках производятся за счет хранящихся в них вкладов (депозитов) плательщиков или ссуд банка. Б. р. используются в отношениях: между государственными предприятиями; между государственными и кооперативными предприятиями и финансовой (или кредитной) системой; между гражданами, государственными и кооперативными организациями и финансовой системой (перечисление заработной платы на счета граждан в сберегательные кассы, взимание квартирной платы со счетов граждан и т. п.).

БЕЗОТХОДНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ — *технологический процесс*, при котором наиболее рационально и комплексно используются сырье и энергия в цикле: сырьевые ресурсы — производство — потребление — *вторичные материальные ресурсы*, исключается вредное воздействие на окружающую среду. Переходу к Б. т. нередко предшествует внедрение малоотходных технологий. Сущность мало- и безотходных технологий состоит в максимально возможном и даже полном устранении потерь и отходов. Достижение высокой степени *эффективности производства* обусловливает необходимость повторного использования или безвредного устранения отходов. Внедрение Б. т.—комплексный процесс, цель которого — достижение замкнутой системы: производство — потребление, т. е. создание замкнутого безотходного цикла с учетом объективно существующей взаимосвязи между сферами производства, потребления и окружающей средой. Эффективность Б. т. может быть измерена такими показателями, как коэффициент использования сырья, сокращение затрат на получение продукции, увеличение выхода готовой продукции, снижение затрат на до-

бычу сырья, увеличение отдачи от капитальных вложений.

БИОТЕХНОЛОГИЯ — совокупность промышленных методов, использующих живые организмы и биологические процессы для производства ценных для народного хозяйства продуктов. Термин «биотехнология» возник недавно и получил широкое распространение в середине 70-х годов. Первоначально употреблялся в узком смысле для обозначения технологических разработок, связанных с применением методов *генной инженерии*. В дальнейшем понятием «биотехнология» стали охватываться все сферы производственной и непроизводственной деятельности человека, в которых используются живые организмы, их составные части или биологические процессы. В настоящее время термин «биотехнология» обычно используется для обозначения процессов, базирующихся на новейших достижениях молекулярной биологии и других разделов современной экспериментальной биологии. Наряду с генной инженерией центральное место в биотехнологии принадлежит клеточной технологии. Последняя находит практическое применение в животноводстве (трансплантация ранних эмбрионов с целью скорейшего размножения элитных особей скота), растениеводстве (резкое ускорение и повышение результативности селекционного процесса, семеноводство, включая безвирусное, и т. д.), в производстве ряда ценных технических продуктов (эфирные масла, алкалоиды и т. д.). Сейчас биологические подходы начинают использоваться в сферах, которые еще вчера были чрезвычайно далеки от биологии. Так, разрабатываются биотехнологические программы обогащения бедных руд и концентрации редких и рассеянных в земной коре элементов, а также преобразования энергии (в основном солнечной). Становление биотехнологии знаменует начало нового направления *научно-технической революции*, связанного с прямым использованием в интересах человека фундаментальных законов, определяющих жизнедеятельность живых организмов. Развитие Б. приведет к расширению ассортимента многих материалов и препаратов, значительно удешевит их производство и повысит его эффективность, резко снизит отрицательное влияние деятельности человека на окружающую среду (главным образом за счет замены химических производств биотехнологическими). Б. является одним из пяти приоритетных направлений *Комплексной программы научно-технического прогресса стран — членов СЭВ до 2000 года*.

БРАК ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ — изделия, детали и полуфабрикаты, имеющие производственные дефекты. Виновники Б. п. несут за него материальную ответственность — у них может быть снижена оплата труда в размере причиненного ущерба, но не более трети среднего месячного заработка. Если Б. п. допущен по небрежности, то с виновных может быть

взыскано до двух третей среднего месячного заработка. Если же Б. п. совершен умышленно или в нетрезвом состоянии, то работник обязан возместить ущерб в полном объеме, независимо от его величины. За выпуск бракованной продукции ответственность в размере среднемесячного заработка может налагаться также на руководителей предприятий, их заместителей и руководителей подразделений. При полном Б. п. по вине рабочего или служащего работа ему не оплачивается, при частичном — оплачивается в пониженном размере в зависимости от степени годности продукции. За поставку забракованной продукции потребитель обязан взыскать с поставщика штраф в размере 20 % ее стоимости. Потребитель вправе устранять дефекты своими силами с привлечением ремонтных организаций и отнесением расходов за счет поставщика или требовать устранения дефектов поставщиком на месте. В этом случае с поставщика взыскивается штраф в размере 5 % стоимости продукции производственно-технического назначения и 2 % — стоимости товаров народного потребления. Затраты на исправление дефектов, обнаруженных заказчиком в полученной им продукции, возмещаются за счет средств *фонда материального поощрения* предприятий-поставщиков. В случае возврата им продукции по причине ее низкого качества отчисления в фонд материального поощрения уменьшаются до 5 % за каждый процент возвращенной некачественной продукции. Затраты на исправление дефектов и санкции за низкое качество не могут превышать 20 % размера планового фонда материального поощрения предприятий-поставщиков. Целенаправленная работа по предотвращению брака и устранению причин его возникновения осуществляется путем реализации организационно-технических, экономических и воспитательных мероприятий. Среди них важнейшими являются меры по строгому соблюдению технологической дисциплины, требований стандартов и *технических условий, аттестация рабочих мест,* повышение организационно-технического уровня производства, создание в каждом коллективе обстановки непримиримости к бракоделам, применение всех рычагов материального и административного воздействия по отношению к тем, кто не дорожит рабочей честью. В условиях осуществления в стране радикальных мер по повышению качества продукции в каждом трудовом коллективе необходима психологическая перестройка кадров. Должен быть создан такой *социально-психологический климат,* который делает нормой только высокопроизводительный и качественный труд. Как отмечалось на XXVII съезде КПСС, нужны кардинальные меры, исключающие выпуск бракованных изделий.

БРИГАДА ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ — первичное звено трудового коллектива предприятия, объединяющее работников для совмест-

ного труда и выполнения производственного задания на основе общей заинтересованности и ответственности за результаты работы. Б. п. создается в соответствии с приказом (распоряжением) руководителя предприятия, цеха или другого структурного подразделения. Численность и состав Б. п. определяются исходя из содержания и сложности производственного процесса, трудоемкости работ, требований *научной организации труда* и производства, применяемых технических и организационных средств. Б. п. могут быть специализированными и комплексными. Специализированная бригада объединяет, как правило, рабочих одной профессии, занятых на однородных технологических процессах. Комплексная бригада включает рабочих различных профессий, а также инженерно-технических работников, выполняющих комплекс технологически разнородных, но взаимосвязанных работ, охватывающих полный цикл производства продукции или ее законченной части. Б. п. могут быть смежными, если все работники этих бригад работают в одну смену, или сквозными, если в них включены работники всех смен. Б. п. возглавляет бригадир — квалифицированный рабочий, обладающий организаторскими способностями. Бригадиры не назначаются, а избираются членами бригады. В сельском хозяйстве бригады возглавляют специалисты (агроном, зоотехник и др.). В современных условиях создаются бригады нового типа — укрупненные комплексные и сквозные бригады с оплатой труда по единому наряду за конечный результат и распределением коллективного заработка с применением *коэффициента трудового участия* (КТУ). Б. п. наиболее полно отвечает современным требованиям научной организации труда и задачам повышения его эффективности (см. также *Бригадная форма организации труда, Бригадный подряд*).

БРИГАДНАЯ ФОРМА ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА — прогрессивная форма организации коллективного труда, отвечающая современным требованиям производства, его научной организации, возросшему образовательному и культурному уровню трудящихся. Создает условия для *интенсификации производства*, ускорения темпов роста *производительности труда*, улучшения использования *рабочего времени* и оборудования. Способствует экономному расходованию трудовых, материальных и топливно-энергетических ресурсов. Открывает возможности для дальнейшего улучшения организаторской и политико-воспитательной работы, укрепления трудовой дисциплины, утверждения духа подлинного коллективизма, взаимной требовательности и товарищеской взаимопомощи. При Б. ф. о. т. создаются благоприятные условия для проявления творческой энергии и трудовой активности всего коллектива и каждого трудящегося, повышения квалификации, приобретения профессиональных на-

выков, особенно молодыми рабочими, повышения содержательности труда, сокращения текучести кадров. Б. ф. о. т. создает благоприятные условия для введения *хозяйственного расчета.* В хозрасчетных бригадах наиболее полно раскрываются творческие возможности коллектива и всех его работников, повышается экономическая заинтересованность в выпуске высококачественной продукции с минимальными материальными и трудовыми затратами. В бригадах труд оплачивается, как правило, по единому наряду за конечный результат, а коллективный заработок между членами бригады распределяется с учетом *коэффициента трудового участия.* В развитии Б. ф. о. т. важную роль сыграло постановление ЦК КПСС «О дальнейшем развитии и повышении эффективности бригадной формы организации и стимулирования труда в промышленности» (1983 г.) и соответствующее постановление Совета Министров СССР и ВЦСПС (1983 г.). Бригадная форма организации и стимулирования труда находит все более широкое распространение среди специалистов и служащих. В ряде случаев в бригаду наряду с рабочими включаются и отдельные инженерно-технические работники, труд которых непосредственно влияет на эффективность работы и ее конечный результат (см. также *Бригада производственная, Бригадный подряд).*

БРИГАДНЫЙ ПОДРЯД — прогрессивная, основанная на принципах хозрасчета форма организации и стимулирования труда. Б. п. показал высокую эффективность и получает распространение в строительстве, промышленности, на транспорте, в сельском хозяйстве и других отраслях народного хозяйства. Бригада заключает с администрацией предприятия договор, определяющий права и обязанности сторон по организации работы. Администрация обязуется своевременно снабжать бригаду производственной документацией, техническими средствами и материалами, внедрять прогрессивную технологию и организацию производства, обеспечивать *охрану труда и технику безопасности.* Бригада принимает обязательство в срок и качественно выполнять определенные планом работы, соблюдая при этом технологическую и производственную дисциплину, рационально использовать машины, оборудование, инструмент, экономно расходовать материалы и энергию (см. *Внутрихозяйственный расчет*). Бригада работает на основе месячного, квартального и годового планов. Ей выдается наряд-задание (месячный план) на производство работ, в котором устанавливаются общий объем и *номенклатура продукции,* требования к ее качеству, показатели *производительности труда,* расчетная *себестоимость продукции* (затраты, зависящие от бригады), *фонд заработной платы* и премиальный фонд за своевременное и качественное выполнение всего запланированного объема работ. Работу

бригады возглавляет бригадир, который избирается коллективом. По решению общего собрания бригады в ней может создаваться *совет бригады*. Право распределения бригадного заработка предоставлено самому коллективу. Во многих бригадах наряду с квалификацией (разрядом) рабочего и величиной отработанного им времени при распределении заработка учитывается и *коэффициент трудового участия*. Благодаря Б. п. расширяется и углубляется непосредственная демократия на производстве, воспитывается чувство полноправных хозяев, коммунистическое отношение к труду. Б. п. способствует выполнению плановых заданий, экономному расходованию материальных ресурсов, усилению ответственности каждого члена бригады за конечные результаты ее работы, развитию социалистического соревнования между бригадами. В бригадах, работающих на подряде, быстрее растет производительность труда, крепче трудовая дисциплина, взаимовыручка, члены бригады, особенно молодежь, имеют возможность в более короткие сроки овладеть смежными профессиями, повысить свою квалификацию (см. также *Бригада производственная, Бригадная форма организации труда*).

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ — отражение хозяйственных процессов, их результатов и использованных ресурсов в денежной форме. Основная сфера функционирования Б. у. — первичные звенья народного хозяйства СССР. Б. у. обеспечивает получение информации о состоянии и движении средств предприятий, организаций, о результатах их работы. К этой информации предъявляются требования научной обоснованности, достоверности и своевременности. Специфическая особенность Б. у. — непрерывное, сплошное отражение хозяйственных явлений и процессов. Каждая хозяйственная операция обязательно регистрируется в специальных документах или на перфокартах, магнитных лентах и т. п. Хозяйственные операции в течение месяца отражаются в системе бухгалтерских счетов, перечень которых регламентирован инструкциями. Счета делятся на активные и пассивные. Активные счета используются для отражения операций по поступлению и расходованию средств. В пассивных счетах регистрируются операции, вызывающие увеличение и уменьшение финансовых источников (собственных средств, краткосрочных и долгосрочных кредитов банка, задолженности поставщикам материалов, топлива, полуфабрикатов и т. д.). Различают синтетические счета, состав которых соответствует укрупненной группировке средств объединения (предприятия) или организации, и аналитические счета. Записи синтетического счета детализируются в аналитических счетах, с ним связанных. Все хозяйственные операции отражаются в счетах с использованием способа двойной записи: сумма операции показывается одновременно в *дебете* одного синтетиче-

ского счета и в *кредите* другого. Двойная запись повышает надежность учета, облегчает контроль его правильности и полноты. По состоянию на конец месяца определяются *сальдо* всех бухгалтерских счетов. Сумма сальдо активных синтетических счетов и сумма сальдо пассивных синтетических счетов должны совпадать. Точность учетных записей периодически проверяется. Сальдо конкретного счета сопоставляется с фактическим наличием учитываемого вида средств посредством инвентаризации, т. е. путем прямого пересчета, взвешивания и т. д. Месячный цикл учетных работ завершается составлением бухгалтерского баланса (см. *Баланс бухгалтерский*). Главные задачи Б. у.: обеспечение органов управления информацией о результатах хозяйствования, ходе реальных хозяйственных процессов, контроль за сохранностью социалистической собственности.

БЮДЖЕТ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СССР — основной финансовый план страны, центральное звено советских социалистических финансов. Б. г. разрабатывается в масштабе страны в соответствии с планом экономического и социального развития и после утверждения Верховным Советом СССР приобретает силу закона. Он обеспечивает денежными средствами выполнение государственных заданий по дальнейшему развитию народного хозяйства, повышению *уровня жизни* народа, развитию науки, культуры, содержанию органов государственного управления, финансированию обороны страны, образованию материальных и финансовых резервов. Является важным инструментом распределения и перераспределения более 50 % национального дохода страны. Через Б. г. осуществляется планомерное распределение и перераспределение денежных средств между *сферой производственной* и *сферой непроизводственной*, государственным и колхозно-кооперативным секторами народного хозяйства и населением, между отраслями народного хозяйства, республиками и экономическими районами страны, а также концентрация ресурсов на важнейших направлениях экономического и социального развития страны. С помощью Б. г. активизируется работа в народном хозяйстве по выявлению и использованию резервов, усилению режима экономии для *интенсификации производства* и повышения его эффективности, осуществляется действенный контроль за хозяйственно-финансовой деятельностью отраслей, объединений, предприятий. Б. г. носит устойчивый характер и сводится с постоянным превышением доходов над расходами. Подавляющая часть (более 90 %) доходов бюджета формируется за счет поступлений от социалистического хозяйства: *налога с оборота*, платежей государственных предприятий и организаций из *прибыли* (плата за производственные основные фонды и нормируемые оборотные средства, за трудовые и природные ресурсы, отчисления от прибыли по

нормативам и другие платежи), *подоходного налога* с кооперации, колхозов и предприятий, общественных организаций; государственных займов, реализуемых среди населения; средств государственного страхования. Государственные *налоги* с населения составляют незначительную часть (менее 8 %) доходов госбюджета. Подавляющая часть аккумулируемых бюджетом ресурсов направляется на финансирование народного хозяйства и социально-культурные мероприятия и науку. Б. г. СССР отражает коренные преимущества социалистического хозяйствования: главные финансовые ресурсы направляются на цели мирного строительства, дальнейшее повышение материального и культурного уровня жизни советского народа. В условиях перевода предприятий на самофинансирование существенно меняется роль Б. г. Резко сокращается сфера безвозвратного бюджетного финансирования предприятий. Средства бюджета направляются преимущественно на решение задач структурной перестройки экономики, финансирование комплексных целевых программ, наращивание научно-технического прогресса, ускорение социального развития, укрепление обороноспособности страны. Резко меняется структура доходов бюджета. Их рост обеспечивается увеличением реальных накоплений и платежей за ресурсы. Это придаст бюджету необходимую прочность и сбалансированность.

В

ВАЛОВАЯ ПРОДУКЦИЯ (см. *Продукция валовая*).

ВАЛОВОЙ ДОХОД КОЛХОЗА — стоимость валовой продукции колхоза за вычетом материальных затрат за определенный период (как правило, год). В. д. к. является одним из важнейших показателей *эффективности производства* и экономического состояния хозяйства, источником средств на оплату труда, улучшение жизненных условий колхозников, расширение производства. Чем больше В. д. к., тем шире возможности хозяйства повышать жизненный уровень колхозников и одновременно увеличивать фонды для расширенного воспроизводства. Принципиально важно в каждом колхозе правильно регулировать соотношение фондов потребления и накопления при распределении валового дохода. Оно зависит от конкретных условий и прежде всего от общего размера В. д. к. и уровня экономики хозяйства. С увеличением В. д. к. в расчете на единицу затраченного труда уменьшается удельный вес оплаты труда даже при высоком ее уровне, соответственно возрастает доля фонда накопления. В. д. к. обобщенно отражает все стороны развития производства в колхозе. Чем больше выход продукции, тем выше, при прочих равных условиях, величина В. д. к. Все пути экономии, интенсивного и ресурсосберегающего развития хозяйства являются факторами роста В. д. к. Он более объективно, чем объем валовой продукции, отражает работу колхоза как по увеличению производства продукции, так и по эффективности использования ресурсов, экономии затрат труда и материальных средств. В постановлении ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О дальнейшем совершенствовании экономического механизма хозяйствования в агропромышленном комплексе страны» (1986 г.) рекомендуется шире практиковать перевод коллективов цехов, бригад, ферм и звеньев, а также в целом хозяйств на оплату труда от валового дохода по нормативам. Они дифференцированы по отраслям с учетом удельного веса оплаты труда в валовом доходе.

ВАЛОВОЙ ДОХОД ПРЕДПРИЯТИЯ — один из важных экономических показателей, характеризующих результаты его работы; часть денежных поступлений, которая может быть обращена на образование фонда оплаты труда

и *чистого дохода предприятия.* Формируется из выручки от реализации продукции, работ промышленного характера и услуг основного производства и подсобных хозяйств, состоящих на балансе промышленной деятельности, включая реализацию продукции своим непромышленным хозяйствам, состоящим на самостоятельном балансе, и платных услуг населению, за вычетом из нее (выручки) материальных затрат на производство и реализацию продукции и услуг. Не относится к В. д. п. выручка от реализации выбывшего и излишнего имущества, приобретенных ранее товарно-материальных ценностей, так как они не являются результатом деятельности предприятия. В легкой промышленности Белорусской ССР В. д. п. является основным показателем деятельности предприятий. От него по установленным нормативам производятся отчисления в государственный и местный бюджеты, в централизованный фонд министерства, вносится в бюджет *плата за фонды,* уплачиваются проценты за кредиты банков, а оставшаяся сумма направляется по нормативам на формирование *фонда развития производства, науки и техники, фонда социального развития,* финансового резерва и фонда оплаты труда. Опыт легкой промышленности БССР имеет важное значение для выяснения преимуществ и перспектив использования В. д. п. в *хозяйственном механизме.* На основе В. д. п. формируется *хозрасчетный доход.*

ВАЛОВОЙ ОБЩЕСТВЕННЫЙ ПРОДУКТ — обобщающий показатель экономического развития всех отраслей материального производства. Определяется в плановом и отчетном периодах, является расчетным показателем. Создается В. о. п. главным образом в промышленности, сельском хозяйстве, строительстве, доля продукции которых в общем его объеме составляет примерно 90 %. В производстве В. о. п. участвуют также транспорт по перевозке грузов, связь, обслуживающая производство, торговля — в части, которая является продолжением и завершением производства в сфере обращения (хранение, расфасовка, упаковка товаров и т. п.), общественное питание, заготовки сельскохозяйственных продуктов, прочие отрасли. В стоимостном выражении объем В. о. п. равен сумме продукции перечисленных отраслей. По вещественному составу В. о. п. состоит из *средств производства* и *предметов потребления,* предназначенных для возмещения потребленных средств производства, непроизводственного потребления, накопления и образования резервов. К средствам производства кроме продукции группы «А» промышленности относятся сельскохозяйственное сырье для промышленной переработки и продукция, используемая внутри сельского хозяйства на производственные нужды (например, на семена и корма), часть продукции строительства, состоящая из стоимости производственных объектов, и часть про-

дукции грузового транспорта, равная выручке от перевозки средств производства. К предметам потребления в составе В. о. п. относится продукция группы «Б» промышленности, часть сельскохозяйственной продукции, поступающей в потребление без промышленной переработки (мясо, молоко, овощи и фрукты), стоимость объектов непроизводственного строительства (жилых домов, школ, больниц, клубов, кинотеатров и т. д.), а также часть продукции грузового транспорта, которая представлена выручкой от перевозки предметов потребления. В. о. п. наиболее рельефно выражает масштабы роста экономики СССР.

ВАЛОВОЙ ОБОРОТ — один из показателей объема производства, суммарный объем всех видов продукции и работ промышленного характера, произведенных за определенный промежуток времени, например за год, всеми производственными цехами предприятия, независимо от того, потреблена ли эта продукция внутри его или отпущена на сторону. В состав В. о. входят готовые изделия, полуфабрикаты, продукция вспомогательных цехов, потребленная в своем производстве (текущий ремонт своего оборудования и т. п.) и отпущенная на сторону (ремонтные работы на сторону, пар и т. д.). Показатель В. о. используется во внутрипроизводственном планировании, а в отдельных отраслях — для определения валовой продукции (см. *Продукция валовая*).

ВАЛЮТА — денежная единица страны (советский рубль, американский доллар и т. п.); денежные знаки иностранных государств и кредитные средства обращения и платежа, выраженные в иностранных денежных единицах (векселя, чеки и т. п.) и используемые в международных расчетах (иностранная В.). В настоящее время для большинства стран характерна денежная система, базирующаяся на бумажной В. Бумажные деньги являются знаками золота, замещая его в функциях средства обращения и средства платежа. Роль всеобщего эквивалента продолжает играть золото. Капиталистические В. делятся на конвертируемые (обратимые), которые обмениваются на любую иностранную В., частично конвертируемые (обратимость которых ограничена теми или иными владельцами или теми или иными валютными операциями), неконвертируемые (замкнутые), функционирующие в пределах одной страны. Для современного капитализма характерны неустойчивые В., обесцениваемые инфляцией (девальвация — снижение золотого содержания В.). Устойчивость В. социалистических стран обусловлена планомерностью денежного обращения и товарооборота, планированием внешнеэкономических связей. Благодаря государственной валютной монополии СССР иностранная валюта не поступает во внутреннее обращение и сосредоточивается в руках государства. Покупка и продажа иностранной валюты производятся Госбанком СССР или дру-

гими организациями (например, *Банк внешнеэкономической деятельности СССР*) по курсу, установленному Госбанком СССР. Устойчивости валютной системы социалистических стран способствует также наличие золотого запаса. Коллективной валютой стран — членов СЭВ является переводный рубль. В переводных рублях устанавливаются цены и осуществляются взаимные расчеты во *внешней торговле* СССР со странами — членами СЭВ. Курс советского рубля к капиталистическим валютам рассчитывается как средневзвешенная величина к набору из шести валют: доллара США, марки ФРГ, японской иены, французского франка, швейцарского франка и фунта стерлингов.

ВЕДОМСТВЕННОСТЬ — действия органов отраслевого управления (отраслевых министерств и ведомств), связанные с преувеличением узковедомственных интересов в ущерб общегосударственным и ухудшающие экономическую реализацию общенародной собственности на средства производства. В. выражается в нарушении общественного разделения труда и создании замкнутых отраслевых производственных комплексов, отличающихся низким уровнем специализации производства; игнорировании территориального разделения, кооперации труда и противопоставлении отраслевого планирования территориальному; создании в экономических регионах собственной *инфраструктуры* только для ведомственных предприятий; срыве межотраслевого сотрудничества в области науки, техники и производства; организации нерациональных внутриведомственных транспортных перевозок грузов и т. п. КПСС и Советское государство ведут непримиримую борьбу против В. В целях преодоления В. осуществляется система организационно-экономических мер: совершенствуется централизованное начало в руководстве народным хозяйством; создаются органы управления группами взаимосвязанных отраслей (по управлению агропромышленным, машиностроительным, строительным комплексами и др.); совершенствуются формы межотраслевого управления, организуются межотраслевые объединения, призванные ускорить решение научно-технических и хозяйственных задач; обеспечивается органическое единство отраслевого и территориального планирования; углубляется общественное разделение труда и внутриотраслевая специализация; активизируется участие отраслевых министерств и ведомств в развитии производственной и социальной инфраструктуры экономических регионов.

ВЕРХОВНЫЙ СОВЕТ СССР — высший орган государственной власти СССР. Избирается всеми совершеннолетними гражданами путем всеобщего, равного и прямого избирательного права при тайном голосовании сроком на 5 лет. В. С. СССР полномочен решать все вопросы, отнесенные Конституцией страны к ведению Союза ССР: принятие Конституции СССР, вне-

сение в нее изменений; принятие в состав СССР новых республик, утверждение образования новых автономных республик и областей; утверждение государственных планов экономического и социального развития СССР, Государственного бюджета СССР и отчетов об их выполнении; образование подотчетных ему органов Союза ССР. В. С. СССР принимает законы, формирует высшие государственные органы СССР, принимает решения по важнейшим вопросам государственного, хозяйственного и социально-культурного строительства, определяет основные направления внешней политики, осуществляет контроль за деятельностью государственного аппарата. В. С. СССР избирает Президиум В. С. СССР, образует Совет Министров СССР, избирает Верховный суд СССР, назначает Генерального прокурора СССР. Президиум В. С. СССР является постоянно действующим высшим органом государственной власти, подотчетным во всей своей деятельности В. С. СССР.

ВНЕПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ РАСХОДЫ — расходы предприятий, связанные с реализацией продукции. К В. р. относятся затраты на тару и упаковку, доставку продукции на станцию или пристань отправления, погрузку в вагоны (суда), сумма скидок с оптовой цены продукции (см. *Цены оптовые*) сбытовым организациям, предоставленных им при реализации продукции, и др. В. р. учитываются на специальном бухгалтерском счете и входят в полную *себестоимость продукции*. По возможности В. р. прибавляются к производственной себестоимости конкретных изделий прямым путем (см. *Прямые затраты*), в остальных случаях они распределяются между ними пропорционально их массе, объему, производственной себестоимости.

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ — обобщающий показатель развития *внешней торговли*, суммарный объем экспорта и импорта. В экспорте отражается вывоз товаров отечественного производства и реэкспорт товаров иностранного происхождения. В импорте учитывается ввоз в СССР товаров иностранного происхождения. В экспорт и импорт включаются также товары иностранного происхождения, приобретенные советскими внешнеторговыми организациями за границей и реализованные другим странам без завоза в СССР. Вывоз товаров в порядке оказания безвозмездной помощи другим странам, а также некоммерческие операции (почтовые посылки, багаж) во внешнеторговый оборот не включаются. Во В. о. СССР ведущее место занимают социалистические страны, их доля составила в 1985 г. 61 %, в том числе стран — членов СЭВ — 54,5 %. Основными статьями экспорта из СССР в социалистические страны являются топливо, электроэнергия, руды и концентраты, металлы и изделия из них, машины, оборудование и транспортные средства. Основными статьями импорта из социалистических стран

являются машины, оборудование и транспортные средства, пищевкусовые товары и сырье для их производства, промышленные товары народного потребления. В соответствии с решениями XXVII съезда КПСС структура торговли с зарубежными странами коренным образом совершенствуется, прежде всего за счет увеличения продажи машин, оборудования и другой продукции высокой степени готовности и роста их качества. Совершенствованию структуры В. о способствует осуществляемое в соответствии с постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР от 19 августа 1986 г. «О мерах по совершенствованию управления внешнеэкономическими связями» создание совместных предприятий СССР и других стран — членов СЭВ, а также совместных предприятий с участием советских организаций и фирм капиталистических стран. Предусматривается, в частности, организация совместного производства конкурентоспособных на мировом рынке товаров для реализации в третьих странах. Объективной основой увеличения В. о. нашей страны является ее роль в международном разделении труда, развитие всестороннего сотрудничества с социалистическими странами.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ — торговля между странами, характеризующаяся ввозом (импорт) и вывозом (экспорт) товаров.

Внешнеторговые отношения Советского государства с другими странами основаны на уважении национального суверенитета, равенстве сторон и принципе взаимной выгоды. СССР является активным участником интеграционного процесса в рамках социалистического содружества; более половины его *внешнеторгового оборота* приходится на социалистические страны. Разносторонние торговые связи установлены с развивающимися государствами и капиталистическими странами. География внешнеторговых связей СССР с каждым годом расширяется. Участие в международном разделении труда — важный фактор развития советского народного хозяйства. В СССР В. т. осуществляется на основе государственной монополии внешней торговли. Непосредственное ведение В. т. возложено на Министерство внешней торговли СССР, которое контролирует деятельность специальных экспортно-импортных внешнеторговых объединений и торговых представительств за границей, заключает от имени и по поручению правительства СССР торговые договоры и соглашения с иностранными государствами. С целью повышения заинтересованности производителей продукции в расширении выпуска высокоэффективных товаров для экспорта, рачительном использовании импортных ресурсов многим министерствам и ведомствам, крупнейшим объединениям и предприятиям предоставлено право непосредственно осуществлять экспортно-импортные операции (включая рынки капиталистических и развивающихся стран). Они име-

ют в своем составе хозрасчетные внешнеторговые фирмы. Контроль за внешнеторговыми операциями с целью обеспечения общегосударственных интересов осуществляют Министерство внешней торговли СССР и Госкомитет СССР по внешним экономическим связям. В. т. СССР играет активную роль в развитии взаимовыгодных отношений со всеми странами, в осуществлении борьбы за мир.

ВНЕШЭКОНОМБАНК СССР (см. *Банк внешнеэкономической деятельности СССР*)

ВНУТРЕННИЙ РЫНОК — сфера товарного обмена, ограниченная государственными границами страны, совокупность экономических отношений товаропроизводителей и потребителей по поводу реализации товаров. На В. р. происходит формирование спроса и предложения товаров. Предложение характеризуется объемом и *ассортиментом продукции*, предназначенной для продажи. Спрос выражает потребности покупателей данных товаров, обеспеченные денежными средствами (см. *Спрос платежеспособный*). Состояние В. р. зависит от его конъюнктуры и емкости. Конъюнктура — соотношение спроса и предложения при данном уровне цен на определенный момент. Емкость — возможный объем продажи товаров на рынке при данном уровне цен. На социалистическом В. р. товары реализуются по плановым оптовым и розничным ценам. Государство использует механизм рынка в качестве важного инструмента хозяйствования, призванного обеспечить возмещение издержек производства и получение прибыли каждым нормально работающим предприятием, создание стимулов к повышению эффективности производства и качества работы. По своему функциональному назначению В. р. делится прежде всего на рынок *средств производства* и рынок *предметов потребления*. Внутренний (национальный) рынок включает региональные рынки, ограниченные рамками экономических районов, союзных республик. Отраслевой рынок характеризуется масштабами и структурой реализации отдельного товара или группы товаров. В двенадцатой пятилетке и в период до 2000 г. рынок средств производства существенно расширится за счет развития *оптовой торговли* материалами и оборудованием. Рынок предметов потребления будет полнее удовлетворять спрос населения на высококачественные и разнообразные по ассортименту товары в результате выполнения *Продовольственной программы СССР, Комплексной программы развития производства товаров народного потребления и сферы услуг на 1986—2000 годы*, расширения *кооперативной торговли*, продажи сельскохозяйственными предприятиями части своей продукции на колхозном рынке и развития *индивидуальной трудовой деятельности населения*. Увеличится также продажа строительных материалов, садово-огородного инвентаря (см. также *Цены оптовые*, *Цены розничные*),

ВНУТРИЗАВОДСКОЙ ОБОРОТ — продукция подразделений предприятия, использованная на его внутренние нужды. В состав В. о. входит продукция вспомогательных цехов (горячая вода, пар, сжатый воздух, малоценные и быстроизнашивающиеся инструменты, специальная оснастка, работы по текущему ремонту и др.) за вычетом той ее части, которая реализована внешним по отношению к предприятию потребителям. Кроме того, в В. о. включается продукция основных цехов, передаваемая из цеха в цех для дальнейшей обработки, сборки (заготовки, детали, узлы, агрегаты, полуфабрикаты и т. д.).

ВНУТРИСМЕННЫЕ ПОТЕРИ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ — время нерегламентированных (устранимых) перерывов в работе, вызванных нарушениями нормального течения производственного процесса, а также требований трудовой дисциплины. К первой группе нарушений относятся перерывы в работе вследствие плохой организации труда и производства, задержек с доставкой материалов к рабочему месту, неисправности в работе машин и оборудования, отсутствия нужного инструмента, потери времени из-за ожидания подъемно-транспортных средств, некачественно исполненной чертежно-технической документации, требующие вмешательства технолога, конструктора и т. д. Ко второй группе относятся потери, вызванные нарушениями правил трудового распорядка: прогулами, опозданиями, самовольными отлучками с рабочего места, преждевременными уходами в конце рабочего дня и др. Существенная роль в устранении В. п. р. в. принадлежит внедрению коллективных форм организации и оплаты труда, бригадного подряда, внутрихозяйственного расчета, созданию в каждом трудовом коллективе обстановки творческого подъема, высокопроизводительного труда и недопустимости расхлябанности, недисциплинированности. Сокращение и устранение В. п. р. в.— важные условия интенсификации общественного производства, *ускорения социально-экономического развития*. В Программе КПСС подчеркивается: «Необходимо обеспечить снижение трудоемкости изделий, сокращение потерь рабочего времени, внедрение новейшей техники и технологии, укрепление порядка и дисциплины, совершенствование нормирования, широкое применение прогрессивных форм научной организации труда...» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 142) (см. также *Дисциплина трудовая*).

ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РАСЧЕТ — метод планового ведения хозяйства во внутренних подразделениях предприятий, организаций, колхозов и т. п. В основе В. р. лежит материальная и моральная ответственность подразделений (цехов, ферм, отделений, бригад) за выполнение установленных заданий, сочетающаяся с заинтересованностью их в эффективном использовании ресурсов.

В отличие от *хозяйственного расчета* предприятий и организаций В. р. предполагает использование отдельных принципов или элементов хозяйственного расчета для эффективной организации деятельности внутренних подразделений. Подразделения предприятий и организаций не наделены правами юридического лица, не имеют законченного бухгалтерского баланса, им устанавливается более узкий круг показателей. На основе применения принципов хозяйственного расчета внутри предприятий и организаций достигается сочетание интересов подразделений и личных интересов работников с интересами предприятий и организаций и общенародными интересами. Применение В. р. ориентирует на увеличение вклада каждого звена в удовлетворение общественных потребностей при наилучшем использовании ресурсов. Благодаря В. р. повышается инициатива трудовых коллективов и отдельных работников в выявлении и использовании внутрипроизводственных резервов. В. р. предусматривает соблюдение следующих принципов: оперативно-производственную самостоятельность структурных подразделений предприятия в рациональном использовании трудовых, материальных и финансовых ресурсов; закрепление за подразделением необходимых производственных фондов, установление им на основе норм и нормативов плановых заданий; учет результатов хозяйственной деятельности и их оценку на основе сопоставления фактических данных с установленными нормами и плановыми заданиями; экономическую ответственность подразделений за невыполнение плановых заданий; материальное и моральное поощрение работников подразделений, учитывающее их вклад в результаты работы предприятия в целом; организацию *социалистического соревнования* подразделений и отдельных работников. Принципы хозрасчета конкретизируются в каждом подразделении в зависимости от его места в организационной структуре предприятия. Различают хозрасчет производственных единиц, цехов основного и вспомогательного производства, бригад и участков, функциональных, технических и других отделов и служб. Прогрессивной формой хозрасчета является коллективный подряд, при котором между подразделениями и администрацией заключается договор, предусматривающий объем, перечень, сроки изготовления, качество и себестоимость продукции (работ, услуг), условия оплаты труда, гарантирующие выплату коллективу нормативной суммы заработной платы и премий за выполнение установленного объема производства, независимо от количества работников, формы взаимной ответственности за выполнение условий подряда. Подрядный коллектив может формироваться из основных и вспомогательных рабочих, ИТР и служащих при условии, что результатом коллективного труда является готовый продукт

или его законченная часть (см. также *Бригадный подряд*).

ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ ЗА ВЫСЛУГУ ЛЕТ — одна из форм материального стимулирования работников, имеющая целью их закрепление на предприятиях (в организациях). Выплачивается из *фонда заработной платы* в размере от 0,6 до 3,6 месячной тарифной ставки (оклада) в год при продолжительности непрерывного стажа работы на данном предприятии от 1—2 до 15 лет и выше. Вознаграждение получают работники, занятые на подземных работах, в лесной промышленности (в многолесных районах страны), механизаторы сельского хозяйства, работники гражданской авиации, ведущие категории работников угольной промышленности, черной и цветной металлургии, текстильной, швейной, обувной, кожевенной, соляной и хлебопекарной промышленности, строительства, железнодорожного и речного транспорта. В соответствии с решением майского (1982 г.) Пленума ЦК КПСС вознаграждение за выслугу лет введено для рабочих совхозов и других государственных сельскохозяйственных предприятий, занятых в животноводстве.

ВОЛЮНТАРИЗМ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ — хозяйственные решения и действия, игнорирующие объективные условия и *экономические законы* социализма, выводы и рекомендации науки. Одной из его разновидностей является субъективизм в экономической политике. В. э. может иногда вызывать кратковременный, сиюминутный успех, но он неизбежно ведет к снижению эффективности общественного производства, ослабляет инициативу масс, не позволяет использовать богатейшие возможности и преимущества социализма. Социальные корни В. э. заключены в недостаточной зрелости общественных отношений и в связанном с этим распространении мелкобуржуазных иллюзий и представлений. Его гносеологические корни состоят в незнании или недооценке экономических законов, в смешении объективности и стихийности, в преувеличении роли субъективного фактора в социалистической экономике. В. э. в тех или иных формах встречается на различных уровнях управления экономикой. Особенно опасны по своим последствиям проявления В. э. при неоправданно высокой централизации управления народным хозяйством. Одной из его форм является забегание вперед, попытка «перепрыгнуть» через закономерные этапы в развитии общества, ввести коммунистические принципы без учета достигнутого уровня развития производительных сил и реальной степени зрелости социально-экономических отношений. Решительная борьба с В. э. предполагает строгий и всесторонний учет объективных экономических законов, повышение научного уровня планирования и управления. Важную роль в предупреждении В. э. играют развитие демократических начал в управлении про-

изводством, широкая гласность при обсуждении и принятии решений, контроль за деятельностью плановых и хозяйственных органов. Серьезные преграды В. э. ставит радикальная перестройка *хозяйственного механизма.* Усиливается роль *экономических рычагов и стимулов*, все более широко применяются нормативные методы в планировании, расширяются права и хозяйственная самостоятельность предприятий и объединений, усиливается их ответственность и заинтересованность в достижении высоких *конечных результатов производства*, а также обоснованных управленческих решений.

ВОСПРОИЗВОДСТВО — непрерывное возобновление, постоянное повторение процесса производства; включает В. материальных благ, рабочей силы и производственных отношений. Различают простое В., когда процесс производства повторяется в неизменных размерах, и расширенное В., при котором оно возобновляется в увеличивающихся масштабах. При расширенном В. определенная часть *прибавочного продукта* систематически используется для увеличения и технического совершенствования производства. Характер В. зависит от господствующих производственных отношений и исторических условий. Для докапиталистических обществ типичным являлось простое В. Для капитализма характерно расширенное В., которое основано на эксплуатации рабочих капиталом, ведется ради получения капиталистами наибольшей прибыли и периодически прерывается экономическими кризисами. При социализме планомерно организованное расширенное В. основано на обобществленных средствах производства, коллективном труде свободных от эксплуатации работников и осуществляется в целях все более полного удовлетворения растущих материальных и культурных потребностей всех членов общества. Различаются два вида расширенного В.: экстенсивное и интенсивное. Экстенсивное В. осуществляется за счет применения дополнительных трудовых и материальных ресурсов и на неизменной технической основе. Интенсивное В. ведется на основе применения более эффективных *средств производства*, способствующих сбережению затрат труда, материальных ресурсов и капитальных вложений в расчете на единицу продукции или на единицу ее полезного эффекта (см. также *Интенсификация производства, Экстенсивный путь развития*).

ВСПОМОГАТЕЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО — часть производственного процесса, обеспечивающая его энергией (электроэнергией, паром, газом), технологическим оснащением рабочих мест (инструментом, приспособлениями, сборочной оснасткой, транспортными устройствами, нестандартным оборудованием), а также осуществляющая ремонт и восстановление основных фондов. Для выполнения вспомогательных процессов в составе предприятия организуются: энергетические цехи (электростан-

ции, ТЭЦ, котельные, газовые станции и т. д.), цехи по изготовлению технологической оснастки — штампов, литейной оснастки, инструмента, приспособлений, нестандартной оснастки; цехи по восстановлению основных средств — электроремонтный, ремонтно-механический, ремонтно-строительный. Продукция В. п. в основном потребляется цехами и службами предприятия. Роль В. п. в условиях *интенсификации производства* значительно возрастает и заключается прежде всего в создании условий для *технического перевооружения и реконструкции предприятий*, повышения технико-экономического уровня основного производства, предпосылок для устойчивой работы в 2—3 смены. Вместе с тем для повышения эффективности производства необходимо всемерно использовать преимущества централизованного обеспечения производства инструментом, оснасткой, литьем за счет создания и развития специализированных предприятий по выпуску продукции межотраслевого применения.

ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ — предметы труда, которые используются при производстве того или иного продукта, но вещественно не входят в его состав. Они потребляются *средствами труда* (например, смазочные материалы) или присоединяются к основному материалу, используемому в производстве (например, краски, химикаты). Один и тот же материал может быть основным в одном производстве и вспомогательным в другом. Так, пиломатериалы служат основным материалом в мебельной промышленности и вспомогательным — в машиностроении (для производства тары). В планировании и учете В. м. выделяются в качестве самостоятельного элемента затрат на производство продукции.

ВТОРИЧНЫЕ МАТЕРИАЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ — материалы и изделия, которые после первоначального использования могут применяться повторно в производстве как исходное сырье или изделие; являются источником дополнительных материально-технических ресурсов. Благодаря их использованию снижается себестоимость и удельные капитальные вложения, ускоряются темпы экономического роста. Основными источниками В. м. р. служат отходы производства и потребления продукции. Отходы производства — это остатки сырья, материалов, *полуфабрикатов*, образовавшиеся при производстве продукции или выполнении работ и утратившие полностью или частично исходные потребительские свойства. Отходы потребления — изделия и материалы, утратившие свои потребительские свойства в результате физического или морального износа. На практике различают неиспользуемые отходы, для которых в настоящее время отсутствуют условия использования; вторичное сырье, которое в настоящее время может повторно применяться в народном хозяйстве. В планах мини-

стерств и ведомств СССР, союзных и автономных республик, краев, областей, городов и районов, предприятий и строек содержится раздел «Использование вторичных ресурсов». Государственной программой использования важнейших видов вторичных ресурсов в народном хозяйстве СССР на 1986—1990 гг. и на период до 2000 г. предусматривается увеличение использования вторичного сырья за 15 лет более чем в 2 раза с доведением его доли в потреблении важнейших видов сырья и материалов до 18—20 %, замена первичного сырья и материалов отходами производства и потребления, рост производственных мощностей по переработке вторичного сырья и расширение направлений его использования в промышленности и строительстве. По плану двенадцатой пятилетки в 1990 г. использование вторичных материальных ресурсов позволит высвободить первичного сырья, материалов и топлива на сумму 40 млрд руб.

ВЫСШАЯ КАТЕГОРИЯ КАЧЕСТВА — категория, присваиваемая продукции, которая по технико-экономическим показателям находится на уровне лучших мировых достижений или превосходит их, соответствует значениям, предусмотренным стандартами для вновь разработанной (модернизированной) или намечаемой к разработке (модернизации) продукции, и отвечает нормативно-техническим документам, по которым она выпускается. Решение государственной аттестационной комиссии об отнесении продукции к В. к. к. регистрируется в органах Госстандарта с выдачей соответствующего свидетельства; по В. к. к. продукция учитывается со дня регистрации. Продукции В. к. к. присваивается государственный *Знак качества.* В. к. к. на продукцию действует до трех лет, в отдельных случаях (по особо сложной продукции) — до пяти лет. Объем продукции В. к. к. определяется исходя из действующих мощностей по ее производству и сроков действия государственного Знака качества. В планировании производства продукции В. к. к. используется показатель удельного веса продукции В. к. к. в общем объме товарной продукции (см. *Продукция товарная*) в сопоставимых ценах (см. *Цены сопоставимые*). При разработке планов для характеристики высококачественной продукции применяют также такие показатели, как удельный вес продукции основной номенклатуры, соответствующей мировому уровню, в общем объеме ее производства; удельный вес продукции машиностроения, осваиваемой производством впервые в СССР: освоение в производстве машин и оборудования новых поколений, обеспечивающих повышение производительности труда, снижение удельной *металлоемкости продукции* и *энергоемкости продукции*, увеличение ресурса и надежности по сравнению с выпускаемой техникой. Кардинальное повышение технического уровня и качества продукции — непременное условие

ускорения социально-экономического развития страны, задача огромной экономической и политической важности. Без коренного перелома в решении этой задачи нельзя серьезно повысить *эффективность производства*, поставить преграду расточительству труда, сырья и материалов. Необходимо в короткий срок достичь и превзойти высший мировой уровень качества продукции, которая воплощает последние достижения научно-технической мысли, отвечает самым строгим технико-экономическим, эстетическим и другим требованиям потребителей. Решениями XXVII съезда КПСС предусмотрено увеличить в двенадцатой пятилетке долю промышленной продукции высшей категории качества в 1,9—2,1 раза, повысить надежность и ресурс техники, завершить в основном внедрение комплексных систем управления качеством (см. также *Аттестация качества продукции*).

ВЫСШАЯ ЦЕЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТРАТЕГИИ КПСС — определяющая цель деятельности КПСС, которой подчинена вся экономическая политика и развитие социалистического производства на длительный период. Исходит из объективных требований *экономических законов* социализма, формулируется в программных документах КПСС. В материалах XXVII съезда КПСС указывается, что высшей целью экономической стратегии партии был и остается неуклонный подъем материального и культурного уровня жизни народа. Созданный в стране производственный и духовный потенциал, потребности *ускорения социально-экономического развития страны* делают необходимым и возможным существенное продвижение вперед к достижению «*полного* благосостояния и свободного *всестороннего* развития *всех* членов общества» (*Ленин В. И.* Полн. собр. соч., т. 6, с. 232). КПСС ставит задачу поднять благосостояние советских людей на качественно новую ступень, обеспечить такой уровень и структуру потребления материальных, социальных и культурных благ, которые будут в наибольшей степени отвечать целям формирования гармонично развитой, духовно богатой личности, создания необходимых условий для наиболее полного раскрытия способностей, дарований и талантов советских людей. За 1986—2000 гг. объем ресурсов, направляемых на удовлетворение потребностей народа, удвоится. Реализация В. ц. э. с. КПСС предполагает неуклонный рост реальных доходов трудящихся и дальнейшее повышение благосостояния всех слоев и социальных групп в соответствии с экономическими возможностями страны. В ближайшие 15 лет партия предполагает осуществить широкую социальную программу, обеспечивающую увеличение реальных доходов на душу населения в 1,6—1,8 раза.

ВЫЧИСЛИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА — область техники, объединяющая средства автоматизации математических вычислений и обработ-

ки информации. Под В. т. принято также понимать науку о принципах построения, действия и проектирования этих средств. Средства В т. бывают универсальными и специализированными. Первые служат для решения широкого класса задач, вторые — для решения узкого класса задач или только одной задачи. По степени автоматизации обработки информации различают вычислительные инструменты, приборы и машины. Развитие В. т. идет по пути увеличения быстродействия машин, объема «памяти» запоминающих устройств и совершенствования процесса обмена информацией между машиной и тем, кто ее использует. Это сопровождается совершенствованием микроэлектронной элементной базы, быстрым развитием *микропроцессорной техники.* Влияние элементной базы на развитие В. т. столь велико, что в зависимости от типа применяемых элементов различают поколения вычислительных машин. Сейчас готовятся ЭВМ пятого поколения, в которых используются большие интегральные схемы, где один монокристалл содержит десятки тысяч элементов. Современные средства В. т. обеспечивают многопрограммную обработку информации, т. е. одновременную работу машины по нескольким программам. Развитие математического обеспечения В. т. связано с созданием эффективных систем программирования, основанных на универсальных и специализированных алгоритмических языках, и операционных систем, эффективно организующих вычислительный процесс в целом, включая взаимодействие между пользователем и машиной. Развитие математического обеспечения, в свою очередь, оказывает большое влияние на принципы построения машин. Наряду с развитием средств В. т. происходит непрерывное расширение области их применения. Главные направления использования этих средств: решение математических, технических и логических задач, моделирование сложных систем, обработка данных измерений, обработка экономико-статистических данных и поиск информации. Средства В. т. широко используются при управлении технологическими процессами и производством в целом, в проектных и конструкторских работах, в информационно-справочных и обучающих системах. Без них немыслимо создание автоматизированных систем управления, систем автоматизированного проектирования, автоматизированных систем научных исследований. В. т. как наука включает в себя поиск новых принципов построения и совершенствования вычислительных средств и создание методики их построения. Она базируется на электронике, автоматике, ряде разделов теоретической кибернетики, теории кодирования, теории языков и получает самостоятельное развитие как прикладная ветвь теоретической кибернетики. В двенадцатой пятилетке выпуск средств В. т. увеличится в 2,3 раза (см. также *Электронно-вычислительные машины*).

Г

ГЕНЕРАЛЬНАЯ СХЕМА развития и размещения производительных сил СССР — предплановый документ, характеризующий направления развития *единого народнохозяйственного комплекса* страны в отраслевом и территориальном разрезах. Наряду с *Комплексной программой научно-технического прогресса СССР*, разрабатываемой на 20 лет, Г. с. служит исходной базой для подготовки Основных направлений экономического и социального развития СССР на 5, 10 и 15 лет, а также государственных пятилетних планов. Основой для разработки Г. с. являются программные и директивные документы партии и правительства по решению экономических и социальных задач на длительную перспективу, а также концепция развития и размещения производительных сил СССР на расчетный период. Г. с. разрабатывается по заданию Госплана СССР с учетом отраслевых и территориальных схем и призвана способствовать совершенствованию межотраслевых и межрайонных пропорций. Г. с. содержит следующие разделы: анализ развития и размещения производительных сил страны за базисный период; основные задачи развития и размещения производительных сил; социально-демографические, экономические предпосылки и природные ресурсы; уровни развития и территориальные пропорции общественного производства; социальные проблемы развития и размещения производительных сил; межрайонные экономические проблемы размещения производительных сил; развитие и размещение межотраслевых комплексов, отраслей народного хозяйства и промышленности; экономическое и социальное развитие союзных республик и экономических районов; показатели, вытекающие из международного разделения труда и социалистической экономической интеграции и влияющие на развитие и размещение производительных сил СССР; оценка экономической эффективности развития и размещения производительных сил. Основная цель разработки Г. с.— рекомендации по наиболее целесообразному и эффективному размещению производства по территории страны.

ГЕНЕРАЛЬНЫЕ СХЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ — экономически обоснованные комплексные программы совершенствования систем уп-

равления отраслями промышленности. Преследуют цель повысить *эффективность производства* на основе *концентрации производства, специализации производства* и *комбинирования в промышленности*, создания рациональных систем управления, обеспечивающих оптимальные производственно-хозяйственные связи между предприятиями, производственными объединениями, научно-исследовательскими, конструкторскими, проектно-конструкторскими, технологическими и другими организациями с учетом тенденций *научно-технического прогресса*. При разработке Г. с. у. предусматривается: повышение уровня концентрации производства основных видов продукции отрасли путем укрупнения предприятий, образования производственных и научно-производственных объединений, дальнейшее развитие специализации и *кооперирования производства*; устранение многозвенности в управлении отраслью и сокращение объектов управления в системе министерства (ведомства), приближение органов хозяйственного руководства к производству; более четкое разграничение прав и обязанностей между различными звеньями управления, повышение оперативности и гибкости в работе управленческого аппарата, совершенствование работы функциональных подразделений министерств и ведомств; развитие научно-технической базы отрасли на основе органического соединения в единых хозяйственных комплексах производства, научно-исследовательских, проектно-конструкторских и технологических организаций. Г. с. у. разрабатываются: по отраслям промышленности союзного подчинения — общесоюзными министерствами; по отраслям промышленности союзно-республиканского подчинения — союзно-республиканскими министерствами СССР по согласованию с Советами Министров соответствующих союзных республик. В современных условиях совершенствование управления отраслями промышленности предполагает сокращение звенности, переход преимущественно на двухзвенную систему управления, создание органов управления группами взаимосвязанных отраслей, повышение роли основного производственного звена — производственных и научно-производственных объединений и предприятий.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДОГОВОР — соглашение, заключаемое между заказчиком и подрядчиком на проведение всего комплекса строительно-монтажных работ на срок, превышающий один год. В развитие Г. д. заключаются договоры на каждый очередной год. •При осуществлении технического перевооружения или реконструкции действующего предприятия функции заказчика выполняет его руководство. На новостройках создается специальный орган — дирекция строящегося предприятия. Заказчик распоряжается средствами, выделенными на строительство, обеспечивает стройку проектно-сметной документацией, необходи-

мым оборудованием. Подрядчик организует весь процесс строительства, выполняет строительные работы. Подрядчик, подписавший Г. д. (генеральный подрядчик) и отвечающий за комплекс работ в целом, имеет право передать часть работ субподрядчикам. С ними он заключает договоры, выступая в данном случае в роли заказчика.

ГЕННАЯ ИНЖЕНЕРИЯ (генетическая инженерия) — отрасль молекулярной генетики, связанная с созданием искусственных молекул ДНК, способных участвовать в генетических процессах. Г. и. открыла принципиально новые возможности дальнейшего развития молекулярной генетики, особенно тех ее разделов, которые связаны с выяснением особенностей устройства наследственного аппарата высших растений, животных и человека. Г. и. позволяет менять наследственную основу любого живого организма путем непосредственного изменения генетической информации. Благодаря генно-инженерным методам многократно повышается продуктивность традиционных микробов — продуцентов веществ, используемых в пищевой, кормовой, лекарственной, витаминной и других отраслях промышленности, становится возможным организовать микробиологическое производство принципиально новых эффективных вакцин и средств диагностики, многих ценных материалов, резко повысить эффективность использования удобрений, внести революционные изменения во многие другие сферы промышленной и сельскохозяйственной микробиологии. Одной из главных сфер приложения Г. и. становится селекция сельскохозяйственных растений и животных. Она дает возможность сознательно и высокоэффективно управлять наследственностью. С помощью Г. и. появляется возможность создавать такие формы животных и растений, которые сочетают высокую продуктивность с устойчивостью к болезням, вредителям, паразитам и неблагоприятным факторам. Вместе с тем использование методов Г. и. требует особой осмотрительности и осторожности, поскольку затрагивает законы жизнедеятельности и эволюции. Развитию исследований в области Г. и. в нашей стране придается большое значение (см. также *Биотехнология*).

ГИБКИЕ АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ ПРОИЗВОДСТВА (ГАП) — автоматизированные технологические системы, включающие станки с ЧПУ, обрабатывающие центры, автоматические склады, объединенные с мини-ЭВМ, снабженные определенным набором управляющих программ и обеспечивающие автоматизацию многономенклатурного машиностроительного производства. ГАП позволяет быстро переходить от обработки одного изделия к другому, одновременно выполнять различные операции. ГАП применяются в различных формах, определяемых требованиями производства, для обработки самых разнообразных деталей станков, двигателей,

транспортных машин, турбин. С помощью ГАП выполняется широкий круг операций, включающих контурное фрезерование, фрезерование плоскостей, сверление, резьбонарезание, токарно-патронную обработку, обработку на карусельном станке, зубофрезерование, шлифование и многое другое. ГАП должны отвечать самым высоким требованиям по точности, быстродействию, надежности. В конструкциях элементов ГАП применяются пневматические, электрогидравлические и электрические приводы, различающиеся принципами действия и функциональными возможностями. Средства *вычислительной техники* являются основными компонентами ГАП; появление микропроцессорной техники обусловило широкое развитие ГАП. XXVII съезд КПСС подчеркнул необходимость широкого внедрения гибких производств как одного из важных направлений *автоматизации производства* и повышения *производительности труда.*

ГОДОВОЙ ПЛАН ЭКОНОМИЧЕСКОГО И СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ СССР — основанная на заданиях и экономических нормативах пятилетнего плана комплексная программа развития народного хозяйства страны и повышения уровня жизни народа, рассчитанная на год. Г. п. э. и с. р. СССР включает взаимосвязанную систему заданий, показателей, лимитов и экономических нормативов, параметров развития производственной и непроизводственной сфер, мероприятий по их достижению, материальных, стоимостных и трудовых балансов. Годовой план конкретизирует задания пятилетних планов, предусматривает внедрение новых достижений науки и техники, осуществление экономических и организационных мер, обеспечивающих выполнение пятилетнего плана. Материальные балансы (см. *Баланс материальный*) в годовом плане составляются по более развернутой номенклатуре по сравнению с пятилетним планом. *Баланс трудовых ресурсов* разрабатывается в целом по СССР и по союзным республикам, при этом намечаются меры по обеспечению народного хозяйства, *территориально-производственных комплексов,* важнейших строек рабочей силой. В состав годового плана входит также *баланс денежных доходов и расходов населения.* В годовом плане предусматриваются необходимые материальные и финансовые резервы. Составление годового плана начинается снизу — с предприятий и организаций. Предприятия и организации предусматривают в годовом плане объем, состав и ассортимент продукции в соответствии с государственными заказами, запросами потребителей, заключенными с ними договорами. Министерства и ведомства, Советы Министров союзных республик, исходя из заданий, показателей и нормативов пятилетнего плана и планов предприятий и организаций, разрабатывают проект годового плана по отрасли, республике. Госплан СССР в соответствии с

заданиями пятилетнего плана и с учетом указанных проектов планов разрабатывает проект плана на предстоящий год. В условиях перестройки экономического управления, усиления роли пятилетнего плана, демократизации процесса его разработки ЦК КПСС и Совет Министров СССР признали необходимым отказаться, начиная с тринадцатой пятилетки, от утверждения годовых планов. Исходя из показателей и нормативов пятилетнего плана, предприятия будут самостоятельно разрабатывать свои годовые планы. Это позволит трудовым коллективам избавиться от порочной практики планирования от достигнутого уровня, ориентироваться не на сложившуюся «базу», отражающую условия развития и потребности истекшего периода, а на показатели пятилетнего плана, заказы потребителей, изменившиеся условия производства и сбыта. План содержит сводные разделы по развитию науки и техники, развернутую производственную программу промышленности и межотраслевых комплексов — топливно-энергетического, машиностроительного, металлургического, агропромышленного, капитального строительства, геологоразведочных и проектно-изыскательских работ, разделы по труду, финансам, себестоимости и прибыли, охране окружающей среды и рациональному использованию природных ресурсов, сводный раздел по всему комплексу мероприятий в области социального развития и повышения народного благосостояния, мероприятия по развитию социалистической экономической интеграции СССР со странами — членами СЭВ, а также внешних экономических связей (см. также *Баланс стоимостной, Пятилетний план экономического и социального развития СССР*).

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПРИЕМКА ПРОДУКЦИИ — вневедомственный *контроль качества продукции,* осуществляемый специально созданным для этого органом, подчиненным Государственному комитету СССР по стандартам. Г. п. п. проводится для оценки соответствия продукции стандартам и техническим условиям, утвержденным образцам-эталонам, проектно-конструкторской и технологической документации, условиям поставки и договоров (в части обеспечения качества) и оформляется документами, свидетельствующими о годности этой продукции для поставки и использования. *Готовая продукция* принимается на основе проведения контроля и испытаний, регламентированных в стандартах, технических условиях, конструкторской и технологической документации. Общие правила государственной приемки и испытаний продукции, взаимоотношения сторон установлены стандартом «Правила государственной приемки продукции. Основные положения». Основные правила государственной приемки, обязанности руководителей предприятий по созданию надлежащих условий, обеспечивающих нормальное функционирование ор-

ганов Г. п. п., определены Положением о государственной приемке, утвержденным Советом Министров СССР. Перечень объединений и предприятий, на которых вводится Г. п. п., утверждается Советом Министров СССР по представлению Госстандарта СССР, согласованному с соответствующими министерствами и ведомствами. С 1 января 1987 г. Г. п. п. введена на предприятиях и в объединениях, выпускающих важнейшую народнохозяйственную продукцию, товары народного потребления, а также основные комплектующие изделия и материалы для них. Работники Г. п. п. несут ответственность за правильность оценки качества продукции, за ее соответствие установленным требованиям. Осуществление Г. п. п. не снимает ответственности с руководителей объединений и предприятий, служб технического контроля за качество выпускаемой продукции. Введению Г. п. п. как эффективной организационной формы в борьбе за коренное улучшение качества выпускаемой продукции ЦК КПСС и Совет Министров СССР придают важнейшее значение. «По сути дела, — говорил М. С. Горбачев на совещании 14 ноября 1986 г. в ЦК КПСС, — речь идет о вопросе огромной социально-экономической значимости, ибо в качестве продукции суммируется итог работы всех отраслей экономики». Повышение качества продукции является неотъемлемой частью стратегии социально-экономического ускорения, курса партии на коренную техническую реконструкцию народного хозяйства.

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ТОРГОВЛЯ (см. *Торговля государственная*)

ГОСУДАРСТВЕННАЯ (ОБЩЕНАРОДНАЯ) СОЦИАЛИСТИЧЕСКАЯ СОБСТВЕННОСТЬ — основная, ведущая форма социалистической собственности, характеризующая отношения коллективизма в процессе присвоения *средств производства* и результатов совместного труда всеми членами общества, свободными от эксплуатации. Г. (о.) с. с. и колхозно-кооперативная собственность на средства производства составляют основу экономической системы СССР. По своему содержанию Г. (о.) с. с. является общим достоянием всех членов общества, наиболее полно выражает их равенство в процессе присвоения решающих условий производства и не подлежит групповому или индивидуальному присвоению. При социализме все основные функции общества, связанные с сохранением и приумножением совместной собственности, выполняет социалистическое государство. В исключительной собственности государства в СССР находятся земля, ее недра, воды, леса. Государству принадлежат основные средства производства в промышленности, строительстве, сельском хозяйстве, средства транспорта и связи, банки, имущество организованных государством торговых, коммунальных и иных предприятий, основной городской жилищный фонд, а также другое

имущество, необходимое для осуществления задач государства. Сосредоточение основной массы средств производства в собственности государства (в СССР примерно 90 % всех производственных основных фондов) позволяет регулировать развитие народного хозяйства по единому плану в соответствии с *экономическими законами* социализма. Г. (о.) с. с. дает возможность сосредоточить значительную часть *национального дохода* в едином фонде и направлять ее на расширение и техническое совершенствование производства и непроизводственной сферы, подъем материального и культурного уровня народа. С Г. (о.) с. с. связано существование государственных предприятий, которые управляются на основе принципа *демократического централизма, единоначалия* и *хозяйственного расчета.* Ускорение социально-экономического развития советского общества в двенадцатой пятилетке и в период до 2000 г. предполагает более эффективную реализацию Г. (о.) с. с., которая проявляется в повышении темпов роста национального дохода и достижении высоких народнохозяйственных результатов на основе повышения производительности труда, фондоотдачи и снижения материалоемкости продукции. При этом значительно возрастает роль трудовых коллективов, государственных предприятий и объединений, переведенных на полный хозяйственный расчет, самоокупаемость и самофинансирование, в хозяйском использовании Г. (о.) с. с., создании и приумножении народного богатства.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ БАНК СССР — эмиссионный, кредитный, расчетный и кассовый центр страны. Один из наиболее крупных банков мира. Г. б. СССР и его учреждения представляют собой единую централизованную систему, которой руководит правление. Подчиняется Госбанк СССР непосредственно Совету Министров СССР. Г. б. СССР обладает монопольным правом выпуска в обращение банковских и казначейских билетов и металлической монеты. На основе плана экономического и социального развития страны он организует и регулирует *денежное обращение,* привлекает свободные денежные средства объединений, предприятий, организаций и учреждений, осуществляет краткосрочное и долгосрочное кредитование, расчеты в народном хозяйстве. Г. б. СССР осуществляет кассовое исполнение государственного бюджета, координацию деятельности банков СССР и организацию расчетов между ними, участвует в формировании сводного валютного плана страны, а также выполняет кредитование, финансирование и расчетное обслуживание предприятий, организаций и учреждений непроизводственной сферы. Как главный банк страны, Г. б. СССР обеспечивает централизованное плановое управление денежно-кредитной системой, единую политику в области валютных операций, организует и координи-

рует кредитные отношения в народном хозяйстве. Предприятия и организации обязаны хранить денежные средства на счетах в Госбанке. Г. б. СССР осуществляет *безналичные расчеты* между предприятиями за товарно-материальные ценности, выполненные работы и услуги. Г. б. СССР контролирует финансово-хозяйственную деятельность предприятий, организаций, учреждений. Г. б. СССР в условиях коренной перестройки управления экономикой должен стать на деле главным банком страны, организатором и координатором всех кредитных и расчетных отношений в народном хозяйстве. На Г. б. СССР возложена обязанность разграничения кредитных ресурсов по источникам их образования и направлениям использования, координация деятельности специализированных банков. Деятельность банков переводится на принципы полного хозяйственного расчета и самофинансирования. В новых условиях хозяйствования финансово-кредитный механизм нацеливается на усиление антизатратного характера производства. Деятельность Г. б. СССР должна способствовать повышению эффективности кредита, созданию таких условий, которые побуждали бы предприятия и организации рационально использовать кредиты, повышать рентабельность, своевременно и полностью рассчитываться с государством. В связи с коренной перестройкой управления экономикой ряд функций Госбанка СССР передается Банку трудовых сбережений и кредитования населения, Агропромышленному и другим специализированным банкам.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ПЛАНОВЫЙ КОМИТЕТ СССР (Госплан СССР) — орган, осуществляющий общегосударственное планирование экономического и социального развития страны. Главными задачами Госплана СССР как центрального органа управления в области планирования являются подготовка в соответствии с Программой КПСС, решениями съездов партии, постановлениями ЦК КПСС и Совета Министров СССР проектов государственных планов экономического и социального развития СССР, контроль за их выполнением, обеспечение пропорционального и сбалансированного развития экономики, проведение эффективной *структурной политики*, создание экономических условий и стимулов для достижения в каждой ячейке народного хозяйства наивысших конечных результатов, координация работы органов управления отраслями, комплексами взаимоувязанных отраслей и территориями по вопросам планирования экономического и социального развития. Госплан СССР — союзно-республиканский орган; руководит госпланами союзных республик и через них плановыми комиссиями АССР, краевых, областных, городских и районных Советов народных депутатов. Оперативное руководство плановой работой в Госплане СССР осущест-

вляется коллегией. На ее заседаниях рассматриваются основные вопросы общегосударственного планирования, совершенствования народнохозяйственных пропорций, повышения эффективности производства, обеспечения сбалансированности экономики, совершенствования методологии и организации планирования на различных уровнях управления, хода подготовки планов и программ, контроля за выполнением текущих и перспективных планов, совершенствования организации, стиля и методов работы аппарата Госплана СССР, вопросы подбора, расстановки и воспитания кадров, укрепления исполнительской дисциплины. Для осуществления возложенных на Госплан СССР функций он располагает аппаратом, состоящим из групп отделов взаимосвязанных отраслей и сфер деятельности, объединенных в комплексы. Госплан СССР руководит деятельностью соответствующих научно-исследовательских и других организаций, издает журнал «Плановое хозяйство». В условиях радикальной реформы управления экономикой коренным образом перестраивается деятельность Госплана СССР. Он превращается в подлинный научно-экономический штаб страны, освобожденный от текущих хозяйственных вопросов. Его усилия сосредоточиваются на стратегических направлениях планового руководства экономическим и социальным развитием страны, формировании важнейших народнохозяйственных пропорций, реализации главных научно-технических достижений, совершенствовании структурной и инвестиционной политики, обеспечении сбалансированности народного хозяйства, рационального размещения производительных сил страны. Первостепенной задачей Госплана СССР является постоянное совершенствование хозяйственного механизма, обеспечение его соответствия изменяющимся условиям развития общества, создание предпосылок для наиболее эффективного функционирования предприятий. В соответствии с решениями июньского (1987 г.) Пленума ЦК КПСС на Госплан СССР возлагается координация деятельности центральных экономических органов. Госплан СССР должен уделять особое внимание осуществлению широкой социальной программы, активному включению страны в систему международного разделения труда, обеспечению надежной обороноспособности страны. В условиях перевода предприятий на самофинансирование задачей Госплана СССР является нахождение оптимальных соотношений между централизованными и нецентрализованными капитальными вложениями и с помощью долговременных экономических нормативов, рычагов и стимулов четкая организация соблюдения этих соотношений в народном хозяйстве. Госплан СССР призван умело управлять натурально-вещественными пропорциями общественного воспроизводства, фор-

мировать состав государственного заказа, исходя из задач наилучшего удовлетворения общественных потребностей, решения стратегических задач развития экономики (см. также *Годовой план экономического и социального развития СССР, Пятилетний план экономического и социального развития СССР).*

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ ПО ТРУДУ И СОЦИАЛЬНЫМ ВОПРОСАМ (ГОСКОМТРУД СССР) — союзно-республиканский орган государственного управления, который осуществляет единую государственную политику в области труда, его оплаты, использования *трудовых ресурсов* и *социального обеспечения* в стране. Совместно с ВЦСПС и с участием ряда государственных органов разрабатывает Комплексную программу социального развития и повышения народного благосостояния на 15 лет, являющуюся важнейшим инструментом прогнозирования и планирования на перспективу. Госкомтруд СССР проводит мероприятия по совершенствованию форм заработной платы и систем премирования, усилению их стимулирующей роли в повышении эффективности и качества работы, обобщает практику применения и распространяет прогрессивные формы материального поощрения; разрабатывает и проводит меры по рациональному использованию трудовых ресурсов, мобилизации резервов роста *производительности труда,* улучшению его условий, содержания, организации и нормирования; содействует развитию социалистического соревнования и совершенствует формы и методы морального стимулирования; разрабатывает предложения по дальнейшему развитию и совершенствованию социального обеспечения; координирует работу министерств и ведомств в области организации, нормирования и оплаты труда, социального обеспечения; осуществляет контроль за выполнением решений партии и правительства по вопросам труда и заработной платы, подготовки и повышения квалификации кадров на производстве и по другим социальным вопросам; проводит и координирует в стране научные исследования по проблемам труда и социального обеспечения. При этом обеспечивается комплексный подход и пропорциональное развитие всех звеньев социальной сферы, наиболее полное использование социальных факторов роста производства, создание эффективной системы занятости населения. На Госкомтруд СССР возложена также подготовка предложений к проектам перспективных и текущих планов экономического и социального развития по вопросам производительности и научной организации труда, *баланса трудовых ресурсов*, повышения благосостояния народа. Совместно с другими госорганами Госкомтруд обеспечивает широкое применение в управлении научно обоснованных социальных нормативов как базы для планирования и развития социальной сферы и распре-

деления ресурсов между отраслями. Госкомтруд СССР, государственные комитеты союзных республик по труду и социальным вопросам и их органы на местах вправе осуществлять на предприятиях и в организациях, независимо от их ведомственной подчиненности, государственный контроль за использованием рабочей силы, проведением мер по сокращению текучести кадров, а также решать другие вопросы в соответствии с предоставленными им правами. В двенадцатой пятилетке эти органы призваны способствовать перестройке системы оплаты труда в народном хозяйстве, повышению ее эффективности, тесной увязке размеров вознаграждения работников с их трудовым вкладом и решительному устранению элементов уравниловки в оплате труда.

ГОТОВАЯ ПРОДУКЦИЯ — полностью законченные на данном предприятии и в данном периоде готовые изделия и *полуфабрикаты*, отпускаемые на сторону или непромышленным хозяйствам и организациям своего предприятия (т. е. за пределы основной деятельности предприятия). Готовыми считаются изделия, которые полностью укомплектованы и точно соответствуют установленным стандартам, приняты отделом технического контроля и снабжены документом, удостоверяющим *качество продукции*, сданы на склад готовых изделий или заказчику, оформлены соответствующими документами (накладными, ордерами и т. д.). Так, на машиностроительном заводе Г. п. считается станок, укомплектованный запасными деталями и упакованный в тару; на текстильном комбинате — окрашенная ткань, подготовленная к реализации, и т. д.

ГРАФИК СЕТЕВОЙ (см. *Сетевой график*)

ГРУЗООБОРОТ — показатель объема работы, выполненной грузовым транспортом. Измеряется в тонно-километрах (ткм) (работа транспорта по перевозке 1 т груза на расстояние 1 км). Для определения Г. масса перевезенного груза в тоннах (отдельно по каждой партии груза) умножается на дальность перевозки и полученные произведения суммируются. Показатель Г. используется в планировании и статистике для измерения производительности труда на транспорте (количество тонно-километров на одного работающего), себестоимость перевозок также определяется в расчете на 1 ткм, так как затраты на перевозку зависят от дальности ее и массы груза. Для оценки деятельности предприятий транспорта показатель Г. не применяется, так как общество заинтересовано в наилучшем удовлетворении потребностей в перевозках при минимизации транспортных издержек, для этих целей используется показатель перевозки (отправки) грузов в тоннах, выручка от перевозок и др. Распространение передового опыта, в том числе железнодорожников Белоруссии, позволяет увеличить объем полезной работы

транспорта без увеличения численности работающих.

ГРУППА «А» ПРОМЫШЛЕННОСТИ — совокупность отраслей промышленности, производящих *средства производства*, в том числе сырье, используемое для производства *предметов потребления*. Доля продукции группы «А» в общем объеме всей продукции промышленности составила в 1985 г. 74,8 %. К отраслям промышленности, выпускающим преимущественно средства производства, относятся металлургия, энергетика, машиностроение, химическая промышленность, от которых в решающей мере зависят повышение *эффективности производства* и его интенсификация на базе научно-технического прогресса. В ходе социалистического строительства в СССР группа «А» по темпам роста существенно опережала производство предметов потребления (*группу «Б»*), что позволило в кратчайший срок создать материально-техническую базу социализма и укрепить обороноспособность страны. В 1986—1990 гг. предусматривается рост производства средств производства (группа «А») на 24,3 % и рост предметов потребления (группа «Б») на 27 %. Высокие темпы развития тяжелой индустрии, особенно машиностроения, имеют определяющее значение для реализации программы *ускорения социально-экономического развития страны*, обеспечения устойчивых темпов роста всей экономики, качественного преобразования индустриальной базы экономики, технической реконструкции народного хозяйства.

ГРУППА «Б» ПРОМЫШЛЕННОСТИ — совокупность отраслей промышленности, производящих предметы потребления. Удельный вес производства предметов потребления в общем объеме продукции промышленности составил в 1985 г. 25,2 %. Усиление социальной направленности промышленного производства в целях неуклонного подъема материального и культурного уровня жизни народа выражается в опережающем росте группы «Б» по сравнению с группой «А». Дальнейший рост и качественное обновление промышленного производства предметов потребления осуществляются на основе *Комплексной программы развития производства товаров народного потребления и сферы услуг на 1986—2000 годы*, что предполагает увеличение вклада в производство предметов потребления всех без исключения отраслей и районов страны.

Д

ДЕБЕТ — левая сторона бухгалтерского счета, имеющего форму двусторонней таблицы. На счетах, которые используются для регистрации состояния и движения денежных средств, запасов товарно-материальных ценностей (готовой продукции, незавершенного производства, материалов, топлива и т. п.), в Д. показываются наличие учитываемых ценностей на начало каждого месяца и их поступление в течение месяца. На счетах, которые используются для регистрации состояния и движения источников средств, в Д. отражаются хозяйственные операции, вызывающие уменьшение источника средств. Каждая операция в *бухгалтерском учете* в одинаковых суммах записывается дважды, в двух взаимосвязанных счетах: в дебете одного счета и кредите другого (см. также *Баланс бухгалтерский*).

ДЕБИТОР — должник, юридическое или физическое лицо, имеющее денежную задолженность предприятию, организации, учреждению. Д. может быть предприятие-покупатель, не оплатившее стоимости отгруженных ему товаров; рабочий или служащий, получивший аванс на командировочные или операционно-хозяйственные расходы; материально ответственное лицо по расчетам за выявленные растраты, недостачи и т. п.

ДЕЛОВЫЕ ИГРЫ — метод имитации выработки управленческих решений по заданным правилам в различных производственных ситуациях. Д. и. проводятся в учебных и исследовательских целях, а также для подбора управленческих кадров. В процессе Д. и. моделируются действия линейных и функциональных руководителей, принимающих решения с использованием исходной или получаемой в ходе игры информации о состоянии производственного процесса и внешней среды. Решения в Д. и. принимаются в сооответствии с поставленными перед участниками игры задачами и имеющимися ограничениями. Взаимодействие участников Д. и. обусловливается правилами, отражающими специфические свойства и зависимости моделируемого хозяйственного процесса. В ходе Д. и. участникам поступает информация, аналогичная формируемой в реальных условиях. Участники Д. и. могут использовать традиционные формы анализа производственных ситуаций и подготовки решения, экономико-

математические методы и модели. Эффективность принимаемых решений в различных ситуациях оценивается с помощью определенных критериев. Д. и. позволяют интенсифицировать процесс обучения, исследовать процесс подготовки и принятия решения, оценить важность используемой информации, судить о профессиональных знаниях и навыках при отборе управленческих кадров.

ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА — область деятельности государства, направленная на регулирование структуры, размещения, перемещения и динамики народонаселения. Д. п. носит классовый характер и характеризуется совокупностью экономических, социальных и идеологических мер, тесно связанных с социальной политикой государства. Д. п. эффективна лишь в том случае, когда она соответствует объективным закономерностям социально-демографического развития, выражающимся в изменении демографического поведения под влиянием изменения образа жизни, положения женщины в семье и обществе. В силу этого ведущая роль в Д. п. принадлежит мерам социальной помощи, экономического стимулирования, нравственно-воспитательного характера. В СССР и во всех европейских социалистических странах проводится активная Д. п., направленная на стимулирование рождения двух и трех детей в семье. В СССР охрана материнства и детства, помощь многодетным и малообеспеченным семьям, создание и развитие государственной системы здравоохранения, сети детских дошкольных учреждений и др. стали осуществляться с первых же лет Советской власти. В одиннадцатой пятилетке для женщин и матерей введен частично оплачиваемый отпуск по уходу за ребенком до достижения им возраста одного года с одновременным продлением неоплачиваемого отпуска до полутора лет, повышен размер единовременного пособия по случаю рождения ребенка, увеличены пособия одиноким матерям, введен дополнительный оплачиваемый отпуск женщинам, имеющим двух и более детей в возрасте до 12 лет. Основными направлениями социального и экономического развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусмотрено «проводить демографическую политику, полнее учитывающую особенности различных регионов страны. Всемерно способствовать увеличению продолжительности жизни и трудовой активности населения, укреплению семьи, созданию более благоприятных условий для воспитания подрастающего поколения, сочетания материнства с активным участием женщин в трудовой и общественной деятельности. Расширять и совершенствовать государственную помощь семьям, имеющим детей, и молодым семьям» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 273). Эти положения реализуются в виде поэтапного осуществления ряда конкретных мер помощи семьям, работающим матерям и другим группам населения.

ДЕМОКРАТИЧЕСКИЙ ЦЕНТРАЛИЗМ в управлении народным хозяйством — *принцип управления* при социализме, выражающий единство эффективного централизованного руководства и широкой хозяйственной самостоятельности предприятий и объединений. Объективно обусловлен требованиями развития *единого народнохозяйственного комплекса*, нуждающегося в централизованном плановом управлении, а также необходимостью привлечения широких масс трудящихся к управлению производством, ростом их активности и заинтересованности в совершенствовании производства. Централизм и демократизм в управлении социалистическим хозяйством органически взаимосвязаны и дополняют друг друга. Д. ц. предполагает строгую обязательность решений вышестоящих органов для нижестоящих, высокую государственную, плановую и трудовую дисциплину. Вместе с тем он несовместим с бюрократизмом, препятствующим *участию трудящихся в управлении производством* и росту их творческой активности, а также с *ведомственностью* и *местничеством*, которые мешают реализации преимуществ социализма. Д. ц. развивается на основе повышения уровня производительных сил и степени зрелости производственных отношений, роста культурно-технических знаний трудящихся и их социальной активности, повышения эффективности *хозяйственного механизма*. XXVII съезд КПСС определил пути последовательного совершенствования Д. ц. в управлении хозяйством. Намечено укреплять централизованное начало в руководстве экономикой. Усилия центральных органов управления все в большей мере будут сосредоточиваться на решении стратегических задач экономического и социального развития, практическом осуществлении единой политики в области *научно-технического прогресса* и *капитальных вложений*, структурных сдвигов в народном хозяйстве, обеспечении пропорциональности общественного производства и создании системы плановых государственных резервов, рациональном размещении производительных сил, централизованном решении вопросов оплаты труда и социального обеспечения, цен, тарифов, финансов, учета и статистики. Решительно преодолевается практика вмешательства центра в оперативную деятельность нижестоящих хозяйственных звеньев. Значительно раздвигаются границы самостоятельности объединений и предприятий, повышается их ответственность и заинтересованность в достижении высоких конечных результатов. С этой целью они переводятся на полный *хозяйственный расчет* и *самофинансирование*, уровень доходов производственных коллективов ставится в прямую зависимость от эффективности их работы. В соответствии с постановлением январского (1987 г.) Пленума ЦК КПСС последовательно внедряется самоуправление в жизнь трудовых коллективов, чему

способствует создание *советов трудовых коллективов* предприятий и объединений, наделение их, а также *общих собраний (конференций) трудовых коллективов* решающими полномочиями по широкому кругу производственных, социальных и кадровых вопросов. Вводится выборность руководителей предприятий, производств, цехов, отделов, участков, ферм и звеньев, бригадиров и мастеров. Такая выборность руководящих работников в трудовых коллективах не только не подрывает, а, напротив, укрепляет *единоначалие*, повышает авторитет руководителей и вместе с тем поднимает их ответственность за дело, создает атмосферу взаимной взыскательности и требовательности в каждом коллективе. Органическое сочетание единоначалия и участия коллективов в принятии решений по важнейшим вопросам углубляет и развивает принцип Д. ц.

ДЕНЕЖНОЕ ОБРАЩЕНИЕ — непрерывное движение денег в процессе оплаты труда, реализации товаров, расчетов за услуги и совершения других платежей. Основой Д. о. служит выполнение деньгами функций средства обращения и средства платежа. Одним из главных условий планомерного Д. о. является обеспечение установленных границ между наличным и безналичным оборотом, расширение сферы последнего. Расчеты наличными деньгами осуществляются главным образом между: социалистическими предприятиями, учреждениями, организациями и населением (выплата заработной платы и премий, пенсий, пособий, стипендий, покупка товаров в государственной и кооперативной торговле, оплата различного рода услуг); финансово-кредитной системой и населением (уплата налогов, страховых взносов, приобретение облигаций госзаймов и лотерейных билетов, внесение денег во вклады, получение выплат по имущественному и личному страхованию, выигрышей по займам и лотереям, потребительских ссуд и вкладов); различными группами населения (покупка товаров на колхозном рынке, оплата услуг лиц, занимающихся *индивидуальной трудовой деятельностью*). Между предприятиями и организациями расчеты в основном ведутся в безналичной форме; наличные деньги используются в ограниченных пределах: при приобретении отдельных товаров и оплате услуг небольшой стоимости. При отношениях с населением также все шире начинают применяться *безналичные расчеты* при выплате заработной платы и при оплате товаров и услуг, что позволяет улучшить планирование и регулирование Д. о., снизить расходы общества на обращение наличных денег. В основе организации Д. о. лежит принцип обязательного хранения всеми предприятиями, учреждениями и организациями имеющихся у них наличных денег (за исключением небольших сумм для текущих расходов) в учреждении Госбанка СССР. Планомерное управление Д. о., обеспечение его

устойчивости предполагает определение размера и структуры денежных доходов и расходов населения, достижение их сбалансированности; регулирование количественных изменений денежной массы в масштабе страны, проведение эмиссии или изъятия денег; выявление возникающих изменений потребности в наличных деньгах по отдельным регионам, учет территориальной миграции денег. В планировании Д. о. важную роль играют *баланс денежных доходов и расходов населения* и кассовый план Госбанка СССР. Основными направлениями экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года поставлена задача «повышать устойчивость рубля, укреплять денежное обращение в стране». Определен широкий комплекс мероприятий общеэкономического и социального порядка, включающий установление строгой зависимости заработной платы от производительности труда, устранение выплат незаработанных денег, решительную борьбу с нетрудовыми доходами. Самое непосредственное влияние на улучшение Д. о. окажет ускоренный рост производства товаров и услуг, расширение *ассортимента продукции* и улучшение качества, значительное увеличение *товарооборота* государственной и розничной торговли, наиболее полное удовлетворение платежеспособного спроса населения (см. *Спрос платежеспособный*).

ДЕНЕЖНЫЕ ДОХОДЫ ГОСУДАРСТВА — денежные ресурсы, получаемые государством и государственными предприятиями и организациями. Различают централизованные Д. д. г., составляющие доходную часть государственного бюджета (см. *Бюджет государственный*), и децентрализованные доходы, получаемые предприятиями и организациями от реализации продукции и необходимые для осуществления хозяйственной деятельности. Основной источник Д. д. г.— поступления от социалистического хозяйства. Среди них — платежи государственных предприятий из *прибыли* в виде *платы за фонды*, за трудовые и природные ресурсы, отчисления от прибыли по нормативам и *налог с оборота*. В последние годы платежи из прибыли абсолютно и относительно возрастают. Доля же *подоходного налога*, уплачиваемого в бюджет кооперативно-колхозными предприятиями, падает. Поступления в государственный бюджет от населения включают *налоги* (подоходный, сельскохозяйственный и др.), различного рода сборы и добровольные поступления, а также прибыль Госстраха по государственному имущественному и личному страхованию. К прочим доходам государства, составляющим незначительную величину, относятся доходы от государственного имущества (доходы от жилого фонда, лесной доход, выручка от реализации выморочного, бесхозного и конфискованного имущества, невостребованных грузов и почтовых отправлений, имущества ликвидированных предприятий, ор-

ганизаций и учреждений) и доходы от платных услуг государственных учреждений (сбор за проверку, клеймение и экспертизу мер и измерительных приборов, *пошлины*, сборы автоинспекторов и за другие нехозяйственные услуги).

ДЕНЕЖНЫЕ ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ — суммы денег, получаемые и аккумулируемые населением, основа *реальных доходов населения.* В ходе общественного воспроизводства Д. д. н. непосредственно связаны с ростом и распределением *национального дохода*, производством товаров народного потребления и платных услуг. Регулирование товарного и *денежного обращения*, разработка плановых *балансов денежных доходов и расходов населения* имеют важное значение для обеспечения сбалансированности экономики. Д. д. н. СССР носят трудовой характер и отражают вклад членов общества в развитие народного хозяйства. Основными источниками Д. д. н. являются оплата по труду и денежные выплаты и льготы из *общественных фондов потребления.* Дополнительный источник доходов трудящихся — реализация излишков продукции *личного подсобного хозяйства.* Наиболее высока его доля в совокупных доходах семей колхозников — примерно 25 %. Трудящиеся получают также доходы от выполнения работ и услуг индивидуально или на кооперативной основе (см. *Индивидуальная трудовая деятельность*). К прочим источникам Д. д. н. относятся выплаты выигрышей по займам, проценты на вклады в сберегательные кассы, страховые вознаграждения и т. д. Источники, структура и уровень Д. д. н. различаются по отдельным группам и слоям населения. Социальная политика партии и государства направлена на последовательный рост Д. д. н. на основе роста общественного производства и повышения его эффективности, неуклонного соблюдения принципа социальной справедливости в распределении материальных благ. XXVII съезд КПСС определил пути и задачи дальнейшего подъема благосостояния всех слоев и социальных групп населения, увеличения оплаты труда по мере роста его производительности, повышения размеров минимальной заработной платы и снижения *налогов* с населения. Тем самым обеспечивается систематический рост Д. д. н.

ДЕНЬГИ — особый товар, выполняющий роль всеобщего эквивалента при обмене товаров. При капитализме Д., превращаясь в капитал, выступают средством эксплуатации наемных работников, присвоения буржуазией неоплаченного труда. При социализме, где сохраняются товарно-денежные отношения, Д. выражают новое социально-экономическое содержание — воплощают коллективный труд работников, объединенных общественной собственностью на средства производства. Д. служат всеобщим эквивалентом, всеобщей формой учета затрат общественного труда, планирования и контроля за производством и распреде-

лением общественного продукта в целях подъема народного благосостояния. Существенно меняется содержание выполняемых Д. функций. Как мера стоимости они измеряют воплощенный в товарах общественный труд путем приравнивания всех товаров к золоту. Для определения цены товара — денежного выражения его стоимости — государство устанавливает денежную единицу, или масштаб цен (с 1 января 1961 г. золотое содержание советского рубля — 0,987412 г). Д. как средство обращения обслуживают процесс обмена товаров и услуг, движение товаров от предприятий-производителей к предприятиям — потребителям продукции. Д. как средство накопления используются в целях социалистического накопления и личных сбережений трудящихся. Как средство платежа они применяются при продаже товаров в кредит, с отсрочкой оплаты, в денежных отношениях между хозрасчетными предприятиями, при выплате заработной платы рабочим, служащим и др. Функцию мировых Д. выполняет золото на мировом рынке. На современном этапе развития советского общества роль Д. повышается в связи с тем, что усиливается воздействие товарно-денежных отношений на повышение заинтересованности людей, эффективность производства. XXVII съезд КПСС указал на необходимость укреплять денежное обращение в стране.

ДЕПОЗИТ — а) денежные суммы (вклады) или ценные бумаги предприятий, организаций и отдельных граждан, вверяемые кредитным учреждениям (банкам или сберегательным кассам) во временное распоряжение; б) взнос по иску. Д. как форма хранения денежных сбережений трудящихся называются вкладами. В СССР существует несколько видов вкладов: а) до востребования (именные или на предъявителя), выдаваемые и принимаемые в любое время по требованию вкладчика; по ним выплачивается доход в размере 2 % годовых; б) срочные, принимаемые на срок не менее 6 месяцев (3 % годовых); в) выигрышные, по которым доход выплачивается в форме выигрышей по тиражам; г) условные, выдаваемые при соблюдении определенных условий (например, достижения совершеннолетия) по предъявлении соответствующего документа. Доходы по вкладам свободны от обложения *налогами* и сборами. Государство гарантирует тайну вкладов, их сохранность и выдачу по первому требованию. Вклады вносятся как наличными деньгами, так и безналичным путем (перечисление заработной платы, пенсий от граждан и безналичные перечисления от предприятий).

ДЕПОНЕНТ — лицо (физическое или юридическое), которому принадлежит денежная сумма, находящаяся временно у предприятия или организации. Депонированные суммы выплачиваются лицам по их требованию или перечисляются предприятиям, организациям. Депонированные суммы находятся на

специальных счетах. К Д. относятся также работники, не получившие в срок заработную плату, и лица, в чью пользу произведено удержание из заработной платы по исполнительным документам судебных органов. Депонированная заработная плата, не востребованная Д. в течение трех лет, перечисляется в бюджет.

ДЕРЕВО ЦЕЛЕЙ И ЗАДАЧ — структурная модель процесса принятия решений, включающая его элементы по уровням (цели, задачи, мероприятия) и связи между ними (включение или подчиненность). Является инструментом *программно-целевого управления.* Формирование Д. ц. и з. происходит в два этапа: выбор главной цели и ее расчленение (декомпозиция) до уровня задач и разработка мероприятий, с решения которых можно начинать работу по достижению цели. Количественная оценка элементов Д. ц. и з. с помощью коэффициентов значимости позволяет рационально распределить ограниченные ресурсы, выделяемые для достижения заданной цели (см. также *Целевая комплексная программа).*

ДИНАМИЧЕСКИЕ РЯДЫ — ряды показателей, характеризующих развитие явлений во времени. Д. р. позволяют выявить тенденции изменения явлений, облегчают сопоставление и анализ показателей. В зависимости от характера показателей Д. р. бывают моментными или периодическими. В моментном Д. р. каждый показатель характеризует состояние явления на определенный момент времени. Например: численность населения СССР на 1 января 1985 г.— 276,3 млн, на 1 января 1986 г.— 278,8 млн, на 1 января 1987 г.— 281,7 млн. В периодическом Д. р. каждый показатель характеризует величину явления за определенный период (месяц, год и т. д.). Например: ввод в действие жилых домов составил за 1984 г.— 112,4 млн м², за 1985 г.— 113 млн м², за 1986 г.— 118,2 млн м². Сумма показателей периодического ряда характеризует величину явления за более продолжительный (суммарный) период времени. Правильное построение Д. р. предполагает соблюдение определенных требований: все показатели должны быть сопоставимы между собой по содержанию, исчислены по единой методологии, за равные отрезки (или на аналогичные моменты) времени, быть выражены в одних и тех же единицах измерения. По данным Д. р. определяются темпы роста, прироста, абсолютные приросты, средние темпы роста. Абсолютный прирост — разность между показателями Д. р. (см. *Темпы экономического развития, Цены сопоставимые).*

ДИСПЕТЧЕРИЗАЦИЯ — непрерывное оперативное руководство текущим ходом производства в масштабе как предприятия, так и его отдельных структурных подразделений. Целью Д. является обеспечение согласованной работы отдельных звеньев предприятия для достижения наивысших технико-экономических показателей, чет-

кого выполнения графиков работ и *производственной программы*. Д. направлена на обеспечение равномерности загрузки всех звеньев, непрерывности, ритмичности и экономичности выполнения процессов производственного цикла, бесперебойной работы вспомогательных и обслуживающих участков. Д. должна заблаговременно выявлять и предупреждать намечающиеся отклонения от установленных планов-графиков и текущих заданий. Д. охватывает управление *технологическими процессами*, контроль и оперативное распределение материальных и энергетических ресурсов, транспортных средств, учет работы машин и механизмов. Методы оперативного контроля и регулирования во многом зависят от *типа производства*. В единичном и мелкосерийном производстве основными объектами диспетчерского контроля являются сроки выполнения важнейших работ по отдельным заказам и оперативная подготовка к выполнению текущих заданий. Диспетчерский контроль осуществляется в соответствии с цикловыми планами-графиками выполнения заказов. В серийном производстве основными объектами диспетчерского контроля являются сроки запуска и выпуска партий заготовок, деталей и сборочных единиц, состояние складских заделов заготовок и деталей и степень комплектной обеспеченности сборочных работ. Контролируется выполнение установленных планов-графиков межцеховых подач или комплектования изделий заготовками, деталями и сборочными единицами. В условиях поточного производства диспетчерский контроль направлен на соблюдение установленных ритмов работы линий и состояния внутрилинейных и межлинейных заделов применительно к суточным и часовым графикам. На большинстве предприятий диспетчерские службы имеют трехступенчатое строение: производственно-диспетчерский отдел (ПДО), планово-диспетчерское бюро (ПДБ) и диспетчер (планировщик) участка. Эффективность работ по организации и руководству ходом производства во многом зависит от степени оснащенности диспетчерской службы средствами механизации и автоматизации. В Д. производства все шире используются ЭВМ (см. также *Планирование оперативное*).

ДИСПРОПОРЦИИ — несоответствия в развитии взаимосвязанных частей, элементов и сторон общественного производства, отраслей народного хозяйства, краев и областей, предприятий, нарушающие нормальный ход воспроизводства и снижающие его эффективность. Предупреждение возникновения Д., выявление существующих Д. и осуществление мер по их устранению — важная задача государственных плановых и хозяйственных органов по обеспечению пропорциональности в развитии производства и непроизводственной сферы. В отличие от капитализма, где Д. носят постоянный и всеобщий характер, приводят к большим потерям национального бо-

гатства, при социализме Д. носят временный и частичный характер. Преимущества социалистического способа производства позволяют обеспечивать и постоянно поддерживать пропорциональность в развитии народного хозяйства, быстро и с наименьшими потерями устранять возникающие Д. В то же время недостатки в планировании народного хозяйства, в развитии отдельных отраслей и производств вызывают Д., наносящие ущерб обществу и населению. К их числу можно отнести несоответствие между спросом и предложением по ряду товаров, сельскохозяйственных продуктов, между развитием производства и отсталой социальной *инфраструктурой* в отдельных районах и др.

ДИСЦИПЛИНА ДОГОВОРНАЯ — полное и своевременное исполнение договоров, всех предусмотренных в них обязательств сторон. Д. д.— важная часть государственной дисциплины. Ее соблюдение — необходимое условие сбалансированности социалистической экономики, нормального функционирования народного хозяйства, ритмичной работы предприятий, развития *специализации производства* и *кооперирования производства,* повышения его эффективности. Среди хозяйственных договоров центральное место занимают договоры поставки. Д. д. поставок предполагает выполнение как обязательств, предусмотренных соглашением сторон, так и плановых заданий, на основе которых заключен договор, планов прикрепления (заказчика к определенному поставщику), планов распределения продукции. Для предприятий-изготовителей (поставщиков) общественная потребность в выпускаемой ими продукции конкретизируется в хозяйственных договорах и нарядах-заказах. В настоящее время выполнение плана по реализации продукции в соответствии с заключенными им договорами и принятыми к исполнению нарядами-заказами по срокам, *номенклатуре* (ассортименту) *продукции*, количеству и качеству продукции стало первостепенным критерием оценки деятельности предприятия, а также подведения итогов социалистического соревнования. Стопроцентное выполнение договорных поставок обеспечивает трудовым коллективам весомый выигрыш: возрастают отчисления в *фонд материального поощрения*. В этих условиях особенно важное значение приобретает совместный поиск смежниками мер по усилению взаимной ответственности и заинтересованности в четкой реализации договоров. За выполнение договорных обязательств в полном объеме и соблюдение сроков предприятия несут имущественную, материальную и моральную ответственность. Дисциплина поставок зависит не только от предприятий, но и от работы органов материально-технического снабжения, транспорта, всех звеньев управления. Д. д. предусматривает также соблюдение условий договоров подряда, перевозки, займа, коллективных и трудо-

вых договоров, заключенных в установленном порядке и налагающих на обе стороны определенные обязанности. В условиях перестройки *хозяйственного механизма*, развития прямых хозяйственных связей между предприятиями, повышения роли договорных отношений между ними безусловное соблюдение Д. д. является обязательной предпосылкой эффективного функционирования экономики (см. также *Дисциплина платежная, Дисциплина финансовая*).

ДИСЦИПЛИНА ИСПОЛНИТЕЛЬСКАЯ — точное выполнение каждым работником или коллективом постановлений, решений, распоряжений, указаний, принятых на более высоком уровне управления. Д. и. обеспечивается высоким качеством организации и контроля исполнения, воспитанием чувства ответственности у каждого работника за порученное дело. Она зависит от многих условий: четкой организации и нормирования труда, роста профессиональной квалификации работников, технической оснащенности рабочих мест и др. *Ускорение социально-экономического развития страны* в существенной степени определяется повышением дисциплины и организованности, ответственности каждого за порученную работу, ее результаты (см. также *Дисциплина трудовая*).

ДИСЦИПЛИНА ПЛАНОВАЯ — точное выполнение предприятиями и объединениями, министерствами, ведомствами, научно-исследовательскими и другими организациями показателей, предусмотренных планами экономического и социального развития, народнохозяйственными и отраслевыми комплексными программами. Д. п. включает строгое соблюдение установленного порядка формирования планов, сроков доведения до предприятий и организаций утвержденных экономических нормативов и лимитов. Государственные заказы носят директивный характер, их выполнение является обязательным. Усиление общественного разделения труда, углубление *специализации производства* и *кооперирования производства*, превращение всех звеньев экономики в *единый народнохозяйственный комплекс* усиливают объективную необходимость неукоснительного соблюдения Д. п. При расширении хозяйственной самостоятельности предприятий, отказа от директивно утверждаемых показателей, повышении роли экономических методов управления строгое соблюдение Д. п. является обязательным условием бесперебойного развития общественного производства. В Основных направлениях экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года подчеркивается необходимость укреплять плановую дисциплину. Это обеспечивается устранением причин, которые вызывают случаи ее нарушения, и повышением ответственности министерств и ведомств, объединений и предприятий, их структурных подразделений за безусловное выпол-

нение планов и заказов. Всесторонняя обоснованность планов, их сбалансированность, четкая система материально-технического обеспечения производства и транспортного обслуживания, наличие резервов материальных, трудовых и других ресурсов и мощностей в нормативных размерах создают объективные предпосылки для повсеместного соблюдения Д. п. Любой срыв выполнения договоров и заказов в условиях разветвленных межотраслевых и внутриотраслевых производственных связей наносит обществу значительный ущерб, препятствует ритмичной работе предприятий-смежников. К нарушениям Д. п. относятся также необоснованные корректировки экономических нормативов и лимитов, а также других исходных данных, доводимых до предприятий, для разработки ими своих планов, проявление *местничества* и *ведомственности* как при составлении планов, так и в ходе их выполнения. Соблюдение предприятиями Д. п. предполагает учет в планах общественных потребностей. Укреплению Д. п. способствует введенная в новых условиях хозяйствования строгая материальная и моральная ответственность предприятий за соблюдение обязательств по поставкам продукции заказчикам в соответствии с договорами (см. *Дисциплина договорная*).

ДИСЦИПЛИНА ПЛАТЕЖНАЯ — своевременное внесение предприятиями, организациями, учреждениями и гражданами денежных платежей в установленных размерах. Д. п. охватывает расчеты между предприятиями и хозяйственными организациями за материальные ценности и услуги, с финансово-кредитной системой — по уплате *налога с оборота*, платежей из *прибыли*, погашению *кредита*, расчеты с трудящимися по оплате труда. Д. п. касается также отношений населения с финансово-кредитной системой (взносы налогов, страховых платежей, погашение ссуд), с предприятиями и организациями (плата за жилье и коммунальные услуги, за содержание детей в детских садах и яслях и т. д.). Укрепление Д. п. является одной из предпосылок совершенствования управления народным хозяйством. Особую актуальность имеет обеспечение своевременности платежей между предприятиями, ибо нарушение их хотя бы в одном звене может привести к цепочке взаимной задолженности, а также задолженности банкам. Для обеспечения Д. п. используются различные меры финансового воздействия. В случае задержки платежа за полученные товарно-материальные ценности и услуги плательщик уплачивает поставщику *пеню*. При систематических нарушениях порядка оплаты плательщик может быть переведен на расчеты с предварительной оплатой товаров (до их отгрузки). Госбанк СССР прекращает кредитование поставщика под платежные требования, которые он выписывает на систематических неплательщиков. По просроченным

кредитам банком взимаются повышенные проценты (см. также *Дисциплина финансовая*).

ДИСЦИПЛИНА ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ — строгое и точное соблюдение в процессе производства требований к технологии изготовления продукции, которые содержатся в операционных технологических картах или других технологических документах. Высокий уровень Д. т. — один из важнейших факторов, обусловливающих достижение высокого *качества продукции* и услуг. Соблюдение Д. т. создает условия для быстрого освоения новых производств, лучшего использования *рабочего времени*, оборудования, сокращения потерь от брака. Важную роль в соблюдении Д. т. играет хорошо отлаженная организация службы технического контроля производства и постоянный надзор за состоянием оборудования. Укреплению Д. т. способствует рост технической оснащенности труда. Контроль Д. т. может быть операционным, штучным, индивидуальным, сплошным и зависит от системы документов, фиксирующих сведения о ее соблюдении. Неукоснительное соблюдение Д. т. каждым работником является непременным условием повышения качества продукции, резервом роста *эффективности производства* (см. также *Технический контроль*, *Технологический процесс*).

ДИСЦИПЛИНА ТРУДОВАЯ — строгое соблюдение установленного порядка на производстве, предприятиях, в колхозах и совхозах, организациях и учреждениях. Д. т. предусматривает своевременный приход на работу, соблюдение установленной продолжительности рабочего дня, рациональное использование рабочего времени для наиболее производительного, плодотворного труда, точное исполнение распоряжений администрации. В условиях современного высокомеханизированного и автоматизированного производства, широко развитой системы внутрипроизводственного разделения и кооперации труда строгое соблюдение Д. т. является необходимым условием бесперебойной и эффективной работы предприятия, нормального функционирования производственного процесса. В соответствии с Конституцией СССР (ст. 60) соблюдение трудовой дисциплины является обязанностью каждого работающего. Требования к Д. т. определяются действующими на предприятиях правилами внутреннего трудового распорядка, выполнение которых является обязательным. В постановлении ЦК КПСС, Совета Министров СССР и ВЦСПС «Об усилении работы по укреплению социалистической дисциплины труда» (1983 г.) всемерное укрепление социалистической дисциплины труда рассматривается как важнейшее условие успешного выполнения планов экономического и социального развития, повышения эффективности народного хозяйства, дальнейшего упрочения основ социалистического образа жизни, повышения трудовой и политической

активности масс, совершенствования демократии. Социалистическая Д. т.— это не только соблюдение правил внутреннего трудового распорядка, но и сознательное творческое отношение к своей работе. За состояние трудовой дисциплины несут ответственность руководители предприятий, организаций, учреждений и их подразделений. За непринятие мер по укреплению порядка и дисциплины руководители должны лишаться премий за основные результаты работы и по итогам социалистического соревнования, привлекаться к дисциплинарной или другой установленной законодательством ответственности. Неспособность руководителя обеспечить надлежащую Д. т. на порученном участке расценивается как несоответствие занимаемой должности. Важную роль в воспитании и укреплении дисциплины играют трудовые коллективы (см. *Коллектив трудовой*). Создание высокосознательной Д. т. требует решительного устранения причин, ведущих к ее нарушению, прежде всего полного искоренения пьянства и алкоголизма, повсеместного утверждения трезвого образа жизни. Совершенствование организации производства и труда, бесперебойное материально-техническое обеспечение производства, улучшение транспортного обслуживания населения и работы службы быта, удобный для трудящихся режим работы магазинов, ателье, организаций жилищно-коммунального хозяйства, создание наиболее благоприятных условий для эффективной работы каждого труженика являются предпосылками укрепления Д. т. Нарушители трудовой дисциплины несут ответственность в установленном порядке: они подвергаются мерам общественного воздействия, административным взысканиям; полностью или частично лишаются премий; рабочим и служащим, совершившим прогул без уважительной причины, очередной отпуск уменьшается на число дней прогула, при этом к отсутствовавшим на работе в течение рабочего дня более трех часов без уважительных причин применяются те же меры ответственности, что и за прогул; рабочие и служащие, допускающие нарушения трудовой дисциплины, могут быть переведены на нижеоплачиваемую работу на срок до трех месяцев или смещены на другую, низшую должность на тот же срок и т. д. Но главный путь укрепления Д. т.— это формирование в каждом трудовом коллективе атмосферы высокой требовательности и ответственности, воспитание всех работников в духе глубокого понимания своего гражданского долга — сознательно и добросовестно трудиться на благо Родины. В современных условиях решающую роль в укреплении Д. т. играет все более широкое участие каждого работника и коллектива в *управлении производством* и в целом делами общества, дальнейшее развитие социалистического самоуправления. Его эффективность подтверждает, в частности,

опыт коллективных форм организации и стимулирования труда. Именно этот опыт открывает путь к достижению высшей ступени развития Д. т.— самодисциплины, обеспечивающей высокую эффективность выполнения работы. В решениях XXVII съезда КПСС укрепление организованности и дисциплины рассматривается как один из резервов *ускорения социально-экономического развития страны.*

ДИСЦИПЛИНА ФИНАНСОВАЯ — обязательный для всех объединений, предприятий, организаций, учреждений и должностных лиц порядок деятельности, связанной с использованием денежных средств. Включает точное выполнение финансовых планов, своевременное и полное внесение платежей в государственный бюджет, целевое и рациональное расходование бюджетных ассигнований, погашение краткосрочного и долгосрочного банковского *кредита,* соблюдение норм и нормативов формирования и использования *фондов заработной платы, фондов экономического стимулирования,* централизованных фондов и резервов министерств и ведомств, строгое разграничение ресурсов основной деятельности и капитального строительства, обеспечение сохранности собственных оборотных средств и т. д. Д. ф. направлена на соблюдение *режима экономии* в использовании денежных ресурсов и является необходимым условием *хозяйственного расчета.* Контроль за соблюдением Д. ф. осуществляют финансовые органы и банки, органы народного и ведомственного контроля. При нарушении Д. ф. применяются санкции: списание со счетов предприятий предусмотренных платежей в бюджет, взимание штрафов и *пени,* повышенных ссудных процентов, прекращение финансирования и т. д. Персональную ответственность за нарушение Д. ф. несут руководители предприятий, учреждений, организаций (материальную, административную, а в некоторых случаях и уголовную). Расширение прав предприятий, сокращение мелочной регламентации их деятельности (в том числе и финансовой) сопровождается повышением требований к Д. ф. Укрепление Д. ф. обеспечивается улучшением финансового состояния предприятий на основе совершенствования организации производства, роста его экономической эффективности, улучшения планирования, особенно сбалансированности производственных и финансовых планов, а также усилением ответственности за соблюдение требований денежно-расчетных взаимоотношений. В широком плане Д. ф. включает и *дисциплину платежную.*

ДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ — совокупность предприятий, которые находят свой предмет труда в природе, добывают сырье для *обрабатывающей промышленности,* осуществляют лесозаготовки, улов рыбы, добычу морского зверя и морепродуктов. В практике планирования и статистики к Д. п. относятся также во

допроводы и гидроэлектростанции. В составе Д. п. принято выделять горнодобывающую: предприятия по добыче химического сырья, руд черных и цветных металлов и нерудного сырья для металлургии, нефти, газа, угля, торфа, сланцев, соли, нерудных строительных материалов (глины, песка и др.), известняка. *Интенсификация производства*, улучшение использования материальных ресурсов закономерно ведут к снижению темпов роста добывающей промышленности по сравнению с обрабатывающей. За 1980—1985 гг. объем продукции добывающей промышленности возрос на 8 %, а обрабатывающей — на 21 %. На величину последнего показателя влияние оказывают также процессы специализации и кооперации производства. Одним из принципиальных направлений *структурной политики КПСС* в двенадцатой пятилетке является опережающий рост конечного продукта — машин и оборудования, предметов потребления, готовых строительных объектов — по сравнению с продукцией топливно-сырьевых отраслей. В 1986—1990 гг. на каждый рубль прироста стоимости сырья и материалов прирост конечной продукции будет в 1,4 раза больше, чем в предшествующей пятилетке. Темпы прироста продукции обрабатывающих отраслей в 2 раза превысят темпы добывающей промышленности. Такое соотношение темпов в значительной мере определяется осуществлением политики *ресурсосбережения*.

ДОГОВОР ПОСТАВКИ — соглашение между предприятиями, организациями, по которому предприятие-поставщик (изготовитель продукции) обязуется передать предприятию или организации-покупателю в установленный срок продукцию согласованного между ними ассортимента, количества и качества, а покупатель обязуется принять и оплатить ее. В договоре предусматриваются все условия его выполнения: требования, предъявляемые к таре, соглашение о ценах, порядке расчетов, способах упаковки и транспортировки и др. Днем исполнения обязательства по поставке при отгрузке иногороднему получателю считается день сдачи продукции органам транспорта, определяемый датой штемпеля на транспортном документе, а при сдаче продукции на склад поставщика (изготовителя ее) или покупателя (получателя) — дата составления приемо-сдаточного акта или расписки получателя. Любое изменение условий договора допускается лишь по взаимному согласию сторон. При несоблюдении договорных обязательств предприятие-поставщик несет имущественную ответственность, возмещает в установленном порядке ущерб, нанесенный потребителю. Уплата штрафов и неустоек за нарушение условий договора, а также возмещение причиненных убытков не освобождают предприятие от обязательств по поставке продукции заказчику. Безупречное выполнение обязательств по поставкам

продукции заказчикам в соответствии с заключенными договорами — первостепенная задача каждого предприятия, свидетельство высокой дисциплины и организованности трудового коллектива, понимания им своей роли в удовлетворении общественных потребностей, главный показатель оценки производственно-хозяйственной деятельности предприятия (см. также *Дисциплина договорная*).

ДОЛГОСРОЧНЫЕ КОМПЛЕКСНЫЕ ПРОГРАММЫ (см. *Целевая комплексная программа*)

ДОЛГОСРОЧНЫЕ ЦЕЛЕВЫЕ ПРОГРАММЫ СОТРУДНИЧЕСТВА (ДЦПС) — важнейшие межгосударственные плановые документы, определяющие согласованную стратегию сотрудничества стран — членов СЭВ в ключевых областях материального производства. В течение 1978—1979 гг. были разработаны и приняты на заседаниях сессий пять ДЦПС, рассчитанные до 1990 г.,— в области энергии, топлива и сырья; сельского хозяйства и пищевой промышленности; машиностроения; промышленных товаров народного потребления; транспорта. ДЦПС ознаменовали переход к более высоким формам экономического взаимодействия братских стран на длительный период. ДЦПС отражают принципиально новые подходы к решению задач Комплексной программы социалистической экономической интеграции, глубокие, качественные изменения в содержании и характере сотрудничества в области плановой деятельности. В указанных программах намечено 340 мероприятий, которые реализуются на основе 234 многосторонних соглашений, в том числе об интеграционном строительстве объектов совместными усилиями стран — членов СЭВ (55); о специализации и кооперировании производства (87); научно-техническом сотрудничестве (64); взаимодействии в других областях (29). По остальным мероприятиям разработаны совместные планы и другие документы. Эти мероприятия и соглашения послужили основой координации планов на 1981—1985 и 1986—1990 гг. и нашли отражение в национальных планах стран — членов СЭВ. Они включены также в согласованный план многосторонних интеграционных мероприятий на эти периоды. На 37-й сессии СЭВ (1983 г.) ДЦПС были уточнены и дополнены принятием комплексных мероприятий сотрудничества по улучшению снабжения населения стран — членов СЭВ продовольственными товарами и на 39-й сессии СЭВ (1984 г.) — долгосрочных комплексных мероприятий, направленных на обеспечение потребностей стран — членов СЭВ в энергии, топливе и сырье на период до 1990 г. и на более длительную перспективу. В результате реализации мероприятий ДЦПС по топливу и сырью сооружены совместными усилиями Хмельницкая и Южноукраинская АЭС мощностью по 4 млн кВт каждая. Выполняется также программа сооружения АЭС в европейских стра-

нах СЭВ и Республике Куба при техническом содействии СССР. До 2000 г. суммарная мощность АЭС в странах СЭВ достигнет 100 млн кВт (в 1985 г.— 35 млн кВт), доля выработки электроэнергии на АЭС в общей выработке к 1990 г. составит свыше 20 % (в 1985 г.— около 13 %). Страны — члены СЭВ совместно работают над увеличением добычи и улучшением использования собственных ресурсов твердых видов топлива, более глубокой переработкой нефти и газа, ограничением их использования в качестве топлива. В соответствии с ДЦПС по сельскому хозяйству и пищевой промышленности реализуются меры по наращиванию производства мяса, рыбы, растительных масел, зерна, сахара, фруктов, овощей, картофеля. Транспортные связи между братскими странами расширяются на основе реконструкции и технического перевооружения ряда линий международного значения в направлениях восток — запад и север — юг, комплексного развития и реконструкции крупных автомобильных дорог, таких, как Берлин — Москва, Росток — Констанца, Гданьск — София, Москва — София. Расширяется производство мебельных тканей, высококачественного искусственного меха, мебели, разрабатываются перспективные модели цветных телевизоров, холодильников, автоматических стиральных машин. Выполнение ДЦПС позволяет братским странам эффективно использовать совместные усилия и ресурсы для решения задач ускорения социально-экономического развития, сплочения государств социалистического содружества и укрепления их позиций в мире (см. также *Интеграция социалистическая экономическая*).

ДОЛЖНОСТНОЙ ОКЛАД — установленный в соответствии со схемой должностных окладов и штатным расписанием размер месячной *заработной платы* работника при повременной системе оплаты труда. Д. о. устанавливаются руководящим, инженерно-техническим, агрономическим, зоотехническим, научным работникам, служащим, младшему обслуживающему персоналу, работникам охраны, некоторым рабочим в соответствии с должностью и квалификацией работника в пределах предусмотренного схемой должностных окладов минимального и максимального его размера («вилки»). Высококвалифицированным рабочим, занятым на особо важных и ответственных работах, разрешено устанавливать оклады до 230 руб. в легкой, местной и некоторых других отраслях промышленности, до 250 руб.— в машиностроении, металлургии и других отраслях. Руководящим, инженерно-техническим работникам, обладающим большими профессиональными знаниями и опытом работы, занятым на ведущих участках производства, могут устанавливаться персональные оклады или персональные надбавки к окладам. Размеры Д. о. руководящих и инженерно-технических

работников зависят от категории (группы), к которой отнесено предприятие в зависимости от *типа производства*, сложности выпускаемой продукции, стоимости основных фондов, *производительности труда*. Оклады инженеров, экономистов, нормировщиков зависят не от группы, к которой относится предприятие или цех, а от сложности выпускаемой продукции. Для служащих и младшего обслуживающего персонала, техников и старших техников установлены единые оклады на всех предприятиях. Администрации предприятий предоставлено право по согласованию с профсоюзным комитетом устанавливать за счет экономии *фонда заработной платы* надбавки высококвалифицированным инженерно-техническим работникам и служащим в размере до 50 % Д. о. Размеры этих надбавок определяются с учетом личного вклада каждого работника в разработку и внедрение новой высокоэффективной техники и технологии, снижение трудоемкости, *материалоемкости производства* и *энергоемкости продукции*, повышение *качества продукции*. При ухудшении показателей работы надбавки уменьшаются или отменяются. Кроме того, за обеспечение значительного удельного веса продукции, соответствующей мировым достижениям, существенное расширение экспорта и повышение технического уровня производства руководящим и инженерно-техническим работникам промышленных предприятий могут устанавливаться сроком на один год надбавки к окладам в размере 20 % (сверх надбавок за счет экономии по фонду заработной платы). В соответствии с решениями XXVII съезда КПСС в двенадцатой пятилетке вводятся новые Д. о. работникам производственных отраслей народного хозяйства. Д. о. руководителей, специалистов и служащих повышаются в среднем на 30—35 %, усиливается зависимость размеров Д. о. от конкретных результатов труда специалистов по ускорению *научно-технического прогресса*, повышению качества продукции и производительности труда (см. также *Повременная заработная плата*).

ДОТАЦИЯ — ассигнования из государственного бюджета предприятиям, организациям, учреждениям, доходы которых не покрывают плановых затрат. Существует и другой вид Д., которые предназначены для обеспечения сбалансированности местных бюджетов. Они выдаются из союзного бюджета республиканским, из республиканских — бюджетам автономных республик. Уменьшение числа планово-убыточных предприятий, укрепление *хозяйственного расчета*, финансов социалистических предприятий, совершенствование системы оптовых цен, выравнивание уровней развития и укрепления экономики всех регионов страны ведут к постепенному сокращению областей применения и объемов государственных Д. В настоящее время они используются в добывающей, некоторых

отраслях обрабатывающей промышленности, в сельском хозяйстве. Наибольшими по размеру (в 1987 г.— 58 млрд руб.) являются Д. на возмещение разницы между закупочными и розничными ценами по основным видам продовольствия: мясу, молоку, маслу животному, картофелю и другим продуктам. Значительны размеры Д. отраслям, связанным с обслуживанием населения (жилищное хозяйство, городской транспорт). Д. предоставляются также организациям непроизводственной сферы (театры, стадионы и т. д.) (см. также *Политика розничных цен, Цены оптовые, Цены розничные*).

Е

ЕДИНАЯ ТРАНСПОРТНАЯ СИСТЕМА (ЕТС) СССР — взаимосвязанная система действующих в стране видов транспорта, функционирование и развитие которых планомерно согласовано в пространстве и во времени с целью обеспечения максимального удовлетворения транспортных потребностей населения и отраслей народного хозяйства при минимальных затратах. Основными техническими подсистемами ЕТС являются транспортные средства и обслуживаемая ими сеть сообщений. Все виды транспорта классифицируются по сферам использования — общего пользования, внутрипроизводственный и личного пользования, по видам перевозок — пассажирский, грузовой и специальный, по видам транспортных средств — железнодорожный, воздушный, автомобильный, трубопроводный, речной, морской и т. п. (см. также *Единый народнохозяйственный комплекс*).

ЕДИНОНАЧАЛИЕ — важнейший принцип социалистического хозяйствования, предполагающий персональную ответственность руководителя за порученное дело, обязательное выполнение каждым работником принятых руководителем решений. Е. объективно обусловлено характером функционирования крупного машинного производства, господством общественной собственности на *средства производства* и планомерной организацией *народного хозяйства*. Оно органически сочетается с социалистическим самоуправлением в экономике, выборностью руководителей, *участием трудящихся в управлении производством*. Обосновывая принцип Е., В. И. Ленин указывал: «Надо научиться соединять вместе бурный, бьющий весенним половодьем, выходящий из всех берегов, митинговый демократизм трудящихся масс с *железной* дисциплиной во время труда, с *беспрекословным повиновением* — воле одного лица, советского руководителя, во время труда» (Полн. собр. соч., т. 36, с. 203). Е. направлено против обезлички в организации деятельности трудовых коллективов и служит непременным условием оперативного и действенного *управления производством*. Реализация принципа Е. в хозяйственном руководстве предусматривает определение четкого круга прав, обязанностей и ответственности каждого руководителя. При проекти-

ровании научно обоснованной системы управления необходимо предусматривать четкие задания для каждого работника и определять ответственность руководителя за работу строго определенного круга людей. В условиях перехода экономики на интенсивный путь, ускорения развития и перестройки хозяйствования существенно возрастает ответственность руководителей на всех уровнях за лучшее удовлетворение общественных потребностей, достижение наивысших конечных результатов с наименьшими затратами всех видов ресурсов. Одновременно расширяются права и обязанности руководителей предприятий, объединений в деле эффективного использования общественных средств производства, трудовых и финансовых ресурсов. Как отмечается в постановлении январского (1987 г.) Пленума ЦК КПСС, «выборность руководящих работников в трудовых коллективах не только не подрывает, а, напротив, укрепляет единоначалие, повышает авторитет руководителей и вместе с тем поднимает их ответственность за дело, создает атмосферу взаимной взыскательности и требовательности в каждом коллективе» (см. также *Демократический централизм*).

ЕДИНЫЙ НАРОДНОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС (ЕНК) — органическое единство и взаимосвязь всех отраслей *народного хозяйства*, звеньев общественного производства и непроизводственной сферы на территории страны. Основой ЕНК являются общественная собственность на средства производства, централизованное планирование и управление, общегосударственная кооперация труда, общность интересов всех республик, производственных коллективов и работников. Единая социально-экономическая и техническая политика и руководство ЕНК осуществляются государством на «основе государственных планов экономического и социального развития, с учетом отраслевого и территориального принципов, при сочетании централизованного управления с хозяйственной самостоятельностью и инициативой предприятий, объединений и других организаций» (Конституция СССР, ст. 16). Наличие единого государственного плана экономического и социального развития страны, единого государственного бюджета СССР (см. *Бюджет государственный*), единой финансовой и кредитной системы служит предпосылкой гармоничного развития ЕНК, наиболее рационального территориального и отраслевого разделения труда, эффективного использования естественных и трудовых ресурсов каждой республики и региона страны в интересах повышения народного благосостояния. XXVII съезд поставил задачу «обеспечить динамичное и пропорциональное развитие *единого народнохозяйственного комплекса* страны и эффективное взаимодействие всех его звеньев» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 274).

З

ЗАДЕЛ — запас *полуфабрикатов*, деталей или сборочных единиц, обеспечивающий нормальную бесперебойную работу всех производственных подразделений предприятия. По назначению различают технологические, оборотные, транспортные и страховые З. Технологический З.— детали и сборочные единицы, находящиеся непосредственно в обработке или на контроле; его величина определяется количеством рабочих мест и количеством обрабатываемых ими контролируемых партий деталей и сборочных единиц. Оборотный З.— запас деталей и сборочных единиц, создаваемый между рабочими местами для организации непрерывной их работы. Транспортный З.— детали и сборочные единицы, которые в данный момент находятся в процессе транспортировки с одного рабочего места на другое, с одного производственного участка или цеха в другой. Страховой З. создается на случай выхода из строя оборудования, брака в производстве или других нарушений нормального хода производства (см. также *Незавершенное производство, Запасы производственные*).

ЗАЕМНЫЕ СРЕДСТВА — денежные средства (ссуды), полученные для временного пользования предприятием или другим первичным звеном народного хозяйства в *Государственном банке СССР* или специализированном банке. В соответствии с действующими правилами З. с. выдаются лишь при определенных условиях на конкретные цели и сроки. С учетом сроков З. с. делятся на краткосрочные (срок — до одного года) и долгосрочные (срок — свыше одного года) ссуды. Основные виды краткосрочных ссуд: кредиты по обороту материальных ценностей и затрат на заработную плату, под отгруженную продукцию, под сезонные сверхнормативные запасы, на временные нужды. Долгосрочные ссуды выдаются на строительство объектов производственного назначения, жилых домов и объектов культурно-бытового назначения, на внедрение новой техники и другие мероприятия по совершенствованию производства. Все ссуды, кроме кредитов по обороту, предоставляются за плату. При финансовых затруднениях З. с. могут быть пополнены из резерва вышестоящего органа управления.

ЗАКОН ПЛАНОМЕРНОГО РАЗВИТИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА — экономический закон социализма, выражающий объективную необходимость согласованного ведения экономики как единого целого в интересах быстрого развития производства на основе научно-технического прогресса, повышения его эффективности и роста уровня жизни всех членов общества. Общественный характер производства и господство социалистической собственности на средства производства позволяют обществу сознательно и постоянно поддерживать народнохозяйственную пропорциональность, т. е. соответствие структуры общественного труда, средств производства и создаваемого продукта общественным потребностям. В каждый данный период общество определяет личные и производственные потребности, устанавливает возможную степень их удовлетворения с учетом имеющихся ресурсов, в плановом порядке распределяет средства производства и рабочую силу между отраслями, регионами, предприятиями. Среди пропорций, складывающихся в народном хозяйстве, выделяются общеэкономические, межотраслевые, внутриотраслевые, территориальные, а также внутрипроизводственные (см. *Пропорции*). Непосредственной формой осуществления З. п. р. н. х. является социалистическое планирование (см. *Планирование при социализме*). Сфера действия этого закона расширилась до международных масштабов в результате экономического сотрудничества социалистических государств, координации их народнохозяйственных планов, углубления социалистической экономической интеграции. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* КПСС и государство осуществляют меры по улучшению использования З. п. р. н. х., с тем чтобы обеспечить оптимальную структуру и сбалансированность *единого народнохозяйственного комплекса* страны, выход экономики на принципиально новый научно-технический и организационно-экономический уровень, перевести производство на рельсы интенсивного развития и обеспечить на этой основе значительное повышение народного благосостояния. В связи с этим осуществляется перестройка структурной и инвестиционной политики (см. *Инвестиционная политика, Структурная политика*), проводится радикальная реформа *хозяйственного механизма* общества.

ЗАКУПКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРОДУКТОВ — система планового формирования фондов сельскохозяйственных продуктов для удовлетворения потребностей страны в продуктах питания и сельскохозяйственном сырье. З. с. п. имеют большое экономическое, социальное и политическое значение. Через З. с. п. государство воздействует на развитие сельскохозяйственного производства, регулирует социально-экономические взаимосвязи города и деревни, промышленности и сельского

хозяйства, рабочего класса и крестьянства. От организации закупок, уровня цен зависят доходы колхозов и совхозов, их заинтересованность в увеличении производства и продажи продукции. Совершенствование государственных закупок служит реализации курса XXVII съезда КПСС на кардинальное улучшение продовольственного снабжения населения и выполнению *Продовольственной программы СССР*, опирается на творческое использование ленинских идей о продналоге. Этот курс конкретизирован в постановлении ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О дальнейшем совершенствовании экономического механизма хозяйствования в агропромышленном комплексе страны» (1986 г.). До последнего времени республики, края и области получали план закупок продукции, который охватывал как продукцию, которая поступает в централизованные фонды, так и потребляемую в рамках данного региона. Причем планы поставок в централизованные фонды строго не нормировались. Чем больше производилось продукции в том или ином регионе, тем выше устанавливался план поставок продукции в общесоюзный и республиканский фонды. Начиная с 1987 г. до союзных и автономных республик, краев и областей вместо планов закупок доводятся планы поставок в общесоюзный и республиканский фонды (или дотации из них) мяса, мясопродуктов, молока, молокопродуктов, яиц, картофеля, овощей, бахчевых культур, плодов, ягод, столового винограда, цитрусовых плодов и сухофруктов. Планы поставок продукции в общесоюзный и республиканские фонды и дотации из них устанавливаются по нормативам, утвержденным Госпланом СССР и Госагропромом СССР. При этом учитываются особенности каждого региона, баланс производства и потребления продуктов питания, тенденции изменения их в плановом периоде. Планы поставок определяются на пятилетку с разбивкой по годам. Вся продукция после выполнения планов поставок остается в распоряжении местных органов. На этой основе возрастает ответственность местных органов за улучшение снабжения населения. По аналогичным принципам устанавливаются планы **З. с. п. РАПО** и сельскохозяйственным предприятиям. Планы определяются на базе научно обоснованных нормативов, учитывающих *экономическую оценку земли,* обеспеченность основными производственными фондами, трудовыми и другими ресурсами. Всю продукцию, произведенную сверх плана закупок, хозяйства могут использовать по своему усмотрению, реализовать по любым каналам и по складывающимся ценам. Хозяйствам предоставлено право реализовать *потребительской кооперации* и на колхозном рынке до 30 % планового объема закупок картофеля, плодов, ягод, овощей, бахчевых культур и столового винограда с зачетом этой продукции в выпол-

нение плана. Новый порядок планирования закупок способствует расширению инициативы, повышению заинтересованности и ответственности сельскохозяйственных предприятий и местных органов в увеличении производства нужной стране продукции и продажи ее государству (см. также *Закупочные цены*).

ЗАКУПОЧНЫЕ ЦЕНЫ — цены, по которым государство закупает сельскохозяйственную продукцию у колхозов, совхозов, межхозяйственных предприятий и у населения. З. ц. играют важную роль в стимулировании производства и продажи государству продукции сельского хозяйства, в регулировании экономических связей между промышленностью и сельским хозяйством, между городом и деревней. От уровня З. ц. зависят доходы сельскохозяйственных предприятий, возможности развития их на основе хозрасчета и самофинансирования. Поэтому З. ц. должны возмещать нормально работающим предприятиям затраты на производство продукции (себестоимость) и обеспечивать получение прибыли, необходимой для расширения производства и удовлетворения непроизводственных нужд. С учетом этого рентабельность, закладываемая в З. ц., должна составлять примерно 30—35 %. Поскольку *себестоимость продукции* существенно колеблется по районам страны, то и З. ц. дифференцируются по зонам. Партия уделяет большое внимание планомерному совершенствованию З. ц. Повышался их уровень, углублялась зональная дифференциация, улучшалось соотношение цен по разным продуктам. Повышение З. ц. вызывалось в немалой степени ростом себестоимости сельскохозяйственной продукции, что в свою очередь обусловливалось удорожанием поступающих на село средств производства и повышением тарифов на производственные услуги. Чтобы компенсировать вызываемое этими факторами удорожание сельскохозяйственной продукции, введен паритет цен, предусматривающий соответствующую корректировку З. ц. Стимулирующее воздействие на увеличение производства и реализации продукции оказывают как уровень З. ц., так и надбавки к ним. За продукцию, проданную сверх уровня реализации, достигнутого в предшествующей пятилетке, выплачивается надбавка к закупочной цене в размере 50 %, а по зерну (при условии выполнения плана закупок) — 100 %. Такая мера призвана стимулировать хозяйства улучшать достигнутые результаты, полнее использовать имеющиеся возможности. При регулировании З. ц. особое внимание уделяется созданию хозрасчетных условий для экономически слабых хозяйств. В этих целях введены надбавки к З. ц. для низкорентабельных и убыточных колхозов и совхозов. Эти и другие меры позволили повысить *рентабельность* колхозов и совхозов. Новые задачи совершенствования З. ц. диктуются реализацией

установки XXVII съезда КПСС о переводе всех сельскохозяйственных предприятий на полный хозрасчет и самофинансирование. В дальнейшем улучшении нуждаются соотношение цен на различные продукты, зональная дифференциация З. ц., учет в них качества продукции (см. также *Закупки сельскохозяйственных продуктов*).

ЗАПАСЫ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ — часть *оборотных средств* предприятий, находящаяся в сфере производства. Включают *предметы труда*, находящиеся у потребителей, но еще не вступившие в непосредственный процесс производства (не прошедшие первую операцию технологического цикла): сырье, материалы, топливо, покупные *полуфабрикаты*, комплектующие изделия, инструменты и запасные части, подлежащее монтажу оборудование. З. п. предназначены для обеспечения бесперебойности и нормального ритма производства с учетом условий поступления материальных ресурсов на предприятие и их потребления. Имеют натурально-вещественную, отраслевую и территориальную структуру. Величина З. п. измеряется в физических единицах или в стоимостном выражении, скорость оборота — в днях обеспеченности производства. З. п. на предприятиях подразделяются на три части, отражающие ритм и надежность снабжения: текущую, подготовительную и страховую. Текущая часть служит для обеспечения производства между очередными поступлениями партий материальных ресурсов исходя из установленных (предусмотренных договором) условий поставки. Подготовительная часть служит для обеспечения производства в период между моментами поступления очередной партии продукции и ее запуском в производство. Страховая часть З. п. обеспечивает производство при нарушении запланированных сроков поступления продукции к потребителю. Формирование и содержание З. п. связано со значительными затратами. Ускорение их оборачиваемости, оптимизация размеров достигаются путем повышения роли договоров между предприятиями и укрепления дисциплины поставок (см. *Дисциплина договорная*), развития *оптовой торговли*, расширения *прямых длительных хозяйственных связей*, увеличения доли и улучшения организации складского снабжения потребителей, совершенствования методов планирования и регулирования запасов (см. также *Страховой запас*).

ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ — форма материального вознаграждения за труд; выраженная в деньгах основная часть *необходимого продукта*, поступающая работникам предприятий и учреждений в соответствии с количеством и качеством затраченного ими труда. З. п. п. с. подразделяется на начисленную (причитающуюся работнику за его труд) и выплаченную после вычета налогов (полученную на руки). Величина и темпы повышения З. п. п. с. в решающей мере зави-

сят от уровня и темпов увеличения *производительности труда*. Закономерным для социализма является более быстрый рост производительности труда по сравнению с увеличением заработной платы, что позволит добиться наилучшего соотношения между фондом потребления и фондом накопления в национальном доходе, ускоренного подъема производства и неуклонного повышения народного благосостояния. Обеспечивая оплату труда рабочих и служащих по количеству и качеству затраченного ими труда, организация З. п. п. с. на предприятиях способствует усилению материальной заинтересованности в повышении производительности труда и эффективности производства, улучшении качества продукции. Основными формами З. п. п. с. являются повременная и сдельная. С ростом уровня механизации и *автоматизации производства* и с усилением общественного характера труда повышается удельный вес рабочих, оплачиваемых повременно, и сокращается доля сдельной заработной платы, все шире распространяются системы оплаты, основанные на коллективной материальной заинтересованности и ответственности за конечные результаты работы, а также премиальные системы. XXVII съезд КПСС наметил меры по улучшению организации заработной платы. В частности, предполагается повысить эффективность систем оплаты труда, теснее увязывать размеры вознаграждения работников с их трудовым вкладом, решительно устранять элементы уравниловки, усилить материальную ответственность за недостатки и упущения в работе. В 1986—1990 гг. вводятся новые тарифы и должностные оклады, предусматривается повсеместно перейти на нормативный метод формирования средств на оплату труда, широкое применение бригадного хозрасчета и коллективного подряда. Повышение тарифных ставок рабочих на 20—25 % и должностных окладов руководителей, специалистов и служащих на 30—35 % осуществляется за счет средств, заработанных самими трудовыми коллективами (см. также *Номинальная заработная плата, Повременная заработная плата, Реальная заработная плата, Сдельная заработная плата*).

ЗАТРАТЫ НА РУБЛЬ ТОВАРНОЙ ПРОДУКЦИИ — один из показателей *эффективности производства;* представляет собой отношение полной себестоимости товарной продукции предприятия к стоимости ее в оптовых ценах (без налога с оборота). Если товарная продукция предприятия, например, составила 110 млн руб., а ее полная себестоимость — 98 млн руб., то показатель затрат на рубль товарной продукции равен 89,1 коп. (98 : 110), а прибыль — 10,9 коп. Снижение З. на р. т. п. достигается повышением *производительности труда* и *качества продукции*, улучшением использования производственных ресурсов, опережающим ростом товарной продукции по

сравнению с затратами. В ряде отраслей промышленности З. на р. т. п. являются фондообразующим показателем: при снижении его по сравнению с предельным уровнем прошлого года на 1 % отчисления в *фонд материального поощрения* увеличиваются на 5 %. В планах предприятий и объединений снижение З. на р. т. п. рассчитывается по следующим технико-экономическим факторам: повышение технического уровня производства (внедрение новой, прогрессивной технологии, механизация и автоматизация производства и др.); улучшение организации производства и труда; изменение объема и структуры производства; улучшение использования природных ресурсов; развитие производства (ввод в действие новых объектов и производств, освоение выпуска новых изделий и прочие факторы).

ЗНАК КАЧЕСТВА — единый символ, которым обозначается промышленная продукция, отнесенная решением Государственной аттестационной комиссии (ГАК) к *высшей категории качества.* Право на использование З. к. предоставляется только на срок действия высшей категории качества, который устанавливается для данного вида продукции. По истечении этого срока, а также при нарушении требований к аттестации и к качеству этой продукции она по решению Госстандарта и министерства-изготовителя лишается З. к. З. к. не применяется к продукции легкой и пищевой промышленности. Присвоение продукции З. к. тесно увязывается со стимулированием трудовых коллективов. Оно осуществляется с помощью поощрительных надбавок к оптовым ценам (см. *Цены оптовые*) и отчисления части дополнительной прибыли в *фонды экономического стимулирования.* Поощрительная надбавка к продукции производственно-технического назначения устанавливается на срок до четырех лет, а по изделиям особой сложности — до пяти лет. Учитывая, что наибольший эффект от повышения технического уровня и качества изделий достигается тогда, когда их создание и производство основаны на открытиях и изобретениях, размер надбавки на такую продукцию увеличивается в 1,5 раза. При лишении права применять З. к. автоматически прекращается действие поощрительных надбавок к оптовым ценам (см. также *Аттестация качества продукции*).

И

ИЗДЕРЖКИ ОБРАЩЕНИЯ — затраты, связанные с процессом обращения товаров. По своей экономической природе И. о. подразделяются на два вида: чистые и дополнительные. Чистые И. о. обусловлены актом купли-продажи, т. е. превращением товарной стоимости в денежную в процессе реализации товаров. К ним относятся расходы, связанные с исчислением товарных цен (калькуляцией), оплатой труда продавцов, торговых агентов, кассиров, перепиской и командировками по торговым делам, ведением счетных книг, содержанием бухгалтерии, расходами на выпуск денег, на рекламу и т. д. Чистые И. о. не прибавляют к товару никакой стоимости и являются непроизводительными затратами денежных средств, живого и овеществленного труда. Дополнительные И. о. обусловлены продолжением процесса производства в сфере обращения. Они включают расходы, связанные с транспортировкой и хранением нормальных запасов товаров, с их доработкой, комплектацией, расфасовкой и упаковкой. Эти И. о. являются производительными и добавляют к стоимости товара новую стоимость. Чистые И. о. составляют при социализме обычно незначительную часть И. о. и возмещаются за счет *прибавочного продукта*, созданного в материальном производстве. Большую часть И. о. составляют дополнительные издержки. Закономерным для товарного обращения является снижение уровня И. о., хотя абсолютная масса их растет. Устранение излишних издержек и потерь в сфере обращения способствует ускорению темпов развития социалистической экономики. Основными факторами дальнейшего снижения уровня И. о. являются: рост *производительности труда* в сфере обращения и повышение скорости *товарооборота*, рациональная организация перевозки товаров, улучшение использования торговых и складских помещений, оптимальное размещение торговых и снабженческо-сбытовых организаций, а также товарных запасов в оптовой и розничной сети, развитие прогрессивных форм торговли.

ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА — совокупность затрат живого и овеществленного труда на изготовление продукта. В условиях товарно-денежных отношений выступают в стоимостной форме. Раз-

личают общественные издержки производства и денежные затраты предприятия на производство товаров. Общественные И. п. включают перенесенную стоимость потребленных *средств производства* и всю вновь созданную *стоимость*, они равны стоимости товара и служат объективной основой плановых цен. Денежные затраты предприятий на производство товаров меньше их стоимости, они выступают в форме *себестоимости продукции*, которая включает расходы на потребленные материальные ресурсы и оплату труда работников. Закономерностью социализма в условиях *интенсификации производства* является планомерное снижение издержек производства на основе роста *производительности труда* и строжайшего *режима экономии, ресурсосбережения*.

ИЗНОС ОСНОВНЫХ ФОНДОВ (см. *Моральный износ основных фондов, Физический износ основных фондов*)

ИЗОБРЕТАТЕЛЬСТВО — творческий процесс решения конкретной технической задачи. Результатом изобретательской деятельности является изобретение — новое техническое решение, оформленное и зарегистрированное в установленном порядке в Госкомизобретений СССР. В материалах XXVII съезда КПСС подчеркивается необходимость всемерно улучшать изобретательскую и *патентно-лицензионную деятельность*, создавать необходимые условия для скорейшего внедрения изобретений в народное хозяйство. Реализация выдвинутой съездом концепции ускорения научно-технического прогресса наряду с совершенствованием *хозяйственного механизма* непосредственно связана с активизацией *человеческого фактора*, повышением заинтересованности как самих изобретателей, так и руководителей предприятий (организаций) в скорейшем внедрении изобретений в народное хозяйство. В условиях дальнейшего развития самоуправления предприятие добивается вовлечения всех членов трудового коллектива в решение задач *научно-технического прогресса*, повышения качества продукции, уровня организации и культуры производства, всемерно поощряет научно-техническое творчество трудящихся. Предприятие организует работу по изобретательству и рационализации на предприятии.

ИМЕННИКОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ — оборудование с длительным циклом изготовления, создаваемое по специальным *техническим условиям* и предназначенное для конкретного строящегося или реконструируемого объекта. Характерными особенностями этого вида оборудования являются: единичный характер производства, строго установленное целевое назначение, необходимость специальной технологии изготовления, сложность монтажа, значительная стоимость изготовления. Номенклатура И. о. ежегодно разрабатывается и утверждается Госпланом СССР. Производство И. о. предусматри-

вается в планах развития машиностроительных министерств. Изготовление и поставка И. о. регламентируются специальными плановыми документами — именными перечнями, которые обеспечивают координацию его проектирования, изготовления, комплектования и поставки для важнейших строящихся или реконструируемых объектов. Именные перечни обеспечивают увязку планов изготовления сложного оборудования с планами его распределения, планами *капитальных вложений*, заданиями по вводу в действие производственных мощностей. В именных перечнях приводится наименование оборудования (паровая турбина, прокатный стан и т. п.), его состав, объем, сроки начала и окончания поставки, в том числе в планируемом году и в последующие годы, головной поставщик и субпоставщик, получатель (заказчик) (см. также *Комплектность продукции*).

ИМПОРТ — ввоз иностранных товаров в страну из-за границы. Торговый баланс страны является активным, если экспорт по стоимости превышает импорт. Импортные закупки в нашей стране способствуют успешному решению народнохозяйственных задач, повышению *эффективности производства*, более полному удовлетворению потребностей населения, укреплению международного сотрудничества и разделения труда. В двенадцатой пятилетке осуществляются меры по существенному совершенствованию структуры И., повышению его эффективности. В импортной политике проводится линия на строгую экономию, хозяйское, рачительное использование валютных средств, отказ от закупки изделий, без которых можно обойтись (см. также *Внешнеторговый оборот*).

ИНВЕНТАРИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ — способ точного установления фактического наличия, состава и состояния основных фондов на определенный момент. В ходе инвентаризации на каждом предприятии проводится сопоставление наличия в натуре машин, механизмов, двигателей, транспортных средств и других *производственных основных фондов* с числящимися на балансе. При выявлении расхождений устанавливаются причины и намечаются меры по их устранению. По результатам инвентаризации разрабатываются и осуществляются мероприятия по приведению наличия и состава основных фондов в соответствие с реальными условиями и задачами развития производства. Инвентаризация позволяет выявить неустановленное оборудование, а также установленное, но бездействующее, определить причины бездействия. В ходе инвентаризации выявляется излишнее для предприятия оборудование, подлежащее реализации на сторону с зачислением вырученных средств в *фонд развития производства, науки и техники*. Одновременно оценивается состояние *учета* основных средств, его соот-

ветствие требованиям обеспечения их сохранности, правильного отражения в учете процессов поступления, выбытия, износа и капитального ремонта основных фондов. Инвентаризация проводится специальной комиссией, состав которой определяется вышестоящей организацией. При инвентаризации все имеющиеся на предприятии основные фонды заносятся в инвентаризационную опись, которая затем сравнивается с данными первичных и бухгалтерских документов. Результаты инвентаризации оформляются актом, который рассматривается и утверждается вышестоящей организацией. Наряду с ежегодной инвентаризацией, проводимой перед составлением годового отчета, периодически по специальным решениям проводится всеобщая инвентаризация по более широкой программе. Основными направлениями экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусмотрено провести в текущей пятилетке всеобщую инвентаризацию производственных основных фондов. Она послужит информационной базой для целенаправленного обновления *производственного аппарата*, разработки программ замены малоэффективного оборудования прогрессивным, высокопроизводительным.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПОЛИТИКА — совокупность хозяйственных решений, определяющих основные направления капитальных вложений, меры по их концентрации на решающих участках, от чего зависит достижение плановых темпов развития общественного производства, сбалансированность и эффективность экономики, получение наибольшего прироста продукции и *национального дохода* на каждый рубль затрат. В соответствии с решениями XXVII съезда КПСС первоочередной задачей И. п. на современном этапе является улучшение соотношения между капитальными вложениями в ресурсодобывающие, перерабатывающие и потребляющие отрасли, перераспределение средств в пользу отраслей, обеспечивающих ускорение *научно-технического прогресса*. Характерной особенностью И. п. на современном этапе является перенесение центра тяжести с нового строительства на *техническое перевооружение и реконструкцию предприятий*, увеличение доли средств, направляемых на эти цели, в общем объеме производственных капитальных вложений, повышение в них удельного веса затрат на машины и оборудование. Доля затрат на техническое перевооружение и реконструкцию действующего производства во всех капитальных вложениях на производственное строительство увеличивается с 38,5 % в 1985 г. до 50,5 % в 1990 г., что позволит качественно обновить *основные производственные фонды*, преодолеть негативную тенденцию их физического и морального старения. Такое направление И. п. будет способствовать *ускорению социально-экономического разви-*

тия страны (см. также *Капитальные вложения*).

ИНДИВИДУАЛЬНАЯ ТРУДОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ — общественно полезная деятельность граждан СССР, которая используется для более полного удовлетворения потребностей в товарах и услугах, повышения занятости членов общества, предоставления им возможности получения дополнительных доходов в соответствии с затратами своего труда. Осуществляется в соответствии с Конституцией СССР и Законом СССР «Об индивидуальной трудовой деятельности» (1986 г.). Допускается И. т. д. в сфере кустарно-ремесленных промыслов, бытового обслуживания населения, а также других видов деятельности, основанных исключительно на личном труде граждан и членов их семей. Государство регулирует И. т. д., обеспечивая ее использование в интересах общества. И. т. д. разрешается заниматься совершеннолетним гражданам, участвующим в общественном производстве, в свободное от основной работы время, домашним хозяйкам, инвалидам, пенсионерам, студентам и учащимся. Граждане, изъявившие желание заниматься И. т. д., обязаны получить разрешение исполнительного комитета местного Совета народных депутатов по месту жительства. До начала занятия такой деятельностью они получают регистрационное удостоверение или приобретают патент в финансовом отделе исполкома местного Совета народных депутатов. Лица, занимающиеся И. т. д., уплачивают налоги с доходов, получаемых от нее; размеры налогов устанавливаются в зависимости от суммы получаемых доходов с учетом общественных интересов. Плата за патент определяется исходя из среднегодового дохода лиц, занимающихся аналогичной деятельностью в государственных, кооперативных, других общественных предприятиях, учреждениях, организациях.

ИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ народного хозяйства — создание крупной промышленности и превращение аграрных или аграрно-индустриальных стран и регионов в индустриальные. Характер, формы и методы, источники средств, а также социально-экономические последствия И. определяются господствующим *способом производства* и всей совокупностью внутренних и международных условий жизни страны. При капитализме И. протекает стихийно и неравномерно. Ее источниками являются эксплуатация и ограбление трудящихся, а также войны, кабальные займы, концессии. И. обостряет основное противоречие капитализма — между общественным характером производства и частнособственнической формой присвоения, углубляет антагонизм между трудом и капиталом. Социалистическая И. осуществляется планомерно, на основе общественной собственности на средства производства и сопровождается упрочением и развитием социалистических *производственных отно-*

шений, укреплением обороноспособности страны, значительным повышением производительности общественного труда, подъемом материального и культурного уровня жизни трудящихся. И. в СССР проходила в условиях враждебного капиталистического окружения, путем первоочередного и быстрого развития тяжелой индустрии и за счет мобилизации собственных ресурсов, без материальной и финансовой помощи других стран. Другие социалистические страны проводят И., используя преимущества международного социалистического разделения труда, социалистической экономической интеграции, сосредоточивая свои усилия на создании тех отраслей, для которых у них имеются благоприятные природные и экономические условия. В соответствии с решениями XXVII съезда КПСС предусматривается провести до 2000 г. техническую реконструкцию народного хозяйства, завершить перевод сельского хозяйства на индустриальную базу путем *комплексной механизации*, электрификации, *мелиорации земель*, широкого внедрения *интенсивных технологий*, осуществить дальнейшую индустриализацию строительства, последовательно превращая его в единый промышленно-строительный процесс возведения объектов из элементов заводского изготовления. Все эти мероприятия являются важным условием *ускорения социально-экономического развития страны*.

ИНДУСТРИЯ УСЛУГ — совокупность предприятий и организаций, оказывающих услуги населению. К И. у. относятся предприятия, специализированные на оказании услуг населению (бытовое обслуживание, здравоохранение, физкультура и т. д.), а также выполняющие аналогичные по характеру услуги для предприятий и организаций (например, транспорт, связь). В соответствии с *Комплексной программой развития производства товаров народного потребления и сферы услуг на 1986—2000 годы* к оказанию услуг привлекаются предприятия и организации всех министерств и ведомств, независимо от их специализации и характера основной деятельности. Им устанавливаются плановые задания по объему реализации платных услуг. Предусмотрено дальнейшее укрепление материально-технической базы И. у. на основе внедрения достижений *научно-технического прогресса*, оснащения предприятий и организаций современным высокопроизводительным оборудованием, машинами, механизмами. Соответствующие требования предъявляются к составу, техническому уровню и качеству специализированного оборудования и машин для индустрии услуг, профессиональной подготовке работников сферы обслуживания. К 1990 г. намечено увеличить подготовку специалистов для И. у. в высших и средних специальных учебных заведениях в 1,5—2 раза (см. также *Сфера непроизводственная*). В современных условиях воз-

растает значение *индивидуальной трудовой деятельности* в сфере обслуживания. И. у. играет важную роль в реализации социальной политики КПСС, выступающей мощным средством ускорения развития страны. И. у. способствует повышению жизненного уровня народа, стиранию существенных социальных и культурно-бытовых различий между городом и деревней.

ИНЖЕНЕРНО - ТЕХНИЧЕСКИЕ РАБОТНИКИ (ИТР) — работники, осуществляющие организацию и руководство производственным процессом на предприятии. Работники, занимающие должности инженера или техника, агронома, зоотехника и т. п., относятся к ИТР, независимо от того, имеют они высшее или среднее специальное образование или являются практиками. Основанием для отнесения работника к ИТР является не образование, а занимаемая должность, для исполнения которой требуется квалификация инженера или техника. Технический прогресс сопровождается повышением роли ИТР в производстве и возрастанием их удельного веса в общей численности работающих. С 1970 по 1985 г. в промышленности он увеличился с 11,7 до 14,6 %, в строительных организациях — с 9 до 14,6 %. Как отмечалось на XXVII съезде КПСС, практика использования инженерно-технических кадров нуждается в значительном улучшении. Должна быть повышена престижность инженерного труда. В настоящее время увеличиваются размеры *должностных окладов* ИТР, используется система надбавок к ним, возрастает роль премий за высокие достижения в труде.

ИНЖЕНЕРНЫЙ ЦЕНТР — специализированное формирование организаций и предприятий либо самостоятельная организация, действующая на основе *хозяйственного расчета* и имеющая цель оказать заинтересованным организациям, предприятиям, министерствам и ведомствам услуги в широкомасштабном внедрении высокоэффективных видов техники, технологии и материалов. И. ц. формируется из отдельных подразделений проектных, конструкторских, проектно - конструкторских и научно-исследовательских организаций, опытных (экспериментальных) предприятий. И. ц. могут быть юридически самостоятельными и иметь самостоятельный баланс или входить в состав *межотраслевого научно-технического комплекса, объединения научно-производственного* или *объединения производственного.* И. ц. не осуществляет фундаментальных исследований и разработок, а является посредником между наукой и производством, выполняющим разработку технической документации, изготовление опытных образцов и установочной партии новой техники и материалов, серию технологических процессов. В обязанности И. ц. вменяется также консультирование и оказание научно - технической помощи заинтересованным организациям, предприятиям, министерствам и ведомствам, подготовка для

них кадров, внедрение и авторский надзор за внедрением новой техники, выполнением пусконаладочных и шефмонтажных работ и оказание других услуг производствам, осваивающим или внедряющим новую технику, технологию и материалы. Финансирование И. ц. осуществляется из средств заказчиков, которые могут предоставлять и свои производственные мощности. В И. ц., созданном на базе нескольких организаций, выделяется головное подразделение. Функционируя в тесном взаимодействии с НИИ, проектно - конструкторскими и технологическими организациями, И. ц. обеспечивают эффективное внедрение результатов фундаментальной науки в отраслях народного хозяйства и промышленности, где эти разработки дают большой экономический эффект. В СССР формирование И. ц. началось в конце 70-х годов в системе АН УССР. В соответствии с курсом КПСС на *ускорение социально-экономического развития страны* и кардинальным обновлением технической базы производства в двенадцатой пятилетке формируется сеть И. ц. по проблемам, имеющим важное народнохозяйственное значение. К ним относятся: подготовка металлопродукции к производственному потреблению, эффективное использование *вторичных материальных ресурсов*, роботизация производства, открытая разработка полезных ископаемых, использование азота для хранения продуктов, автоматизированная обработка научно-технической и экономической информации, внедрение малоотходных и безотходных технологических процессов и др.

ИНТЕГРАЦИЯ АГРАРНО-ПРОМЫШЛЕННАЯ (см. *Агропромышленная интеграция*)

ИНТЕГРАЦИЯ СОЦИАЛИСТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ — планомерно регулируемый коммунистическими и рабочими партиями и правительствами стран — членов СЭВ процесс международного социалистического разделения труда, сближения их экономик и формирования современной, высокоэффективной структуры национальных хозяйств, постепенного сближения и выравнивания уровней их экономического развития, формирования глубоких и устойчивых связей в основных отраслях экономики, науки и техники, расширения и укрепления международного рынка этих стран, совершенствования товарно-денежных отношений. В И. с. э. участвует 10 стран — членов СЭВ: НРБ, ВНР, СРВ, ГДР, Республика Куба, МНР, ПНР, СРР, СССР и ЧССР. В ряде многосторонних интеграционных мероприятий принимает участие СФРЮ. Объективной основой И. с. э. является возрастающая интернационализация хозяйственной жизни стран СЭВ, углубление разделения труда между ними, усиление их экономической взаимосвязанности и взаимозависимости. И. с. э. развивается в соответствии с Комплексной программой дальнейшего углубления и совершенствования сотрудничества

и развития социалистической экономической интеграции стран — членов СЭВ, принятой XXV сессией СЭВ (1971 г.) и другими принятыми в последующий период документами. И. с. э. внесла ряд качественно новых черт в развитие мирового социалистического хозяйства. Этому способствовала глубокая взаимосогласованная перестройка отраслевых и внутриотраслевых структур, направленная на концентрацию усилий каждой страны на производство наиболее эффективной для нее продукции, увеличение степени интернационального объединения различных ресурсов для совместного хозяйствования, примером чего могут служить межсистемные линии электропередачи, сеть международных газо- и нефтепроводов, международных объединений типа «Интерхим», «Агромаш», «Интератоминструмент» и др. И. с. э. способствует подъему производительных сил, повышению научно-технического уровня и экономической эффективности общественного производства, совершенствованию его структуры, обеспечению растущих потребностей национальных экономик стран — членов СЭВ в современных средствах производства и предметах потребления, повышению материального и культурного уровня жизни трудящихся стран социалистического содружества (см. также *Комплексная программа социалистической экономической интеграции, Комплексная программа научно-технического прогресса стран — членов СЭВ до 2000 года*).

ИНТЕНСИВНОСТЬ ТРУДА — степень расходования рабочей силы в единицу времени. С ростом И. т. увеличивается количество производимых товаров и в той же степени — величина воплощенной в них *стоимости*, при этом стоимость каждого товара остается неизменной. В капиталистическом обществе чрезмерное повышение И. т., подрывающее здоровье работников, служит средством усиления их эксплуатации. Социалистическая *организация производства* базируется на общественно нормальной И. т., предусматривающей эффективное использование рабочего времени, увеличение производства материальных благ вместе с созданием условий, обеспечивающих нормальную жизнедеятельность организма и всестороннее развитие трудящихся. Этому способствует строгая регламентация и *нормирование труда*, совершенствование его охраны. Внедрение достижений *научно-технического прогресса* в производство призвано облегчать и улучшать условия труда, снижая его затраты, что создает необходимые условия для обеспечения нормального уровня И. т. Большую роль в установлении общественно нормального уровня И. т. при социализме играет создание благоприятного морально-психологического климата в трудовых коллективах, а также внедрение рациональных режимов труда и отдыха. В двенадцатой пятилетке проводится комплекс мер по повышению уровня И. т. на многих участках и отраслях производ-

ства до общественно нормального уровня: укрепление трудовой дисциплины, *аттестация рабочих мест*, внедрение *научной организации труда*, рациональное использование рабочего времени, усиление морального и материального стимулирования высокопроизводительного труда. Вместе с тем последовательно сокращается применение ручного и тяжелого физического труда. Все эти меры по достижению общественно нормального уровня И. т. способствуют реализации курса на *ускорение социально-экономического развития страны* (см. также *Дисциплина трудовая*).

ИНТЕНСИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ в сельском хозяйстве — система способов и приемов производства продукции земледелия и животноводства, основанная на комплексном применении достижений *научно-технического прогресса* и направленная на более полное использование ресурсного потенциала — биоклиматического и производственно-экономического. И. т. предполагают комплексное решение технических, биологических, экономических, организационных и социальных вопросов. Важным звеном И. т. является осуществление комплексной механизации, автоматизации и электрификации производства, позволяющее сократить затраты труда, улучшить условия работы, облегчить труд, повысить его содержательность и престижность. При И. т. все работы проводятся в соответствии с рекомендациями науки. Удобрения вносятся строго по нормам на запрограммированный урожай и в лучшие агротехнические сроки. При этом учитываются наличие в почве различных питательных веществ, требования каждой культуры к питанию в отдельные вегетационные периоды. Применяются интегрированные системы защиты растений и животных от болезней, вредителей и сорняков. Эти системы охватывают биологические, химические и механические методы. Для И. т. нужны высокопродуктивные сорта растений и породы скота, отличающиеся устойчивостью к болезням и вредителям, к экстремальным факторам (засуха и пр.), к условиям индустриального производства. В животноводстве особое значение имеет обеспечение полноценного и сбалансированного кормления скота, рассчитанного на определенную продуктивность и учитывающего возрастные особенности разных групп скота. Не меньшую роль играет освоение новых форм организации и оплаты труда, позволяющих эффективно использовать все имеющиеся ресурсы. Важно подчеркнуть, что все эти элементы в И. т. находятся в оптимальном сочетании. И. т. по своему существу означают единство техники и биологии, экономики и организации. Освоение И. т.— не рядовое совершенствование производства, а перевод его на качественно новый уровень. Сочетание всех факторов в оптимуме позволяет программировать выход продукции, смягчать зависимость от погодно-климати-

ческих условий, регулировать производство в сельском хозяйстве почти так же, как и в промышленности. Отсюда следует, что необходимо точно соблюдать технологическую дисциплину. И. т. предъявляют высокие требования к кадрам, начиная от специалистов и кончая рядовыми работниками, к их квалификации и добросовестности, к инициативе и заинтересованности. В последние годы многое делается по освоению И. т. в зерновом хозяйстве и других отраслях. Для этих целей в приоритетном порядке выделяются техника, удобрения и другие ресурсы. Практика показывает, что там, где все эти вопросы решаются вдумчиво, научно обоснованно, И. т. дают большой эффект, повышают отдачу ресурсного потенциала.

ИНТЕНСИФИКАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА — увеличение размеров производства за счет применения более эффективных средств производства, более совершенных форм организации труда и технологических процессов, воплощающих последние достижения научно - технического прогресса, лучшего использования наличного производственного потенциала. В отличие от *экстенсивного пути развития*, характеризующегося количественным ростом средств производства на прежней технической основе, И. п. предполагает качественное обновление производства, перевод его на новую техническую основу. По определению К. Маркса, «через известные промежутки времени совершается воспроизводство... в расширенном масштабе: расширенном экстенсивно, если расширяется только поле производства; расширенном интенсивно, если применяются более эффективные средства производства» (*Маркс К., Энгельс Ф.* Соч., т. 24, с. 193). И. п. является более экономичным путем развития производства по сравнению с его экстенсивным расширением, поскольку ведет к сбережению затрат труда и материальных ресурсов в расчете на единицу продукции, улучшению конечных результатов производства. И. п. — необходимое условие повышения эффективности общественного производства. Стратегический курс XXVII съезда КПСС на ускорение социально-экономического развития советского общества предполагает революционную перестройку экономики, связанную в первую очередь с переводом народного хозяйства на интенсивный путь развития. Объективная необходимость И. п. в СССР обусловлена прежде всего потребностями коренного обновления материально - технической базы общества, революционного преобразования производительных сил на основе высокоэффективных достижений научно-технической революции. Кроме того, все более исчерпываются факторы экстенсивного расширения производства: в в 80—90-е годы резко уменьшается приток новых трудовых ресурсов в материальное производство в результате изменения демографической ситуации в стране и расширения непроизводственной

сферы вследствие быстрого развития науки, культуры и сферы обслуживания; уменьшаются запасы природных ресурсов в европейской части СССР, усложняются условия их добычи и др. Крутой поворот к И. п. означает, что в руководстве хозяйственным строительством на всех уровнях центр внимания переносится с количественных показателей на качество и эффективность, с промежуточных результатов — на конечные, с расширения производственных фондов — на их обновление, с наращивания топливно-сырьевых ресурсов — на улучшение их использования, на ускоренное развитие наукоемких отраслей; соответственно перестраивается структурная и инвестиционная политика. Главным рычагом интенсификации народного хозяйства служит кардинальное ускорение научно-технического прогресса, широкое внедрение техники новых поколений, принципиально новых технологий, обеспечивающих наивысшую производительность и эффективность. В связи с этим в двенадцатой пятилетке начата глубокая техническая реконструкция народного хозяйства на основе самых современных достижений науки и техники. Одновременно осуществляется радикальная реформа *хозяйственного механизма*, с тем чтобы придать ему антизатратный характер. Повышается роль и самостоятельность объединений и предприятий, их заинтересованность и ответственность за достижение наивысших конечных результатов на основе полного хозяйственного расчета, самоокупаемости и самофинансирования, установления прямой зависимости уровня доходов трудовых коллективов от эффективности работы. Повышается роль *человеческого фактора* в И. п в результате развития всех форм социалистического самоуправления народа, усиления материальных и моральных стимулов к труду, улучшения социальных условий жизни, роста политической сознательности и трудовой активности работников, повышения их культурно-технического уровня В итоге все более широко применяются качественные факторы расширения производства: повышение производительности труда, совершенствование и лучшее использование действующих производственных основных фондов, увеличение выпуска продукции при меньших затратах всех ресурсов и др. Важную роль в усилении И. п. играет также углубление всестороннего сотрудничества социалистических стран, развитие *интеграции социалистической экономической* В период 1986—2000 гг. осуществляется последовательный переход к всесторонней И. п., которая означает прогрессивное развитие всех сторон производства, выражающееся в одновременном росте производительности труда, повышении фондоотдачи, снижении материалоемкости и улучшении качества продукции.

ИНФРАСТРУКТУРА — комплекс отраслей хозяйства, обеспечивающих общие условия производства

и жизнедеятельности людей. Различают производственную и социально-бытовую И. Производственная И. включает все виды транспорта и транспортного хозяйства в целом (железнодорожные станции, морские и речные порты, доки, депо, объекты, обеспечивающие бесперебойное функционирование нефте- и газопроводов, и т. п.), линии электропередачи, формирующие энергосистемы различного масштаба, совокупность взаимодействующих средств передачи и обработки информации, объекты, обеспечивающие рациональное использование природных ресурсов, и другие системы и сооружения, которые непосредственно не используются в производстве материальных благ, но без которых не может обеспечиваться нормальное производство. Сооружения и объекты производственной И., уровень насыщенности ими *народного хозяйства* в значительной мере определяют *эффективность производства* в целом. К социально-бытовой И. относятся отрасли торговли, здравоохранения, все виды пассажирского транспорта и связи (занятые обслуживанием населения), городские коммуникационные сооружения, гостиничное хозяйство, общественное питание и другие подразделения непроизводственной сферы. Развитие производственной И. — необходимая предпосылка дальнейшей *интенсификации производства*, решения социальных задач, связанных с удовлетворением растущих материальных и духовных потребностей общества и активизацией человеческого фактора. По мере углубления международного разделения труда и развития социалистической экономической интеграции важное значение приобретает согласованное развитие и совершенствование взаимосвязанных элементов И. народнохозяйственных комплексов отдельных социалистических стран. Международная производственная И.— совокупность национальных элементов транспортных систем, систем информации и связи, обслуживающих внешнеэкономическую деятельность и международное общение, и многих объектов и сооружений, обеспечивающих охрану окружающей среды, рациональное использование естественных ресурсов, нормальное функционирование совместных объектов. Совершенствование и развитие И. создает благоприятные условия для углубления взаимного разделения труда и расширения международных взаимовыгодных хозяйственных связей.

К

КАЛЬКУЛЯЦИЯ — исчисление себестоимости единицы продукции (услуг) по видам (калькуляционным статьям) расходов. В зависимости от назначения различают плановые, нормативные и отчетные К. Плановые К. определяют среднюю себестоимость на очередной плановый период (год, квартал) и используются для установления оптовых цен, базируются на прогрессивных нормах расхода рабочего времени, материалов, электроэнергии и прочих затрат. Нормативные К. строятся на основе действующих технологических норм использования *средств производства* и *рабочего времени*. Отчетные К. составляются по данным *бухгалтерского учета* производственных затрат и служат средством контроля за выполнением плана по себестоимости, для изучения ее динамики и поиска резервов снижения затрат. В зависимости от специфики производства калькулирование затрат осуществляется следующими методами: а) нормативным, при котором затраты на производство определяются по действующим нормам расхода (применяется в серийном и массовом производствах в машиностроении); б) попередельным, основанным на учете затрат по переделам производственного процесса (применяется в отраслях с повторяющейся, однородной по исходному материалу и технологии обработки продукцией); в) позаказным, при котором затраты учитываются по отдельным заказам (применяется в единичном и мелкосерийном производстве) (см. также *Себестоимость продукции*).

КАПИТАЛЬНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО — отрасль народного хозяйства, осуществляющая строительство новых предприятий, реконструкцию, техническое перевооружение и расширение действующих, а также сооружение объектов непроизводственного назначения. В решениях XXVII съезда КПСС предусматривается повышение качества и эффективности К. с., улучшение организации строительного производства и проектно-сметного дела, совершенствование хозяйственного механизма в строительстве. Предстоит повышать уровень индустриализации строительного производства, шире внедрять прогрессивную технологию, системы машин и механизмов, обеспечивающих комплексную механизацию строительства и монтажных работ, что позволит в двенадцатой пяти-

летке сократить объем ручного труда на 25 %, повысить производительность труда на 16—17 %, снизить себестоимость работ в строительстве на 2—3 %, в 2 раза сократить инвестиционный цикл, обеспечить строительство и ввод в действие объектов в нормативные сроки (см. также *Капитальные вложения*).

КАПИТАЛЬНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ—финансовые средства, предназначенные для простого и расширенного воспроизводства основных фондов в производственной и непроизводственной сферах. К. в. характеризуются отраслевой, технологической и воспроизводственной структурой. Отраслевая структура К. в.— это соотношения между объемами капитальных вложений по отраслям народного хозяйства. Технологическая структура К. в. характеризует соотношение между затратами на приобретение машин и оборудования (активную часть основных фондов) и на строительно - монтажные работы (пассивную часть основных фондов). Совершенствование технологической структуры К. в. путем увеличения удельного веса затрат на воспроизводство активной части основных фондов является важнейшим направлением роста эффективности затрат. Воспроизводственная структура отражает соотношение между объемами К. в., направляемых на новое строительство, с одной стороны, реконструкцию и техническое перевооружение, а также на расширение предприятий, с другой стороны. В Основных направлениях экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года указывается: «Повышать эффективность капитальных вложений, концентрировать их на приоритетных направлениях, и прежде всего на обновлении производственных основных фондов, существенно увеличить долю средств, направляемых на техническое перевооружение и реконструкцию предприятий, сокращать сроки окупаемости капитальных вложений» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 274) (см. также *Инвестиционная политика*).

КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ оборудования — комплекс работ по восстановлению технических качеств оборудования и его работоспособности. В отличие от текущего ремонта, при котором производят замену и восстановление отдельных деталей без разборки оборудования, и среднего ремонта, когда производится частичная разборка оборудования, замена или восстановление его отдельных составных частей, К. р. предусматривает полную разборку оборудования, замену или восстановление всех дефектных составных частей, включая базовые и корпусные. При К. р. осуществляется также регулировка и испытание оборудования и восстановление его внешнего вида (полировка, окраска, гальванопокрытие, восстановление указательных надписей, таблиц и т. п.). К. р., обеспечивающий возмещение износа оборудования в процессе его эксплуатации, фи-

нансируется за счет части амортизационных отчислений, включаемых в издержки производства по установленным нормам, а начиная с 1988 г. — за счет средств специального фонда ремонта, создаваемого на предприятиях по отраслевым нормативам затрат с включением их в себестоимость продукции, работ и услуг.

КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ — совокупность свойств продукции, обусловливающих ее способность удовлетворять определенные личные и производственные потребности в соответствии с ее назначением. В социалистическом обществе повышение К. п. является важнейшим фактором экономического роста, непременным условием *интенсификации производства.* В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* рост К. п. выступает в качестве важнейшей экономической и политической задачи, без решения которой нельзя обеспечить само ускорение, достижение нового качественного состояния общества. Экономически обоснованное повышение К. п., хотя и связано зачастую с затратой дополнительных средств, с народнохозяйственной точки зрения, как правило, более целесообразно, чем расширение объемов производства продукции прежнего качества. Использование лучшей, более совершенной техники расширяет возможности ее применения, позволяет полнее и с меньшими затратами удовлетворять потребности общества. Экономический выигрыш от производства высококачественных изделий зависит от эффекта использования каждой единицы продукции и от масштабов ее производства. Повышение К. п. — важный фактор все более полного удовлетворения потребностей трудящихся, нормального функционирования товарно-денежного обращения, увеличения экспортных возможностей страны. К. п. измеряется системой показателей. По характеризуемым свойствам различают показатели назначения, надежности и долговечности, технологичности, эргономичности, транспортабельности, стандартизации и унификации, безопасности, экологические, патентно-правовые, экономические (трудоемкость, *энергоемкость продукции, металлоемкость продукции* и т. п.). По стадиям жизненного цикла изделий выделяются показатели прогнозируемые, проектные, производственные и эксплуатационные. Показатели качества могут выражаться в натуральных и стоимостных единицах. Для оценки К. п. применяются две категории — высшая и первая. По продукции производственно-технического назначения, соответствующей *высшей категории качества,* в зависимости от ее экономической эффективности применяется надбавка к оптовой цене в размере до 30 %. К такого же рода продукции первой категории качества применяется скидка с оптовой цены в первый год в размере 5 %, во второй год — 10 %, в третий год — 15 %. Средства в размере до 70 % суммы скидок возмеща-

ются за счет *фонда материального поощрения;* если при второй аттестации эта продукция не будет отнесена к высшей категории, она должна быть снята с производства. XXVII съезд КПСС выдвинул задачу всемерного повышения технического уровня и качества продукции в центр экономической политики партии и всей практической работы. В Программе КПСС подчеркнуто: «Советская продукция должна воплощать в себе последние достижения научной мысли, соответствовать самым высоким технико-экономическим, эстетическим и другим потребительским требованиям, быть конкурентоспособной на мировом рынке» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 142) (см. также *Высшая категория качества, Государственная приемка продукции*).

КАЧЕСТВО ТРУДА — степень сложности, напряженности и народнохозяйственного значения труда. На К. т. влияют и условия труда: привлекательность, тяжесть, наличие вредных для здоровья *технологических процессов.* К. т. повышается по мере роста общеобразовательного, культурного и технического уровня трудящихся, их квалификации. При социализме учет К. т. необходим для правильной организации труда, совершенствования распределительных отношений и эффективного стимулирования работников. Для объективной оценки К. т. используются суммарный и аналитический методы. Суммарный метод заключается в определении сложности работы отдельными экспертами или экспертными комиссиями, которые учитывают наиболее существенные факторы, определяющие К. т. Аналитический метод предполагает расчленение процесса труда на отдельные рабочие функции, их сопоставление и оценку в баллах. Сочетание двух методов позволяет дать достаточно обоснованную оценку К. т. Труд более высокого качества объективно требует и более высокой оплаты, что позволяет возмещать затраты на воспроизводство квалифицированной рабочей силы, а также увеличенный расход жизненных сил (физической, умственной, нервно-психической энергии), используемых в процессе производства. Политика партии в области оплаты труда направлена на обеспечение строжайшей зависимости между нею и количеством и качеством труда, что имеет важное значение для реализации принципа социальной справедливости. В условиях перестройки всех сфер советского общества К. т. работников служит непременным условием активизации *человеческого фактора,* ускорения *научно-технического прогресса* и роста *эффективности производства* (см. также *Интенсивность труда*).

КЛАССИФИКАЦИЯ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО — группировка затрат предприятия на производство и реализацию продукции. По различным признакам затраты подразделяются на основные и накладные, прямые и косвенные, условно-постоянные и переменные.

В планировании и учете *себестоимости продукции* основную роль играет группировка расходов по экономическим элементам и по калькуляционным статьям. По элементам группируются все однородные по экономическому содержанию затраты вне зависимости от места, где они произведены (цех, заводоуправление, складское хозяйство и т. д.), независимо от объекта затрат (изготовление продукции в основном производстве или затраты во вспомогательных и обслуживающих производствах). В планировании и учете по этому признаку выделяются восемь групп (элементов) затрат: сырье и основные материалы, вспомогательные материалы, топливо со стороны, электроэнергия со стороны, *амортизация* основных фондов, *заработная плата,* основная и дополнительная, отчисления на социальное страхование, прочие расходы. Эта группировка используется для разработки *сметы затрат* на производство, отражающей общую сумму затрат. Она дает возможность определить структуру себестоимости по элементам, разграничить материальные затраты на производство и затраты по оплате труда, охарактеризовать их соотношение в себестоимости продукции, определить объем *чистой продукции* (вновь созданную стоимость) предприятия. Группировка затрат по экономическим элементам позволяет увязать план по себестоимости продукции с другими разделами *техпромфинплана* (по материально-техническому снабжению, труду и заработной плате и т. д.), определить потребность в *оборотных средствах.* Для определения себестоимости конкретных изделий, видов продукции (*калькуляции* ее) затраты группируются по калькуляционным статьям, с учетом места затрат (например, общезаводские расходы на содержание аппарата заводоуправления), их целевого назначения (расходы по содержанию и эксплуатации оборудования). Большинство калькуляционных статей являются по своему экономическому составу комплексными и включают как различные элементы материальных затрат (сырье, материалы, амортизацию и др.), так и расходы по оплате труда. Типовой перечень, принятый в планировании, предусматривает следующие статьи калькуляции: сырье и материалы, возвратные отходы, топливо и энергия на технологические цели, основная заработная плата производственных рабочих, дополнительная заработная плата производственных рабочих, отчисления на социальное страхование, расходы на подготовку и освоение производства, расходы на содержание и эксплуатацию оборудования, цеховые расходы, общезаводские расходы, потери от брака, прочие производственные расходы, *внепроизводственные расходы.*

КЛАССИФИКАЦИЯ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ — утвержденный в установленном порядке перечень отраслей промышленности, обеспечивающий сопоставимость показателей для пла-

нирования, учета и анализа развития промышленности. К. о. п. определяет состав каждой отрасли, наименования отраслей, подотраслей и производств, код каждого из них, необходимый для машинной обработки информации. Группировка предприятий по отраслям производится исходя из назначения выпускаемой продукции, характера *технологического процесса* или общности используемого сырья. Так, авиационная промышленность объединяет предприятия по признаку назначения производимой ими продукции (авиационной техники), химическая промышленность — по признаку общности технологического процесса, плодоовощная промышленность — по признаку общности используемого сырья. Классификационной единицей является состоящее на самостоятельном балансе предприятие; каждое отдельное предприятие относится только к одной отрасли промышленности. Подсобные промышленные производства при непромышленных организациях, выделенные в отдельные учетные единицы, относятся к соответствующим отраслям промышленности. В классификации выделено 16 укрупненных отраслей промышленности: электроэнергетика, топливная промышленность, черная металлургия, машиностроение и др. Каждая укрупненная отрасль включает несколько отраслей. Например, в составе топливной промышленности выделены нефтедобывающая, газовая, угольная, сланцевая промышленность и др. В составе отраслей выделяются производства, например в угольной промышленности — добыча угля, обогащение угля, производство угольных брикетов. Входящие в состав промышленных предприятий непромышленные организации и хозяйства, учитываемые отдельно, относятся не к промышленности, а к соответствующим отраслям народного хозяйства. Например, подсобное сельское хозяйство при промышленном предприятии относится к отрасли «Сельское хозяйство».

КОЛЛЕКТИВНОЕ САДОВОДСТВО И ОГОРОДНИЧЕСТВО (см. *Садоводство и огородничество коллективное*)

КОЛЛЕКТИВНЫЕ ФОРМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА — разновидность *сдельной заработной платы*, при которой заработок работника ставится в непосредственную зависимость от количества и качества продукции (работы), произведенной всем коллективом (цехом, сменой, участком, бригадой, звеном). К. ф. о. т. усиливают материальную заинтересованность всех работников трудового коллектива в улучшении конечных результатов производства, способствуют развитию у них чувства коллективизма, взаимопомощи и взаимной ответственности, укрепляют трудовую дисциплину. В результате применения К. ф. о. т. возрастает слаженность в работе коллективов, улучшается использование рабочего времени и, как следствие этого, растет *производительность труда* и *рентабельность* производ-

ства, экономятся материальные ресурсы, снижается себестоимость. К. ф. о. т. находят все большее применение в связи с распространением *бригадной формы организации и оплаты труда*. Общий заработок при К. ф. о. т. зависит прежде всего от количества произведенной продукции установленного качества и размера сдельных расценок за единицу продукции. Общий заработок распределяется между членами бригады в соответствии с установленным разрядом и отработанным временем, как правило, с применением *коэффициента трудового участия* (КТУ), позволяющего наряду с общими результатами труда коллектива учитывать личный вклад каждого работника в их достижение (см. также *Бригада производственная, Бригадный подряд*).

КОЛЛЕКТИВНЫЙ ДОГОВОР — соглашение, ежегодно заключаемое местным комитетом профсоюза от имени коллектива трудящихся с администрацией, представляющей в данном производственном коллективе интересы общества в целом. К. д. распространяется на всех работников, в том числе и не состоящих в профсоюзе. В К. д. определяются взаимные обязанности администрации, с одной стороны, рабочих и служащих, с другой, по выполнению производственных планов, совершенствованию организации производства с целью улучшения качественных показателей работы — роста *производительности труда*, снижения *себестоимости продукции*, повышения *качества продукции* и т. д. Большое внимание в К. д. уделяется развитию социалистического соревнования, укреплению производственной и трудовой дисциплины, улучшению условий труда, а также материального и культурно-бытового обслуживания трудящихся, оплаты труда и материального стимулирования, охраны труда и здоровья и др. В К. д. отражаются обязательства администрации и местного комитета профсоюза по вовлечению рабочих и служащих в управление производством, совершенствование *нормирования труда*, форм оплаты труда, по предоставлению льгот и преимуществ передовикам, улучшению жилищных условий, усилению воспитательной и культурно-массовой работы. К. д. регистрируется в вышестоящих профсоюзных или хозяйственных организациях, которые рассматривают спорные вопросы, возникающие в процессе заключения К.д., осуществляют контроль за его соблюдением. За нарушение условий К. д. виновные должностные лица привлекаются к ответственности (дисциплинарной, административной, а в случаях злостного нарушения и к уголовной). В условиях расширения самостоятельности трудовых коллективов в решении производственных и социально-бытовых вопросов роль К. д. существенно возрастает (см. также *Демократический централизм*).

КОЛЛЕКТИВ ТРУДОВОЙ — основная ячейка социалистического народного хозяйства, объеди-

няющая работников и организующая их усилия для выполнения стоящих перед ними производственных и иных плановых задач. В СССР насчитывается более 2,5 млн К. т. Ведущую роль среди них играют коллективы производственных предприятий, объединений. Функции, права и обязанности К. т. в СССР определены ст. 8 Конституции страны, Законами СССР «О трудовых коллективах и повышении их роли в управлении предприятиями, учреждениями, организациями» (1983 г.) и «О государственном предприятии (объединении)» (1987 г.). В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* роль К. т. поднимается на качественно новый уровень, резко расширяются границы самоуправления и самостоятельности коллективов. К. т. предоставлены широкие полномочия во всех сферах их деятельности и в жизни страны в целом. В К. т. и через них формируются главные черты и особенности социалистического образа жизни — его трудовой, коллективистский и гуманистический характер, развивается человек как личность, гражданин, работник. Большие возможности для развития К. т. и их членов открывают новые методы социалистического хозяйствования, построенные на принципах полного хозяйственного расчета, *самоокупаемости* и *самофинансирования*. На государственном предприятии К. т., используя как хозяин общенародную собственность, создает и приумножает народное богатство, обеспечивает сочетание интересов общества, коллектива и каждого работника. Трудовой коллектив предприятия, каждый его работник своим высокопроизводительным трудом зарабатывает средства для социального развития. Вопросы социального развития решаются с непосредственным участием всех членов коллектива. Источником средств для удовлетворения социальных потребностей К. т. является *хозрасчетный доход предприятия*. На основе *самоуправления социалистического* коллектив направляет усилия на достижение высоких результатов работы, воспитание у работников организованности и дисциплины, повышение их политической сознательности. Партийная организация предприятия, являясь политическим ядром К. т., действует в рамках Конституции СССР, руководит работой всего коллектива, органов его самоуправления, профсоюзной, комсомольской и других общественных организаций и осуществляет контроль деятельности администрации. Основной формой осуществления полномочий К. т. является *общее собрание (конференция)*, которое избирает руководителя предприятия, *совет трудового коллектива*, заслушивает отчеты об их деятельности и выполняет другие задачи. Полное и повсеместное раскрытие и применение экономического, социального, политического и духовного потенциалов каждого К. т.— непременное условие реализации стратегической линии КПСС на всемерное ускорение

социально-экономического развития страны.

КОЛХОЗ — коллективное хозяйство социалистического типа, созданное на основе добровольного объединения крестьян. Колхозная форма хозяйства, утвердившаяся в СССР, полностью отвечает уровню и потребностям развития современных *производительных сил* в деревне, позволяет широко развивать колхозную демократию, правильно сочетать личные интересы колхозников с общественными, общенародными интересами. Основой общественного хозяйства колхозов является *колхозно-кооперативная собственность.* Хозяйство ведется коллективным трудом колхозников на земле, являющейся общенародной собственностью и закрепленной за К. в бесплатное и бессрочное пользование. В собственности К. находятся необходимые для их деятельности *средства производства* и другое имущество. Деятельность К. носит плановый характер и осуществляется на основе принципов хозрасчета в соответствии с утвержденным общим собранием его членов уставом, разработанным на базе Примерного Устава колхоза. Общее собрание колхозников, а в крупных колхозах собрание их уполномоченных представляет собой высший руководящий орган. В промежутках между собраниями колхозными делами руководит избираемое на собрании правление и председатель. К. представляют собой крупные механизированные сельскохозяйственные предприятия. В 1985 г. их было более 26 тыс. XXVII съезд КПСС наметил новые перспективы социально-экономического развития К. на основе увеличения производства и повышения качества сельскохозяйственной продукции, дальнейшего роста благосостояния и культурного уровня колхозников. Это предполагает интенсификацию сельскохозяйственного производства, ускорение *научно-технического прогресса*, переход на экономические методы управления, усиление интеграции сельского хозяйства с соответствующими отраслями промышленности. Партия подчеркивает необходимость неукоснительного соблюдения демократических принципов руководства колхозами, углубления внутриколхозной демократии, пресечения любых попыток некомпетентного вмешательства в производственную деятельность К. Новые возможности развития К. открываются в связи с радикальной перестройкой методов управления и планирования в системе *агропромышленного комплекса*, с расширением самостоятельности К., совершенствованием стиля их отношений с вышестоящими органами.

КОЛХОЗНАЯ ТОРГОВЛЯ (внедеревенская) — особая форма советской торговли, основанная на *колхозно-кооперативной собственности* или *личной собственности* граждан. Товарами в К. т. являются сельскохозяйственные продукты, произведенные в колхозах, совхозах, *личных подсобных хозяйствах*, садово-огороднических товариществах. К. т. осуществляется

обычно в специально оборудованных местах — на рынках. Ответственность за руководство колхозными рынками, обеспечение необходимых условий для их работы и укрепление материально-технической базы возложены на организации *потребительской кооперации* и местные Советы народных депутатов. Показатели развития К. т. в государственном плане не устанавливаются. Фактический объем продаж включается в розничный товарооборот страны. Уровень цен на продукцию, реализуемую на колхозных рынках, меняется в зависимости от колебаний спроса и предложения и не является объектом прямого государственного регулирования. Вместе с тем увеличение продажи, расширение ассортимента и повышение качества товаров в государственной и кооперативной торговле способствуют снижению рыночных цен. XXVII съезд КПСС подчеркнул необходимость оказывать помощь населению в доставке и реализации излишков сельскохозяйственных продуктов. Осуществлять это призвана в первую очередь потребительская кооперация. В целях лучшего снабжения населения и повышения материальной заинтересованности колхозов и совхозов им предоставлено право продавать через потребительскую кооперацию или на колхозных рынках по договорным ценам часть планового объема закупок картофеля, овощей, бахчевых культур, плодов и ягод, столового винограда, а также сверхплановую сельскохозяйственную продукцию. В соответствии с *Продовольственной программой СССР*, в стране расширяется сеть колхозных рынков, укрепляется их материально-техническая база, улучшается организация торговли. К. т. включает также внутридеревенский оборот сельскохозяйственных продуктов, который осуществляется путем продажи колхозами продуктов колхозникам, продажи продуктов владельцами личных подсобных хозяйств жителям сельской местности, минуя рынки (например, дачникам), натурального обмена излишками сельскохозяйственных продуктов между гражданами.

КОЛХОЗНО - КООПЕРАТИВНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ — коллективная собственность сельскохозяйственных кооперативов (*колхозов*), *потребительской кооперации*, жилищно-строительной кооперации. К.-к. с. наряду с *государственной (общенародной) социалистической собственностью* на средства производства является основой экономической системы СССР. В СССР на долю К.-к. с. приходится около 11 % основных производственных фондов. Собственность колхозов (сельских кооперативов) возникает при переходе к социализму путем добровольного объединения единоличных крестьян в кооперативы и развивается под определяющим воздействием государственной собственности и социалистического государства. Государственная и К.-к. с. по своей социально-экономической природе однотипны. Они выражают обще-

ственный характер производства и присвоения материальных благ, отношения товарищеского сотрудничества и взаимопомощи работников. Вместе с тем между этими формами общественной собственности есть различия, обусловленные прежде всего характером и уровнем обобществления *средств производства*. Собственностью колхозов и других кооперативных организаций, их объединений являются *средства производства* и иное имущество, необходимое для выполнения уставных задач, получения продукции. Общие доходы колхоза (кооператива) расходуются на оплату труда работников, дальнейшее развитие производства, социально-культурные мероприятия и жилищное строительство. По мере развития колхозного производства происходит повышение уровня его обобществления, постепенное сближение К.-к. с. с государственной. В Программе КПСС указывается: «Подъем производительных сил сельского хозяйства, развитие межхозяйственной кооперации и агропромышленной интеграции будут способствовать дальнейшему сближению, а в перспективе — и слиянию колхозно-кооперативной собственности с общенародной. Это произойдет в результате всестороннего развития и укрепления обеих форм социалистической собственности, все более полной реализации возможностей колхозно-кооперативного сектора экономики» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 146). Использование возможностей колхозов и других кооперативных предприятий — главное направление развития К.-к. с. на современном этапе. На XXVII съезде партии указывалось, что кооперативная собственность далеко не исчерпала своих возможностей в социалистическом производстве, лучшем удовлетворении потребностей. Новые пути эффективной реализации К.-к. с. связаны с качественным обновлением производительных сил на основе достижений научно-технической революции, дальнейшим развитием социалистического самоуправления в экономике, укреплением взаимосвязи с государственной (общенародной) социалистической собственностью. На современном этапе происходит формирование и становление кооперативных предприятий и организаций в производстве и переработке продуктов, в жилищном строительстве, в садоводстве и огородничестве, в сфере бытовых услуг и в торговле.

КОМБИНИРОВАНИЕ в промышленности — форма концентрации производства, основанная на соединении разных производств в одном предприятии, в котором продукты одного производства служат сырьем, *полуфабрикатами* или *вспомогательными материалами* для других. Комбинат представляет собой единый комплекс совместно размещенных производств, тесно связанных между собой в техническом, энергетическом, экономическом и организационном отношениях. К. осуществляется с целью комплексного использования всех видов производственных

ресурсов, рационального сочетания последовательных стадий и сокращения длительности производственного цикла, снижения транспортных расходов и себестоимости продукции, совершенствования управления производством (см. также *Концентрация производства, Организация производства*).

КОММУНИСТИЧЕСКИЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА — *способ производства*, идущий на смену капиталистического и знаменующий революционный переход человечества к высшей исторической ступени своего развития. Историческим началом формирования К. с. п. является переходный период от капитализма к социализму. Социализм и коммунизм представляют собой две последовательные фазы единой коммунистической формации. Их общими чертами являются: общенародная собственность на средства производства, непосредственно общественный труд, динамичное и планомерное развитие *производительных сил*. Развитие К. с. п. на всем его протяжении связано с действием и сознательным использованием таких *экономических законов*, как *основной экономический закон социализма*, закон планомерного развития, закон неуклонного роста производительности общественного труда и др. Вместе с тем между двумя фазами К. с. п. имеются существенные различия. Производительные силы социалистического общества и производительность общественного труда еще не обеспечивают изобилие материальных благ и все условия для всестороннего развития личности. Поскольку общественная собственность существует в двух формах (государственной и кооперативно-колхозной), то сохраняется классовая структура общества. При социализме полностью не преодолены существенные различия между физическим и умственным трудом, городом и деревней, труд не стал первой жизненной потребностью, распределение предметов потребления осуществляется по труду, используются в соответствии с их новым содержанием товарно-денежные отношения. Постепенное перерастание социализма в коммунизм происходит по мере все более полного раскрытия и использования возможностей и преимуществ социализма, укрепления присущих ему общекоммунистических начал. Необходимыми предпосылками перехода к коммунизму являются коренное обновление материально-технической базы, совершенствование *производственных отношений*, поддержание их устойчивого соответствия динамично развивающимся производительным силам. Материально-техническая база коммунизма предполагает создание таких производительных сил, которые открывают возможности полного удовлетворения различных потребностей общества и личности. Вся производственная деятельность в условиях коммунизма строится на применении высокоэффективных технических средств и технологий, обеспечивается гармоничное взаимодействие человека

и природы. На высшей фазе К. с. п. полностью утвердится непосредственно общественный характер труда и производства. В результате окончательного преодоления остатков старого разделения труда и связанных с ним существенных социальных различий будет завершен процесс формирования социально однородного общества. Система социалистического самоуправления народа превратится в коммунистическое общественное самоуправление. «*Коммунизм*,— отмечается в Программе КПСС,— *это бесклассовый общественный строй с единой общенародной собственностью на средства производства, полным социальным равенством всех членов общества, где вместе со всесторонним развитием людей вырастут и производительные силы на основе постоянно развивающихся науки и техники, все источники общественного богатства польются полным потоком и осуществится великий принцип «От каждого — по способностям, каждому — по потребностям»*. Коммунизм — это высокоорганизованное общество свободных и сознательных тружеников, в котором утвердится общественное самоуправление, труд на благо общества станет для всех первой жизненной потребностью, осознанной необходимостью, способности каждого будут применяться с наибольшей пользой для народа» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 138). На современном этапе всесторонний прогресс советского общества, его поступательное движение к коммунизму могут и должны быть обеспечены на путях *ускорения социально-экономического развития страны.* Это — стратегический курс КПСС, нацеленный на качественное преобразование всех сторон жизни советского общества: коренное обновление его материально-технической базы на основе достижений научно-технической революции; совершенствование общественных отношений, и в первую очередь экономических; глубокие перемены в содержании и характере труда, материальных и духовных условиях жизни людей; активизацию всей системы политических, общественных и идеологических институтов. Успешное решение намеченных задач связано с повышением роли *человеческого фактора*, с использованием новых путей развития творческой деятельности масс во всех сферах жизни.

КОММУНИСТИЧЕСКИЕ СУББОТНИКИ — форма добровольной и безвозмездной работы на общество в сверхурочное время. Зародились 12 апреля 1919 г. в депо Москва-Сортировочная Московско-Казанской железной дороги. В. И. Ленин охарактеризовал К. с. как «великий почин» в повышении *производительности труда*, как ростки коммунизма, первый шаг к формированию сознательной трудовой дисциплины трудящихся, в создании социалистических условий хозяйства и жизни. К. с. стали зародышем социалистического соревнования. С 1969 г. проводятся Всесоюзные К. с., в которых участвует практически все трудоспо-

собное население страны. Так, в 1987 г. в К. с., посвященном 117-й годовщине со дня рождения В. И. Ленина, приняло участие 159 млн человек, произведено продукции на 1 млрд 387 млн руб. Средства, заработанные на субботниках, направляются, как правило, на строительство и укрепление материальной базы детских учреждений, дальнейшее улучшение охраны материнства и детства, развитие здравоохранения, сооружение школ и других объектов социальной сферы. К. с. являются одним из путей, методов формирования коммунистического отношения к труду (см. также *Коммунистический труд*).

КОММУНИСТИЧЕСКИЙ ТРУД — высший этап в развитии трудовой деятельности человека, соответствующий коммунистическому обществу. Это «бесплатный труд на пользу общества... труд добровольный, труд вне нормы, труд, даваемый... без условия о вознаграждении, труд по привычке трудиться на общую пользу и по сознательному (перешедшему в привычку) отношению к необходимости труда на общую пользу, труд, как потребность здорового организма» (*Ленин В. И.* Полн. собр. соч., т. 40, с. 315). К. т. отличается высшей по сравнению с капитализмом и социализмом производительностью, основанной на использовании высокоэффективных технических средств и технологий. Он обеспечивает производство такого количества материальных благ высокого качества, которое позволяет полностью удовлетворить разумные потребности общества и личности. Основные условия перехода к К. т. — развитие *производительных сил* на основе ускорения *научно-технического прогресса* и совершенствование *производственных отношений* на принципах коллективизма, усиление ответственности работников за высокие конечные результаты производства, укрепление сознательной трудовой дисциплины и усиление творческого характера труда в комплексно-механизированном и автоматизированном производстве, усиление моральных и материальных стимулов к работе на общую пользу. Планомерному формированию этих условий К. т. способствует претворение в жизнь намеченных XXVII съездом КПСС программных задач: коренное обновление материально-технической базы общества на основе достижений научно-технической революции; переход к экономике высшей организации и эффективности; глубокие перемены в содержании и характере труда, материальных и духовных условиях жизни людей и повышение роли *человеческого фактора* (см. также *Автоматизация производства*, *Дисциплина трудовая*, *Комплексная механизация*).

КОМПЛЕКСНАЯ МЕХАНИЗАЦИЯ производства — замена ручного труда машинным на всех основных операциях *технологического процесса*. К. м. осуществляется на основе создания и применения

машин и другого оборудования во взаимно согласованных режимах, увязанных по производительности и обеспечивающих наилучшее выполнение заданного технологического процесса. Ручной труд при этом используется для управления машинами, их регулирования и наладки, а также на тех нетрудоемких процессах, механизация которых не имеет существенного значения для облегчения труда, повышения производительности и экономически нецелесообразна. Такой подход к механизации производства создает предпосылки и обеспечивает создание комплексно-механизированных поточных линий, комплексно-механизированных участков, цехов, предприятий. Первым этапом К. м. является частичная механизация. При частичной механизации механизируются, как правило, основные и наиболее трудоемкие операции технологического процесса при сохранении значительной доли ручного труда. Механизация производства наряду с техническими задачами позволяет решить и ряд экономических и социальных. К. м. обеспечивает повышение *производительности труда*, сокращение длительности *производственного цикла*, повышение *качества продукции*, замену тяжелого, монотонного, утомительного труда квалифицированным трудом оператора и наладчика машин и механизмов. К. м. является предпосылкой передачи техническим средствам как функций выполнения основных и вспомогательных операций производственного процесса, так и важнейших функций управления им. Высшей стадией механизации производства является *автоматизация производства*, которая завершает механизацию ручного труда и является качественно новой ступенью развития техники, создавая возможность осуществления всего цикла работ без непосредственного участия человека. Наиболее прогрессивное направление механизации и автоматизации производства — применение станков с числовым программным управлением и *гибких автоматизированных производств*, характеризующихся автоматизацией всех операций, включая доставку заготовок со склада, изготовление изделий и доставку готовой продукции на склады. Однако уровень механизации производства должен иметь экономическое обоснование. С одной стороны, недостаточный уровень механизации не позволяет использовать всех возможностей повышения производительности труда, а с другой — механизация или автоматизация производства может оказаться неоправданной, если снижение трудоемкости не обеспечивает окупаемости необходимых дополнительных *капитальных вложений*. Важнейшей предпосылкой повышения производительности общественного труда в двенадцатой пятилетке на 23 % является К. м. и автоматизация производства.

КОМПЛЕКСНАЯ ПРОГРАММА НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА СССР — предплановый

документ, определяющий цели развития науки и техники на длительную перспективу (20 лет), приоритетные научно-технические проблемы, подлежащие разработке в этот период, и ожидаемые социально-экономические последствия их реализации. Задачи К. п. н.-т. п. СССР — выявить тенденции общественного развития и новые потребности, оценить возможности науки, техники и экономики в решении возникающих проблем, согласовать усилия всех звеньев науки и производства в достижении намеченных на перспективу целей, выделить ключевые народнохозяйственные проблемы, на разработке которых следует в первую очередь сосредоточить усилия ученых и специалистов, ресурсы и средства. К. п. н.-т. п. СССР — научная основа формирования долгосрочных и перспективных планов и целевых комплексных программ. К. п. н.-т. п. СССР разрабатывается Академией наук СССР, Госкомитетом по науке и технике СССР, Госстроем СССР на 20 лет (по пятилетиям) и представляется в Совет Министров СССР и Госплан СССР не позднее чем за два года до начала очередной пятилетки. Каждые пять лет в Комплексную программу вносятся дополнения и уточнения, и она составляется на новое двадцатилетие. В К. п. н.-т. п. СССР рассматриваются основные направления развития науки, техники и экономики, включая региональные и международные аспекты научно-технического и социально-экономического развития; обосновываются главные направления научных исследований с учетом задач социально-экономического развития страны, возможностей внедрения достижений науки в народное хозяйство, перспектив международного разделения труда в сфере научных исследований; определяются основные направления развития важнейших отраслей и комплексов народного хозяйства на долгосрочную перспективу, характеризуется эффективность научно-технического прогресса, его роль в экономическом развитии; обосновываются пути всесторонней интенсификации и повышения эффективности общественного производства на основе ускорения *научно-технического прогресса* и совершенствования *хозяйственного механизма*, а также очередность и сроки решения социальных проблем; определяются основные направления регионального социально-экономического и научно-технического развития страны на перспективу, направления воздействия научно-технического прогресса на развитие и *размещение производительных сил* страны; обосновываются предложения по совершенствованию размещения научно-технического потенциала и развития науки в регионах страны, а также по совершенствованию территориальной организации народного хозяйства; обосновываются направления и эффективность научно-технического и экономического сотрудничества с социалистическими, а также капиталистиче-

скими и развивающимися странами (см. также *Программно-целевое управление, Целевая комплексная программа*).

КОМПЛЕКСНАЯ ПРОГРАММА НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА СТРАН — ЧЛЕНОВ СЭВ ДО 2000 ГОДА — документ, определяющий направления, пути и формы сотрудничества стран — членов СЭВ в области развития науки и техники. Принята сессией СЭВ на 41-м (внеочередном) заседании (декабрь 1985 г.). Целью программы является согласование действий стран — членов СЭВ по созданию и использованию принципиально новых видов техники и технологии. Усилия стран концентрируются на организации тесного комплексного сотрудничества по пяти приоритетным направлениям: электронизация народного хозяйства, комплексная автоматизация, атомная энергетика, новые материалы и технологии их производства и обработки, биотехнология. Реализация программы призвана способствовать развитию взаимного сотрудничества, кооперации и специализации производства, укреплению материально-технической базы стран — членов СЭВ, достижению наивысшего уровня науки, техники и производства на важнейших направлениях научно-технического прогресса. При этом страны — члены СЭВ активно участвуют во всемирном разделении труда и научно-техническом сотрудничестве. Оно осуществляется на основе специально разработанных подпрограмм сотрудничества, системы соглашений и договоров, обеспечивающих комплексное взаимодействие по всему циклу «наука — техника — производство — сбыт». Конкретные задачи по реализации программы учитываются при *координации народнохозяйственных планов* стран — членов СЭВ, а также непосредственно в планах экономического и социального развития каждой страны. Предусмотрено развитие прямых связей между предприятиями, объединениями и научно-техническими организациями стран, создание, при необходимости, совместных научно-технических и производственных объединений и других организационных форм в целях успешного решения важнейших проблем. Основные вопросы экономического и научно-технического сотрудничества, связанные с реализацией программы и определением главных направлений ее дальнейшего развития, регулярно рассматриваются на заседаниях сессии *Совета Эконономической Взаимопомощи*.

КОМПЛЕКСНАЯ ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ПРОИЗВОДСТВА ТОВАРОВ НАРОДНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ И СФЕРЫ УСЛУГ НА 1986—2000 ГОДЫ (КПТУ) — целевая комплексная программа, вошедшая составной частью в Основные направления экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года. Разработана в соответствии с решениями XXVI съезда КПСС, утверждена поста-

новлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР в сентябре 1985 г. КПТУ воплощает новый подход партии и государства к решению многообразных проблем, связанных с дальнейшим подъемом жизненного уровня народа, усилением социальной направленности экономики, активизацией *человеческого фактора*. КПТУ ориентирует на значительное увеличение производства товаров народного потребления, улучшение их качества и *ассортимента*, расширение различных *услуг*, оказываемых населению. Предусмотрено в этих целях ускоренное развитие отраслей, занятых производством товаров, создание широко разветвленной системы платных услуг. К производству товаров и оказанию услуг подключены все министерства и ведомства, независимо от их основной деятельности. Взят курс на эффективное использование местных возможностей на всей территории страны. Расширение производства товаров и услуг для населения основывается на использовании достижений *научно-технического прогресса*, что позволит поднять на новый уровень их качество, значительно расширить ассортимент. КПТУ охватывает непродовольственные товары, объем производства которых в 1990 г. по сравнению с 1985 г. увеличится не менее чем в 1,3 раза, а в 2000 г.— в 1,8—1,9 раза. Программа содержит конкретные задания по продукции отраслей легкой промышленности (ткани, трикотажные и швейные изделия, обувь), производству товаров культурно-бытового и хозяйственного назначения (радиоприемные устройства, магнитофоны, телевизоры, холодильники и морозильники, стиральные машины, автомобили, мотоциклы, велосипеды, различные кухонные машины, машины для механизации труда в личных подсобных и садовых участках, мебель и т. д.). Отдельно установлены задания по развитию *местной промышленности*, укреплению ее материально-технической базы. Специальный раздел КПТУ посвящен развитию торговли и *общественного питания*, повышению культуры обслуживания населения в городах и сельской местности, внедрению прогрессивных, удобных для покупателей форм обслуживания, существенно сокращающих затраты времени на приобретение товаров. Будет совершенствоваться деятельность по изучению спроса и формированию разумных потребностей населения, рекламе товаров. Расширится сеть общедоступных предприятий общественного питания, повысится качество продукции. Объем платных услуг, предоставляемых населению в 1986—2000 гг., увеличится в 2,1—2,3 раза, в том числе в двенадцатой пятилетке — в 1,3—1,4 раза. Впервые в КПТУ предусмотрена целостная система всех видов платных услуг населению: бытовые, транспортные, услуги связи, жилищно-коммунальных, детских учреждений, услуги, предоставляемые учреждениями культуры, туризма и спорта, курортными и не-

которыми лечебными учреждениями, услуги юридических консультаций и нотариальных контор, органов Госстраха и сберкасс, услуги, оказываемые предприятиями и организациями *потребительской кооперации*, совхозами и колхозами. Задания по производству непродовольственных товаров народного потребления и сферы услуг установлены в КПТУ по каждой из союзных республик как на двенадцатую пятилетку, так и на период до 2000 г. с учетом профиля их экономик, природных условий и других факторов. Комплексный характер программы подкрепляется содержащимися в ней мерами по научно-техническому прогрессу и развитию материально-технической базы производства товаров и сферы услуг, обеспечению этих сфер кадрами рабочих и специалистами, мерами по совершенствованию управления производством. Важное место уделяется углублению международного сотрудничества со странами — членами СЭВ. В развитие КПТУ принят ряд постановлений партии и правительства.

КОМПЛЕКСНАЯ ПРОГРАММА СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ — совместно разработанный странами — членами СЭВ документ, определяющий принципы, направления и систему мер по дальнейшему углублению и совершенствованию их сотрудничества и развитию *интеграции экономической социалистической*. Принята 25-й сессией СЭВ (июль 1971 г.). В программе отражены и конкретизированы принципиальные установки общего курса стран социалистического содружества на экономическую интеграцию. Это планомерно регулируемый коммунистическими партиями и правительствами стран — членов СЭВ процесс международного социалистического разделения труда, сближения их народных хозяйств и формирования современной, высокоэффективной структуры национальных экономик, постепенного сближения и выравнивания уровней их экономического развития, формирования глубоких и устойчивых связей в основных отраслях экономики, науки и техники, расширения и укрепления международного рынка этих стран, совершенствования товарно-денежных отношений. Реализация К. п. с. э. и. сыграла важную роль в развитии экономического и научно-технического сотрудничества стран СЭВ. Новый импульс работам в этой области придало Экономическое совещание стран — членов СЭВ на высшем уровне (июнь 1984 г.), которое отметило наличие значительных резервов для расширения взаимного сотрудничества, углубления специализации и кооперирования производства, увеличения взаимной торговли в интересах более эффективного использования производственного и научно-технического потенциала братских стран, повышения благосостояния их народов. Принципиальные установки К. п. с. э. и. в соответствии с решениями Экономического совещания конкретизи-

рованы в *Комплексной программе научно-технического прогресса стран — членов СЭВ на период до 2000 года* и в других многосторонних и двусторонних документах, реализуемых странами содружества. «Мы убеждены в способности социализма,— говорилось в Политическом докладе ЦК КПСС XXVII съезду партии, — решать самые сложные свои задачи. Для этого жизненно важно все более активное взаимодействие, которое дает эффект не просто сложения, а умножения наших потенциалов, служит стимулом ускорения общего движения вперед. Это отражено и в совместных документах стран социалистического содружества» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 71).

КОМПЛЕКСНАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ (КСУКП) — совокупность мероприятий, методов и средств, устанавливающих, обеспечивающих и поддерживающих необходимый уровень качества продукции при ее разработке, подготовке производства, изготовлении, обращении и эксплуатации. КСУКП предполагает организацию управления качеством на всех стадиях жизненного цикла продукции — исследования и проектирования, изготовления, обращения и реализации, эксплуатации или потребления. Цель функционирования КСУКП достигается внедрением в производство новейших достижений науки и техники, передового опыта, совершенствованием и развитием форм и методов управления производством, созданием и освоением новых высокоэффективных видов продукции, превосходящих лучшие мировые образцы или соответствующих им. КСУКП базируется на стандартах предприятия (СТП), разрабатываемых в соответствии с государственными, отраслевыми, республиканскими стандартами и другой нормативно-технической документацией. Различают основной, общие и специальные СТП. Основной стандарт определяет построение комплексной системы в целом и отдельных ее элементов. Общие стандарты регламентируют порядок разработки, оформления, утверждения и внедрения СТП, а также внедрения государственных и отраслевых стандартов, работу различных комиссий и т. д. Специальные стандарты устанавливают требования к номенклатуре и значениям показателей качества полуфабрикатов, деталей и сборочных единиц, методы их определения и оценки, регламентируют выполнение функций управления качеством продукции и организацию трудовой деятельности.

Помимо специализированного подразделения, на которое возлагается координация работ, связанных с функционированием и развитием КСУКП, в управлении качеством продукции принимают участие практически все структурные подразделения предприятия. Общее научно-методическое руководство разработкой и внедрением КСУКП осуществляет Государственный комитет СССР по стан-

дартам (Госстандарт СССР) и его головная научно-исследовательская организация — Всесоюзный научно-исследовательский институт стандартизации (ВНИИС). Научно-методическое и организационное руководство разработкой, внедрением и совершенствованием КСУКП в отраслях промышленности выполняют министерства (ведомства). В соответствии с решениями XXVII съезда КПСС в двенадцатой пятилетке предстоит завершить в основном внедрение комплексных систем управления качеством продукции (см. также *Качество продукции, Управление качеством продукции*).

КОМПЛЕКСНОЕ РАЗВИТИЕ ХОЗЯЙСТВА СОЮЗНЫХ РЕСПУБЛИК — осуществляемое в соответствии с государственными планами экономического и социального развития СССР взаимосвязанное развитие всех отраслей экономики союзных республик, обеспечивающее наиболее эффективное использование естественных и производственных ресурсов каждой из них. В процессе К. р. х. с. р. решаются вопросы производственного и непроизводственного строительства, увеличения выпуска товаров народного потребления, развития торговли и бытового обслуживания, всей инфраструктуры с учетом местных и национальных особенностей, наиболее полного использования всех имеющихся возможностей, прежде всего природных, трудовых ресурсов и *производственных мощностей*. Комплексное развитие республик предусматривается в государственных планах путем разработки заданий по хозяйству, подведомственному Советам Министров союзных республик, по хозяйству союзного подчинения и по территории республики в целом. В решении этих задач важная роль принадлежит госпланам союзных республик. Они призваны обеспечивать комплексный подход при разработке всей системы народнохозяйственных планов в территориальном аспекте. В настоящее время расширены функции местных плановых органов, касающиеся комплексного планирования экономического и социального развития автономных республик, краев, областей, округов, районов и городов. Материальной основой К. р. х. с. р. является достигнутый уровень общественного производства, социальная и профессиональная структура населения, степень обеспеченности трудовыми ресурсами, сырьем, топливом, тепловой и электрической энергией. К. р. х. с. р. обусловливает необходимость предусматривать в планах оптимальные темпы роста объемов производства, совершенствование его структуры, развитие непроизводственной сферы и повышение жизненного уровня населения (см. также *Размещение производительных сил, Территориальная структура общественного производства*).

КОМПЛЕКТНОСТЬ ПРОДУКЦИИ — соответствие ее состава и состояния задачам установки и ввода в действие с минимальны-

ми затратами общественного труда. К. п. достигается выполнением необходимых для этого операций на всех стадиях ее производства (разработка, изготовление, поставка). Благодаря этому комплектная продукция обладает такими потребительскими свойствами, как высокая монтажная готовность, соответствие требованиям технологии строительства и эксплуатации. Комплектность прежде всего важна для машин и оборудования, предназначенных для вновь вводимых и реконструируемых предприятий. При этом необходимо не просто изготовить и отправить на стройку компоненты, способные обеспечить выполнение конкретного *технологического процесса*, но и провести на заводе-изготовителе контрольную сборку, испытание и отладку всего технологического комплекта. Чтобы обеспечить на транспортировке, монтаже, эксплуатации и ремонте использование прогрессивных методов, технологические комплексы (комплекты) изготовляются в виде крупных блоков (модулей) с таким расчетом, что выпускаемые виды блоков и узлов многократно повторяются при проектировании и сооружении новых объектов (определенной производительности) без существенных изменений. В соответствии с постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР от 12 июля 1985 г. «О широком распространении новых методов хозяйствования и усилении их воздействия на ускорение научно-технического прогресса» в двенадцатой пятилетке расширена *номенклатура* оборудования, подлежащего комплектной поставке. Предприятия министерств — изготовителей продукции машиностроения совместно с предприятиями министерств-заказчиков и монтажными организациями разрабатывают и утверждают по согласованию с организациями Госснаба СССР технические условия на поставку оборудования, предусматривая в них необходимую комплектность, объемы контрольной заводской сборки и испытаний и другие условия поставки. За просрочку и недопоставку оборудования, изделий и материалов, входящих в комплект, поставщик уплачивает неустойку в размере 5 % стоимости комплектной технологической линии, установки, агрегата. Если комплектная поставка осуществлена в полном соответствии с договором и техническими условиями, то заказчик выплачивает поставщику надбавку в размере 5 % стоимости комплектного оборудования.

КОМПЬЮТЕРИЗАЦИЯ — процесс все более широкого применения *ЭВМ* в народном хозяйстве, в отраслях, предприятиях (объединениях) и организациях. Решение важнейших народнохозяйственных задач, таких, как повышение *производительности труда*, улучшение *качества продукции*, повышение эффективности научных исследований, совершенствование системы управления и обслуживания, прямо связано с ис-

пользованием компьютеров. Сейчас ведется освоение компьютеров пятого поколения, использующих большие интегральные схемы, на одном монокристалле которых содержатся десятки тысяч элементов. Современные компьютеры обеспечивают одновременную работу ЭВМ по нескольким программам. Наиболее перспективным видом ЭВМ являются микрокомпьютерные системы. Развитие математического обеспечения компьютеров связано с созданием эффективных систем программирования, основанных на универсальных алгоритмических языках и операционных системах, эффективно организующих вычислительный процесс. Совершенствование компьютеров сопровождается расширением сферы их применения. Трудно найти отрасль народного хозяйства или область знаний, развитие которых могло бы обойтись без широкого применения компьютеров. Успехи физики, медицины, космонавтики, биологии, геологии, не говоря уже о технике, немыслимы без компьютеров. Главным направлением использования компьютеров является решение математических, технических и логических задач, моделирование сложных систем, обработка данных измерений и экономико-статистических данных, поиск информации. Компьютеры широко используются при управлении *технологическими процессами* и производством в целом, без них невозможно создание *гибких автоматизированных производств*, станков с числовым программным управлением, промышленных роботов. На основе компьютеров созданы автоматизированные системы технологической подготовки производства, управления технологическими процессами. Компьютеры применяются в проектных конструкторских работах, на их основе построены *системы автоматизированного проектирования (САПР)*, предназначенные для автоматизации процесса проектирования применительно ко всем его элементам и этапам — от разработки технического задания до передачи готовой технической документации на завод — изготовитель спроектированной продукции. В различных отраслях науки находят применение автоматизированные системы научных исследований. Компьютеры находят широкое применение в системах планово-экономического характера, особое место среди которых занимает *автоматизированная система плановых расчетов*. Современная стратегия компьютеризации народного хозяйства заключается в переходе от отдельных разрозненных автоматизированных систем к созданию комплексов таких систем, охватывающих, например, весь цикл — от автоматизации научных исследований до автоматизированного производства спроектированного изделия. В Программе КПСС предусматривается проведение во все больших масштабах К. производства. К. — необходимое условие выхода нашей экономики, в первую очередь ма-

шиностроения, на передовые в мире позиции научно-технического прогресса. Осуществляемая техническая реконструкция народного хозяйства в качестве обязательного элемента включает К. производства.

КОНЕЧНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОИЗВОДСТВА — итоги хозяйственной деятельности, выражающие ее эффективность, соответствие общественным требованиям и потребностям. При социализме различают К. р. п. на уровне народного хозяйства и на уровне предприятий (объединений), отраслей, экономических районов. К. р. п. в масштабе народного хозяйства характеризуются величиной созданного при наименьших затратах ресурсов *национального дохода.* Важнейшими показателями, отражающими К. р. п. хозрасчетного предприятия (объединения), являются полное выполнение плана поставок продукции по договорам, величина поступающей в распоряжение трудового коллектива *прибыли,* эффективность использования трудовых, материальных и финансовых ресурсов. В Программе КПСС указывается: «Вся система управления должна быть нацелена на увеличение вклада каждого звена народного хозяйства в достижение высшей цели — наиболее полное удовлетворение потребностей общества. Всемерное наращивание этого вклада при наименьших затратах всех видов ресурсов — непреложный закон социалистического хозяйствования, основной критерий оценки деятельности отраслей, объединений и предприятий, всех производственных ячеек» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 148). В условиях *интенсификации производства* реформа *хозяйственного механизма* направлена на развитие форм стимулирования индивидуального и коллективного труда с учетом достигнутых К. р. п.

КОНЕЧНЫЙ ПРОДУКТ — результативный показатель развития общественного производства, часть *валового общественного продукта,* используемая на цели потребления населения, восстановления потребленных в течение года (изношенных) *средств производства* и *накопления.* По стоимости конечный продукт меньше валового продукта на сумму использованных в течение года *предметов труда.* Он свободен от повторного счета их перенесенной стоимости и объективно отражает результаты производственной деятельности за год. Износ *производственных основных фондов* принимается равным сумме начисленной за год *амортизации,* поэтому конечный продукт определяется путем вычитания из валового общественного продукта суммы текущих материальных затрат. В расчетах *баланса народного хозяйства* К. п. исчисляется также суммированием элементов, на которые он распадается в процессе распределения и использования: текущее потребление населения, потребление в непроизводственной сфере, *капитальные вложения, капитальный ремонт* основных фондов и

сальдо *экспорта* и *импорта*. К. п. определяется в балансе народного хозяйства по ценам конечного потребления, которые представляют собой средние цены реализации продукции. Они состоят из оптовой цены предприятия (см. *Цены оптовые*), *налога с оборота*, транспортных расходов, снабженческо-сбытовой и торговой наценки. По натурально-вещественному составу К. п. включает созданные в течение года предметы потребления, средства труда и часть предметов труда, используемую в качестве резервных, страховых и переходящих запасов, а также на экспорт. К. п. больше *национального дохода* на сумму начисленной за год амортизации, т. е. включает всю вновь созданную за год стоимость и перенесенную стоимость средств труда. По отдельным отраслям, объединениям и предприятиям К. п. соответствует *условно чистая продукция*. Она определяется путем вычитания из валовой продукции суммы текущих материальных затрат (без амортизации). Конечный общественный продукт отличается от суммы условно чистой продукции отраслей материального производства на величину потерь и внешнеторгового сальдо. Разность между валовым и конечным общественным продуктом составляет *промежуточный продукт*. Чем больше К. п. при той же величине промежуточного продукта, тем выше эффективность общественного производства. В то же время необходимо стремиться к оптимизации величины и структуры промежуточного продукта, чтобы иметь определенную величину и структуру К. п. К. п. в настоящее время примерно на 16—18 % превышает по объему национальный доход. Опережающий рост К. п. обусловлен тем, что выбытие и капитальный ремонт основных производственных фондов увеличиваются быстрее, чем национальный доход. Для анализа расширенного социалистического производства необходим взаимосвязанный анализ изменения объема, динамики и структуры валового и конечного продукта и национального дохода.

КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ — проверка соответствия *качества продукции* или процесса, от которого оно зависит, установленным требованиям. К. к. п. включает государственный надзор за качеством продукции, ведомственный контроль качества продукции и технический контроль качества в объединениях, предприятиях и организациях. Государственный надзор за качеством продукции осуществляют Госстандарт СССР и его органы; он заключается в контроле за соблюдением стандартов, технических условий и метрологических правил, состоянием средств измерений и работой служб стандартизации и метрологии на местах. Ведомственный К. к. п. проводится инспекциями по качеству соответствующих министерств или ведомств. Технический К. к. п. осуществляется на всех стадиях про-

изводственного процесса, начиная от поступления исходного сырья и кончая отгрузкой готовой продукции. Его основные функции: установление соответствия показателей качества продукции требованиям конструкторской документации, *техническим условиям*, показателям опытных образцов, получение информации о состоянии производственного процесса, учет, анализ и предупреждение дефектов и брака в производстве, отказов и неисправностей у потребителя и выработка мер по устранению причин их появления. Основными видами технического контроля являются: входной контроль материалов, *полуфабрикатов*, покупных комплектующих изделий, поступающих со стороны; операционный контроль, выполняемый в ходе *технологического процесса*; контроль технологического процесса на соответствие его установленным требованиям; приемочный контроль готовой продукции. По форме все эти виды контроля и измерений могут быть: активными, осуществляемыми техническими средствами, встроенными в технологическое оборудование; плановыми, проводимыми по графику; летучими, организуемыми без заранее определенных сроков; инспекционными, проводимыми в целях проверки качества операционного или приемочного контроля. При выборе технических средств контроля предпочтительными являются средства неразрушающего контроля. Особо ответственные и дорогостоящие детали и сборочные единицы охватываются сплошным пооперационным контролем с применением уникальных контрольно-измерительных средств, например голографических, лазерных и т. п. К. к. п. в объединениях и на предприятиях проводится отделами технического контроля (ОТК). Начальник ОТК имеет право прекращать приемку продукции, запрещать использование в производстве предметов и средств труда, не соответствующих требованиям, останавливать выпуск продукции в подразделениях, не соблюдающих технологическую дисциплину; он несет уголовную и материальную ответственность за выпуск некачественной и некомплектной продукции. Улучшению К. к. п. способствует введение самоконтроля исполнителей, предоставление им права личного клейма. Эта мера имеет большой воспитательный эффект, способствует развитию чувства рабочей гордости, укреплению дисциплины труда. Эффективность технического контроля многократно возрастает с введением вневедомственного контроля, системы *Государственной приемки продукции*. Введение Государственной приемки на 1500 предприятиях различных отраслей — новый, принципиально важный шаг в деле кардинального повышения качества продукции, мероприятие большого экономического и политического значения (см. также *Управление качеством продукции*).

КОНСТРУКЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ — основные виды мате-

риалов, из которых изготовляются машины, оборудование, приборы, сооружаются каркасы зданий, мосты и другие конструкции и которые несут основную силовую нагрузку при их эксплуатации. К. м. классифицируются по широкому кругу признаков: по применяемости — в машиностроении, в строительстве; по природе образования — металлические, неметаллические, композиционные; по реакции на внешние воздействия — горючие, коррозионно-устойчивые, жаростойкие, хладостойкие; по свойствам, проявляемым при различных методах обработки,— пластичные, тугоплавкие, свариваемые, склонные к образованию трещин, закаливаемые и т. д.; по способам получения — сплавы, прессованные, катаные, тканые, формованные, пленки. Важными показателями К. м. являются их прочностные качества — сопротивление сжатию, растяжению, работа на изгиб, выносливость при вибрационных нагрузках, а также ряд специальных свойств, учитываемых при проектировании машин, оборудования, строительных сооружений. Среди них — легкость при определенных прочностных качествах, сопротивляемость износу, электро- и теплопроводность, способность пропускать газы и др. При выборе К. м. в процессе проектирования изделий используются их технико-экономические параметры — стоимость, коэффициент использования и трудоемкость в разных условиях обработки и т. п. В современных условиях, когда на первый план выдвинута задача кардинального повышения технического уровня и качества продукции, особенно машин и оборудования, всемерной экономии материальных ресурсов, внедрения ресурсосберегающих технологий, снижения массы конструкций при повышении их надежности, требования к качественным показателям К. м. резко возросли и усложнились. Например, необходимы К. м. легкие и в то же время жаропрочные, сохраняющие прочность как при высоких, так и при низких температурах, пластичные и хорошо выдерживающие ударные нагрузки и т. п. Такие требования обусловили появление ряда новых К. м. Перспективными являются сплавы на основе алюминия, титана и особенно магния. С повышением требований к прочностным свойствам, а также к сохранению этих свойств в различных экстремальных условиях связано новое направление получения К. м., а именно синтезирование их из элементов, имеющих предельные значения свойств — предельно прочные, тугоплавкие, термостабильные и т. д. Такие материалы составляют новый класс композиционных К. м. В них используются различные волокна, нити, проволоки, нитевидные кристаллы, гранулы, дисперсные высокотвердые и тугоплавкие соединения, окислы, карбиды, которые составляют либо армировку, либо наполнитель композиционного К. м. Подобные К. м. по определенным показателям мо-

гут превышать все известные исходные материалы. Новые прочностные качества К. м. получаются путем специальной обработки металлов, газотермического напыления металлических порошков и др. Научно-технический прогресс в машиностроении и строительстве требует дальнейшего улучшения качества всех видов К. м. и развития технологии их обработки. XXVII съезд КПСС подчеркнул необходимость улучшить структуру и качество К. м., исходя из задач создания новой, прогрессивной техники и реализации ресурсосберегающего направления в развитии экономики. Предусматривается ускоренное развитие производства экономичных видов металлопродукции, синтетических и других прогрессивных материалов, расширение *номенклатуры продукции*, улучшение технико-экономических и повышение прочностных и антикоррозийных характеристик К. м. Решение этой задачи имеет особенно важное значение в связи с растущим влиянием К. м. на ускорение научно-технического прогресса.

КОНТРПРОПАГАНДА ЭКОНОМИЧЕСКАЯ — вид наступательной борьбы с империалистической пропагандой, который призван разоблачать цели и сущность враждебных взглядов по вопросам развития экономики социалистических и капиталистических стран, предотвращать и нейтрализовать идеологические диверсии империализма. Главными направлениями К. э. являются: пропаганда экономического учения марксизма-ленинизма, аргументированное раскрытие достижений реального социализма и его преимуществ перед капиталистическим строем, формирование на основе марксизма-ленинизма классового подхода к социально-экономическим явлениям, воспитание непримиримости к буржуазной идеологии, разоблачение антигуманной сущности капитализма, реакционного содержания антикоммунизма, подрывной деятельности империалистических пропагандистских центров, выработка навыков и умения распознавать клеветнический характер империалистической пропаганды, активная борьба против чуждых идей и взглядов. В основе империалистической пропаганды по вопросам экономики лежат реакционные буржуазные, реформистские и ревизионистские экономические концепции социализма. К. э. дает углубленный критический анализ порочных методологических основ таких концепций, показывает их теоретическую несостоятельность, несоответствие реальному социализму. Так, разоблачается лживый характер попыток буржуазных советологов отождествить сущность социалистического и эксплуататорского капиталистического производства, приписать народному хозяйству СССР такие пороки капитализма, как кризисы и безработица, изобразить совершенствование хозяйственного механизма в странах социализма как якобы переход к стихийному рыночному хозяйству

капиталистического типа и др. В Политическом докладе ЦК КПСС XXVII съезду партии подчеркивалось: «Изворотливости и беспринципности буржуазных пропагандистов должны быть противопоставлены высокий профессионализм наших идеологических работников, мораль социалистического общества, его культура, открытость информации, смелый и творческий характер нашей пропаганды. Нужна наступательность — и в том, что касается разоблачения идеологических диверсий, и в доведении правдивой информации о реальных достижениях социализма, социалистическом образе жизни» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 88).

КОНЦЕНТРАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА — рост числа крупных предприятий и сосредоточение на них все большей части *средств производства*, работников и выпуска продукции. К. п. — закономерная тенденция развития машинного производства, выражающая усиление его общественного характера. Осуществляется в различных формах: увеличение размеров действующих предприятий путем их расширения, реконструкция и модернизация, *комбинирование* различных смежных производств, строительство все более крупных предприятий и др. Об уровне К. п. свидетельствует ряд показателей: размеры крупных предприятий, их доля в общем объеме выпускаемой продукции (основной показатель), в стоимости основных фондов предприятий, в общей мощности энергетических установок и потребляемой энергии, в численности работников. К. п. — прогрессивная форма *организации производства*, позволяющая использовать преимущества крупного производства. К ним относятся: более высокий уровень техники, технологии и организации производства, производительности труда, снижение издержек производства. С увеличением мощности агрегатов и с применением более производительного оборудования уменьшаются затраты на единицу продукции или на единицу ее полезного эффекта. По мере К. п. общие затраты по управлению и обслуживанию производства возрастают в меньшей мере по сравнению с увеличением выпуска продукции, что ведет к их относительной экономии. В современных условиях важнейшим направлением К. п. является создание и развитие *объединений производственных* и *объединений научно-производственных*. На начало 1986 г. в промышленности действовало 4378 таких объединений, их удельный вес в общем объеме реализованной продукции превысил 50 %. В необходимых случаях создаются межотраслевые объединения. К. п. сопровождается оптимизацией его структуры, определением в каждом конкретном случае таких размеров предприятий, которые в наибольшей мере отвечают экономическим, экологическим и другим общественным требованиям. В условиях современного научно-технического прогрес-

са благодаря комплексной автоматизации производства и развитию межзаводской кооперации труда многие преимущества крупных предприятий становятся доступными средним и относительно мелким специализированным предприятиям. Тем самым обеспечивается оптимальное сочетание крупных, средних и небольших специализированных предприятий (см. также *Организация производства*).

КООПЕРАТИВНАЯ ТОРГОВЛЯ — одна из форм советской торговли, основанная на *колхозно-кооперативной собственности* и осуществляемая *потребительской кооперацией*. Обслуживает в основном сельское население. Выполняет экономические и социальные функции, присущие всей социалистической торговле. Особенность К. т. обусловлена спецификой сельскохозяйственного производства, расселения, условий труда и быта сельского населения. Наряду с крупными универмагами, специализированными магазинами и торговыми комплексами широко развита сеть магазинов по продаже товаров повседневного спроса и развозная торговля. Автомагазины доставляют товары на рабочие места сельских тружеников: животноводческие фермы и полевые станы, отгонные пастбища, рыбакам и охотникам, а также жителям малых и отдаленных населенных пунктов, в которых строить стационарные магазины экономически нецелесообразно. Практикуются и такие формы торгового обслуживания, как создание магазинов на дому, ларьков без продавцов в местах сельскохозяйственных работ и др. Большинство товаров народного потребления продается по государственным розничным ценам. В торговой сети, расположенной в глубинных населенных пунктах, на розничные цены начисляются накидки для возмещения повышенных расходов по доставке товаров (см. *Торговые скидки (накидки, наценки)*. Кооперативные магазины, расположенные в сельской местности, закупают излишки сельхозпродуктов и сырья у населения. Разновидностью К. т. является специализированная торговля сельхозпродуктами, закупаемыми у населения, в колхозах и совхозах по ценам согласно договоренности. Эта продукция в свежем или переработанном виде реализуется, как правило, в городах и промышленных центрах по ценам, утверждаемым правлениями кооперативных организаций. Задача городской кооперативной торговли сельхозпродуктами — обеспечить горожан теми продуктами питания, которых недостаточно в государственной торговле, и воздействовать на уровень цен колхозного рынка. В этих целях колхозные рынки переданы в ведение организаций потребительской кооперации (см. *Колхозная торговля*). В розничном товарообороте страны доля К. т. равна 28 % (1986 г.). Этот показатель меньше фактического объема материальных благ, потребляемых сельским населением, которое частично удовлетво-

ряет свои нужды за счет *личного подсобного хозяйства* и покупок товаров в городах. Хорошо налаженная К. т.— важное условие социального переустройства села. Перед потребительской кооперацией поставлена задача существенно улучшить удовлетворение спроса сельского населения на товары и услуги, совершенствовать структуру розничного товарооборота, в том числе путем дальнейшего сокращения реализации алкогольных напитков, увеличения продажи непродовольственных товаров, в первую очередь культурно-бытового и хозяйственного назначения, строительных и лесных материалов, полностью обеспечить сельских тружеников услугами общественного питания по месту работы, расширять в городах и промышленных центрах продажу сельскохозяйственных продуктов, закупаемых по договорным ценам. Перестройка хозяйственного механизма в потребительской кооперации окажет существенное влияние на качество и культуру обслуживания сельского населения.

КООПЕРАЦИЯ ТРУДА — форма объединения трудовой деятельности, при которой много людей работают во взаимодействии друг с другом в одном и том же или в связанных между собой процессах производства. К. т. открывает возможности экономии *средств производства* и повышения эффективности труда благодаря тому, что при сложении сил участников кооперации возникает качественно новая, коллективная производительная сила. Существуют два основных типа К. т.: простая — объединение однородного труда и сложная — объединение разнородного труда. К. т. в той или иной степени имела место на всех этапах развития общества, но лишь в условиях капитализма она стала постоянной формой организации наемного труда в крупных масштабах. Социалистическая К. т.— исторически более высокий тип кооперации, поскольку она основана на общественной собственности на средства производства, свободном от эксплуатации труде и организована планомерно в масштабах всего общества. В современных условиях значение К. т. существенно возрастает, обогащаются и становятся все более разнообразными ее формы. Этому активно способствуют *научно-технический прогресс*, развитие разделения труда, концентрации и централизации производства. Развитие К. т. ускоряется благодаря углубляющемуся разделению труда и интеграции экономики в мировой социалистической системе.

КООПЕРИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВА — форма длительных, рациональных производственных связей, которые возникают в результате общественного разделения труда и устанавливаются между специализированными предприятиями в процессе производства продукции. К. п. организуется также при наличии свободных мощностей на одних предприятиях и недостатке их на других. Различают отраслевое и межотрасле-

вое К. п. Отраслевое К. п. является наиболее распространенной формой (например, кооперирование между заводами автомобильной промышленности), хотя в ряде случаев это связано с дальними перевозками. Для характеристики уровня кооперирования применяют такие показатели, как доля комплектующих деталей, полуфабрикатов, поступающих по кооперации, в общем объеме продукции отрасли или предприятия, количество предприятий, кооперирующихся с данным предприятием, и др. Экономические выгоды К. п. во многом обусловлены эффективностью специализации. Вместе с тем непосредственный эффект К. п. обеспечивается лишь в том случае, когда поставляемые узлы и детали лучшего качества обходятся дешевле, чем при собственном производстве, а поставки осуществляются комплектно и в нужные сроки. Предприятия и министерства разрабатывают планы кооперированных поставок, главная цель которых — определение наиболее рациональных производственных связей между предприятиями, отраслями и экономическими районами, обеспечивающих минимум совокупных затрат на производство и транспортировку. На основе заявок предприятий министерства определяют общую потребность в кооперированных поставках по данной отрасли. Сводные заявки министерств учитываются при разработке соответствующего раздела государственного плана экономического и социального развития СССР, так же как и заявки госпланов союзных республик по предприятиям республиканского подчинения. План кооперированных поставок по продукции, которая производится и потребляется внутри отрасли, разрабатывается министерством. Планы кооперированных поставок могут быть рациональными только в том случае, если в них органически увязаны интересы предприятий, отраслей, экономических районов и народного хозяйства в целом. XXVII съезд КПСС подчеркнул актуальность проблемы повышения дисциплины кооперированных поставок (см. *Дисциплина договорная*).

КООРДИНАЦИЯ НАРОДНОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПЛАНОВ — главная форма организации экономического и научно-технического сотрудничества стран — членов СЭВ, планомерного углубления *международного социалистического разделения труда* на основе максимального использования преимуществ социалистической системы мирового хозяйства. К. н. п. является действенным инструментом реализации согласованной экономической политики правящих марксистско-ленинских партий стран — членов СЭВ и нацелена на решение приоритетных задач развития братских государств, выбор основных путей специализации их народнохозяйственных комплексов в рамках содружества, формирование пропорций и структуры взаимного товарооборота. Ведущая роль координа-

ции пятилетних планов в совместной плановой деятельности определяется охватом ею всего комплекса вопросов взаимных хозяйственных связей, тесной увязкой с национальным планированием. К. н. п. постоянно совершенствуется, в нее вносятся новые элементы, расширяется круг решаемых проблем, отражающих изменение внутренних и внешних условий развития братских стран и содружества в целом. Координация пятилетних планов начиналась в середине 50-х годов с согласования взаимных поставок товаров и развилась затем до комплексного планирования научно-технического сотрудничества, согласования капиталовложений и совместного строительства объектов, специализации и кооперирования производства. Все это содействует динамичному экономическому развитию, повышению эффективности производства, достижению сбалансированности хозяйственных связей стран — членов СЭВ, планомерному сближению и выравниванию уровней их экономического развития. Новый этап в развитии планово-координационной деятельности связан с принятием в 1971 г. Комплексной программы социалистической экономической интеграции. Важнейшие результаты К. н. п. стали отражаться в согласованном плане многосторонних интеграционных мероприятий. Главная особенность координации планов на 1981—1985 гг. состояла в тесной увязке ее с реализацией *долгосрочных целевых программ сотрудничества* и двусторонних программ специализации и кооперирования производства. Это позволило сделать координацию более целенаправленной, сосредоточить на решении неотложных задач, обеспечить преемственность, сделать этот процесс непрерывным. Экономическое совещание стран — членов СЭВ на высшем уровне (1984 г.) определило пути дальнейшего совершенствования К. н. п. на 1986—1990 гг. Эта деятельность сосредоточена на разработке и реализации согласованной экономической политики стран — членов СЭВ, объединении их усилий в интересах более эффективного решения таких ключевых проблем, как топливно-энергетическая, сырьевая, продовольственная, подъем машиностроения на базе новейшей техники и технологии. Реализация *Комплексной программы научно-технического прогресса стран — членов СЭВ до 2000 года* (1985 г.) предполагает широкое включение предприятий в процесс координации планов, развитие между ними прямых кооперационных связей, создание совместных предприятий стран — членов СЭВ и международных объединений и организаций. В современных условиях К. н. п. призвана обеспечить более полное использование созидательного потенциала социализма, применение новых, наиболее прогрессивных форм хозяйственного и научно-технического взаимодействия в интересах ускорения социально-экономического разви-

тия братских стран, укрепления их позиций в мире.

КОСВЕННЫЕ ЗАТРАТЫ — расходы предприятия на производство и реализацию продукции, организацию производства и управление, которые не могут быть прямо отнесены на себестоимость отдельных видов изделий и распределяются между ними косвенным методом. В большинстве отраслей промышленности к ним относятся затраты на отопление, освещение, амортизацию, заработную плату вспомогательных рабочих и административно-управленческого персонала. К. з. относятся на себестоимость отдельных видов продукции пропорционально заранее установленным базам. Базой распределения К. з. может быть, например, основной, или тарифный, фонд заработной платы производственных рабочих. Некоторые виды К. з., например *внепроизводственные расходы*, распределяются по видам продукции пропорционально производственной себестоимости отдельных изделий. Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования включаются в себестоимость отдельных видов продукции, как правило, исходя из времени работы оборудования, затрачиваемого на изготовление единицы соответствующего вида продукции (см. также *Классификация затрат на производство, Себестоимость продукции*).

КОЭФФИЦИЕНТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРУДОВАНИЯ — показатель, характеризующий степень производительного использования активной части *производственных основных фондов*. Рассчитывается по времени, мощности (производительности) и объему произведенной продукции или выполненной работы. К. и. о. по времени определяется путем деления времени фактической работы оборудования на плановый фонд времени, т. е. на количество часов работы оборудования, предусмотренное планом с учетом числа календарных дней в периоде, праздничных и выходных, установленного режима работы, продолжительности смены, а также времени на планово-предупредительный ремонт. Если станок должен был работать в данном месяце 160 часов, а практически из-за простоев, не предусмотренных планом потерь рабочего времени, работал 150 часов, то К. и. о. по времени (коэффициент экстенсивной нагрузки) равен 93,8 % (6,2 % — потери станочного времени). Важно обеспечить работу оборудования не только без простоев, но и с установленной мощностью, производительностью. Если на станке по нормам должно обрабатываться шесть однотипных деталей в час, а фактически обрабатывается только пять, то К. и. о. по мощности (коэффициент интенсивной нагрузки) равен 83,3 % (5 : 6=0,833). Использование мощности оборудования зависит от его состояния, своевременного и качественного ухода, от квалификации и старательности работников. К. и. о. по объему работы (коэффициент ин-

тегральной нагрузки) отражает как время, так и степень использования его мощности и равен отношению объема фактически произведенной на нем продукции к плановому объему, который должен быть получен при работе без простоев и с установленной мощностью. Если на станке по плану предусмотрено обработать 960 деталей за месяц, а фактически обработано 750, то обобщающий, интегральный К. и. о. равен 78,1 % (произведение коэффициентов использования оборудования по времени и по мощности: 0,938×0,833). Повышение К. и. о.— важнейшая предпосылка *интенсификации производства*, увеличения выпуска продукции на действующих мощностях. На XXVII съезде партии отмечалось: «Плановым и хозяйственным органам, коллективам предприятий необходимо сделать все возможное, чтобы созданные мощности действовали на проектном уровне. Только в тяжелой промышленности это позволило бы почти удвоить темпы прироста продукции» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 41). Повышение К. и. о. достигается за счет ликвидации простоев, увеличения *коэффициента сменности*, совершенствования профилактического ремонта и ухода за оборудованием, укрепления *дисциплины трудовой*, роста квалификации рабочих. Повышению К. и. о. способствует также вывод из эксплуатации и реализация малопроизводительного, незагруженного оборудования на основе *аттестации рабочих мест*.

КОЭФФИЦИЕНТ СМЕННОСТИ — один из важнейших показателей использования оборудования. Показывает, сколько смен работала в среднем каждая единица оборудования (станок, агрегат, линия) в течение дня, месяца, квартала или года. К. с. определяется путем деления количества станко-смен (машино-смен), отработанных во всех сменах, на количество установленных единиц оборудования. Например, в цехе установлено 184 единицы оборудования, из которых в данном периоде все три смены работало 44 единицы, две смены (первую и вторую) — 60 единиц, одну смену (только первую) — 80 единиц. Всего во всех трех сменах было отработано 332 машино-смены (44·3+ +60·2+80·1=332). К. с. в данном периоде составил 1,8 (332 : 184). Для каждого предприятия, цеха определяется нормативный (для вновь введенных объектов — проектный) К. с., предусматривающий полную, оптимальную загрузку оборудования. При этом по наиболее дорогостоящему оборудованию — обрабатывающим центрам, гибким производственным системам, станкам с ЧПУ — предусматривается максимально возможная загрузка в течение всех смен (коэффициент сменности должен составлять 2,5—2,7). Сравнение фактического К. с. с нормативным характеризует резервы повышения загрузки оборудования. Фактически на многих предприятиях К. с. ниже нормативного. Перед трудовыми коллективами в условиях

интенсификации экономики поставлена задача добиваться максимальной загрузки оборудования, существенно повысить сменность его работы. Повышению К. с. способствуют *аттестация рабочих мест*, ликвидация лишних рабочих мест, без которых можно обойтись без ущерба для выполнения производственной программы, реализация излишнего оборудования, развитие многостаночного обслуживания, расширение зон обслуживания, закрепленных за отдельными рабочими, применение материальных стимулов и льгот для работающих в третьей смене. Наиболее существенный рост К. с. достигается при комплексной *автоматизации производства,* внедрении *робототехнических комплексов* и *гибких автоматизированных производств,* способных работать в три смены, в том числе в третью смену — без обслуживающего персонала или при минимальной его численности (дежурный наладчик и др.). В настоящее время многие предприятия страны по примеру ленинградцев переходят на организацию работы в 2—3 смены.

КОЭФФИЦИЕНТ ТРУДОВОГО УЧАСТИЯ (КТУ) — обобщенная количественная оценка трудового вклада каждого работника в общие результаты, используемая при коллективной оплате труда. При определении КТУ учитывается *производительность труда* работника, *качество продукции,* соблюдение им трудовой и производственной дисциплины, отношение к своим служебным обязанностям. КТУ применяется, как правило, при распределении той части фонда оплаты труда, которая образована сверх тарифа. Сюда включаются сдельный приработок, премии, экономия по *фонду заработной платы*, полученная в результате высвобождения персонала и не использованная на доплаты за совмещение профессий, расширение зон обслуживания и увеличение объемов выполняемых работ, единовременное вознаграждение за пересмотр норм по инициативе бригады и другие виды коллективной оплаты. В отдельных случаях по решению трудового коллектива с помощью КТУ может распределяться весь заработок. КТУ используется также при аттестации работников, определении победителей по итогам социалистического соревнования. Порядок определения и применения КТУ устанавливается самим трудовым коллективом. Как правило, размер КТУ колеблется от нуля до двух. В качестве базового рекомендовано применять коэффициент, равный единице. Размеры коэффициентов устанавливаются решением бригады (ее собранием или *советом бригады*) по результатам работы за месяц и оформляются соответствующим протоколом. При применении КТУ наиболее отличившимся работникам могут устанавливаться более высокие премии, чем это предусмотрено действующим положением, но в пределах общей суммы начисленной бригаде премии. Эффективность применения КТУ во многом за-

висит от зрелости коллектива, соблюдения гласности, активного участия всех его членов в решении вопросов морального и материального стимулирования. Применение КТУ способствует развитию демократических начал в управлении производством, укреплению трудовой и производственной дисциплины, воспитанию коллективизма, сознательного отношения к труду. Применение КТУ позволяет самим рабочим и специалистам давать объективную оценку их труда и соответственно оплачивать его (см. также *Бригада производственная, Бригадный подряд, Коллективные формы оплаты труда*).

КРЕДИТ — система экономических отношений, возникающих в процессе предоставления денежных или материальных средств во временное пользование на условиях возвратности, как правило, с уплатой процента. Юридическое или физическое лицо, выдавшее средства в долг, называется кредитором, а получившее ссуду — заемщиком. В современных условиях преобладающим является К. в денежной форме. Объективной основой К. служит временное высвобождение средств в кругообороте фондов социалистических предприятий, в движении ресурсов финансовой системы, при образовании накоплений населения. Так, накапливаемые предприятиями средства амортизационных отчислений, *фонда развития производства, науки и техники* расходуются по мере возникновения потребности в *капитальных вложениях*. Часть выручки от реализации продукции, отражающая стоимость потребленного сырья, материалов, топлива и т. п., также не сразу направляется на оплату материальных запасов. В течение определенного времени оказываются свободными средства, используемые на оплату труда. Поступления от предприятий, организаций и населения в доходы государственного бюджета не направляются в течение определенного времени на финансирование каких-либо расходов. Противоречие между необходимостью постоянного использования в интересах общества всех имеющихся денежных средств и невозможностью или экономической нецелесообразностью применения в течение определенного периода части соответствующих ресурсов их собственниками (владельцами, распорядителями) разрешается с помощью К. Высвободившиеся средства предоставляются предприятиям, которые могут обеспечить эффективное их использование на развитие и совершенствование производства, а также тем, у которых по объективным условиям потребность в расходах (по времени или размеру) не совпадает с наличием собственных средств. Перераспределение денежных средств на условиях последующего возврата между предприятиями, организациями, отраслями и регионами страны составляет содержание главной функции К. Второй его функцией является замещение действительных денег

(золота) кредитными деньгами (банкнотами) и кредитными операциями (*безналичными расчетами*). Временно свободные денежные средства аккумулируются банковской системой СССР и образуют общегосударственный ссудный фонд. Поэтому главной формой К. является банковский, когда кредиторами выступают *Государственный банк СССР* (Госбанк СССР) и специализированные банки СССР — Промстройбанк, Агропромбанк, Жилсоцбанк, Внешэкономбанк, а заемщиками — государственные и кооперативно-колхозные предприятия. Основными принципами банковского К. являются: срочность, целевая направленность, материальная обеспеченность, предоставление средств в меру выполнения плана, т. е. с учетом фактически произведенных расходов. К. подразделяется на краткосрочный (срок ссуды обычно не более 12 месяцев, лишь в отдельных случаях до двух лет) и долгосрочный. Объектом краткосрочного К. выступает, как правило, формирование оборотных средств хозрасчетных предприятий и организаций, в 1985 г. за счет К. Госбанка СССР покрывалось около 50 % *оборотных средств*. Долгосрочный К.— один из источников *капитальных вложений* отраслей материального производства. К. может существенно влиять на развитие социалистического производства и повышение его эффективности. Однако, как отмечалось на XXVII съезде КПСС, вследствие недостатков в работе банковской системы К. действует крайне неэффективно, утратил свое подлинное назначение. Не созданы условия, которые побуждали бы предприятия и организации, колхозы и совхозы рационально использовать полученные кредиты, повышать *рентабельность* производства, своевременно и полностью рассчитываться с государством. Перед банковскими органами поставлена задача «стоять на страже государственных интересов и вместе с тем всемерно способствовать развитию инициативы и хозяйственной предприимчивости трудовых коллективов» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 253). В соответствии с решениями съезда осуществляются меры по перестройке кредитных отношений, обеспечивающие активное участие К. в *инвестиционной политике* и *структурной политике,* в укреплении *хозяйственного расчета,* ускорении *научно-технического прогресса,* расширении производства товаров народного потребления, пользующихся повышенным спросом, развитии *агропромышленного комплекса.* Наряду с банковским существуют другие формы К. При государственном К. заемщиком выступает государство, а кредиторами — физические или юридические лица; в современных условиях он осуществляется главным образом через государственные займы, облигации которых реализуются населению. Потребительский К. предоставляется гражданам СССР на затраты по строительству жилья (через жилищно-строительные кооперати-

вы или в индивидуальном порядке), приобретение и строительство садовых домиков и благоустройство садовых участков, при рассрочке платежей за товары, под залог имущества в ломбардах, в виде ссуд кассами взаимопомощи и т. д. Внутриведомственный К. выступает в виде ссуд, предоставляемых предприятиям (объединениям, организациям) из резервов министерств и ведомств для оказания финансовой помощи. Натуральный К.— выдача колхозам и совхозам заготовительными организациями семенных, продовольственных и фуражных ссуд. Международный К. связан с внешнеэкономическими связями СССР, в них Советский Союз выступает и как заемщик, и как кредитор. За последние годы во взаимоотношениях с капиталистическими странами широкое распространение получил К. на компенсационной основе, суть которого заключается в погашении задолженности не деньгами (валютой), а поставкой продукции предприятий, сооруженных за счет полученных ссуд.

КРЕ́ДИТ — правая сторона бухгалтерского счета, на которой отражается увеличение или уменьшение учитываемых сумм в зависимости от характера счета. В активных счетах, предназначенных для учета наличия и движения хозяйственных средств, в К. записывают уменьшение средств; в пассивных счетах, предназначенных для учета источников средств, в К. отражается начальное сальдо и его увеличение. В активном счете дебет больше К. или равен ему, в пассивном — К. больше дебета или равен ему.

КУЛЬТУРА ПРОИЗВОДСТВА — совокупность нормативных требований к технико-экономическому, организационному и эстетическому уровню производства. Достижение современного уровня К. п. предполагает внедрение прогрессивной техники и технологии, *научной организации труда* на каждом *рабочем месте* и на предприятии в целом, систематическое улучшение условий труда, обеспечение персонала надлежащими бытовыми условиями, повышение профессионального мастерства работающих, соблюдение требований *эргономики,* технической эстетики, *экологии,* чистоты и порядка на производстве, создание здорового социально-психологического климата, обеспечивающего высокую организованность, *дисциплину трудовую* и творческую активность трудящихся. Повышение К. п. играет важную роль в переводе экономики на интенсивный путь развития (см. *Интенсификация производства*).

Л

ЛАГ — показатель, отражающий отставание или опережение во времени одного явления по сравнению с другим, связанным с ним. Используется при характеристике запаздывания (во времени) получения результата от определяющих его факторов, действий, источников. Например, запаздывание отдачи *капитальных вложений* в народное хозяйство — это интервал времени от вложения средств в создание объекта до достижения им проектной мощности, производительности, *рентабельности*. Л. является также время между принятием управленческого решения и его реализацией, время оборота всех производственных капитальных вложений (инвестиционный Л.), между научным открытием и его внедрением и др. Для определения Л. используются методы экономико-математического моделирования.

ЛИМИТ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ — ресурсный показатель, устанавливаемый министерству, объединению, предприятию и выражающий предельную величину расхода конкретного вида ресурсов (металла, топлива) на нужды производства и строительства. Номенклатура ресурсов, на которые устанавливаются лимиты, определяется в зависимости от их важности и дефицитности. Госплан СССР и Госснаб СССР выделяют в первую очередь министерствам и ведомствам, а последние — объединениям и предприятиям необходимый Л. м.-т. р. для проведения работ, связанных с созданием и освоением новой техники и технологии. Л. м.-т. р. являются одним из элементов *противозатратного хозяйственного механизма.*

ЛИМИТ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ — ресурсный показатель, определяет предельный размер государственных централизованных капитальных вложений для развития межотраслевых производств, нового строительства, решения других особо важных задач, создания нормативных заделов, в которые обязаны укладываться заказчики (отдельно выделяются лимиты на строительно-монтажные и подрядные работы). В планах Л. к. в. определяются по отраслям, министерствам, ведомствам, союзным республикам и по народному хозяйству в целом. В *пятилетних планах экономического и социального развития СССР* утверждается общий лимит государствен-

ных капитальных вложений и строительно-монтажных работ в разрезе министерств и ведомств СССР, союзных республик и отраслей с выделением затрат на техническое перевооружение и реконструкцию действующих предприятий. Л. к. в. определяются отдельно на строительство объектов производственного назначения, с выделением в том числе показателей по каждой отрасли, объектов непроизводственного назначения, с выделением в том числе строительства жилищного, коммунального, объектов просвещения, культуры и здравоохранения. Союзным республикам, кроме того, предусматриваются Л. к. в. на строительство объектов научно-исследовательских учреждений, республиканских академий наук и прочих отраслей хозяйства республик. При определении Л. к. в. на развитие отраслей народного хозяйства и отраслей промышленности исходят из необходимости планирования действующего производства и нового строительства как единого целого, предусматривая выделение капитальных вложений на развитие отраслей под запланированный прирост объема производства продукции и оказания услуг, включая вложения в социальную сферу. Министерства и ведомства СССР и Советы Министров союзных республик при подготовке проектов пятилетних планов представляют обоснованные предложения по Л. к. в. и созданию новых *производственных мощностей* с учетом повышения *коэффициентов сменности* работы оборудования и широкого внедрения технических средств, обеспечивающих значительное повышение производительности общественного труда, создание нормальных условий труда, быта и отдыха работающих, охрану окружающей среды (см. *Экология*).

ЛИЦЕВОЙ СЧЕТ ЭКОНОМИИ — документ, являющийся формой оперативного учета экономии всех видов ресурсов и отражающий результативность индивидуальной или коллективной деятельности по использованию трудовых, материальных, финансовых и других производственных ресурсов. Л. с. э. способствуют повышению эффективности работы трудящихся, позволяют определять их личный вклад в снижение затрат. Инициаторами широкого применения Л. с. э. в промышленности выступили коллективы Уральского вагоностроительного завода имени Ф. Э. Дзержинского и производственного объединения «Уралмаш». В соответствии с постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О коренном улучшении использования сырьевых, топливно-энергетических и других материальных ресурсов в условиях интенсивного развития экономики СССР в 1986—1990 гг. и на период до 2000 года» (1986 г.) премирование работников объединений, предприятий и организаций должно осуществляться на основе Л. с. э., исходя из вклада конкретных работников в ресурсосбережение. Размер премии, выплачиваемой одному работнику за

экономию материальных ресурсов, не ограничивается. Рекомендована единая форма Л. с. э., состоящая из четырех разделов: экономия материальных ресурсов (расход по норме, фактический, сумма экономии в рублях и доля ее, направляемая на премирование работника); экономия трудовых ресурсов (снижение трудоемкости продукции и причитающаяся за это премия); экономия от улучшения использования оборудования (содержание внедренного мероприятия, стоимость высвобожденного оборудования, полученная в результате этого экономия и сумма причитающейся работнику премии); экономия от повышения *качества продукции* (увеличение *прибыли* и причитающаяся за это премия). При использовании Л. с. э. бригадой (участком), работающей на единый наряд, во все разделы формы вносится графа, характеризующая *коэффициент трудового участия* (КТУ) членов бригады (участка) в достижении полученной экономии ресурсов, учитываемый при выплате премии отдельно каждому члену бригады (участка). Учет экономии всех видов ресурсов и организация премирования трудящихся с помощью Л. с. э. способствует повышению трудовой активности, росту эффективности использования ресурсов, придает новый импульс социалистическому соревнованию за бережливость, нацеливает коллективы на изыскание глубинных резервов экономии.

ЛИЦЕНЗИЯ — разрешение отдельным лицам или организациям использовать изобретения, защищенные патентами, технические знания, опыт, производственные секреты, торговую марку и т. д. Продажа Л. осуществляется главным образом высокоразвитыми странами. Будучи коммерческой сделкой, она оформляется лицензионным соглашением, предусматривающим условия продажи Л. и ее оплаты, права и обязанности продавца (лицензиара) и покупателя (лицензиата). Торговля Л. приносит доходы их продавцу без существенных дополнительных затрат и в значительной степени возмещает расходы на научные исследования, предшествующие открытиям. Для покупателя покупка Л. может обойтись дешевле выполнения соответствующих разработок своими силами. В условиях *научно-технической революции* Л. получили широкое распространение. В международной торговле лицензиями все более широкое участие принимают Советский Союз и другие социалистические страны. Многие научно-технические достижения СССР представляют большой интерес для иностранных государств и фирм, которые приобретают Л. на их использование. В свою очередь социалистические страны в интересах социально-экономического ускорения и сбережения средств на научно-технические исследования покупают Л. за рубежом. Для ведения этих операций в СССР создано специализированное экспортно-импортное объединение «Лицензинторг».

ЛИЧНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ — отношения по присвоению предметов личного потребления, идущих на удовлетворение индивидуальных или семейных материальных и духовных потребностей. Социально-экономическая природа Л. с. определяется господствующей формой собственности на средства производства. Основу Л. с. при социализме составляют трудовые доходы, получаемые работниками на государственных или кооперативных предприятиях в соответствии с количеством и качеством их труда. Одним из источников Л. с. являются доходы от *индивидуальной трудовой деятельности*. Величина Л. с. находится в прямой зависимости от роста общественной собственности, что предопределяет заинтересованность каждого трудящегося в приумножении общенародной и коллективной собственности. Вместе с тем Л. с. способствует росту масштабов общественного достояния. В Л. с. входят предметы обихода, личного потребления, подсобного домашнего хозяйства, жилой дом и трудовые сбережения. Разновидностью Л. с. при социализме является *личное подсобное хозяйство*, где могут использоваться и некоторые средства производства. При социализме недопустимо, чтобы имущество, находящееся в Л. с., служило для извлечения нетрудовых доходов, использовалось в ущерб интересам общества. Социалистическое государство, охраняющее конституционные права граждан на Л. с., пресекает попытки использовать ее в корыстных целях, последовательно искореняет чуждые социализму формы присвоения благ. Вместе с тем она может использоваться для индивидуальной трудовой деятельности (см. также *Государственная (общенародная) социалистическая собственность, Колхозно-кооперативная собственность*).

ЛИЧНОЕ ПОДСОБНОЕ ХОЗЯЙСТВО при социализме — потребительское хозяйство на приусадебном или садово-огородном участке, основанное на личном труде. Является разновидностью *личной собственности* и служит дополнительным источником дохода и удовлетворения потребностей трудящихся в сельскохозяйственных продуктах. Размеры приусадебных участков и нормы содержания продуктивного скота и птицы в личной собственности устанавливаются: для колхозников — на основе Устава колхоза, а для рабочих и служащих — специальными нормативными актами. В личной собственности колхозников, рабочих и служащих, ведущих Л. п. х., находятся хозяйственные постройки, продуктивный скот, птица, пчелы, многолетние насаждения, посевы сельскохозяйственных культур, а также мелкий инвентарь. Подсобный характер Л. п. х. выражается прежде всего в том, что его состояние и развитие целиком определяется общественным производством. Колхозы и совхозы предоставляют своим членам пастбища и сенокосы, помогают в приобретении молодняка

животных, кормов, саженцев, в реализации излишков продукции, оказывают другую помощь. Л. п. х. является дополнением общественного производства. Продукция Л. п. х. учитывается в валовой продукции сельского хозяйства. Л. п. х.— важный источник снабжения населения высококачественными продуктами питания. Часть продукции, производимой в Л. п. х. (излишки), реализуется на колхозных рынках, государству, *потребительской кооперации,* колхозам и совхозам (см. *Колхозная торговля*). В 1985 г. удельный вес товарной продукции Л. п. х. во всей товарной продукции сельского хозяйства составлял 10 %.

М

МАРКЕТИНГ — система управления производственной и сбытовой деятельностью капиталистических предприятий, основанная на комплексном анализе рынка и нацеленная на решение проблемы реализации произведенной продукции и максимизацию прибылей. Важнейшей задачей М. является целенаправленное формирование потребительского спроса и подчинение его интересам фирмы. Свои первые шаги М. сделал в США в начале XX в. Широко внедряться в практику капиталистических фирм М. стал в 50-е годы, что было связано с ростом концентрации производства и капитала, усилением монополизации рынков сбыта, обострением проблемы реализации и конкурентной борьбы между крупнейшими монополиями. Современный М. рассматривает в качестве начального этапа производственной деятельности, предшествующего разработке программы выпуска продукции, рыночные исследования. В настоящее время 90 % компаний промышленности, торговли и сферы услуг в США и три четверти компаний различных отраслей в ФРГ и Великобритании в той или иной форме регулярно осуществляют рыночные исследования. Но всестороннее и комплексное исследование рынка доступно только монополиям. Поэтому М., по существу, является орудием конкурентной борьбы большого бизнеса. Рост потребностей капиталистических фирм в квалифицированных рыночных исследованиях привел к возникновению и развитию специализированных исследовательских компаний, которые на коммерческих условиях предоставляют свои услуги. Важное место в системе М. занимают вопросы, связанные с производством товара, организацией научно-исследовательской деятельности компании по созданию новых образцов продукции, установлением цен, координацией планирования и финансирования, а также с регулированием всей деятельности фирмы, включая транспортировку, упаковку, техническое обслуживание и сбыт. Для стимулирования продаж используются также реклама, потребительский кредит, личные контакты фирмы с покупателями и т. п. М. обостряет конкурентную борьбу монополий, усиливает нестабильность капиталистической экономики, ведет к навязыванию населению выгодного монополиям

стандарта потребления. В условиях капитализма М. не способен разрешить глубинные противоречия этой системы. Вместе с тем он включает определенные конструктивные технико-организационные элементы (некоторые способы согласования производства и сбыта, методы исследования покупательского спроса, использование достижений науки и техники для обновления ассортимента продукции). Все эти моменты могут использоваться в интересах повышения эффективности социалистического хозяйствования. Применение рациональных элементов М. содействует совершенствованию внутренней торговли, экспортной деятельности, лучшему удовлетворению покупательского спроса.

МАСШТАБ ЦЕН — весовое количество металла (золота или серебра), принятое в данной стране в качестве денежной единицы. М. ц. выполняет чисто техническую функцию: с его помощью денежная единица определенного наименования служит для измерения и выражения цен всех товаров. Фиксированный государством в законодательном порядке, М. ц. не связан с изменением стоимости денежного товара (золота). Масштабом цен в СССР является рубль, золотое содержание которого установлено в 0,987 412 г чистого золота. Денежные единицы, как правило, делятся на мелкие пропорциональные части (рубль — на 100 копеек). Социалистическое государство, планируя *цены* и *денежное обращение,* воздействует на реальную величину М. ц., выраженного в денежных знаках.

МАТЕРИАЛОЕМКОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА — показатель, характеризующий размер материальных затрат на единицу продукции (работы) в денежном выражении. При расчете М. п. учитываются затраты всех материальных ресурсов (сырья, основных и вспомогательных материалов, топлива, тепловой и электрической энергии, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов). Различают М. п. народнохозяйственную, отраслевую, предприятия или объединения, продукции (по отдельным ее видам). Народнохозяйственная М. п. рассчитывается по *валовому общественному продукту* или *национальному доходу,* отраслевая — по *товарной продукции.* Отдельными составляющими М. п. являются *металлоемкость продукции, энергоемкость,* химикоемкость и т. д. (с учетом специфики отраслей). С помощью этих показателей, рассчитываемых в стоимостном, натурально-стоимостном или натуральном выражении, осуществляется связь общей М. п. с нормами расхода конкретных видов материально-технических ресурсов. В Программе КПСС поставлена задача ускорить темпы снижения материалоемкости, металлоемкости и энергоемкости национального дохода. Основными факторами снижения М. п. являются технический прогресс (совершенствование конструкций машин и механизмов, снижение их мас-

сы при улучшении параметров, миниатюризация и микроминиатюризация изделий на основе последних достижений электроники, применение прогрессивных материалов, малоотходной и безотходной технологии), материальное стимулирование экономии и ответственность за перерасход ресурсов, строгий учет их наличия, движения и использования, воспитание в каждом человеке чувства хозяина, бережного отношения к результатам общественного труда.

МАТЕРИАЛЬНАЯ ЗАИНТЕРЕСОВАННОСТЬ (см. *Стимулы материальные*)

МАТЕРИАЛЬНО - ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА социализма — крупное машинное производство, охватывающее все народное хозяйство, основанное на общественной собственности на средства производства и труде свободных от эксплуатации работников, использующее новейшие научно-технические достижения. «Единственной материальной основой социализма может быть крупная машинная промышленность, способная реорганизовать и земледелие... Соответствующая уровню новейшей техники и способная реорганизовать земледелие крупная промышленность есть электрификация всей страны» (*Ленин В. И.* Полн. собр. соч., т. 44, с. 9). М.-т. б. социализма формируется под определяющим воздействием социалистических общественных отношений, открывающих простор развитию производительных сил. Наряду с технологическими связями внутренняя структура М.-т. б. предполагает соответствующую разветвленную сеть планомерных организационно-экономических отношений, обеспечивающих ее единство и функционирование в интересах всего общества. Масштабы и научно-технический уровень М.-т. б. в СССР позволяют успешно решать назревшие задачи социально-экономического развития и обеспечивать надежную обороноспособность страны, мирового социалистического содружества. В соответствии с решениями XXVII съезда КПСС в период до 2000 г. намечено кардинально ускорить *научно-технический прогресс,* осуществить новую техническую реконструкцию народного хозяйства и на этой основе революционно преобразовать М.-т. б. общества. Первостепенное значение придается быстрому обновлению производственного аппарата на базе передовой техники и технологии, порожденных современным этапом *научно-технической революции: электронизации народного хозяйства*, комплексной автоматизации и др. Предстоит завершить *комплексную механизацию* во всех отраслях народного хозяйства, сделать крупный шаг в *автоматизации производства* с переходом к цехам и предприятиям-автоматам, системам автоматизированного управления и проектирования. Все это будет способствовать продвижению по пути построения М.-т. б. коммунизма. В Программе КПСС указывается: «Материально-техническая база коммунизма предпо-

лагает создание таких производительных сил, которые открывают возможности полного удовлетворения разумных потребностей общества и личности. Вся производственная деятельность в условиях коммунизма будет строиться на применении высокоэффективных технических средств и технологий, будет обеспечено гармоничное взаимодействие человека и природы» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 138).

МАТЕРИАЛЬНО - ТЕХНИЧЕСКОЕ СНАБЖЕНИЕ — процесс планомерного обеспечения социалистических предприятий и организаций сырьем, материалами, покупными полуфабрикатами, готовыми изделиями, предназначенными для производственного и непроизводственного потребления. М.-т. с. включает определение потребности в материальных ресурсах, их плановое распределение, формирование хозяйственных связей, организацию поставок продукции и обеспечение ею мест непосредственного потребления. План М.-т. с., основой которого являются материальные балансы (см. *Баланс материальный*), является составной частью плана экономического и социального развития страны, отраслей, союзных республик, первичных звеньев народного хозяйства. Потребность в ресурсах определяется исходя из планов выпуска продукции, выполнения работ и норм расхода и запасов. Хозяйственные связи между поставщиками и потребителями организуются в плановом порядке с учетом условий производства, транспортировки и потребления продукции. Они могут быть прямыми, когда изготовители и потребители сами согласовывают развернутый *ассортимент*, требования к *качеству продукции* и другие условия ее поставки, и опосредованными, когда условия поставки определяются при участии органов М.-т. с. Поставки оформляются договорами и осуществляются транзитом (непосредственно от изготовителей продукции к потребителям) или через склады снабженческо-сбытовых предприятий и организаций (складские поставки). При складских поставках получателям оказываются производственные услуги по подготовке продукции к потреблению (нарезка и раскрой материалов, расфасовка в мелкую тару, подбор комплектов одновременно потребляемой продукции и др.), а также транспортные услуги (централизованная доставка автотранспортом). Обеспечение рабочих мест осуществляют службы снабжения предприятий и объединений в соответствии с оперативными планами производства изделий и выполнения работ. М.-т. с. — органический элемент *хозяйственного механизма;* его формы и методы преобразуются в связи с изменением условий хозяйствования. Предстоит осуществить: развитие и совершенствование общегосударственной системы снабжения, повышение ее ответственности за дисциплину поставок и рациональное использование материальных ре-

сурсов, развитие долгосрочных и повышение роли прямых хозяйственных связей между потребителями и изготовителями продукции. Перестройка М.-т. с. в новых условиях хозяйствования состоит в решительном переходе от централизованного фондирования материальных ресурсов и прикрепления потребителей к поставщикам на оптовую торговлю средствами производства в форме свободной купли-продажи без фондов и нарядов, по заказам потребителей, с широким применением договорных цен, социалистической соревновательностью за покупателя, возможностью выбора делового партнера. В дальнейшем это приведет к возникновению развитого социалистического рынка средств производства, устраняющего диктат и монополию производителя. На современном этапе сохранит свое значение централизованное распределение продукции, производимой по государственному заказу. М.-т. с. является частью производственной инфраструктуры (см. *Инфраструктура*).

МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС — совокупность взаимосвязанных отраслей машиностроения, обеспечивающих потребности народного хозяйства в машинах, оборудовании и приборах, а населения — в технических средствах домашнего обихода и некоторых других товарах народного потребления. М. к. характеризуется единством технологических процессов производства, используемого оборудования и применяемых материалов. Особенностью М. к. является широкая кооперация между отраслями в производстве конечной продукции. М. к. принадлежит решающая роль в техническом перевооружении народного хозяйства и осуществлении *научно-технического прогресса*. От уровня развития машиностроения зависят темпы *интенсификации производства*, а также решение ряда социальных задач. КПСС и Советское правительство уделяют большое внимание развитию машиностроения, созданию новых подотраслей и отраслей, организации выпуска самых совершенных машин, оборудования и приборов, наращиванию *производственных мощностей* предприятий и объединений, входящих в М. к., совершенствованию техники, технологии, организации и управлению производством. На апрельском (1985 г.) Пленуме ЦК КПСС было указано на необходимость придать приоритетный характер развитию М. к., ускорить в 1,5—2 раза темпы роста производства и быстро перейти на выпуск новых поколений машин и оборудования, которые способны обеспечить внедрение прогрессивной технологии, многократно повысить производительность труда. ЦК КПСС и Совет Министров СССР в 1985 г. приняли постановление о мерах по коренному улучшению развития машиностроения в двенадцатой пятилетке и в период до 2000 г. В нем предусмотрено развитие ключевых направлений развития

М. к.— *гибких автоматизированных производств, роторных и роторно-конвейерных линий, вычислительной техники, систем автоматизированного проектирования* машин и оборудования. Предусмотрено внедрение новых малоотходных и безотходных технологических процессов, создание заводов-автоматов, работающих по безлюдной технологии. Будет значительно расширено производство многофункциональных машин, автоматизированных станков с программным управлением, обрабатывающих центров, улучшена структура машиностроительной продукции, существенно повышен ее технический уровень и качество. В настоящее время в СССР М. к. включает такие специализированные отрасли машиностроения, как энергетическое, тяжелое и транспортное машиностроение, электротехническую промышленность, химическое и нефтяное машиностроение, станкостроительную и инструментальную промышленность, приборостроение, автомобильную промышленность, сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение для животноводства и кормопроизводства, строительное, дорожное и коммунальное машиностроение, машиностроение для легкой и пищевой промышленности и бытовых приборов. М. к. располагает широкой сетью научных учреждений, научно-производственных объединений, опытных и экспериментальных баз, конструкторских и проектно-технологических институтов. Научно-технический потенциал М. к. дает возможность успешно решать сложные проблемы науки и производства. Осуществлена перестройка управления М. к. Во главе его поставлен единый орган управления — Бюро Совета Министров СССР по машиностроению, которое возглавляется заместителем Председателя Совета Министров СССР. В отраслях машиностроения введена в основном двухзвенная система управления: производственное, научно-производственное объединение, предприятие — функциональное управление министерства. Задачи развития М. к. состоят прежде всего в коренном повышении технического уровня выпускаемой продукции, создании и освоении производства техники новых поколений, позволяющей многократно повысить производительность труда, улучшить его условия, существенно снизить материальные затраты. М. к. принадлежит решающая роль в новой технической реконструкции народного хозяйства. В государственных планах предусмотрено его ускоренное развитие (см. *Инвестиционная политика, Структурная политика*).

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА — объективный процесс углубления хозяйственных взаимосвязей между странами социализма по поводу рационального распределения производства товаров и услуг. Планомерный характер этого процесса в странах—членах *Совета Экономической Взаимопо-*

мощи ведет к формированию эффективной для всех его участников отраслевой и территориальной структуры общественного производства, все более глубокому и тесному взаимодействию национальных народнохозяйственных комплексов стран. Цель М. с. р. т.— повышение экономической эффективности общественного производства, обеспечение высоких темпов социально-экономического развития на базе использования новейших достижений науки и техники, рост благосостояния населения, преодоление исторически сложившихся различий в уровнях экономического и индустриального развития социалистических стран. Эта цель достигается посредством *координации народнохозяйственных планов*, составления и выполнения *долгосрочных целевых программ сотрудничества* по комплексам отраслей и по решению крупных экономических и научно-технических проблем, двусторонних долгосрочных программ экономического и научно-технического сотрудничества. Плановое управление развитием М. с. р. т. подкрепляется широким использованием инструментов международного экономического расчета (контрактные цены, коллективная валюта — *переводный рубль*, система валютных курсов, коэффициентов и расчетов, система международного социалистического кредита), а также соответствующими организационными и правовыми мероприятиями. В их числе — деятельность СЭВ и его органов, международных экономических организаций, двусторонних межправительственных комиссий по экономическому и научно-техническому сотрудничеству, система соглашений и договоров, заключаемых на разных уровнях — межправительственном, межведомственном, хозяйственных организаций. В условиях перехода социалистических стран на преимущественно интенсивный путь развития М. с. р. т. поднимается на новый уровень. Все шире используются его более эффективные формы (переход к подетальной специализации производства, строительство *совместных предприятий стран — членов СЭВ*, организация совместных фирм и т. д.). Большое значение для дальнейшего развития М. с. р. т. имеет реализация Комплексной программы научно-технического прогресса стран — членов СЭВ на период до 2000 года (см. также *Интеграция социалистическая экономическая*).

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ СТРАН СЭВ — организации, действующие в различных отраслях экономики и областях сотрудничества стран социалистического содружества. Создаются заинтересованными странами на основе соглашений (договоров) для совместного решения задач развития сотрудничества и интеграции в интересах углубления *международного социалистического разделения труда* в соответствующих отраслях народного хозяйства. К их числу относятся: Организа-

ция по сотрудничеству в черной металлургии («Интерметалл», образована в 1964 г.), Международное общество по машинам для овощеводства, садоводства и виноградарства («Агромаш», 1965 г.), Международная отраслевая организация по сотрудничеству в области малотоннажной химической продукции («Интерхим», 1970 г.), Международная организация «Интерспутник» (1972 г.) и др. Все участники М. э. о. с. СЭВ обладают равными правами, независимо от размера финансового участия и экономической мощи партнеров. Рекомендации и решения в их рамках принимаются с согласия всех государств (или уполномоченных ими хозяйственных организаций), чьи интересы затрагиваются при рассмотрении соответствующих вопросов. Международно-правовые обязательства для сторон возникают в тех случаях, когда на основе рекомендаций или решений между участниками заключаются соответствующие соглашения, договоры, контракты. М. э. о. с. СЭВ не обладают наднациональными прерогативами и строят свою работу на принципах социалистического интернационализма, уважения государственного суверенитета, независимости и национальных интересов, невмешательства во внутренние дела, полного равноправия, взаимной выгоды и товарищеской взаимопомощи. Межгосударственные экономические организации учреждаются на основе договоров между государствами и являются субъектами международного права. Государства в них могут быть представлены своими органами, министерствами, государственными комитетами, ведомствами и т. п. Основной функцией этих организаций является координация действий стран-участниц по сотрудничеству и кооперированию в определенных областях экономики, науки и техники, в отдельных отраслях, подотраслях и по отдельным видам продукции. Международные хозяйственные организации образуются на базе договоров, заключаемых между государственными органами или хозяйственными организациями заинтересованных стран. Члены таких организаций — предприятия, тресты, комбинаты, научно-исследовательские институты, проектно-конструкторские бюро, внешнеторговые организации и др. В практике сотрудничества стран сложились три вида международных хозяйственных организаций: международное хозяйственное объединение, международное хозяйственное товарищество и совместное предприятие.

МЕЖДУНАРОДНЫЙ БАНК ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА (МБЭС) — коллективный банк стран — членов *Совета Экономической Взаимопомощи*. Создан в Москве в соответствии с Соглашением о многосторонних расчетах в *переводных рублях* и организации МБЭС от 22 октября 1963 г., заключенным НРБ, ВНР, ГДР, МНР, ПНР, СРР, СССР и ЧССР. В 1974 г.

к соглашению присоединилась Республика Куба, а в 1977 — СРВ. Начал функционировать с 1 января 1964 г. Имеет целью содействовать расширению и углублению экономического сотрудничества членов банка, совершенствованию взаимных расчетов, развитию торговых и экономических связей социалистических стран с другими странами. МБЭС осуществляет многосторонние расчеты в переводных рублях, кредитование внешнеторговых и других операций стран — членов банка, привлечение и хранение свободных средств в переводных рублях, золота и свободно конвертируемой *валюты*, а также выполняет другие операции, предусмотренные в его уставе. Банк предоставляет два вида кредитов: расчетный (для покрытия потребностей в средствах при кратковременном превышении платежей над поступлениями) и срочный (до трех лет). Действующие ставки за кредиты составляют: для европейских стран — членов СЭВ — 2—5 %, для СРВ, МНР и Республики Куба — 0,5 % годовых. Высший орган — совет, в состав которого входят по 3—5 представителей от всех стран — членов МБЭС. Совет осуществляет общее руководство деятельностью банка. Его решения принимаются на основе принципа единогласия. Делегация каждой страны в совете располагает одним голосом. Исполнительный орган, обеспечивающий непосредственное оперативное управление деятельностью МБЭС, — правление, которое ответственно перед советом и подотчетно ему. Оно состоит из представителей стран-членов (по одному из каждой страны).

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БАНК (МИБ) — банк долгосрочного и среднесрочного кредитования стран — членов СЭВ. Учрежден в 1970 г. в соответствии с соглашением, которое подписано НРБ, ВНР, ПНР, ГДР, МНР, СССР и ЧССР. В 1971 г. в члены банка принята СРР, в 1974 г. — Куба, в 1977 г.— СРВ. В 1974 г. между МИБ и СФРЮ подписано соглашение об основных принципах сотрудничества в области кредитно-финансовых отношений. Банк начал функционировать с 1 января 1971 г. МИБ принимает участие в работе соответствующих органов СЭВ при рассмотрении вопросов, связанных с координацией планов капитальных вложений, учитывает рекомендации органов СЭВ по *координации народнохозяйственных планов* стран-членов и долгосрочные соглашения или иные договоренности о строительстве объектов, представляющих интерес для нескольких стран — членов банка. Основная задача МИБ — предоставление среднесрочных (до 5 лет) и долгосрочных (до 15 лет) кредитов на реализацию мероприятий по дальнейшему развитию социалистической экономической интеграции, постепенному сближению и выравниванию уровней экономического развития стран — членов СЭВ

при соблюдении принципа высокой эффективности использования кредитов. В первую очередь МИБ предоставляет кредиты на осуществление мероприятий, связанных с *международным социалистическим разделением труда,* в частности на углубление специализации и кооперирование производства, расширение сырьевой и топливной базы, строительство, реконструкцию и модернизацию объектов, представляющих взаимный интерес, а также содействующих развитию экономики стран-участниц. Кредиты используются в основном в отраслях, определяющих *научно-технический прогресс.* Инвестиции направляются на строительство объектов, отвечающих высшему техническому уровню и обеспечивающих наибольшую экономическую эффективность. Кредиты МИБ имеют плановый, целевой, возвратный характер. За предоставление кредита в переводных рублях взимаются проценты в размере 4—6 % годовых. По кредитам в конвертируемой валюте проценты взимаются с учетом ставок международных валютных рынков. Высший орган управления МИБ — совет, состоящий из представителей всех стран — членов банка. Каждая страна — член банка имеет один голос независимо от размера ее взноса в уставный капитал. Совет принимает решения единогласно по принципиальным вопросам деятельности банка, а по другим вопросам — квалифицированным большинством не менее $^3/_4$ голосов. Исполнительный орган банка — правление. К соглашению об образовании МИБ могут присоединиться и вступить в члены банка другие страны, разделяющие цели и принципы его деятельности и готовые принять на себя обязательства, вытекающие из соглашения и устава банка.

МЕЖОТРАСЛЕВОЙ БАЛАНС ПРОИЗВОДСТВА И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРОДУКЦИИ — экономико-математическая модель производственных связей в народном хозяйстве; применяется в планировании (особенно для вариантных расчетов) и в статистической практике, является важным дополнением к *балансу народного хозяйства.* С помощью М. б. п. и р. п. обеспечивается подробная детализация главных народнохозяйственных пропорций в отраслевом и межотраслевом разрезах. Разрабатывается в натуральном и стоимостном выражениях. В первом случае отражает процесс расширенного воспроизводства в отраслевом разрезе, во втором — дает представление о материально-вещественных связях воспроизводства. В натуральном выражении баланс представляет собой синтез многочисленных частных материальных балансов (см. *Баланс материальный).* При составлении планов на основе расчетов М. б. п. и р. п. обеспечивается увязка народнохозяйственных пропорций, вытекающих из балансов общественного продукта и национального дохода, с внутриот-

раслевыми пропорциями промышленности и объема производства основных видов продукции. С помощью М. б. п. и р. п. производится взаимная увязка частных материальных балансов производства и потребления продукции, осуществляется координация намечаемых темпов и пропорций развития отраслей промышленности и народного хозяйства с планами использования трудовых ресурсов и *капитальных вложений*. Отчетный баланс дает всестороннюю характеристику расширенного воспроизводства, сложившихся взаимосвязей и пропорций за истекший период. В практике различают статические и динамические модели М. б. п. и р. п. в зависимости от характера отражения ими процесса воспроизводства. Статическая модель основывается на предварительно определенном объеме конечного продукта с последующим делением его по отраслям и видам производства в соответствии с номенклатурой статей баланса. Используется преимущественно для отчетных балансов или балансов для годового народнохозяйственного плана. Динамическая модель баланса является развитием статической модели. Она характеризует производственные связи народного хозяйства на ряд лет, отражает процесс социалистического воспроизводства в динамике. Является эффективным инструментом планирования структуры общественного производства. Разработка М. б. п. и р. п. основывается на системе нормативов расхода материальных ресурсов, обеспечивающих взаимоувязку основных показателей развития экономики. Система нормативов включает коэффициенты прямых затрат материальных ресурсов, а также коэффициенты *фондоемкости* и *трудоемкости продукции*. Коэффициенты прямых затрат — это среднеотраслевые нормативы расхода материальных ресурсов на производство того или иного вида продукции. Для определения необходимого размера капитальных вложений используются коэффициенты фондоемкости, а для определения потребности в трудовых ресурсах и полных затрат труда — коэффициенты трудоемкости продукции. Впервые М. б. п. и р. п. стали составлять в 50-е годы. По мере расширения применения *вычислительной техники* совершенствуется и разработка балансов.

МЕЖОТРАСЛЕВОЙ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС (МНТК) — форма соединения науки с производством, которая призвана по приоритетным направлениям *научно-технического прогресса* осуществлять быстрое и эффективное воплощение цикла «наука — производство», способствовать ускорению разработки новых идей и эффективному использованию их на практике. Появление первых МНТК в нашей стране, способных под единым руководством решать комплекс крупных научно-производственных задач, связано с созданием атомной энергетики и космической техники. В соответствии с постановлением ЦК КПСС и Со-

вета Министров СССР (декабрь 1985 г.) «О создании межотраслевых научно-технических комплексов и мерах по обеспечению их деятельности» создаются МНТК, которые ориентированы на проведение и координацию в стране *фундаментальных исследований* и *прикладных исследований, опытно-конструкторских разработок* и технологических работ и создание новых поколений высокоэффективных видов техники, технологии и материалов, превосходящих или соответствующих передовому уровню в мире; изготовление опытных образцов и доведение их до серийного производства. Для решения этих важных народнохозяйственных задач в МНТК, представляющий собой единую научно-производственную единицу, включаются НИИ, КБ и технологические организации, научно-производственные и производственные объединения, предприятия различных министерств и ведомств. МНТК имеет самостоятельный баланс и выступает в качестве юридического лица. Высшим руководящим органом МНТК является коллегия, решения которой проводятся в жизнь генеральным директором, назначенным Советом Министров СССР. К участию в решении поставленных перед МНТК задач привлекаются НИИ, вузы, проектно-конструкторские и технологические организации, объединения и предприятия министерств и ведомств СССР и союзных республик, располагающие соответствующим научно-техническим и производственным потенциалом. В зависимости от принадлежности научной организации, являющейся головной в МНТК, эти комплексы являются ведомственными или академическими. Среди 22 функционирующих МНТК (1987 г.) такие, как «Биоген», «Технологические лазеры», «Порошковая металлургия», «Ротор», «Надежность машин» и др.

МЕЖРЕМОНТНЫЙ ПЕРИОД — время между двумя последовательно проводимыми (очередными) плановыми капитальными и средними ремонтами оборудования, а также между вводом оборудования в эксплуатацию и его первым плановым *капитальным ремонтом*. М. п. регламентируется системой *планово-предупредительных ремонтов оборудования*. Продолжительность М. п. зависит от *типа производства* и вида оборудования. В течение М. п. для поддержания оборудования в исправном состоянии осуществляются текущие (малые) ремонты и осмотры, количество и последовательность которых определяются системами регламентированного технического обслуживания.

МЕЛИОРАЦИЯ ЗЕМЕЛЬ — коренное улучшение земель в результате осуществления комплекса мер. Среди различных видов мелиорации наиболее масштабными являются орошение и осушение. Большую роль играют культуртехнические работы (борьба с кустарниками, кочками и др.), химические мелиорации (известкование и гипсование почв), агролесомелиора-

ции, укрепление сыпучих песков, борьба с водной и ветровой эрозией и др. М. з. способствует сохранению и повышению плодородия почвы, росту урожайности, устойчивости земледелия, смягчению воздействия колебаний погодно-климатических условий на результаты производства. В 1966—1985 гг. площади орошаемых и осушенных земель в стране расширились примерно вдвое. Масштабы мелиорации возрастают, но главное внимание на нынешнем этапе уделяется повышению ее эффективности. В последние годы в сфере мелиорации преобладало орошение и осушение. Другим видам мелиорации уделялось недостаточно внимания. Между тем в отличие от орошения и осушения другие, неводные виды мелиорации менее ресурсоемки и часто предпочтительнее в экологическом отношении; в предстоящие годы им будет уделено особое внимание. Большое значение придается также повышению экономической и экологической эффективности водной мелиорации: упор делается не на ввод новых орошаемых и осушенных земель, но прежде всего на реконструкцию введенных ранее систем, на повышение культуры земледелия на мелиорированных землях. Важнейшую роль в повышении эффективности М. з. играет рациональное использование воды.

МЕСТНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ — промышленные предприятия, объединения, фирмы, научно-исследовательские и другие организации, подведомственные министерствам М. п. союзных республик, Советам Министров автономных республик и местным Советам народных депутатов. Призвана наиболее полно удовлетворять потребности населения в товарах народного потребления. Особенностью управления и планирования М. п. является ее двойное подчинение: министерствам М. п. союзных республик, с одной стороны, и Советам Министров автономных республик, исполкомам краевых, областных, районных, городских Советов народных депутатов, с другой стороны. Это обеспечивает тесную связь М. п. с экономикой областей, автономных республик и районов и способствует единству отраслевого и территориального принципов планирования. Развитие М. п. в небольших городах, рабочих поселках и сельской местности предусматривает вовлечение в производство трудоспособного населения, занятого в *личном подсобном хозяйстве* и домашнем хозяйстве, организацию сети специализированных предприятий и цехов, применяющих труд инвалидов и пенсионеров, а также развитие сети надомного производства. Предприятия М. п. ориентируются на максимальное использование в производстве местного сырья и отходов промышленности. В целях дальнейшего развития М. п., увеличения производства высококачественных товаров народного потребления постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О мерах по дальнейшему развитию местной промышленности в 1986—

1990 годах и в период до 2000 года» предусматривается рост производства товаров народного потребления на предприятиях М. п. к 2000 г. в 1,8 раза по сравнению с 1985 г. Для этого, в частности, предусмотрено привлечение на договорных началах коллективов промышленных предприятий союзного и республиканского подчинения для оказания помощи предприятиям М. п. в техническом перевооружении производства, механизации трудоемких работ, оснащении их необходимым оборудованием, приспособлениями и инструментом.

МЕСТНИЧЕСТВО — действия органов регионального управления народным хозяйством (в республиках, краях, областях, городах и районах), направленные на осуществление узкоместных интересов в ущерб государственным. М. проявляется в преувеличении региональных потребностей и в противопоставлении их народнохозяйственным: использовании государственных *капитальных вложений* для строительства второстепенных по своему социально-экономическому значению местных объектов, не предусмотренных планом и носящих «престижный» характер; в игнорировании общесоюзных плановых мероприятий и программ и т. п. КПСС и Советское государство ведут решительную борьбу с М. Для его преодоления применяется система организационно-экономических мер: укрепляется государственная и плановая дисциплина; улучшается структура управления народным хозяйством союзных республик с учетом их роли и места в общесоюзном разделении труда; обеспечивается органическое единство отраслевого и территориального планирования; повышается роль республиканских и местных органов в обеспечении комплексного развития экономики на подведомственной территории; усиливается зависимость доходов местных бюджетов от результатов хозяйственной деятельности объединений, предприятий и организаций, расположенных на соответствующей территории; шире практикуется совместное использование бюджетных ресурсов и средств предприятий, независимо от их ведомственной подчиненности, для развития социальной и производственной *инфраструктуры*.

МЕТАЛЛОЕМКОСТЬ ПРОДУКЦИИ — показатель расхода металла на единицу продукции или *национального дохода*. Показатели М. рассчитываются в натуральном и стоимостном выражении: расход металла в тоннах или рублях на единицу продукции, на 1 млн руб. *продукции товарной, чистой продукции, валового общественного продукта* или национального дохода. Частные показатели М. определяются по видам расходуемого металла и производимой продукции: расход проката черных металлов на единицу продукции, чугунных или стальных отливок и других видов металлопродукции. М. п. в целом по народному хозяйству рассчитывается как отношение объема потребленных черных металлов в натуральном выражении

(в тоннах) к общественному продукту или национальному доходу, а по отдельным министерствам, объединениям и предприятиям — как отношение объема потребленных черных металлов к объему товарной продукции. При расчете М. п. по предприятиям учитывается общее потребление черных металлов, как покупных, так и собственного производства, включая метизы, запасные части для ремонтов, трубы на все производственные нужды. Динамика натуральных и стоимостных показателей М. п. не совпадает. Показатель удельного расхода металла на единицу продукции (массоемкость изделия) или на единицу основного технического параметра изделия (на единицу мощности, производительности, грузоподъемности и т. п.) характеризует прогрессивность конструкции. В то же время снижение массы изделия за счет применения более прочных, но и более дорогих конструктивных материалов может сопровождаться повышением показателя металлоемкости в стоимостном выражении. Поэтому кроме производственной металлоемкости, отражающей расход металла на производство изделия, определяется эксплуатационная металлоемкость, учитывающая расход металла не только на производство изделия, но и в процессе его потребления в течение нормативного срока службы. Эксплуатационная М. п. снижается за счет повышения надежности и долговечности изделий (см. *Надежность техники*), сокращения потребности в ремонте и запасных частях. Снижение эксплуатационной М. п. является важнейшим направлением экономии металла. Металлоемкость национального дохода определяется многими факторами, из которых главным является технический прогресс, совершенствование техники и технологии во всех отраслях, потребляющих металл, и в самой черной металлургии. Совершенствование конструкций изделий должно сопровождаться уменьшением их массы при улучшении технико-экономических параметров. Существенное влияние оказывает совершенствование структуры производства, максимальное соответствие производимой продукции по составу, ассортименту, качеству, всем потребительским свойствам общественным потребностям. Повышение качества металла, приближение конфигурации заготовок к формам производимых из них изделий, замена металла полимерами, стеклопластиками и другими прогрессивными материалами, уменьшение доли металлоемкой продукции в общем объеме производства приводят к снижению металлоемкости национального дохода. Важную роль играют организационно-экономические факторы: совершенствование нормирования, учета и контроля; использование *функционально-стоимостного анализа*, стимулирование экономии, разработка и реализация комплексных программ снижения материалоемкости и металлоемкости продукции, создание в трудовых коллективах атмосфе-

ры бережного отношения к ресурсам. К 2000 г. металлоемкость национального дохода должна снизиться почти в 2 раза. Снижение М. п. является необходимым условием *интенсификации производства*, повышения его эффективности, особенно в *машиностроительном комплексе*.

МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ — способы осуществления управленческой деятельности, воздействия на управляемые объекты с целью достижения поставленных целей. Различают экономические М. у., организационные или организационно-административные, социально-психологические М. у. В системе М. у. производством ведущее место занимают экономические, основанные на учете *экономических законов*. Экономические методы включают различные способы воздействия на экономические отношения: *хозяйственный расчет*, ценообразование, финансирование, *кредит*, система *нормативов экономических* и др. Хозяйственный расчет основан на использовании стоимостных категорий в качестве регулирующих инструментов и рычагов. Он предполагает соблюдение эквивалентных отношений при производстве и реализации товаров и оказании платных услуг, обязательное соизмерение результатов производства с затратами, обеспечение *рентабельности*. *Экономические методы управления* реализуются также через систему показателей, лимитов, материальных стимулов и др. Усиление роли экономических методов управления диктуется расширением самостоятельности предприятий и организаций, ростом их инициативы и ответственности за результаты деятельности. Экономические методы являются важнейшим условием радикальной перестройки хозяйственного механизма, создания целостной, эффективной и гибкой системы управления экономикой. Прежде всего имеется в виду повысить действенность централизованного руководства экономикой, усилить роль центра в реализации основных целей экономической стратегии партии, определении темпов и пропорций развития народного хозяйства, его сбалансированности. Одновременно преодолевается практика вмешательства центра в оперативную самостоятельность нижестоящих хозяйственных звеньев. Решительно раздвигаются границы самостоятельности объединений и предприятий, повышается их ответственность за достижение наивысших конечных результатов, целый ряд отраслей, многие предприятия, строительные организации переводятся на полный хозрасчет, самоокупаемость и *самофинансирование*. Уровень доходов коллективов ставится в прямую зависимость от эффективности и качества работы. Экономические М. у. должны утвердиться на всех уровнях народного хозяйства. Организационно-административные М. у. основываются на отношениях *единоначалия*, дисциплины и ответственности. Организационно-административное воздействие осуществляется в форме: пря-

мых административных указаний, имеющих обязательный характер, адресуемых конкретно управляемым объектам или лицам; установления правил, регулирующих деятельность подчиненных (нормативное регулирование), выработки стандартных процедур административного воздействия, унифицированных способов воздействия. Основным содержанием организационно-административных М. у. является координация усилий участников процесса для выполнения поставленных задач. К социально-психологическим М. у. относятся средства воздействия на социально-психологические отношения между людьми: формирование трудовых коллективов с учетом личных качеств, возраста, способности каждого человека, развитие традиций, способствующих сплочению коллектива, укреплению дисциплины, чувства совместной ответственности за конечные результаты деятельности; создание наиболее благоприятных социальных условий для высокопроизводительного труда, усиления его творческого характера. К социальным М. у. относится также установление строгого контроля со стороны общества за мерой труда и мерой потребления, улучшение жилищных и бытовых условий трудящихся, облегчение труда в домашнем хозяйстве, повышение общеобразовательного и культурного уровня работников, улучшение медицинского обслуживания и организации отдыха. К комплексным М. у. относится *социалистическое соревнование*, включающее как экономические, так и социальные, организационные и другие аспекты.

МЕТРОЛОГИЯ — наука об измерениях, методах и средствах измерений, обеспечивающих их достоверность и единство. Основные функции М. состоят в создании общей теории измерений; образовании единиц физических величин и систем единиц; разработке методов и средств измерений, методов определения точности, основ обеспечения единства и единообразия средств измерений; создании эталонов и образцовых средств, проверке мер и средств измерений. М. является научной основой метрологического обеспечения народного хозяйства, под которым понимается установление и применение научных и организационных основ, технических средств, правил и норм, необходимых для достижения единства и требуемой точности измерений. В народном хозяйстве используется более 800 млн единиц измерительных приборов, которые регулируют технологические процессы, автоматически выдают результаты измерений, обеспечивают достоверность научных исследований, способствуют рациональному расходу топливно-энергетических ресурсов, сырья и материалов. Дальнейшее совершенствование средств и техники измерений во многом определяет уровень и *эффективность производства*, ускорение *научно-технического прогресса.* Организационной основой метрологического обеспечения являются государственная и ведомственные метрологические службы.

Государственная метрологическая служба СССР проводит работу по следующим основным направлениям: создание и развитие эталонной базы; испытание вновь вводимых в эксплуатацию средств измерений; надзор за состоянием средств измерений. СССР располагает полным комплектом основных государственных эталонов, которые соответствуют передовым достижениям мировой науки и практики. Эталонная база непрерывно развивается и совершенствуется. В условиях дальнейшей интенсификации экономики в качестве приоритетного направления в метрологическом обеспечении определена автоматизация измерений с обеспеченным и стабильным сохранением класса точности, чувствительности, предела погрешности измерений.

МЕХАНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА (см. *Комплексная механизация*)

МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ — перемещение трудоспособного населения из одних населенных пунктов в другие, связанное с переменой места проживания и работы. К М. р. с. относятся как перемещения на постоянное или длительное местожительство, так и переезды на относительно короткий срок. Понятие «М. р. с.» включает также сезонную миграцию, т. е. временное перемещение рабочей силы, вызванное необходимостью обеспечения рабочей силой отраслей народного хозяйства, испытывающих потребность в дополнительном ее привлечении на период сезонного увеличения работ. Особый характер носит маятниковая миграция, т. е. регулярные передвижения рабочей силы из одного населенного пункта в другой — на работу и с работы. При оценке М. р. с. учитывается: общее количество прибывших в данный пункт, экономический район, республику и выбывших из них; сальдо миграции; общее количество переселений; количество переселений из одного района в другой. В СССР М. р. с. связана с индустриализацией страны и урбанизацией, освоением новых районов. В современных условиях большое влияние на М. р. с. оказывает совершенствование межотраслевого и межрайонного разделения труда, создание новых *территориально-производственных комплексов.* М. р. с. в СССР носит преимущественно характер планомерного распределения и перераспределения *трудовых ресурсов* по территории страны с учетом общественных потребностей и интересов личности. Общественно регулируемая М. р. с. включает организованный набор рабочей силы и миграцию по призывам общественных организаций. Современной разновидностью М. р. с. является перемещение рабочей силы в связи с вахтовым методом организации работ, выполняемых в отдаленных и вновь осваиваемых районах силами регулярно сменяемых подразделений (вахт) организаций (предприятий), размещенных на обжитых территориях. Особенно важную роль этот метод играет в интенсивном освоении природных

богатств и комплексном развитии экономики Сибири, Севера, Дальнего Востока и ряда других районов страны. Перераспределение населения и рабочей силы в соответствии с современными экономическими потребностями, обеспечение в отраслевом и территориальном разрезах соответствия количества рабочих мест имеющимся трудовым ресурсам и оптимизация в этой связи миграционных процессов — необходимые условия рационального *размещения производительных сил*, повышения производительности труда.

МИКРОПРОЦЕССОРНАЯ ТЕХНИКА — вид *вычислительной техники*, находящей все более широкое применение в различных средствах автоматизации и связи, и прежде всего в ЭВМ. М. т. предназначена для логической и арифметической обработки информации на основе принципа программного управления. Микропроцессоры, основанные на больших интегральных схемах, включают в себя программный счетчик, предназначенный для хранения адреса команды, подлежащей выполнению; регистр команды, который принимает выбранную из памяти программ команду и хранит ее в течение цикла выполнения команды; указатель последней занятой ячейки памяти; регистры общего назначения, представляющие собой сверхоперативную память микропроцессора; аккумулятор, который является источником и приемником информации; арифметико-логическое устройство, предназначенное для обработки данных; регистр, на котором формируются признаки результатов операций. Возможности ЭВМ во многом зависят от микропроцессоров, от уровня больших интегральных схем. Если в конце 50-х годов один монокристалл содержал одну деталь схемы, то в настоящее время реализуются схемы со степенью интеграции до 10^5 элементов на кристалл, и предел еще не достигнут.

МОДЕЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ — метод изучения экономических процессов с помощью построения и анализа соответствующих моделей. М. э. п. включает: а) предварительный анализ экономического процесса (формализация); б) построение модели; в) изучение модели; г) «перенос» полученной информации на моделируемый экономический процесс; д) анализ достоверности полученной информации; е) корректировку модели, если результат предыдущего этапа не удовлетворяет исследователя. Для М. э. п. часто используется машинная имитация — процесс управляемого эксперимента, проводимого с помощью ЭВМ.

МОДЕРНИЗАЦИЯ СРЕДСТВ ТРУДА — совершенствование действующих средств труда и приведение их в состояние, отвечающее современному технико-экономическому уровню производства, путем конструктивных изменений, замены и упрочнения узлов и деталей, установки приспособлений и приборов для механизации и автома-

тизации производственных операций. М. с. т. является постоянной формой обновления основных фондов, главным образом *орудий труда*, прежде всего машин и оборудования. Она предусматривает внесение в их конструкцию частичных изменений, приводящих к повышению технического уровня и улучшению экономических показателей работы. М. с. т. позволяет частично устранить *моральный износ основных фондов*. Особенно эффективна комплексная М. с. т., осуществляемая одновременно с внедрением более прогрессивных технологических процессов, комплексной механизацией и автоматизацией производства, углублением специализации. В результате М. с. т. оборудование включается в поточные и автоматизированные линии, оснащается специальными технологическими приспособлениями и оснасткой. Модернизация оборудования повышает его производительность, точность работы и износоустойчивость, улучшает условия труда. Затраты на М. с. т. возмещаются обычно в короткие сроки (в пределах двух лет). М. с. т. принадлежит важная роль в повышении технического уровня производства, его интенсификации, она является составной частью планов технического перевооружения производства в сочетании с ускоренным обновлением *производственных основных фондов*.

МОРАЛЬНОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ (см. *Стимулы моральные*)

МОРАЛЬНЫЙ ИЗНОС ОСНОВНЫХ ФОНДОВ — постепенная утрата средствами труда своей первоначальной стоимости независимо от степени утраты ими технико-производственных свойств. Различаются две формы М. и. о. ф. Первая форма возникает в результате роста производительности труда в отраслях промышленности, где они производятся, и удешевления средств труда того же вида. Вторая форма М. и. о. ф. связана с появлением новой, более производительной и экономичной техники. Широкое применение в производстве более эффективных средств труда ведет к падению относительной полезности старых объектов, и их стоимость снижается пропорционально снижению их эффективности. Главный путь уменьшения потерь общества от М. и. о. ф.— более полное, интенсивное использование машин и оборудования. М. и. о. ф. первой и второй форм отражается в соответствующем снижении цен на единицу потребительной стоимости данного вида основных фондов, учитывается при установлении *норм амортизации*. Современная техническая реконструкция народного хозяйства, широкое освоение в производстве новых поколений техники ускоряют моральный износ действующего оборудования, повышают требования к своевременной замене его новым, более производительным. Этим определяется курс на интенсивную замену активной части основных фондов. В течение двенадцатой пятилетки их обновление в машиностроении достигнет 60 %.

Н

НАДЕЖНОСТЬ ТЕХНИКИ — способность изделия выполнять заданные функции, сохраняя в течение определенного времени значения эксплуатационных показателей в установленных пределах. Они определяются заданными режимами и условиями использования, технического обслуживания, ремонтов, хранения и транспортирования. Н. т. характеризуется безотказностью, долговечностью, ремонтопригодностью. Под безотказностью понимают свойство техники непрерывно сохранять работоспособность в определенных режимах и условиях эксплуатации, под долговечностью — свойство длительно (с необходимыми перерывами на ремонт) быть работоспособной при условии соблюдения режимов и правил эксплуатации, а под ремонтопригодностью — приспособленность к восстановлению неисправности. Надежность — важнейшая характеристика техники, которой уделяется особое внимание при ее проектировании, производстве и эксплуатации. От Н. т. зависит бесперебойность функционирования производства, затраты на ремонт и обслуживание. Высокая надежность — непременное условие конкурентоспособности машин и оборудования на внешнем рынке. На этапе проектирования повышение надежности обеспечивается выбором наиболее рациональных конструктивных решений, максимальным использованием унифицированных и стандартных элементов, рациональным выбором материалов, созданием удобств эксплуатации, технологичности и ремонтопригодности. В процессе производства разрабатывают новые технологические процессы изготовления изделия и обеспечивают соблюдение технологической дисциплины. На этапе эксплуатации повышение надежности достигается организацией надлежащего технического ухода, контролем за правильностью эксплуатации техники, а также качественным и своевременным проведением профилактических работ и ремонтов, внедрением технических средств оценки надежности, организацией *контроля качества продукции.* В современных условиях, когда машиностроение играет ключевую роль в технической реконструкции народного хозяйства, вопрос о надежности и безотказности машин приобретает особую остроту. В пределах экономической и инженерной целесообразности должна быть резко по-

вышена надежность как особо сложной техники, так и массовой машиностроительной продукции. Этому будет способствовать комплексная система ГОСТов, методических указаний и рекомендаций, показателей качества. Они разрабатываются в рамках общесоюзной научно-технической программы «Надежность». Важную роль в повышении надежности машин и оборудования призван сыграть *межотраслевой научно-технический комплекс* «Надежность машин».

НАКОПЛЕНИЕ — превращение части *прибавочного продукта* в добавочные *средства производства* и в дополнительные средства существования для вновь вовлекаемых в производство работников, увеличение на этой основе выпуска продукции и услуг. Социально-экономическая природа Н. определяется господствующим *способом производства*, формой собственности на средства производства. Капиталистическое Н.— это увеличение капитала за счет прибавочной стоимости; осуществляется на основе усиления эксплуатации наемного труда, сопровождается ростом безработицы и ухудшением положения трудящихся масс, обострением антагонистических противоречий капитализма. Н. при социализме — планомерный процесс расширения и совершенствования общественного производства и непроизводственной сферы, создания условий для неуклонного роста общественного благосостояния и всестороннего развития всех членов общества. Социалистическое Н. осуществляется за счет *национального дохода*, часть которого образует *фонд накопления*. Различают производственное и непроизводственное Н. В процессе производственного Н. расширяется и совершенствуется материальное производство, в процессе непроизводственного Н. происходит развитие непроизводственной сферы. В связи с этим фонд Н. включает материальные средства на увеличение производственных фондов, фондов непроизводственного назначения, страховые фонды и резервные запасы. Размеры Н. и темпы его роста зависят от объемов национального дохода и от *нормы накопления*. К другим факторам его увеличения относятся повышение *производительности труда*, экономия материальных, трудовых и финансовых ресурсов. Источниками Н. могут быть также иностранные займы, субсидии, безвозмездная помощь социалистических стран друг другу, ресурсы, образуемые в результате проведения мероприятий по социалистической экономической интеграции. В современных условиях Н. в СССР направлено на новую техническую реконструкцию народного хозяйства, прогрессивную структурную перестройку экономики, *ускорение социально-экономического развития страны*.

НАЛОГИ ПРИ СОЦИАЛИЗМЕ — платежи, взимаемые социалистическим государством с кооперативных предприятий и организаций, населения. Являются одной из форм финансовых отно-

шений, обеспечивающих плановое распределение и перераспределение *национального дохода* в соответствии с задачами экономического и социального развития. Основные виды Н., уплачиваемых предприятиями и организациями: а) подоходный Н. с прибыли предприятий *потребительской кооперации*; б) подоходный Н. с прибыли общественных организаций (уплачивают хозрасчетные предприятия спортивных и других добровольных обществ); в) подоходный Н. с колхозов (облагается Н. часть *чистого дохода*, обеспечивающая рентабельность свыше 15 %, и часть фонда оплаты труда, которая обеспечивает превышение среднемесячного заработка на одного человека в размере 60 руб.). Основные виды Н., уплачиваемых населением: а) подоходный Н., б) Н. на холостяков, одиноких и малосемейных граждан, в) сельскохозяйственный Н. (уплачивают колхозники, в личном пользовании которых находятся приусадебные земельные участки). В государственном бюджете СССР удельный вес Н., уплачиваемых населением, составляет менее 8 %. Налоговая политика Советского государства направлена на постепенное повышение необлагаемого минимума доходов и расширение налоговых льгот.

НАЛОГ С ОБОРОТА — часть денежных *накоплений* социалистического хозяйства, твердо устанавливаемая в цене товара и поступающая в доходы государственного бюджета СССР (см. *Бюджет государственный*). По экономическому содержанию не является налогом, его название обусловлено формой уплаты, которая схожа с налогом,— обязательность, жесткая регламентация размера и срока внесения, связь с объемами производства и реализации продукции. Выделение Н. с о. в составе денежных накоплений обеспечивает регулярность и устойчивость поступлений средств в госбюджет независимо от конечных финансовых результатов (*себестоимости продукции, прибыли* и т. д.) деятельности предприятий. Кроме того, он используется для регулирования уровня *рентабельности* отраслей и отдельных видов продукции. Н. с о. не взимается по большинству видов продукции тяжелой промышленности. При установлении Н. с о. учитывается рентабельность продукции: по мере ее повышения Н. с о. может вводиться, а при ее снижении — отменяться. Он не взимается по таким товарам народного потребления, как хлеб, мясо и мясопродукты, молоко и молочные продукты, консервы, овощи и др. На возмещение затрат на производство многих из названных продуктов выделяется дотация из госбюджета. Н. с о. является производным от уровня *цены* продукции; его введение не приводит к росту цен, он не служит ценообразующим фактором, что принципиально отличает его от косвенных налогов при капитализме, которые служат надбавками к цене товара. Плательщиками Н. с о. являются хозрасчетные государст-

венные и кооперативные предприятия и организации. В отраслях, где сбыт продукции возложен на оптово-сбытовые организации (самой отрасли или министерств торговли союзных республик), эти организации являются и плательщиками налога с оборота. Н. с о. по товарам, производимым *местной промышленностью* и *потребительской кооперацией*, полностью поступает в местные бюджеты, что повышает заинтересованность местных органов в расширении производства товаров народного потребления. Н. с о. по остальной продукции поступает в союзный бюджет. От его поступлений на соответствующей территории производятся отчисления в государственные бюджеты союзных республик. По Н. с о. предусмотрены определенные скидки и льготы. При утверждении (пересмотре) его ставок на новые товары предприятиям обеспечивается рентабельность производства этих товаров (в процентах к полной себестоимости) не ниже средней по данному предприятию. При расширении выпуска товаров народного потребления за счет банковского кредита предприятия могут направлять на его погашение до 50 % Н. с о. от дополнительного выпуска этих товаров. Освобождаются от Н. с о. в течение двух лет: вновь организованные предприятия и цехи народных художественных промыслов, вновь организованные предприятия районного, городского, областного, краевого подчинения и др., вырабатывающие товары народного потребления из местного сырья и отходов.

НАПРЯЖЕННОСТЬ ПЛАНА — его соответствие нормативным требованиям. Напряженным считается план, обеспечивающий выполнение заказов и договоров при наиболее полном, рациональном использовании *производственных мощностей*, материальных, трудовых и финансовых ресурсов. Степень Н. п. определяется путем сравнения предусмотренных в плане показателей с нормативными. К сравниваемым показателям относятся количественные и качественные показатели, специфические для данной отрасли (производства) и имеющие важное значение для повышения *эффективности производства* и качества работы: использование производственных мощностей, *производительность труда, себестоимость продукции* и др. По каждому показателю отдельно определяются коэффициент напряженности, предельное (оптимальное) значение которого равно единице (при равенстве планового значения показателя с нормативным). Состав показателей, по которым оценивается напряженность планов цехов, участков, бригад, определяется предприятиями с учетом специфики производства. На многих предприятиях степень напряженности плановых заданий учитывается при подведении итогов *социалистического соревнования* и в системе материального стимулирования. Как правило, напряженность плана оценивается по степени использования производственной мощности.

НАРОДНОЕ ХОЗЯЙСТВО — исторически сложившаяся система связанных между собой общественным разделением труда отраслей производственной и непроизводственной сферы в определенных территориальных границах. Н. х. всегда отражает характер соответствующего способа производства и конкретно-исторические условия той или иной страны с ее географическим положением, историческими традициями и особенностями. Предпосылки формирования Н. х. как целого создавались в процессе возникновения национального рынка и крупного машинного производства, а также углубления общественного разделения труда в условиях капитализма. При социализме Н. х., основанное на общественной собственности на средства производства, развивается планомерно и динамично, служит целям удовлетворения потребностей общества и его членов. Первичными структурными звеньями Н. х. выступают предприятия, организации, учреждения, непосредственно объединенные в *единый народнохозяйственный комплекс* страны, управляемый на основе государственных планов экономического и социального развития при сочетании централизованного управления с хозяйственной самостоятельностью предприятий. В структуре Н. х. выделяют секторы, отрасли, сферы. Сектор — комплекс первичных структурных звеньев экономики, объединенных социально-экономическими отношениями, и в первую очередь формой собственности на средства производства. В СССР выделяются государственный сектор, объединяющий предприятия на основе *государственной (общенародной) социалистической собственности*, и кооперативный сектор, представленный предприятиями, основанными на *колхозно-кооперативной собственности*. Отрасль включает предприятия, учреждения и организации с одинаковыми технико-экономическими и социальными функциями, обусловленными исторически сложившимся общественным разделением труда, независимо от территориального их расположения. Сфера Н. х.— большая группа однородных отраслей, например материального производства, где создается *валовой общественный продукт*, и непроизводственная сфера, т. е. отрасли, осуществляющие культурное, медицинское обслуживание, управление страной и т. д. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* решающее значение приобретают совершенствование структуры Н. х. в направлении опережающего развития отраслей, определяющих *научно-технический прогресс*, ускоренного роста производства предметов потребления и отраслей социально-бытовой *инфраструктуры*, а также отраслей, обеспечивающих развитие *агропромышленного комплекса* и крупных *территориально-производственных комплексов*. При этом усиливается социальная ориентация развития всего Н. х., повышается степень сбалансированности и динамичности его разви-

тия, совершенствуются межотраслевые и внутриотраслевые пропорции, обеспечивается рост конечных результатов деятельности всех отраслей по сравнению с затратами на их достижение.

НАРОДОНАСЕЛЕНИЕ — совокупность людей, проживающих на той или иной территории. Рабочее Н. является главной производительной силой общества, определяющим элементом *производительных сил.* Закономерности изменения Н. составляют предмет демографии, изучающей воспроизводство Н. как постоянное возобновление поколений людей в результате взаимодействия процессов рождаемости и смертности, протекающих в исторически определенных общественных условиях. Расселение и миграцию людей, а также территориальные особенности формирования и развития населенных мест (поселений) изучает география населения. Хотя изменения численности и состава Н. не могут рассматриваться в качестве главной движущей силы общественного развития, они имеют важное экономическое значение, поскольку определяют трудовой потенциал общества и число возможных потребителей. В социалистическом обществе для научного управления общественным развитием необходимо глубокое знание закономерностей и тенденций демографических процессов, их социально-экономических факторов, предвидение их изменения в будущем, оценка последствий этого изменения. Сведения о фактической и предположительной численности и составе Н. служат исходным материалом для планирования, в частности, распределения *трудовых ресурсов*, производства предметов потребления, жилищного строительства, развития здравоохранения и т. д. Особенно важны сведения о возрастном и половом составе Н. для оценки возможностей пополнения трудовых ресурсов. Этот состав складывается под влиянием соотношения рождаемости и смертности в прошлом и вместе с изменением этих процессов предопределяет будущую численность и структуру Н. Размещение Н. и трудовых ресурсов выступает как важная предпосылка территориального планирования и размещения общественного производства. Исследование закономерностей воспроизводства Н. позволяет разрабатывать рекомендации, используемые при формировании *демографической политики* как органической части социальной политики социалистического государства.

НАТУРАЛЬНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ — показатели, характеризующие величины явлений в присущей им натуральной форме; измеряются в единицах, отражающих физическое состояние явлений. Так, добыча нефти в натуральном выражении измеряется в единицах массы или объема, потребление сахара на душу населения — в килограммах, валовой сбор зерна — в тоннах или центнерах, выпуск легковых автомобилей — в штуках и т. д. Н. п. продукции характеризуют производство, накопление и

движение *потребительных стоимостей.* В расчете на единицу продукции в натуральном выражении определяются затраты труда и средств, в натуре характеризуется состав основных и оборотных фондов, *производственные мощности,* нормы выработки и др. Применяемые для измерения Н. п. физические единицы должны соответствовать принятым в международной системе единиц СИ. Н. п. служат основой определения *стоимостных показателей,* которым в условиях товарно-денежных отношений наряду с Н. п. принадлежит важная роль. Огромное разнообразие производимых в промышленности и сельском хозяйстве продуктов требует четкой регламентации порядка формирования Н. п. Для обеспечения единства в планировании и учете продукции в натуральном выражении, а также возможности широкого применения в расчетах ЭВМ Госпланом СССР совместно с Госстандартом разработан единый общесоюзный классификатор продукции, содержащий наименования изделий, распределение их по классам, подклассам, группам, подгруппам и видам, а также присвоенное каждому виду продукции цифровое обозначение десятизначного кода. Н. п. просты и удобны для применения в планировании и учете, для оценки итогов *социалистического соревнования,* они свободны от влияния многих факторов, не зависящих от качества деятельности трудовых коллективов. В то же время Н. п. характеризуются такими особенностями, которые ограничивают область их применения: каждое изделие обладает многими потребительскими свойствами, а Н. п. отражают лишь одно из них, наиболее важное. В отдельных случаях выход из положения состоит в одновременном применении двух Н. п. Например, выпуск двигателей планируется в штуках и единицах мощности (киловаттах). Однако многие изделия обладают не одним-двумя, а несколькими важными свойствами. Скажем, для металлорежущего станка важна мощность, точность, долговечность, надежность, степень автоматизации и др. В последние годы проведена значительная работа по совершенствованию натуральных измерителей продукции. Она ориентирует предприятия на более полное удовлетворение общественных потребностей с меньшими затратами труда, позволяет лучше отражать потребительские свойства и назначение изделий. Так, производство бумаги планируется теперь не в тоннах, как раньше, а в квадратных метрах, что ориентирует на лучшее использование сырья, повышение качества бумаги. В производстве проката наряду с физическими на первое место поставлены условные тонны, учитывающие не только массу, но и сложность, трудоемкость производства проката разного профиля и толщины. Объективное противоречие между способностью Н. п. отражать какое-либо одно свойство продукта и заинтересованностью потребителей в отражении не-

скольких его свойств смягчается правильным сочетанием Н. п. со стоимостными. Необходимость такого сочетания определяется также тем, что в натуральном выражении, как правило, нельзя определить общий объем производства на предприятии, в объединении, отрасли или районе из-за разнообразия выпускаемых продуктов.

НАУЧНАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ТРУДА (НОТ) — рационализация организации труда на основе достижений науки и передового производственного опыта. НОТ широко внедряется на капиталистических предприятиях как средство усиления эксплуатации трудящихся, увеличения прибыли. При социализме НОТ применяется как средство повышения *производительности труда*, *эффективности производства* в целях подъема народного благосостояния. Задания по внедрению НОТ являются составной частью пятилетних и годовых планов. В рамках предприятий НОТ включает: рациональную расстановку работников; *бригадную форму организации труда*; *аттестацию рабочих мест* и их бесперебойное обслуживание; совершенствование приемов и методов труда; устранение излишней утомляемости работников; улучшение нормирования труда с привлечением к этому самих трудящихся; разработку более эффективных форм и методов материального и морального стимулирования за высокие конечные результаты каждого работника и коллективов (см. *Стимулы материальные*, *Стимулы моральные*); создание комфортных условий труда и внедрение удобных для работников режимов трудового дня (недели); создание условий, стимулирующих творческую активность. Внедрение НОТ способствует росту производительности труда, лучшему использованию машин и оборудования, сырья, материалов, топлива и энергии. Одновременно решаются социальные задачи: уменьшается удельный вес ручного, тяжелого и вредного для здоровья труда, повышается его содержательность и привлекательность, усиливается его творческий характер. Рост технического уровня производства, оснащение его сложными высокопроизводительными системами машин увеличивает цену каждой рабочей минуты, повышает значение НОТ. Совершенствование организации труда и производства — одно из необходимых условий *интенсификации производства*.

НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ РЕВОЛЮЦИЯ (НТР) — коренное преобразование *производительных сил* на основе познания и овладения новыми, более глубокими свойствами и законами природы, усиление взаимодействия науки, техники и производства, процесс интенсивного превращения науки в непосредственную производительную силу. НТР началась в 40—50-х годах XX в. в результате крупнейших научных и технических открытий (в частности, создание ЭВМ, атомной энергетики, полимерных материалов, ракетно-космической техники и др.). В 70-х

годах наступил современный этап НТР, основными направлениями которого стали: новейшая электронно - вычислительная техника (суперЭВМ нового поколения с быстродействием более 10 млрд операций в секунду с использованием принципов искусственного интеллекта, персональные ЭВМ и т. п.); комплексная автоматизация (*гибкие автоматизированные производства, роторные и роторно-конвейерные линии*, промышленные роботы, автоматизированное оборудование со встроенными системами управления и т. д.); принципиально новые материалы (обладающие коррозийной и радиационной стойкостью, жаропрочностью, устойчивостью к износу и другими ценными свойствами) и технология их производства и обработки; ускоренное развитие атомной энергетики и *биотехнология*. НТР вызывает радикальную перестройку всего технического базиса и технологического способа производства; изменяет условия, характер и содержание труда, отраслевую и профессиональную структуру общества; оказывает мощное воздействие на самого человека и среду его обитания; открывает новые перспективы значительного повышения производительности труда, гигантского приращения материальных и духовных возможностей людей. Одновременно ее продуктом является качественный скачок в производстве средств разрушения, военной техники. В противоположных общественно-политических системах НТР вызывает неодинаковые последствия. Ее капиталистическое использование ведет к массовой безработице, социальной поляризации общества, к обогащению военно-промышленного комплекса и усилению гонки вооружений. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* достижения НТР применяются для коренного обновления материально-технической базы общества, глубокой реконструкции народного хозяйства, кардинального повышения производительности труда и эффективности производства. Радикальная реформа *хозяйственного механизма*, дальнейшее совершенствование *производственных отношений* в СССР открывают полный простор для использования достижений НТР в интересах всех членов общества. Преимущества социализма в использовании достижений НТР все более полно реализуются в единой технической политике и новых формах планирования, организации производства и экономического стимулирования трудовых коллективов. К ним относятся *целевые комплексные программы* научно-технического прогресса, межотраслевые объединения, *самофинансирование* предприятий, переведенных на полный хозяйственный расчет, и др.

НАУЧНО - ТЕХНИЧЕСКИЙ ПРОГРЕСС (НТП) — поступательное и взаимосвязанное развитие науки и техники, характерное для крупного машинного производства. Под воздействием роста и усложнения общественных по-

требностей НТП ускоряется, что позволяет поставить все более могущественные природные силы и ресурсы на службу человеку, превратить производство в технологический процесс целенаправленного применения данных естественных и других наук. Непрерывность НТП зависит прежде всего от развития *фундаментальных исследований*, открывающих новые свойства и законы природы и общества, а также от *прикладных исследований* и *опытно-конструкторских разработок*, позволяющих воплотить научные идеи в новую технику и технологию. НТП осуществляется в двух взаимообусловленных формах: 1) эволюционной, означающей сравнительно медленное и частичное совершенствование традиционных основ науки и техники; 2) революционной, протекающей в виде *научно-технической революции*, которая порождает принципиально новую технику и технологию, вызывает коренное преобразование *производительных сил* общества. При капитализме НТП осуществляется в интересах буржуазии, используется ею для усиления эксплуатации пролетариата, в милитаристских и человеконенавистнических целях, вызывает массовую безработицу. В условиях социализма НТП способствует динамичному развитию производительных сил и неуклонному повышению благосостояния народа. XXVII съезд КПСС поставил задачу всемерного ускорения НТП как решающего средства качественного преобразования производительных сил, перевода экономики на рельсы всесторонней интенсификации, решительного улучшения *качества продукции*. На период до 2000 г. намечены меры, позволяющие путем эффективного использования присущих социализму форм и методов осуществления НТП вывести народное хозяйство страны на передовые рубежи науки, техники и технологии. Осуществляется глубокая техническая реконструкция народного хозяйства на основе современных научно-технических достижений. Ведущую роль в ускорении НТП играет машиностроение, обеспечивающее внедрение техники новых поколений, принципиально новых технологий. Более быстрое развитие получают отрасли, от которых зависит реализация крупных комплексных программ по стратегическим направлениям НТП и техническое обновление производства. Усиливается интеграция науки и производства, возникают новые эффективные формы их взаимодействия, улучшается организация и сокращаются сроки разработки и освоения в народном хозяйстве технических новинок, научных открытий и изобретений. В результате ускорения НТП более полно реализуется историческое призвание социализма — поставить на службу коммунистическому строительству достижения передовой науки, самую совершенную и могучую технику, возрастающую силу творческого коллективного труда. Задачи ускорения НТП осуществляются посредством единой технической по-

литики, перестройки *структурной политики* и *инвестиционной политики* (см. также *Научно-техническая революция*).

НАЦИОНАЛЬНОЕ БОГАТСТВО — совокупность созданных трудом и накопленных материальных благ, которым располагает общество. Н. б. является основой материального и культурного уровня жизни народа, материальной предпосылкой и результатом процесса социалистического расширенного *воспроизводства*. В состав Н. б. входят: *производственные основные фонды* (здания и сооружения, машины и оборудование, транспортные средства, рабочий и продуктивный скот и др.); *непроизводственные основные фонды* (жилища, а также здания, сооружения и оборудование учреждений образования, здравоохранения, социального обеспечения, культуры и искусства, спорта и отдыха и т. п.); материальные *оборотные средства* в сфере материального производства, запасы и резервы в производстве и непроизводственной сфере, государственные резервы средств производства и предметов потребления; домашнее имущество населения. В Н. б. включаются природные ресурсы, вовлеченные в хозяйственный оборот. Особую группу в составе Н. б. составляют предметы длительного пользования у населения (домашнее имущество) со сроком службы, превышающим год. Это индивидуальные средства транспорта и принадлежности к ним, мебель, посуда, бытовые приборы, фото- и кинотехника, часы и ювелирные изделия, культтовары, одежда и обувь, белье и т. п. По данным ЦСУ СССР, Н. б. СССР (без стоимости земли, недр и лесов) на конец 1985 г. составило 3,6 трлн руб. против 1,4 трлн руб. на конец 1970 г. (в сопоставимых ценах). В составе Н. б. 65 % приходится на основные фонды (производственные и непроизводственные).

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД — обобщающий показатель экономического и социального развития страны. Синтезирует результаты производственной деятельности отраслей материального производства, в которых он создается. По своему экономическому содержанию Н. д. представляет собой часть *валового общественного продукта*, остающуюся после вычета *фонда возмещения* и воплощающую вновь затраченный труд. Н. д. имеет натуральную (вещественную) и стоимостную (денежную) формы. В натуре это *предметы потребления* для удовлетворения личных потребностей населения и *средства производства*, обеспечивающие расширенное воспроизводство. Определенная часть Н. д. предназначена для пополнения резервов средств производства и предметов потребления. Как вновь созданная стоимость Н. д. состоит из двух частей: *необходимого продукта*, поступающего работникам социалистического производства в формах оплаты по труду и выплат и льгот из *общественных фондов потребления*, и *прибавочного продукта*, используемого для расширения про-

изводства, функционирования непроизводственной сферы. В плановой и статистической практике применяются показатели используемого и произведенного Н. д. Используемый Н. д. определяется по сумме *фонда потребления* и *фонда накопления*. Соотношение между этими фондами — важнейшая народнохозяйственная пропорция. По сумме используемый Н. д. меньше произведенного на величину потерь (от прекращения строительства, в сельском хозяйстве — при уборке и хранении продукции, от стихийных бедствий и др.), а также на величину внешнеторгового *сальдо*. По темпам роста произведенный Н. д. опережает использованный (в одиннадцатой пятилетке приросты соответственно были равны 19 и 16,5 %). Н. д. произведенный — сумма *чистой продукции*, созданной во всех отраслях материального производства. Свыше ¾ произведенного Н. д. образуется в отраслях, создающих продукцию непосредственно в вещественной форме,— в промышленности, сельском хозяйстве, строительстве. Остальное — на транспорте и связи, а также в торговле, *общественном питании*, заготовках, *материально-техническом снабжении*. В создании Н. д. участвуют так называемые прочие отрасли материального производства (издательское дело, производство кинофильмов и т. п.). Для определения объема произведенного Н. д. по каждой отрасли материального производства, а также отдельно по государственному и колхозно-кооперативному секторам определяется *чистая продукция* как разность между валовой продукцией и материальными затратами на ее производство. Для расчета произведенного Н. д. используется *баланс народного хозяйства*, одним из разделов которого является баланс производства, распределения и конечного использования Н. д. Произведенный Н. д. исчисляется как в *ценах сопоставимых*, так и фактических. В первом случае достигается измерение динамики его роста. На основе данных о произведенном Н. д. определяется производительность общественного труда по народному хозяйству. В двенадцатой пятилетке прирост Н. д. планируется полностью обеспечить за счет повышения производительности труда. За период до 2000 г., т. е. за 15 лет, Н. д. намечено увеличить почти в 2 раза.

НЕЗАВЕРШЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО — незаконченная изготовлением продукция, находящаяся на различных стадиях производственного процесса. Н. п. является одним из основных элементов *оборотных средств*. Размеры и состав Н. п. неодинаковы в разных отраслях производства и зависят от характера изделия и производственного процесса, продолжительности *производственного цикла* и величины *издержек производства*. Остатки Н. п. на предприятии состоят из сырья, материалов, полуфабрикатов, к которым приложен живой труд в процессе превращения их в готовую продукцию. Планирование и учет

Н. п. ведутся в трудовых, натуральных, стоимостных и временных (днях запаса) измерителях. В стоимостном выражении Н. п. выступает как суммарная стоимость сырья, материалов, полуфабрикатов на всех стадиях производства. Запас в днях определяется отношением остатка Н. п. к выпуску готовой продукции по себестоимости. Снижение объемов Н. п. достигается сокращением длительности производственного цикла за счет повышения организационно-технического уровня производства и труда. Оно способствует ускорению *оборачиваемости оборотных средств*. В то же время Н. п. должно по объему, составу, размещению (по цехам, участкам, переделам и т. п.) обеспечивать бесперебойность и равномерность производственного процесса; это достигается оптимизацией величины и состава Н. п.

НЕЗАВЕРШЕННОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО — стоимость принятых и оплаченных заказчиком конструктивных элементов зданий и сооружений, а также стоимость смонтированного и находящегося в монтаже технологического оборудования, монтажных работ, проектно-изыскательских работ по незаконченным и не сданным в эксплуатацию строительным объектам. Н. с. отражается на балансе заказчика. Этот показатель следует отличать от незавершенного строительного производства, отражаемого на балансе подрядных строительно-монтажных организаций и характеризующего величину стоимости выполненных *строительно-монтажных работ*, которые не могут быть приняты и оплачены заказчиком исходя из действующей системы расчетов. Переход к расчетам за объект, ликвидация промежуточных платежей приводят к уменьшению Н. с., отражаемого на балансе заказчика, и к соответствующему увеличению незавершенного строительного производства, отражаемого на балансе подрядчика. В планах и в учете принято определять отношение Н. с. на конец года к объему *капитальных вложений* за год. На конец 1985 г. этот показатель в целом по народному хозяйству составил 78 %. Нормативный объем Н. с. рассчитывается на основе норм продолжительности строительства и нормативов задела в строительстве, утвержденных Госстроем СССР и Госпланом СССР. Размеры Н. с. не должны превышать технологически необходимый задел, достаточный для обеспечения своевременного, предусмотренного планом ввода в эксплуатацию строящихся объектов. Сверхнормативные размеры Н. с. обусловлены недостатками в планировании капитального строительства, распылением капитальных вложений по многочисленным стройкам и объектам, несбалансированностью объемов строительства с производственными мощностями строительных организаций, недостаточным обеспечением финансовыми, материальными и трудовыми ресурсами, возведением внеплановых объектов, несвоевременностью разработки и

передачи подрядчику проектно-сметной документации, срывом поставок на объекты строительных материалов и конструкций, технологического оборудования, необеспеченностью строителей необходимыми машинами, оборудованием, механизированным инструментом. Сверхнормативные размеры Н. с. связаны также с недостатками в организации производства и труда в строительстве. Важнейшими условиями сокращения Н. с. являются совершенствование планирования капитальных вложений и подрядных работ, концентрация капитальных вложений, улучшение работы проектных организаций, бесперебойность материально-технического обеспечения и повышение производительности труда в строительстве. XXVII съезд КПСС поставил задачу «обеспечить с двенадцатой пятилетки строительство и ввод в действие объектов в нормативные сроки. Значительно уменьшить количество одновременно строящихся объектов, довести объемы строительного задела и незавершенного строительства до нормативного уровня» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 309).

НЕОБХОДИМОЕ РАБОЧЕЕ ВРЕМЯ — часть *рабочего времени*, в течение которого работник материального производства создает *необходимый продукт*, требующийся для воспроизводства его жизни. При социализме в течение Н. р. в. работник создает материальные блага, которые обеспечивают восстановление его жизненных сил, всестороннее развитие его способностей, содержание нетрудоспособных членов семьи. В силу этого благосостояние трудящихся находится в прямой зависимости от улучшения использования рабочего времени (соблюдения дисциплины труда (см. *Дисциплина трудовая*), устранения простоев и т. д.), повышения *интенсивности труда* до общественно нормального уровня и, главное, от повышения *производительности труда*.

НЕОБХОДИМЫЙ ПРОДУКТ — часть вновь созданного работником материального производства продукта, предназначенная для поддержания и нормального воспроизводства его жизни. Производится в течение *необходимого рабочего времени*. Величина и вещественное содержание Н. п. отражают изменения материальных, социальных и культурных потребностей работников и общественные условия производства. В разных общественных формациях Н. п. принимает соответствующие социально-экономические формы. При капитализме Н. п.— материальная основа воспроизводства рабочей силы как товара и соответствует только оплачиваемой части вновь созданного рабочим продукта. При социализме Н. п.— материальная основа воспроизводства и всестороннего развития личности работников. В его состав входят материальные блага и услуги, удовлетворяющие личные потребности работников и нетрудоспособных членов их семей. Н. п. поступает работникам социалистического производства в форме оплаты по тру-

ду и в виде выплат и льгот из *общественных фондов потребления*. Закономерным является неуклонный рост Н. п. по мере повышения производительности общественного труда.

НЕОБХОДИМЫЙ ТРУД — труд, затрачиваемый работниками материального производства для создания *необходимого продукта*. Н. т. расходуется на воспроизводство рабочей силы в меру удовлетворения необходимых потребностей. Социально-экономические особенности Н. т. определяются уровнем развития *производительных сил* и *производственных отношений* в каждой общественно-экономической формации. В классово-антагонистических формациях, в том числе капиталистической, Н. т. составляет лишь часть *рабочего времени*, остальная часть — это *прибавочный труд*, результат которого присваивается эксплуататорами. При социализме полностью ликвидируется антагонизм между необходимым и прибавочным трудом. Здесь обеспечивается неуклонный рост абсолютных размеров необходимого продукта, создаваемого Н. т. и идущего в личное потребление работников производства, а прибавочный продукт служит удовлетворению потребностей общества в целом, тем самым и каждого его члена.

НЕПОСРЕДСТВЕННО ОБЩЕСТВЕННЫЙ ТРУД — особая форма общественного труда, который основан на социалистической собственности на *средства производства*, ведется за счет общества и планомерно управляется в масштабе народного хозяйства. Он представляет собой прямую противоположность непосредственно частному труду, который базируется на частной собственности на средства производства разобщенных между собой товаропроизводителей. Общественный характер труда последних, обусловленный разделением труда и специализацией производства, существует в скрытой форме и проявляется лишь окольным путем — через рынок, посредством обмена продуктами. Связанное с этим антагонистическое противоречие между общественным и частным трудом товаропроизводителей развивается при капитализме в конфликт между общественным характером производства и частнособственнической формой присвоения. Этот конфликт разрешается в результате социалистического обобществления производства, которое ликвидирует все виды частного производства и способствует превращению труда каждого отдельного производителя в органическую составную часть совместного труда всех работников, планомерно организованных и объединенных в общественном масштабе. Ф. Энгельс предвидел: «Когда общество вступает во владение средствами производства и применяет их для производства в непосредственно обобществленной форме, труд каждого отдельного лица, как бы различен ни был его специфически полезный характер, становится с самого начала и непосредственно общест-

венным трудом» (*Маркс К., Энгельс Ф.* Соч., т. 20, с. 321). Социалистическое общество сознательно регулирует экономические связи между всеми трудящимися в процессе производства, распределяет труд между сферами народного хозяйства и отраслями производства, регламентирует режим и нормы труда, обеспечивает нормальные условия трудовой деятельности. В условиях социализма имеются существенные различия в степени развития Н. о. т. на государственных и колхозно-кооперативных предприятиях, что обусловлено различиями в форме собственности и организации производства, а также развитием в определенных масштабах *индивидуальной трудовой деятельности. Ускорение социально-экономического развития страны* сопровождается повышением уровня обобществления труда и производства, сближением колхозно-кооперативной собственности с общенародной на основе усиления концентрации, *специализации* и *кооперирования производства*, создания комплексов взаимосвязанных отраслей, межотраслевых научно-технических комплексов, разнообразных форм хозяйственных и территориально-производственных объединений, быстрого развития производственной инфраструктуры. На высшей фазе коммунизма полностью утвердится непосредственно общественный характер труда и производства.

НЕПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ РАСХОДЫ — непланируемые затраты и потери, возникающие вследствие недостатков организации и управления производством, нарушений договорных обязательств и планово-учетной дисциплины. Н. р. включают: оплату непроизводительной траты времени (заработная плата за время простоев по вине предприятия, за исправление брака); затраты на непроизводительное использование ресурсов (порча и утрата материальных ценностей, затраты на топливо и энергию, израсходованные за время простоев, потери от брака); штрафы и *пени* за нарушение договорных обязательств по поставкам, за простой всех видов транспорта, проценты, уплаченные за просроченные кредиты; прочие Н. р. (оплата дополнительной работы, вызванной немерностью материалов, отступлением от регламентированных условий работы, оплата труда рабочих за время их отвлечения от основной работы и пр.). Н. р. входят в фактическую *себестоимость продукции.* Устранение Н. р. является одним из факторов снижения себестоимости. В целях предупреждения Н. р. анализируются причины их возникновения и намечаются мероприятия по ликвидации этих причин, принимаются меры к соблюдению установленного законом порядка обязательного взыскания убытков с их виновников. Взятый партией курс на интенсификацию производства, укрепление производственной, технологической и договорной дисциплины предполагает резкое сокращение Н. р. и потерь, несовместимых с интересами

общества, трудовых коллективов и каждого работника.

НЕПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ОСНОВНЫЕ ФОНДЫ — совокупность материально-вещественных ценностей, созданных общественным трудом, действующих в течение длительного периода времени в непроизводственной сфере (см. *Сфера непроизводственная*) и утрачивающих свою стоимость постепенно, по мере износа. К Н. о. ф. относятся основные фонды жилищного и коммунального хозяйства, внешнего благоустройства населенных пунктов (мосты, набережные, подземные переходы, тротуары и пр.), учреждений науки, просвещения, искусства, культуры, здравоохранения, а также административных и общественных организаций. Н. о. ф. не участвуют в процессе производства, но их рациональное использование способствует повышению эффективности труда в производственной сфере (см. *Сфера производственная*). Н. о. ф., как и производственные фонды, постоянно совершенствуются на основе достижений *научно-технического прогресса.* XXVII съезд КПСС поставил задачу дальнейшего укрепления материально-технической базы науки, просвещения, культуры и искусства. Улучшается благоустройство городов и других населенных пунктов, повышается обеспеченность учреждений здравоохранения современным оборудованием и медицинской техникой. Рост и совершенствование Н. о. ф., прогрессивные сдвиги в их составе призваны обеспечить дальнейший подъем благосостояния населения, глубокие перемены в условиях жизни и труда людей. Усиление социальной направленности государственных планов, решение задачи создания в короткие сроки современной высокоразвитой *индустрии услуг* определяют высокие темпы роста Н. о. ф.

НЕПРОИЗВОДСТВЕННАЯ СФЕРА (см. *Сфера непроизводственная*)

НОМЕНКЛАТУРА ПРОДУКЦИИ — принятый в планировании и учете систематизированный перечень групп, подгрупп и позиций продукции в натуральном выражении. По Н. п. формируются государственные заказы в планах экономического и социального развития СССР, министерств, ведомств, планы производства продукции объединений (предприятий). По степени детализации (или обобщения) отдельных разновидностей продукции различают Н. п. развернутую (специфицированную), групповую (укрупненную) и сводно-плановую. Развернутая Н. п. является подробным перечнем разновидностей продукции по типам, маркам, профилям, размерам, артикулам, сортам. Групповая Н. п.— перечень продукции, в которой отдельные позиции развернутой номенклатуры объединены в однородные группы под единым наименованием. Сводно-плановая Н. п.— наиболее укрупненный перечень, обычно включаемый в план экономического и социального развития СССР.

НОМИНАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА — заработная плата в денежном выражении, которая выплачивается рабочим и служащим в соответствии с количеством и качеством затраченного ими труда за определенный период рабочего времени. Различают начисленную (вся причитающаяся сумма) и выплаченную (за вычетом налогов) заработную плату. В Н. з. п. находит свое выражение социалистический принцип распределения по труду. Н. з. п. каждого работника представляет собой долю *национального дохода*, поступающую в его личное потребление за определенный промежуток времени в соответствии с законом распределения по труду. Однако Н. з. п. сама по себе еще не определяет фактическую долю работника в общественном продукте, которая зависит также от уровня цен на товары и тарифов на услуги, т. е. от *реальной заработной платы*. Экономической основой и источником роста Н. з. п. является непрерывное развитие социалистического производства. Н. з. п. неуклонно растет. Среднемесячная денежная заработная плата рабочих и служащих возросла с 80,6 руб. в 1960 г., 145,8 руб.— в 1975 г. до 195 руб. в 1986 г. Решениями XXVII съезда КПСС намечено довести к концу двенадцатой пятилетки уровень номинальной среднемесячной заработной платы рабочих и служащих до 215—220 руб. При этом повышение тарифных ставок и окладов осуществляется на основе принципиально нового, активного способа определения источников необходимых для этого средств. Они должны быть заработаны трудовыми коллективами за счет роста производства, его эффективности, мобилизации внутренних резервов, улучшения организации и нормирования труда.

НОРМА АМОРТИЗАЦИИ — отношение годовой суммы амортизационных отчислений к среднегодовой стоимости основных фондов, выраженное в процентах. Нормы А. определяются на основе экономически целесообразных (нормативных) сроков службы основных фондов, которые зависят от долговечности и физического износа *средств труда;* сравнительной эффективности затрат на *капитальный ремонт,* модернизацию и замену машин и оборудования; фактического возраста основных фондов, находящихся в эксплуатации; *морального износа основных фондов*. Нормы А. устанавливаются (начиная с 1 января 1988 г.) только на полное восстановление (реновацию) основных фондов с учетом их балансовой стоимости, срока службы, выручки от реализации выбывших основных фондов (ликвидационной стоимости). Нормы А. дифференцированы по отдельным видам основных фондов и едины для всех объединений, предприятий и организаций. XXVII съезд КПСС поставил задачу значительно ускорить обновление производственного аппарата, преодолеть сложившуюся в прошлом тенденцию его физического и морального старе-

ния. В соответствии с этим вносятся серьезные изменения в амортизационную политику, существенно повышаются нормы амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов.

НОРМА ВРЕМЕНИ — научно обоснованная, регламентированная величина затрат рабочего времени на производство единицы продукции (работы), определяемая в человеко-часах (минутах, днях). Н. в. устанавливает затраты труда одного или нескольких исполнителей, работающих в определенных климатических и организационно-экономических условиях. Н. в. определяется на основе инженерных расчетов и хронометражных измерений. В ее состав входят нормируемые элементы рабочего времени: основное; вспомогательное; организационного обслуживания; технического обслуживания; на отдых и естественные надобности; время неустранимых перерывов, обусловленных технологическими и организационными причинами. Н. в. является базой для разработки *нормы выработки*, определения *трудоемкости продукции.* Своевременный пересмотр действующих Н. в. на основе учета достижений науки и техники, передового опыта, внедрение научно обоснованных Н. в. способствуют росту *производительности труда, эффективности производства.*

НОРМА ВЫРАБОТКИ — количество продукции (работы), которое должно быть произведено в единицу времени одним или несколькими исполнителями соответствующей квалификации в определенных условиях. Измеряется в натуральных единицах и является величиной, обратно пропорциональной *норме времени.* Снижение (увеличение) нормы времени приводит к соответствующему росту (снижению) Н. в.

НОРМА НАКОПЛЕНИЯ — отношение *фонда накопления* к *национальному доходу,* выраженное в процентах. Н. н. зависит от величины *прибавочного продукта,* темпов развития экономики и эффективности накопления. Оптимальное соотношение между фондом накопления и *фондом потребления* в национальном доходе позволяет повысить темпы роста национального дохода при снижающейся норме накопления, что предполагает повышение эффективности накопления. Социализм способен обеспечить высокую Н. н., необходимую для ускоренного экономического развития, что обусловлено господством общественной собственности на средства производства, планомерным развитием экономики. В ходе социалистического строительства в СССР доля накопления составляла приблизительно 25 % национального дохода. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* оптимальная Н. н. призвана обеспечить высокие темпы экономического развития, прогрессивные структурные сдвиги в народном хозяйстве на основе *научно-технического прогресса* и неуклонный рост благосостояния всех членов общества.

НОРМА ОБСЛУЖИВАНИЯ — максимальное число рабочих, необходимое для обслуживания одного агрегата в течение смены, или количество механизмов, приборов, обслуживаемых одним работником, в определенных организационно-технических условиях. Н. о. применяются для определения плановой численности основных рабочих в отраслях и производствах с аппаратурными процессами (в химической, металлургической, нефтеперерабатывающей промышленности и др.), в текстильной промышленности, а также для определения плановой численности вспомогательных рабочих и младшего обслуживающего персонала во всех отраслях (электромонтеров, контролеров, рабочих-смазчиков, транспортных рабочих, кладовщиков, комплектовщиков, уборщиков и др.). Общепромышленные, отраслевые, местные технически обоснованные Н. о. утверждаются в установленном порядке.

НОРМА РАСХОДА МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ — максимально допустимое плановое количество сырья, материалов, топлива, тепловой и электрической энергии и других видов ресурсов, расходуемых на производство единицы продукции (работы) установленного качества. Н. р. м. р. является расчетной основой планового распределения материальных ресурсов и средством государственного контроля за их использованием. Нормы должны быть прогрессивными, отражать достижения *научно-технического прогресса* и способствовать максимальной мобилизации *резервов производства* в целях достижения наивысших конечных результатов и наименьших затрат ресурсов. С этой целью они должны пересматриваться и совершенствоваться. Норма слагается, как правило, из трех элементов: полезного расхода ресурсов, технологических отходов, обусловливаемых технологией и условиями производства (массовое, крупносерийное и серийное, мелкосерийное, индивидуальное, опытное), потерь ресурсов. При этом в норме учитываются только такие потери, которые предусмотрены соответствующими документами (правила, инструкции, методики и т. п.). К полезному расходу материального ресурса относят такое его количество (в натуральном выражении, в единицах измерения, принятых в плане), которое применительно к сырью, материалам, комплектующим изделиям вошло непосредственно в массу выпускаемого изделия, а применительно к топливно-энергетическим ресурсам (тепловая и электрическая энергия, сжатый воздух, пар, кислород и др.) и отдельным видам вспомогательных материалов (химикаты, охлаждающие жидкости и др.) используется непосредственно в производстве изделия. К технологическим отходам ресурсов относят то их количество, которое не вошло в массу *готовой продукции,* но затрачено на ее производство и может быть ис-

пользовано либо в виде *вторичных материальных ресурсов,* либо в качестве некондиционного материала (например, отходы металлопроката в виде обрези листа и т. п.). Потери сырья и материалов — это их количество, которое безвозвратно (по объективным причинам, зависящим от технико-технологического уровня производства) теряется в процессе изготовления изделия (например, угар металла), его эксплуатации, при хранении (например, испарение нефтепродуктов). По степени укрупнения номенклатуры материальных ресурсов и видов продукции (работ) нормы подразделяются на специфицированные и сводные: специфицированные определяют расход конкретных видов сырья, материалов, комплектующих изделий по типосорторазмерам, маркам, профилям, составу, а сводные рассчитывают по однородным видам материальных ресурсов, расходуемых на изготовление конкретных изделий. Нормирование является одним из важнейших элементов противозатратного механизма, его совершенствование способствует повышению научного уровня планирования, *материально-технического снабжения,* снижению *материалоемкости производства.* В условиях курса на *ресурсосбережение* чрезвычайно важное значение приобретает обоснованное снижение норм, стимулирующее внедрение материалосберегающей техники и технологии, а также выполнение норм.

НОРМАТИВНАЯ ЧИСТАЯ ПРОДУКЦИЯ — показатель объема продукции, определяемый по сопоставимым (стабильным) нормативам, отражающим общественно необходимые затраты живого труда на производство единицы продукции. Экономическим содержанием Н. ч. п., как и *чистой продукции,* является вновь созданная стоимость. Норматив чистой продукции (НЧП) представляет собой часть оптовой цены изделия, включающую заработную плату, отчисления на социальное страхование и прибыль. Нормативы являются, как правило, отраслевыми и определяются на основе плановых и нормативных данных, применяемых при формировании оптовых цен. НЧП на конкретное изделие устанавливается суммированием основной и дополнительной заработной платы производственных рабочих с отчислениями на социальное страхование (она берется из проектируемой или плановой калькуляции себестоимости изделия), заработной платы с отчислениями на социальное страхование промышленно-производственного персонала по обслуживанию и управлению производства, определяемой расчетным путем, и нормативной *прибыли.* Последняя рассчитывается по нормативам *рентабельности,* утвержденным по прейскурантам (группам) продукции по отношению к собственным затратам предприятий, т. е. к себестоимости, за вычетом из нее прямых материальных затрат (стоимости использованных сырья, материалов, топли-

ва, энергии, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов). НЧП не может превысить оптовую цену (см. *Цены оптовые*), если по расчету он оказывается выше нее, то утверждается на ее уровне. НЧП разрабатываются по всей номенклатуре готовых изделий и полуфабрикатов, реализуемых на сторону, на которые утверждаются оптовые цены. Порядок утверждения НЧП такой же, как и оптовых цен. Объем Н. ч. п. определяется прямым счетом по всей номенклатуре продукции путем умножения количества каждого ее вида на соответствующий НЧП и суммирования полученных результатов. Показатель Н. ч. п. свободен от влияния динамики материальных затрат на производство, повторного счета перенесенной стоимости средств производства. Этим определяется область его применения: он используется в отраслях с большим удельным весом материальных затрат в себестоимости продукции (машиностроение, промышленность строительных материалов, легкая промышленность и др.), для определения динамики (темпов роста) производительности труда и установления нормативов заработной платы Применение показателя Н. ч. п., в отличие от товарной и валовой (см. *Продукция валовая*, *Продукция товарная*), не заинтересовывает предприятия в росте *материалоемкости производства*. В то же время, в отличие от чистой продукции, показатель Н. ч. п. не отражает экономии материальных затрат и в расчете на одного работающего характеризует производительность живого труда без учета эффективности использования прошлого, овеществленного труда. Показатель Н. ч. п. подвержен влиянию структурных сдвигов в составе продукции: за счет увеличения выпуска второстепенных, но относительно трудоемких изделий, работ промышленного характера на сторону можно обеспечить опережающий рост Н. ч. п. по сравнению с товарной. Кроме того, он не увязан с такими хозрасчетными показателями, как себестоимость, прибыль, рентабельность, *хозрасчетный доход* предприятия, что сужает сферу и уменьшает преимущества его применения.

НОРМАТИВНОЕ ХОЗЯЙСТВО ПРЕДПРИЯТИЯ — комплекс технико-экономических и информационных актов (методических указаний, методик, инструкций и регламентов, справочников и классификаторов, прейскурантов цен и номенклатур — ценников, технических условий и стандартов и т. д.), являющихся методически-правовой основой для формирования норм и нормативов, устанавливающих количественную и качественную меру различных элементов производства, а также сами нормы, используемые на предприятии. Нормативы охватывают все звенья производственного процесса, используются для регламентации использования трудовых, материальных и финансовых ресурсов, производственных фондов. На предприятии нормативы разрабатыва-

ются с учетом процессов разделения труда и функций, выполняемых различными подразделениями (основными и вспомогательными производствами, технологическими, конструкторскими, снабженческо-сбытовыми, транспортными, энергетическими и другими службами). Правильно организованное и четко функционирующее Н. х. п. является одним из важнейших звеньев *противозатратного хозяйственного механизма.*

НОРМАТИВНЫЕ МЕТОДЫ (В УПРАВЛЕНИИ И ПЛАНИРОВАНИИ) — методы регулирования деятельности производственных и непроизводственных звеньев с помощью норм и нормативов, отражающих общественные требования к затратам и результатам деятельности, их распределению и использованию. Ориентируют трудовые коллективы на выполнение плановых заданий при наименьших затратах трудовых, материальных и финансовых ресурсов. Единство процесса общественного воспроизводства, всех его сторон и элементов обеспечивает объективную возможность формирования единой системы взаимосвязанных норм и нормативов. Ее основные принципы: общность методологического подхода к формированию норм и нормативов независимо от уровней управления и горизонтов планирования; прогрессивность норм и нормативов; систематическое их обновление в соответствии с изменениями в процессе производства и непроизводственной сферы на базе научно-технического прогресса и других факторов; сопоставимость норм и нормативов, формируемых на различных уровнях управления, исходя из существующей связи между ними и применения научных методов агрегирования и дезагрегирования. В СССР установлен единый порядок формирования и утверждения норм и нормативов, разработки соответствующей методической документации. Комплекс норм и нормативов, используемых для разработки плана, обоснования плановых заданий, оценки их выполнения, называется нормативной базой плана. Автоматизированная система сбора, накопления и обновления норм и нормативов (АСН) является составной частью *автоматизированной системы плановых расчетов* (АСПР). На предприятиях нормативная база уточняется ежегодно на основе учета влияния таких факторов, как повышение технического уровня производства, улучшение организации производства и труда, повышение качества продукции, изменение ее состава и объема. В действующей системе норм и нормативов они группируются следующим образом: нормативы эффективности общественного производства; нормы и нормативы затрат труда и заработной платы; нормы и нормативы расхода и запасов сырья, материалов, топлива и энергии; нормы и нормативы использования производственных мощностей и нормы продолжительности (сроков) освоения проектных мощностей вновь вводимых предприятий и объектов; нор-

мативы капитальных вложений и капитального строительства; нормы и нормативы потребностей и запасов оборудования, а также его использования; финансовые нормы и нормативы; нормы денежных затрат на производство; социально-экономические нормы и нормативы; нормы и нормативы охраны окружающей среды. Кроме того, в каждой отрасли разрабатываются специфические для нее нормы и нормативы, отражающие особенности техники, технологии, организации производства и другие факторы. Нормы и нормативы, разработанные министерствами (ведомствами) и принятые Госпланом СССР, являются обязательными для применения в расчетах проектов государственных планов. Область применения нормативных методов в управлении очень широка. Нормативный метод учета затрат является наиболее прогрессивным методом производственного учета и определения *себестоимости продукции*. Нормативным методом определяется потребность министерств, объединений и предприятий в материальных ресурсах, в средствах на оплату труда. Формирование планов на основе прогрессивных нормативов, базирующихся на инженерных и экономических расчетах, обеспечивает их реальность, напряженность и позволяет избежать планирования по достигнутому уровню, т. е. исходя из сложившейся динамики показателей. В то же время сравнение достигнутых предприятиями показателей с нормативами позволяет оценить степень их соответствия объективным возможностям, выявить неиспользованные резервы роста и совершенствования производства (см. *Нормативы экономические*). Нормативным методам принадлежит важная роль в обеспечении рационального соотношения централизованного планового руководства народным хозяйством и самостоятельности его отдельных звеньев. «Переход на нормативные методы,— говорил М. С. Горбачев на июньском (1987 г.) Пленуме ЦК КПСС,— позволяет наиболее полно реализовать присущие социализму объективные предпосылки единства интересов общества, коллектива и отдельного работника».

НОРМАТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ— показатели, применяемые для регулирования экономических отношений в народном хозяйстве и выражающие общественные требования к затратам и результатам производства, их распределению и использованию. Н. э. принадлежит важная роль в централизованном плановом руководстве деятельностью производственных звеньев, в создании им условий эффективного функционирования. Н. э.— присущая плановой системе хозяйства форма государственного контроля за мерой труда и мерой потребления. К Н. э. относятся: оптовые цены (см. *Цены оптовые*), отражающие общественно необходимые затраты живого и овеществленного труда на единицу продукции; нормативы: формирования

фондов оплаты труда и экономического стимулирования; распределения *валового дохода* и *прибыли*; *эффективности производства* и *капитальных вложений*; *рентабельности*; амортизационных отчислений и др. К Н. э. предъявляются требования научной обоснованности, предполагающей прежде всего формирование их на основе общественных требований, а не сложившихся соотношений; динамичности, т. е. изменения их в соответствии с изменением *пропорций общественного воспроизводства*, развитием науки и техники; стабильности, обеспечивающей возможность их практического применения, с одной стороны, и заинтересованность трудовых коллективов в принятии напряженных планов, выявлении и использовании *резервов производства* — с другой. Согласование противоречивых по форме требований динамичности и стабильности Н. э. достигается установлением оптимальных сроков их действия: как правило, пятилетних и в отдельных случаях — годовых. Принципы и методы формирования и применения однотипных нормативов должны быть едиными, что обеспечивает возможность одинакового подхода к производственным звеньям, находящимся в различных объективных условиях функционирования. Н. э. могут быть отраслевыми и индивидуальными. Нормативы могут выражаться в процентах (например, норматив прироста фонда материального поощрения составляет 5 % за каждый процент снижения затрат на рубль товарной продукции), в относительных величинах (например, норматив обеспеченности жильем в квадратных метрах площади на человека) и др. Н. э. позволяют согласовывать интересы государства и трудовых коллективов в формировании фондов оплаты труда и материального стимулирования, распределении прибыли, гибко регулировать народнохозяйственные пропорции при одновременном расширении хозяйственной самостоятельности предприятий. Нормативы утверждаются производственным звеньям до начала разработки плана (как правило, в составе контрольных цифр). Ориентируясь на нормативы, предприятия имеют возможность сформировать нужные им размеры фондов оплаты труда и материального поощрения при обеспечении соответствующего роста производства и производительности труда. Нормативный порядок распределения и использования результатов производства освобождает предприятия от необходимости согласовывать многие хозяйственные решения с вышестоящими органами. Утверждение Н. э. взамен абсолютных плановых заданий способствует расширению самостоятельности и инициативы трудовых коллективов, усиливает гибкость централизованного планового руководства, позволяет без административного вмешательства обеспечивать соответствие деятельности производственных звеньев общегосударственным интересам, а ее результатов — установленным в

плане пропорциям. «Трудно переоценить роль экономических *нормативов*,— отмечалось в Политическом докладе ЦК КПСС XXVII съезду партии.— Зная заранее условия планируемого периода — задания по поставке продукции, цены, отчисления от прибыли в бюджет, нормативы образования фондов заработной платы, хозрасчетных фондов стимулирования, коллективы предприятий смогут творчески, не боясь раскрыть резервы, разрабатывать планы, обеспечивающие более высокие темпы роста производства, значительное повышение его эффективности» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 36). В современных условиях повышение роли Н. э. в управлении и планировании, расширение сферы их применения — важнейшие направления формирования *противозатратного хозяйственного механизма*. В связи с этим резко возрастают требования к научной обоснованности Н. э., своевременности разработки и доведения до предприятий, обеспечения стабильности в течение пятилетки.

НОРМИРОВАНИЕ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ— управление формированием и использованием *оборотных средств* с помощью нормативов. Нормируются только собственные оборотные средства предприятий; заемные средства (краткосрочный банковский кредит, кредит по обороту и др.) и привлеченные средства (кредиторская задолженность, временно неиспользуемые остатки специальных фондов) не нормируются. Не подлежит нормированию также часть собственных оборотных средств: отгруженная продукция, денежные средства и средства в расчетах. Нормируются оборотные средства в *запасах производственных* (сырье, основные и вспомогательные материалы, покупные *полуфабрикаты*, топливо, тара, запасные части для ремонта, малоценные и быстроизнашивающиеся предметы, инструменты, спецодежда), остатки *незавершенного производства* и *готовой продукции* на складах. Норматив представляет собой рассчитанную в установленном порядке сумму средств, достаточную для бесперебойного обеспечения производственной, снабженческой, сбытовой, торговой и иной деятельности предприятия или организации материальными ресурсами, запасами и заделами. Предприятия разрабатывают и утверждают нормативы оборотных средств самостоятельно, руководствуясь инструкциями, утвержденными вышестоящими организациями. Нормативы оборотных средств определяются в расчете на развернутую производственную программу предприятия с учетом состава продукции, длительности производственного периода, отдаленности поставщиков и заказчиков, условий поставок материальных ресурсов и реализации готовой продукции, формы расчетов с поставщиками и заказчиками, намечаемых мероприятий по ускорению *оборачиваемости оборотных средств* и снижению материалоемкости продукции. По запасам и ряду других

элементов оборотных средств определяется среднесуточная потребность сначала в натуральном, затем — в денежном выражении и умножается на норму запаса (остатка) в днях. Сравнение фактических остатков с нормативами позволяет установить недостаток оборотных средств или сверхнормативные запасы. Совершенствование Н. о. с.— важный фактор улучшения их использования.

НОРМИРОВАНИЕ ТРУДА — установление норм затрат труда на изготовление единицы продукции или выработки продукции в единицу времени. При капитализме Н. т.— важное средство интенсификации труда с целью усиления эксплуатации трудящихся. При социализме Н. т.— составная часть *научной организации труда.* В СССР устанавливаются следующие основные виды норм: нормы времени на выполнение единицы работы (операции), нормы выработки, нормы обслуживания и нормы времени обслуживания (затраты рабочего времени на обслуживание единицы оборудования или рабочего места), нормы численности персонала в зависимости от количества выпускаемой продукции и других условий производства. Н. т.— одно из средств определения трудового вклада каждого работника в общественное производство и обеспечения непосредственной связи оплаты труда с конечными результатами труда. Данные Н. т. используются для текущего и перспективного планирования трудовых затрат, организации труда и заработной платы, измерения индивидуальных и групповых затрат труда (работника, бригады и др.). XXVII съезд КПСС поставил задачи: значительно улучшить Н. т., обеспечивая его тесную увязку с проводимой работой по совершенствованию форм организации и оплаты труда, *аттестации рабочих мест*, расширить применение технически обоснованных норм и нормативов, систематически пересматривать их с учетом внедрения новой техники, передовой технологии и организации труда.

НОРМЫ РАЦИОНАЛЬНОГО ПОТРЕБЛЕНИЯ — нормы потребления материальных благ и обеспеченности населения предметами длительного пользования, жилищами и услугами; характеризуют полное удовлетворение разумных потребностей людей в потребительских благах. Н. р. п. продуктов питания — количество основных продуктов питания (мясо и мясопродукты в переводе на мясо в убойном весе, хлеб и хлебопродукты в переводе на муку, фрукты и ягоды в пересчете на свежие и т. д.) в расчете на душу населения в год или в расчете на представителя определенной группы населения по признакам пола, возраста, характера занятости. В основе их лежат нормы физиологической потребности в пищевых веществах — белках (в том числе животного происхождения), жирах, углеводах, энергии, минеральных веществах, витаминах, которые разрабатываются пример-

но по 50 группам населения и официально утверждаются Министерством здравоохранения СССР. Так, мужчине в возрасте от 30 до 39 лет, занятому трудом средней тяжести (рабочий-станочник, врач-хирург и т. д.), требуется в сутки 3100 ккал энергии, 93 г белков, в том числе 51 г животного происхождения, 114 г жиров, 426 г углеводов, 800 мг кальция, определенное количество фосфора, магния, железа и десять видов витаминов. По непродовольственным товарам текущего потребления первоначально определяются (по группам населения) нормативы обеспеченности одеждой, бельем, обувью и т. п., которые затем переводятся в нормы годового приобретения (в натуре) соответствующих продуктов (например, ткани, обуви и т. д.) в расчете на представителя соответствующей группы населения или в среднем на душу населения. По предметам длительного пользования устанавливаются нормативы обеспеченности семей различного размера и состава и нормы годового приобретения соответствующих благ в расчете на душу населения. Нормативы обеспеченности жилищами определяются для семей разного размера и состава в виде квартир (отдельных домов) разной площади и с разным количеством комнат и сводятся к среднедушевым нормативам общей площади жилых домов. Нормативы обеспеченности услугами первоначально формируются в натуральном выражении, а затем в форме расходов на оплату соответствующих услуг населением или расходов государства на содержание учреждений по бесплатному обслуживанию населения. По жилью и услугам могут рассчитываться и нормативные показатели удельных капитальных вложений, необходимых для создания жилищного фонда и других *непроизводственных основных фондов,* обеспечивающих обслуживание населения на уровне рациональных нормативов. Н. р. п. используются в перспективном планировании в качестве ориентиров для развития производства предметов потребления и сферы обслуживания, изменения структуры народного хозяйства, определения направлений рационализации структуры потребления и *товарооборота*, а также для количественной оценки степени удовлетворения потребностей населения в отдельных видах материальных благ и услуг. Н. р. п. не остаются неизменными, они развиваются на основе роста общественного производства и его эффективности. Это непосредственно связано с мерами по дальнейшему развитию *агропромышленного комплекса*, выполнением *Комплексной программы развития производства товаров народного потребления и сферы услуг на 1986—2000 годы,* расширением масштабов жилищного строительства и с другими социальными мерами.



ОБОРАЧИВАЕМОСТЬ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ — скорость движения *оборотных средств* в процессе производства. О. о. с. характеризуется числом оборотов; определяется делением себестоимости реализованной продукции на среднюю сумму оборотных средств, находившихся в распоряжении предприятия в данном периоде. Продолжительность одного оборота рассчитывается делением числа дней в периоде (30, 90, 180, 360) на число оборотов. Результат ускорения О. о. с.— высвобождение части этих средств из оборота: абсолютное, когда уменьшается потребная сумма средств, и относительное, когда при тех же размерах оборотных средств увеличивается объем продукции. Ускорение О. о. с. достигается в результате сокращения длительности *производственного цикла*; сокращения времени пребывания материалов в пути от поставщика к потребителю; уменьшения текущих и гарантийных запасов; механизации и автоматизации погрузочно-разгрузочных работ, рационального использования транспорта и тары; оперативного и своевременного оформления платежных документов, совершенствования системы расчетов и др. В двенадцатой пятилетке скорость оборота оборотных средств возрастет. Курс на *интенсификацию производства* предусматривает значительное улучшение использования предметов труда, материальных ресурсов, снижение *материалоемкости производства*, оптимизацию *запасов производственных* (см. также *Оборотные средства, Оборотные фонды*).

ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА — денежные средства хозрасчетного объединения (предприятия), используемые для финансирования хозяйственной деятельности — создания *запасов производственных* сырья, материалов, топлива, тары; заделов *незавершенного производства;* запасов *готовой продукции*, включая средства в незавершенных платежах, на расчетных счетах в банках и в кассах предприятий и организаций. О. с. делятся на нормируемые (запасы товарно-материальных ценностей, включая незавершенное производство) и ненормируемые (отгруженные товары, средства в расчетах и денежные средства). По источникам формирования О. с. состоят из собственных и заемных. Собственные О. с. определяются по

финансовому плану предприятия на год, исходя из минимальной потребности для создания производственных запасов, задела незавершенного производства. Собственные О. с. могут быть изъяты лишь по годовому отчету, если наличие этих средств превышает потребность по нормативам, которые определяются на основе планов снабжения, производства и сбыта продукции с учетом конкретных условий хозяйственной деятельности. При переводе предприятия на *самофинансирование* О. с. изъятию не подлежат. Прирост собственных О. с. осуществляется за счет полученной прибыли, средств вышестоящей хозяйственной организации, а также за счет государственного бюджета. Улучшение использования О. с., ускорение их оборачиваемости — важный фактор повышения *эффективности производства.*

ОБОРОТНЫЕ ФОНДЫ — часть производственных фондов, которые целиком потребляются в течение *производственного цикла.* Их стоимость полностью переносится на создаваемый продукт. Элементами О. ф. являются *предметы труда — запасы производственные* (сырье, основные и вспомогательные материалы, топливо и т. п.), *незавершенное производство,* а также малоценные и быстроизнашивающиеся *средства труда* и инструменты.

ОБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ — совокупность предприятий, для которых *предметом труда* служат продукты, произведенные (или добытые) другими предприятиями, в отличие от предприятий *добывающей промышленности.* Так, предприятия О. п. используют поставляемые добывающей промышленностью руды, известь, глину, асбест и т. д., продукты, производимые в сельском хозяйстве,— зерно, хлопок, фрукты и др. На других предприятиях обрабатывающей промышленности, например в машиностроении, используется металл, производимый на предприятиях черной металлургии, лаки, краски, резинотехнические изделия, выпускаемые предприятиями химической промышленности, и т. д. О. п. осуществляет также ремонт и реставрацию промышленных изделий. Действующий общесоюзный классификатор отраслей народного хозяйства построен таким образом, что в каждой отрасли могут быть выделены предприятия, относящиеся к добывающей и отдельно — к О. п. К О. п. относятся машиностроение, легкая, пищевая, химическая (без горно-химической), деревообрабатывающая, целлюлозно-бумажная и другие отрасли промышленности. В О. п. создаются *средства труда* для всех отраслей материального производства, что в решающей степени определяет их технический уровень. В О. п. производится преобладающая часть предметов потребления для населения. В условиях *интенсификации производства* продукция О. п. растет быстрее, чем добывающей. Это объяс-

няется улучшением использования добываемого сырья и топлива, снижением материалоемкости продукции промышленности. В 1981—1985 гг. продукция О. п. возросла на 21 %, а добывающей — на 8 %. Опережающие темпы роста О. п. предусмотрены и в двенадцатой пятилетке: они составят 25—28 % при увеличении объема продукции топливно-сырьевых отраслей на 11—13 %.

ОБРАЗ ЖИЗНИ СОЦИАЛИСТИЧЕСКИЙ — присущий социализму способ жизнедеятельности (существования и развития) людей, их социальных групп, общностей (семья, нация, народность и др.), слоев, классов. Объективная основа формирования и изменения образа жизни той или иной социальной группы коренится в ее экономическом положении, определяемом социально-экономическим строем, *способом производства.* В образе жизни отражаются все стороны общественной жизни и общественных отношений, но формы их проявления определяются особенностями социально-экономического положения конкретных общественных групп. При социализме «сложился основанный на социальной справедливости, коллективизме и товарищеской взаимопомощи социалистический образ жизни, дающий человеку труда уверенность в будущем, духовно и нравственно возвышающий его как творца новых общественных отношений, собственной судьбы» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 128). Впервые в истории человечества основные черты образа жизни стали при социализме общими для всех социальных групп, тогда как в эксплуататорских обществах образ жизни господствующих классов и образ жизни эксплуатируемых в корне различаются по сущностным характеристикам. Социалистическому образу жизни присущи: глубочайший и действенный гуманизм; трудовая основа всех сфер жизнедеятельности; постепенное и последовательное сближение форм жизнедеятельности разных социальных групп; уверенность человека, социальной группы, любой общности в своей нужности обществу; оптимизм и социальная активность; богатство духовной жизни, активное духовное творчество, включающее и усвоение всего ценного в мировой цивилизации, науке, культуре (в том числе и в культуре производства); высокие моральные идеалы и идейно-политическое единство общества. Социалистический образ жизни развивается и совершенствуется планомерно, в соответствии с социальной политикой КПСС, предусматривающей качественное преобразование основных сфер жизнедеятельности (трудовой, семейно-бытовой и др.), существенное улучшение и сближение социально-экономического положения всех классов, слоев и социальных групп. Решение этих задач конкретизируется в перспективных планах социально-экономического развития страны, в *целевых комплексных программах.*

XXVII съезд КПСС определил новые рубежи в экономической, социальной, политической областях и в духовной жизни, достижение которых обеспечит новое качественное состояние советского общества, в полной мере раскрывающее преимущества и возможности социализма во всех сферах жизни. В частности, предусмотрены повышение уровня обобществления труда и производства на основе интенсификации, обеспечение качественно нового уровня народного благосостояния, создание в основном бесклассовой структуры общества, стирание существенных социально-экономических и культурно-бытовых различий между городом и деревней, все более органичное соединение физического и умственного труда в производственной деятельности; высокий уровень творческой энергии и инициативы масс; развертывание социалистического самоуправления народа, демократизация всех сфер жизни; дальнейшее упрочение социалистической идеологии, духа коллективизма. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* и совершенствования всех общественных отношений КПСС проводит активную, целостную социальную политику и идейно-воспитательную работу, которая способствует упрочению О. ж. с. и преодолению отступлений от его норм и их нарушений. Речь идет о социальной и трудовой пассивности, получении нетрудовых доходов, хищениях социалистической собственности, пьянстве и алкоголизме, наркомании и других негативных явлениях. Радикальная реформа хозяйственного механизма и реализация Закона СССР «О государственном предприятии (объединении)» повышают роль трудовых коллективов в совершенствовании О. ж. с., изживании всех явлений, противоречащих принципам социалистической морали.

ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ (конференция) трудового коллектива — форма непосредственного участия коллектива и его членов в социалистическом самоуправлении, основной способ осуществления полномочий коллектива. О. с. производственного коллектива избирает руководителя предприятия, *совет трудового коллектива*, заслушивает отчеты об их деятельности по осуществлению полномочий трудового коллектива. Оно рассматривает и утверждает планы экономического и социального развития предприятия, определяет пути увеличения производительности труда и прибыли (дохода), повышения эффективности производства и качества продукции, сохранения и приумножения общенародной собственности, укрепления материально-технической базы производства как основы жизнедеятельности коллектива. О. с. одобряет *коллективный договор* и уполномочивает профсоюзный комитет подписать его с администрацией предприятия от имени трудового коллектива; принимает социалистические обязательства; утверж-

дает по представлению администрации и профсоюзного комитета правила трудового распорядка; рассматривает другие, наиболее важные вопросы деятельности предприятия. О. с. созывается советом трудового коллектива по мере необходимости, но не реже двух раз в год. Вопросы на рассмотрение О. с. выносятся по инициативе совета трудового коллектива, администрации, партийной, профсоюзной, комсомольской и других общественных организаций, органов народного контроля, отдельных членов коллектива, а также вышестоящего органа. В современных условиях возрастает роль О. с. в связи с дальнейшей демократизацией общественной, в том числе хозяйственной, жизни, расширением самостоятельности и инициативы предприятий, активизацией *человеческого фактора* (см. также *Самоуправление социалистическое*).

ОБЩЕЗАВОДСКИЕ РАСХОДЫ — затраты на управление предприятием, по организации и обслуживанию производственного процесса в целом. По способу включения в *себестоимость продукции* относятся к *косвенным затратам.* В О. р. включаются расходы: административно-управленческие (заработная плата с отчислениями на социальное страхование персонала заводоуправления, расходы на командировки и подъемные при перемещении сотрудников, услуги канцелярские, типографские, почтово-телеграфные, расходы на служебные разъезды и содержание легкового транспорта); общехозяйственные (содержание персонала неуправленческого характера, организованный набор рабочей силы и подготовка кадров, амортизация, содержание и текущий ремонт зданий, сооружений и инвентаря заводского назначения); производственно-технические (на исследования и испытания, изобретательство, содержание общезаводских лабораторий и различные технические усовершенствования), а также налоги, сборы и прочие обязательные платежи и отчисления и *непроизводительные расходы.* О. р. не включаются в себестоимость внутризаводских заказов и забракованной внутри предприятия продукции. О. р. распределяются между отдельными видами продукции основного производства, как правило, пропорционально заработной плате производственных рабочих (без доплат по прогрессивно-премиальным системам). На себестоимость изделий, работ и услуг, выполняемых основным и вспомогательным производством для нужд капитального строительства), О. р. относятся в размере, не превышающем норм, применяемых строительными организациями.

ОБЩЕСТВЕННО НЕОБХОДИМЫЙ ТРУД — труд, затрачиваемый на производство товара при общественно нормальных условиях производства, средней умелости и интенсивности труда работников. Величина общественной стоимости товара определяется

затратой О. н. т. При капитализме затраты О. н. т. складываются в процессе внутриотраслевой конкуренции на основе стихийного действия закона стоимости. В социалистическом хозяйстве затраты О. н. т. формируются планомерно, с учетом имеющихся в распоряжении общества материальных и трудовых ресурсов, объема общественных потребностей и реальных условий общественного производства. На разных предприятиях на производство определенного товара затрачивается неодинаковое количество индивидуального труда, которое, как правило, не совпадает с затратами О. н. т. Но противоречие между общественно необходимыми и индивидуальными затратами труда носит неантагонистический характер. Оно разрешается государством посредством установления цен на продукцию на основе затрат О. н. т., которыми становятся средние взвешенные затраты труда, определяемые условиями производства на тех предприятиях, где вырабатывается основная масса данной продукции. Государство совершенствует систему розничных цен (см. *Цены розничные*) и тарифов, с тем чтобы они полнее отражали общественно необходимые затраты, качество и потребительские свойства изделий и услуг.

ОБЩЕСТВЕННОЕ ПИТАНИЕ — отрасль народного хозяйства, призванная обеспечить население полноценным питанием. Оно освобождает трудящихся от непроизводительного труда в домашнем хозяйстве, увеличивает свободное время. Основным показателем деятельности предприятий О. п. является *товарооборот*, который включается в розничный товарооборот страны. Товарооборот О. п. подразделяется на оборот по продукции собственного производства и оборот по покупным товарам. К продукции собственного производства относится продукция, изготовленная на предприятии или подвергшаяся какой-либо обработке. О. п. выполняет производственные, торговые функции и функции услуг, связанных с организацией питания. Все более важную роль в развитии О. п. играют крупные механизированные предприятия (фабрики-заготовочные, фабрики-кухни, кулинарные фабрики), изготовляющие индустриальными методами готовые блюда с их расфасовкой и доставкой специализированным транспортом в предприятия-доготовочные, обслуживающие население. Основные направления экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусматривают «опережающими темпами развивать *общественное питание*, совершенствовать организацию работы, укреплять материально-техническую базу этой отрасли. Внедрять индустриальную технологию производства продукции на основе кооперации с отраслями пищевой промышленности, создания крупных заготовочных предприятий по выпуску полуфабрикатов и продукции высо-

кой степени готовности и снабжения ими предприятий общественного питания» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 305).

ОБЩЕСТВЕННЫЕ ФОНДЫ ПОТРЕБЛЕНИЯ — присущая социализму форма распределения материальных благ и услуг, обеспечивающая вместе с распределением по труду справедливое формирование личных доходов и их реализацию в соответствии с целями социалистического строительства. За счет О. ф. п. обеспечивается бесплатность просвещения, образования, здравоохранения, культурного обслуживания, льготность санаторно-курортного обслуживания, детских дошкольных учреждений, оплаты жилищ, выплачиваются пенсии, пособия, стипендии, оплачиваются ежегодные отпуска. Отличительная особенность распределения через О. ф. п. — конкретно-целевая направленность поступающих населению средств, строгое определение потребностей, на удовлетворение которых они расходуются. О. ф. п. дают реальную возможность представителю любой социальной группы получить образование, включая высшее, иметь доступ ко всем культурным ценностям, развивать свои способности, проявляя их в труде, и занять любое положение в производстве и в обществе. О. ф. п. облегчают внедрение прогрессивных форм удовлетворения потребностей, распространение экономичных форм совместного потребления. За период 1986—2000 гг. объем О. ф. п. удвоится. Поступления из О. ф. п. имеют форму денежных выплат (в 1985 г.— более половины О. ф. п.) и бесплатного (полностью или частично) предоставления материальных благ и услуг. Почти четыре пятых всего объема О. ф. п. распределяется централизованно: через государственный бюджет, бюджет социального страхования, централизованные союзные фонды социального обеспечения и социального страхования колхозников. 15—20 % средств поступает в виде децентрализованных расходов из поощрительных фондов предприятий, колхозных фондов и средств общественных организаций. Направления и порядок децентрализованного распределения О. ф. п. устанавливаются государством, благодаря чему обеспечивается единая направленность как централизованного, так и децентрализованного распределения О. ф. п. В совокупных доходах семей рабочих промышленности выплаты и льготы из О. ф. п. составляли в 1985 г. 25 %, в совокупных доходах семей колхозников — 19 %. Вместе с тем возраетает роль профсоюзов и трудовых коллективов в распределении О. ф. п. Начиная с 50-х годов О. ф. п. в сравнении с фондом оплаты по труду растут опережающими темпами. В настоящее время на долю О. ф. п. приходится около трети потребляемых материальных благ и услуг. На XXVII съезде подчеркивалось, что партия наметила и проводит линию на дальнейший

рост и более эффективное использование О. ф. п. Они должны лучше использоваться как средство поощрения, стимулирования квалифицированного, добросовестного труда. В Программе КПСС указывается, что О. ф. п. «призваны играть все большую роль в развитии общегосударственных систем бесплатного народного образования, здравоохранения и социального обеспечения, в улучшении условий отдыха трудящихся, смягчать объективно неизбежные при социализме различия в материальном положении отдельных граждан, семей, социальных групп, выравнивать социально-экономические и культурные условия для воспитания детей, способствовать ликвидации малообеспеченности отдельных групп населения» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 152). В современных условиях наряду с ростом общего объема О. ф. п. особо важное значение приобрели задачи рационального и эффективного использования средств этих фондов и более справедливого их распределения, что связано с повышением роли *человеческого фактора* и усилением *социальной политики КПСС.*

ОБЪЕДИНЕНИЕ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ — единый научно-производственный и хозяйственный комплекс, прогрессивная форма связи науки с производством, одна из форм основного звена в промышленности. О. н.-п. создается для разработки и производства в кратчайшие сроки высокоэффективных комплексов машин, оборудования, приборов, технологических процессов и материалов, определяющих научно-технический прогресс в соответствующих направлениях, имеющих важное народнохозяйственное значение. Оно создается на базе научно-исследовательских (проектно-конструкторских, технологических) организаций или предприятий (производственных объединений), обладающих развитой конструкторской и опытно-экспериментальной базой. О. н.-п. обязано занимать лидирующее положение в создании и широком применении в производстве высокоэффективных техники, технологических процессов и материалов новых поколений. Оно несет ответственность за научно-технический уровень выпускаемой в народном хозяйстве по его профилю продукции (работ, услуг). В условиях ускорения научно-технического прогресса, осуществления программы технической реконструкции народного хозяйства роль О. н.-п. особенно возрастает; увеличивается их количество во многих отраслях, особенно в машиностроении. Некоторые из них входят в состав *межотраслевых научно-технических комплексов.*

ОБЪЕДИНЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ — одна из форм основного звена в промышленности, базирующаяся на общенародной собственности на средства производства в коллективном труде, единый производственно-хозяйственный комплекс, обладающий

производственно-техническим, организационным и экономическим единством и наделенный правами юридического лица. Создается для выпуска отдельных видов продукции (работ, услуг) на основе более эффективного использования научно-технического потенциала, предметной специализации, кооперирования и комбинирования производства. О. п. состоит из структурных единиц, осуществляющих промышленную, строительную, транспортную, торговую и другую деятельность. В состав объединения могут также входить научно-исследовательские, проектно-конструкторские, технологические организации и другие структурные единицы. Структурные единицы действуют на хозрасчетных началах и в соответствии с положениями о них, утверждаемыми объединением, состоят из подразделений. Структурная единица может иметь отдельный баланс и счета в учреждениях банка. Объединение закрепляет за структурной единицей необходимые основные фонды и оборотные средства, определяет порядок осуществления внутрихозяйственных отношений, а также ответственность за невыполнение ими своих обязанностей. Структурная единица в пределах предоставленных ей законодательством и объединением прав распоряжается закрепленным за нею имуществом и заключает от имени объединения хозяйственные договоры с другими организациями. Структурная единица формирует *фонд материального поощрения* и *фонд социального развития* в порядке, определяемом объединением, и в зависимости от результатов ее деятельности. Состав О. п. утверждается вышестоящим органом, структура входящих в его состав производственно-хозяйственных единиц — объединением. В О. п. могут входить самостоятельные предприятия, которые пользуются правами в соответствии с Законом СССР «О государственном предприятии (объединении)» (1987 г.). О. п. осуществляет по отношению к таким предприятиям функции вышестоящего органа, имеет право централизовать полностью или частично выполнение отдельных производственно-хозяйственных функций. О. п. располагают, как правило, всеми возможностями для ускорения научно-технического прогресса, обновления, повышения технического уровня и качества продукции, удовлетворения потребностей заказчиков.

ОКУПАЕМОСТЬ ЗАТРАТ — показатель *экономической эффективности капитальных вложений*; определяется отношением *капитальных вложений* к экономическому эффекту, обеспечиваемому ими. В целом по народному хозяйству эффективность капитальных вложений измеряется ростом *национального дохода*. Частное от деления капитальных вложений на среднегодовой прирост национального дохода, вызванный этими вложениями, равно сроку их окупаемости в годах: $T = K : Д$, где K — капитальные вложения,

Д — прирост национального дохода в среднем за год, *Т* — срок окупаемости. По отраслям народного хозяйства и промышленности эффект выражается в приросте *чистой продукции, прибыли* или снижении *себестоимости продукции* (по планово-убыточным предприятиям и по отраслям и предприятиям, где применяются расчетные цены). Обратное отношение — эффекта к капитальным затратам — характеризует значение общей (абсолютной) экономической эффективности капитальных вложений. О. з. используется и как показатель сравнительной экономической эффективности капитальных вложений при выборе лучших вариантов технических решений, комплексных программ, техники и технологии при разработке проектов строительства, вариантов планировочно-строительных решений, а также организации строительства. Разные варианты требуют, как правило, разных капитальных вложений и текущих затрат. Для выбора из большого числа вариантов лучшего их попарно сравнивают по капитальным вложениям и текущим затратам и выбирают тот из них, который обеспечивает меньший срок окупаемости. В результате устанавливается сравнительная эффективность вариантов по соотношению разностей капитальных вложений и текущих затрат по формуле: $T=(K_1-K_2):(C_2-C_1)$, где T — срок окупаемости, K_1 и K_2 — капитальные вложения сравниваемых вариантов, C_1 и C_2 — текущие затраты по этим вариантам. Если расчетный срок службы оказывается меньше нормативного, то вариант K_1 признается более эффективным, чем K_2. Содержанием нормативного срока окупаемости, определенного исходя из величины общего (абсолютного) эффекта, является период времени, в течение которого эффект в виде чистой продукции, прибыли или экономии от снижения себестоимости сравняется по величине с выделенными на эти цели капитальными вложениями. Фактические сроки окупаемости не должны превышать нормативные. Нормативные сроки окупаемости и соответствующие нормативы общей (абсолютной) эффективности капитальных вложений для народного хозяйства в целом устанавливаются Госпланом СССР и дифференцируются для отдельных отраслей народного хозяйства и промышленности соответствующими министерствами и ведомствами по согласованию с Госпланом СССР. Нормативные сроки окупаемости и нормативы общей (абсолютной) эффективности капитальных вложений периодически пересматриваются. Нормативный срок О. з. при расчетах сравнительной эффективности по народному хозяйству — 8,3 года (суммарная по годам экономия от снижения себестоимости должна сравняться по величине с дополнительными капитальными вложениями не более чем за 8,3 года). В перспективе нормативные сроки О. з. должны снижаться. XXVII

съезд КПСС поставил задачу «повышать эффективность капитальных вложений... сокращать сроки окупаемости капитальных вложений» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 274). Эта задача решается на основе повышения динамизма советской экономики, технического обновления производства, совершенствования управления строительным комплексом, строгого соблюдения нормативных сроков строительства производственных объектов и достижения ими проектных показателей.

ОПЕРАТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ (см. *Планирование оперативное*)

ОПЛАТА ТРУДА при социализме — материальное, преимущественно денежное вознаграждение работников в соответствии с экономическим законом распределения по количеству и качеству труда. О. т. принимает форму материальных стимулов — *заработной платы* и выплат из *фонда материального поощрения* в государственном секторе и различных форм оплаты труда в колхозах, что позволяет социалистическому обществу обеспечивать материальную заинтересованность работников в результатах труда и тем самым способствовать повышению *эффективности производства.* Как отмечается в Программе КПСС, на протяжении первой фазы коммунизма основным источником доходов трудящихся остается оплата по труду. XXVII съезд КПСС определил необходимость повысить эффективность систем О. п., теснее увязать размеры вознаграждения работников с их трудовым вкладом, решительно устранять элементы уравниловки, усилить материальную и моральную ответственность за недостатки и упущения в работе. Это способствует активизации *человеческого фактора* и повышает его роль в *ускорении социально-экономического развития страны.*

ОПТИМИЗАЦИЯ ПЛАНОВ — процесс определения оптимального плана, наилучшего с точки зрения выбранного критерия. В качестве критерия О. п. на предприятии используются показатели *прибыли, рентабельности, приведенных затрат* и др. Критерий оптимизации носит обычно количественный характер. В экономико-математических задачах критерию оптимизации соответствует математическая форма — целевая функция, экстремальное (наибольшее или наименьшее) значение которой характеризует предельно достижимую эффективность плана. При определении оптимальности плана используются экономико-математические методы оптимизации, математического программирования.

ОПТОВАЯ ТОРГОВЛЯ — одна из форм товарного обращения, посредством которой осуществляются экономические связи между социалистическими хозяйственными предприятиями. Существует три вида О. т.: средствами производства, сельскохозяйственной продукцией и товарами народного потребления. О. т. средствами про-

изводства осуществляет союзно-республиканский Государственный комитет Совета Министров СССР по материально-техническому снабжению (Госснаб). Решительный переход от централизованного фондирования материальных ресурсов и прикрепления потребителей к поставщикам к оптовой торговле средствами производства — одно из важных направлений радикальной экономической реформы. «Оптовую торговлю,— отмечается в решениях июньского (1987 г.) Пленума ЦК КПСС,— следует использовать как средство, позволяющее усилить воздействие потребителя на производителя, добиться динамичного соответствия между спросом и предложением, преодолеть дефицит материальных ресурсов...» О. т. сельскохозяйственной продукцией занимается союзно-республиканское Министерство заготовок. По мере развития сельскохозяйственного производства централизованное распределение фондов здесь также будет заменяться О. т. на основе договоров между социалистическими предприятиями. О. т. товарами народного потребления в основном выполняется специализированными объединениями министерств торговли союзных республик, которым подчиняются областные оптовые базы. *Потребительская кооперация* имеет свою сеть оптовых баз. Основные функции О. т. товарами народного потребления — снабжение розничной торговой сети с наименьшими затратами средств; организация планомерного завоза по районам страны; активное воздействие на промышленность с целью производства товаров в необходимом населению объеме, ассортименте и качестве; хранение товарных запасов, изучение спроса населения и определение емкости рынка. Хозяйственная деятельность оптовых баз осуществляется на основе договоров с производственными предприятиями и розничными торговыми организациями. В договорах определяются объем, ассортимент и сроки поставки товаров. Все большее значение в заключении договоров играют оптовые межреспубликанские и межобластные ярмарки. Главным показателем деятельности О. т. является оптовый *товарооборот.* Основными направлениями экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусмотрено «обеспечить коренное улучшение работы и рационализацию размещения оптовых организаций в целях бесперебойной поставки товаров в розничную торговлю» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 305).

ОПЫТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО — важная стадия создания новых видов продукции или *технологических процессов*, один из основных видов деятельности опытно-конструкторских или научно-исследовательских организаций. О. п. играет существенную роль в высококачественном завершении опытно-конструкторской или научно-исследовательской работы, под-

готовке проектно-конструкторской документации. О. п. включает: обеспечение эскизного макетирования для решения отдельных задач, создание новых технологических процессов, апробирование технической документации, оказание технической помощи предприятиям в серийном освоении изделий и процессов. Состав и масштабы О. п. определяются объемом и содержанием тематического плана опытно-конструкторской организации, ее размерами, техническим оснащением. Цехи О. п. специализируются по технологическому или предметному признаку, в зависимости от характера выпускаемой продукции. Особенностями оперативного планирования О. п. является сочетание значительного количества одновременно выполняемых опытно-конструкторских и научно-исследовательских работ, тесная увязка *подготовки производства* и изготовления изделий. Задача повышения эффективности научно-исследовательских и проектно-конструкторских работ требует преодоления сложившегося в прошлом отставания О. п. «Проблема развития опытной базы, обеспечения научных учреждений аппаратурой и приборами должна быть решена, и как можно быстрее»,— подчеркивалось на июньском (1985 г.) совещании в ЦК КПСС по вопросам ускорения научно-технического прогресса.

ОПЫТНО - КОНСТРУКТОРСКИЕ РАЗРАБОТКИ — результаты производственной деятельности опытно-конструкторских или научно-исследовательских организаций, промежуточная стадия в производстве новых изделий или процессов. О.-к. р. включает в себя проектирование, изготовление, испытание и отладку опытных образцов, а также выпуск технической документации, необходимой для последующей организации серийного или массового производства новой продукции или нового технологического процесса. О.-к. р. базируются на теоретических исследованиях, изобретениях, предложениях новаторов производства. Поставленная XXVII съездом КПСС задача ускорения *научно-технического прогресса* означает усиление роли О.-к. р. и повышение требований к их качеству и срокам проведения. Тематика, объем и сроки О.-к. р. определяются планами экономического и социального развития страны. В зависимости от сложности О.-к. р. могут осуществляться силами как одной, так и целого ряда организаций. О.-к. р. финансируются за счет государственного бюджета и средств заказчиков. Планирование и учет О.-к. р. осуществляется по этапам: проектирование опытного образца, разработка технологии и оснастки для его изготовления, производство опытного образца, проведение испытаний и доводка опытного образца. Исходными данными для определения объемов, сроков и стоимости О.-к. р. являются важнейшие параметры нового изделия или процесса, оп-

ределяемые по техническому заданию на его проектирование (см. также *Опытное производство*).

ОПЫТНО - СТАТИСТИЧЕСКАЯ НОРМА — норма труда, установленная по данным оперативного и статистического учета, а также на основе опыта лица, устанавливающего эту норму. О.-с. н. определяется на основе экспертной оценки, по аналогии с ранее действовавшими нормами или фактическими затратами, по данным измерений общих фактических затрат времени или выработки. При этом не проводятся анализ трудового и технологического процесса, его расчленение на элементы и проектирование рациональных технологического и трудового процессов, их совместная оптимизация и расчет необходимых затрат труда. О.-с. н. не отвечают требованиям прогрессивности, напряженности, обоснованности, поэтому они планомерно заменяются технически обоснованными нормами. В то же время необходимо иметь в виду, что применение О.-с. н. в ряде случаев неизбежно, особенно при выполнении работ разового характера. Поэтому стоит задача совершенствовать сами О.-с. н., исключив из них необоснованные затраты.

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА УПРАВЛЕНИЯ — совокупность элементов, образующих систему управления, и связей между ними. Элементами структуры являются органы управления и подчиненные им объекты (объединения, предприятия, организации, учреждения и др.) либо их подразделения (производства, филиалы, цехи, участки и др.). Количество элементов между высшим органом всей системы управления и объектом управления, например между министерством и предприятием, характеризует звенность управления. Основное звено — предприятие, организация, учреждение, являющееся юридическим лицом, которому не подчинены другие юридические лица. Центральным звеном является орган, руководящий отраслью народного хозяйства (отраслью промышленности), сферой деятельности. В качестве средних звеньев действуют тресты, территориальные объединения, главки министерств, промышленные объединения, управления исполкомов местных Советов; в качестве центральных звеньев — министерства СССР или союзных республик. Наиболее эффективной является двухзвенная система (министерство — предприятие), поскольку между органом и объектом управления происходит прямой обмен информацией, она не искажается при прохождении через многие элементы структуры. Количество элементов структуры (звеньев) зависит от многих факторов, прежде всего от управляемости, т. е. возможности органа управления эффективно осуществлять функции управления в отношении определенного числа объектов. Это, в свою очередь, связано с объемом получаемой, перерабатываемой и передаваемой

информации: чем он меньше, тем большим числом объектов может руководить орган управления. При управлении экономическими объектами объем информации определяется степенью самостоятельности этих объектов, широтой предоставленных им прав в решении вопросов планирования, снабжения и сбыта, строительства, экономического стимулирования и т. п. Осуществляемое в соответствии с решениями XXVII съезда КПСС повышение самостоятельности и ответственности предприятий, сокращение отчетности позволит перейти в управлении промышленным производством в основном на двухзвенную систему и значительно сократить звенность в других отраслях материального производства. В соответствии с «Основными положениями коренной перестройки экономики» взят курс на то, чтобы в перспективе в подчинении союзных органов управления находилось несколько тысяч крупных научно-производственных, отраслевых, межотраслевых и территориально-отраслевых объединений, способных самостоятельно осуществлять весь цикл «научные исследования и разработки — инвестиции — производство — сбыт — обслуживание». Средние и мелкие предприятия, в том числе кооперативные, ориентированные на местный рынок, должны быть подчинены республиканским и местным органам управления.

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА — комплекс мероприятий по эффективному сочетанию живого труда с материальными элементами производства при конкретных социально-экономических условиях. Социалистическая О. п. должна обеспечивать наилучшее выполнение государственных планов экономического и социального развития при наиболее эффективном использовании всех видов ресурсов, достижение высоких конечных народнохозяйственных результатов. О. п. в масштабе народного хозяйства предполагает выбор рациональной отраслевой структуры, пропорциональность развития отраслей и экономических районов страны. В рамках отраслей промышленности О. п. проявляется в его концентрации, выборе и обосновании рациональных размеров предприятий, в их специализации, кооперировании, комбинировании и размещении. Концентрация, специализация, кооперирование и комбинирование представляют собой формы отраслевой организации производства, а размещение — территориальной. Все формы О. п. взаимосвязаны. Так, научно-технический прогресс обеспечивает возможность высокой концентрации производства путем увеличения мощности отдельных агрегатов, а следовательно, и предприятий. В то же время более равномерное размещение производства и решение проблемы развития мелких и средних городов требует создания мелких и средних, но высокоспециализированных предприятий. Специализация позволяет создавать

узкоспециализированные производства по выпуску отдельных деталей, полуфабрикатов, а комбинирование способствует объединению на одном предприятии различных производств, в том числе и специализированных. Формы О. п. дополняют одна другую, системный комплексный подход к их сочетанию обеспечивает рациональные решения при планировании развития отраслей и промышленности в целом. Планирование организации промышленного производства включает: формирование новых и развитие действующих специализированных мощностей оптимальных размеров; сосредоточение производства однородной продукции в специализированных отраслях промышленности; ликвидацию неоправданной рассредоточенности производства конструктивно и технологически однородной продукции в объединениях и на предприятиях разных отраслей; освобождение объединений и предприятий от изготовления не соответствующей их профилю продукции; создание и развитие специализированных объединений и предприятий по централизованному производству заготовок и изделий общеотраслевого применения, а также по ремонту производственного аппарата. На предприятиях организация основного производства сочетается с соответствующей организацией вспомогательных и обслуживающих процессов, объединения их в единый процесс изготовления продукции, удовлетворяющей конкретные общественные потребности. О. п. тесно связана с организацией труда. С одной стороны, разделение и кооперация труда являются предпосылкой рациональной О. п., с другой — совершенствование О. п. обеспечивает систематическое повышение *производительности труда*, улучшение его условий, рост материального и культурного уровня работников. О. п. на любом промышленном предприятии строится на общих принципах, главнейшие из которых — принципы специализации, пропорциональности, параллельности, прямоточности, непрерывности и ритмичности. О. п. на отдельных предприятиях включает организацию технической подготовки производства, технического обслуживания производства, *контроля качества продукции*, *материально-технического снабжения*, внутризаводское планирование, организацию труда. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* совершенствование О. п. имеет важнейшее значение для использования имеющихся в народном хозяйстве резервов, повышения производительности общественного труда без существенных затрат.

ОРУДИЯ ТРУДА — важнейшая часть *средств производства*, механические *средства труда* — машины, станки, оборудование, двигатели, инструменты и др., совокупность которых К. Маркс назвал костной и мускульной системой производства (См. *Маркс К., Энгельс Ф.* Соч., т. 23, с. 191). Они являются мерой технической во-

оруженности труда, мерилом развития рабочей силы, показателем степени овладения обществом силами природы. От наличия, состава, технического уровня и использования О. т. в решающей степени зависит *производительность труда.* В условиях *научно-технической революции* резко возрастает значение таких О. т., как комплексы машин-автоматов, электронно-вычислительная техника, станки с числовым программным управлением, *гибкие автоматизированные производства,* и другой прогрессивной техники. Необходимо завершить *комплексную механизацию* во всех отраслях производственной и непроизводственной сфер, сделать крупный шаг в *автоматизации производства* с переходом к цехам и предприятиям-автоматам. Машиностроение должно выпускать комплексы машин, оборудования и приборов высшего технико-экономического уровня, обеспечивающие революционные перемены в технологии и организации производства, многократное повышение производительности труда, снижение *материалоемкости производства* и *энергоемкости,* улучшение *качества продукции,* рост *фондоотдачи.* Современный этап автоматизации опирается на революцию в электронно-вычислительной технике, *электронизацию народного хозяйства,* быстрое развитие робототехники, *роторных и роторно-конвейерных линий,* гибких производственных систем. Революционное преобразование О. т. служит важнейшим условием обновления материально-технической базы общества, ускорения научно-технического и социально-экономического прогресса и достижения высшего технического уровня машиностроения и всех других отраслей народного хозяйства.

ОСНОВНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЗАКОН СОЦИАЛИЗМА — закон прогрессивного движения социалистической экономики, выражающий самую существенную взаимосвязь между высшей целью общественного производства и средствами ее достижения. В условиях господства общественной собственности на *средства производства* планомерная организация всего народного хозяйства подчинена исторически наиболее прогрессивной цели производства по сравнению со всеми предшествующими общественными формациями — обеспечению «*полного* благосостояния и свободного *всестороннего* развития *всех* членов общества» (*Ленин В. И.* Полн. собр. соч., т. 6, с. 232). Эта цель выражает общность коренных интересов совместных собственников общенародных средств производства, служит главным стимулом прогресса *производительных сил* и *производственных отношений.* Она достигается на основе непрерывного роста и всестороннего совершенствования общественного производства, увеличения *национального дохода* и улучшения его структуры, а также рационального использования свободного времени трудящихся. В свою очередь рост производства материальных благ

и услуг, увеличение свободного времени трудящихся в решающей степени зависят от уровня и темпов роста производительности общественного труда и *эффективности производства.* В силу этого все трудящиеся заинтересованы в постоянном научно-техническом и организационно-экономическом совершенствовании производства, повышении эффективности производства и качества работы. О. э. з. с. выражает сущность основных процессов прогрессивного развития экономики социализма по пути к коммунизму, оказывает решающее воздействие на все другие экономические законы социализма. Он объективно предопределяет генеральное направление *экономической стратегии КПСС,* учитывающей исторические условия и конкретные формы осуществления данного закона. XXVII съезд КПСС определил в качестве *высшей цели экономической стратегии* на период до 2000 г. неуклонный подъем материального и культурного уровня жизни народа. Реализация этой цели будет достигаться посредством *ускорения социально-экономического развития страны,* всемерной интенсификации и повышения эффективности производства на базе *научно-технического прогресса.* Это позволит поднять народное благосостояние на качественно новый уровень.

ОСНОВНЫЕ МАТЕРИАЛЫ — сырье или материалы, составляющие главное материальное содержание производимого продукта. Так, металл — основной материал в машиностроении, пиломатериалы — в мебельной промышленности, кожа — в обувной промышленности. По определению К. Маркса, «сырой материал может образовать главную субстанцию продукта или же принять участие в его образовании только как вспомогательный материал» (*Маркс К., Энгельс Ф.* Соч., т. 23, с. 192). Сырье и О. м. в планировании и учете *себестоимости продукции* выделяются в качестве самостоятельного элемента затрат на производство. Потребность в О. м. определяется по нормам их расхода на единицу продукции.

ОСНОВНЫЕ НЕПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ФОНДЫ (см. *Непроизводственные основные фонды*)

ОСНОВНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ФОНДЫ (см. *Производственные основные фонды*)

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ — принцип социалистического хозяйствования, необходимое условие полного *хозяйственного расчета* предприятий, объединений. Повышение О. э. в современных условиях объективно обусловлено ростом технического уровня производства и его интенсификацией, радикальной перестройкой *хозяйственного механизма,* ведущей к расширению хозяйственной самостоятельности и инициативы предприятий. О. э. реализуется в различных формах. Одной из основных форм являются экономические санкции — принудительные меры, применяемые при нарушении установленного порядка хозяйственной деятельности.

Применение экономических санкций к предприятиям влечет за собой уменьшение *хозрасчетного дохода* предприятия, а следовательно, сокращение средств материального стимулирования. Предприятие несет всю полноту ответственности за соблюдение интересов государства и прав граждан, сохранность социалистической собственности, выполнение принятых обязательств и безубыточную работу. Государство не отвечает по обязательствам предприятия. Предприятие не отвечает по обязательствам государства, а также других предприятий, организаций и учреждений. О. э. предприятий реализуется также в форме зависимости размеров *фондов материального поощрения* от выполнения обязательств по поставкам и др. Предприятие должно полностью выполнять обязательства, вытекающие из договора (по количеству, номенклатуре (ассортименту), срокам, качеству продукции (работ, услуг) и другим условиям). При несоблюдении договорных обязательств оно несет имущественную ответственность, возмещает в установленном порядке ущерб, нанесенный потребителю. Предприятие-покупатель обязано своевременно оплатить поставленную ему в соответствии с договором продукцию (работы, услуги) за счет собственных средств, а в отдельных случаях за счет кредита. Оно несет ответственность за оплату в установленные сроки, а за несвоевременные расчеты уплачивает штраф. При систематической поставке предприятию продукции с отступлением по качеству от действующих государственных стандартов, технических условий или заключенных договоров, а также при передаче предприятию некачественной проектной и технической документации оно имеет право расторгнуть в одностороннем порядке договор с поставщиком или разработчиком и потребовать возмещения убытков, возникших в результате расторжения договора. Предприятие возмещает ущерб, причиненный загрязнением окружающей среды и нерациональным использованием природных ресурсов, и несет материальную ответственность за несоблюдение законодательства об охране природы (см. *Экология*). При длительной убыточности и неплатежеспособности предприятия и в случае, когда принимаемые меры по обеспечению рентабельности работы в условиях полного хозяйственного расчета и самофинансирования не дают результатов, деятельность его может быть прекращена.

ОТВЛЕЧЕННЫЕ СРЕДСТВА (в балансе предприятия) — средства, которые не участвуют в обороте предприятия, а направлены (отвлечены) на другие цели. О. с. называются также внеоборотными. К О. с. относится: та часть фактической *прибыли*, которая в отчетном периоде изымается из оборота предприятия в виде платежей в государственный бюджет (см. *Бюджет государственный*), банковских отчислений, направляется

в *фонды экономического стимулирования* и на другие целевые нужды. Таким образом, существование О. с. непосредственно обусловлено финансовым механизмом распределения прибыли предприятия. Расшифровка составных статей О. с. дается в специальном приложении к балансу предприятия (см. *Баланс бухгалтерский*). В составе О. с. отдельно выделяются взносы в бюджет, в том числе плата за производственные фонды (см. *Плата за фонды*), трудовые и природные ресурсы, отчисления банкам. Взаимоотношения предприятий с Госбанком связаны с уплатой банковских процентов. В Промстройбанк предприятия производят отчисления из прибыли, предназначенные на финансирование централизованных *капитальных вложений* и погашение долгосрочных ссуд на эти цели. Важное место в структуре О. с. занимают авансовые (в течение года) отчисления прибыли в фонды экономического стимулирования и в единый фонд развития науки и техники. Часть прибыли направляется на покрытие убытков ведомственного жилищно-коммунального хозяйства, а также на расходы по хозяйственному содержанию зданий, помещений, сооружений культурно-просветительных учреждений, садов, парков и пионерских лагерей. К централизованным относятся отчисления прибыли в резерв министерства (ведомства) для оказания финансовой помощи, а также отчисления в фонд пятилетки части прибыли, полученной от коммунистических субботников.

ОТРАСЛЬ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА — качественно однородная совокупность предприятий, объединений и других хозяйственных единиц, характеризующихся общностью выполняемых функций в системе общественного разделения труда, производимой продукции или услуг, роли в процессе расширенного *воспроизводства*. При отнесении предприятий, видов производств и услуг к той или иной отрасли учитываются экономическое назначение продукции (услуг), однотипность используемого сырья и материалов, наличие характерных для данной отрасли технологических процессов и соответствующей технической базы, профессионального и квалификационного состава кадров. В настоящее время в народном хозяйстве СССР насчитывается свыше 400 отраслей, подотраслей и более 500 производств.

ОТЧИСЛЕНИЯ ОТ ПРИБЫЛИ в бюджет — один из основных источников формирования доходов государственного бюджета. В целях усиления заинтересованности предприятий в повышении эффективности производства и ответственности за своевременное и полное выполнение обязательств перед государственным бюджетом полученная ими *прибыль* распределяется нормативным методом. Он заключается в том, что предприятию утверждают нормативы отчислений в бюджет от прибыли. Часть прибыли используется пред-

приятием для выполнения обязательств перед банками и вышестоящим органом (министерством). Остальная часть прибыли остается в распоряжении предприятия и используется им на образование *фондов экономического стимулирования*.

ОХРАНА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ (см. *Экология*)

ОХРАНА ТРУДА И ТЕХНИКА БЕЗОПАСНОСТИ — комплекс мероприятий по обеспечению безопасности на производстве, предохранению работников от различного рода травм и вредных воздействий, связанных с условиями труда, по устранению причин, вызывающих эти явления, улучшению и оздоровлению условий труда. В СССР общее оздоровление условий труда достигается системой законодательных мер по О. т. и т. б. Статья 21 Конституции СССР гласит: «Государство заботится об улучшении условий и охране труда, его научной организации, о сокращении, а в дальнейшем и полном вытеснении тяжелого физического труда на основе комплексной механизации и автоматизации производственных процессов во всех отраслях народного хозяйства». Советское государство проявляет большую заботу об охране труда рабочих и служащих, затрачивает на эти цели большие средства. Расходы на мероприятия по охране труда возросли в 1985 г. по сравнению с 1970 г. примерно в два раза. Выделяемые в установленном порядке для проведения мероприятий по охране труда средства не могут быть израсходованы на другие цели. Порядок использования указанных средств определяется в коллективных договорах или в соглашениях по охране труда, заключаемых между администрацией и фабричным, заводским, местным комитетом профессионального союза. В нашей стране благодаря проведению большой профилактической работы по предупреждению несчастных случаев на производстве травматизм значительно ниже, чем в капиталистических странах.

П

ПАТЕНТНО-ЛИЦЕНЗИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ — структурная часть информационной деятельности предприятий, научно-исследовательских и проектно-конструкторских организаций, научно-производственных объединений, которая состоит в выявлении научно-технических решений, способных стать предметом патентной защиты или лицензионных соглашений. Ее значение определяется содействием, с одной стороны, ускорению *научно-технического прогресса* путем активного воздействия на создание и разработку новых машин, приборов, оборудования, материалов и технологических процессов, которые по своим технико-экономическим показателям превосходили бы отечественные и зарубежные аналоги; с другой — содействием расширению практики международного распространения патентной информации, использование которой путем купли-продажи позволяет производить и реализовывать новую продукцию на основе открытий и изобретений. П.-л. д. обеспечивает: высокий уровень новых технических решений; выявление решений, созданных на уровне изобретений; подготовку рекомендаций о патентовании советских изобретений за границей; проверку патентной чистоты объектов техники и технологии; подготовку предложений о продаже и покупке *лицензий*. Особое место в П.-л. д. отводится развитию творческой инициативы изобретателей и рационализаторов, использованию изобретений и рационализаторских предложений в народном хозяйстве, выплате авторского вознаграждения и премированию за содействие *изобретательству* и *рационализаторству*. П.-л. д. обеспечивает охрану собственности СССР на международной арене, стимулирует международное экономическое и научно-техническое сотрудничество в области использования изобретений и открытий. Важной стороной П.-л. д. является организация патентной информации, которая содержит данные о конкретных технических решениях с их подробным описанием. Использование ее позволяет прогнозировать тенденции развития научных направлений, объектов техники и технологических процессов; оценивать технический уровень разработок путем их сопоставления с последними запатентованными объектами, осуществлять экспертизу вы-

полненных разработок, проверять их патентную чистоту. В отраслях народного хозяйства за отбор изобретений для патентования за границей и представление предложений о продаже на них лицензий отвечают министерства и ведомства. Они направляют свои предложения с необходимыми расчетами Госкомитету СССР по науке и технике, Министерству внешней торговли. С 1970 г. в СССР введено государственное планирование продажи лицензий за границей. Правовое обеспечение и регулирование актов купли-продажи патентной информации между СССР и другими странами осуществляется в соответствии с государственной монополией внешней торговли. Коммерческая реализация лицензий производится с участием Всесоюзного внешнеторгового объединения «Лицензинторг», представителей организаций, разработавших изобретение, и соответствующего министерства (ведомства). В связи с осуществляемой в стране системой мер по совершенствованию внешней экономической деятельности значение П.-л. д. серьезно возрастает.

ПЕНЯ — санкция за нарушение сроков уплаты платежей и взносов, исчисляемая в определенном проценте от причитающейся к платежу суммы. Так, по всем видам платежей в бюджет финансовые органы взыскивают с государственных предприятий П. в размере 0,05 % от суммы платежа за каждый день просрочки, начиная со следующего дня после наступления срока уплаты и по день уплаты включительно. При несвоевременной оплате счетов покупатели уплачивают поставщику за каждый день просрочки 0,03 % от суммы платежа. П. за несвоевременную оплату оборудования для строек увеличивается на 50 %. При нарушении сроков платежей по расчетам за квартиру, газ, электроэнергию население уплачивает в день 0,1 % суммы задолженности. За несвоевременное (позднее, чем на следующий день после получения соответствующего документа) зачисление выручки на счет предприятия Госбанк уплачивает ему за каждый день задержки 0,2 % от незачисленной суммы.

ПЕРЕВОДНЫЙ РУБЛЬ — коллективная валюта стран СЭВ, предназначенная для обслуживания системы их многосторонних расчетов. Введена по соглашению, подписанному 22 октября 1963 г. правительствами НРБ, ВНР, ГДР, МНР, ПНР, СРР, СССР и ЧССР. После вступления в СЭВ к этому соглашению присоединились также Республика Куба и СРВ. Расчеты в П. р. ведутся с 1 января 1964 г. через *Международный банк экономического сотрудничества (МБЭС)* путем перевода выраженных в них средств со счета одной страны на счет другой. Золотое содержание переводного рубля установлено в 0,987 412 г чистого золота. П. р. является расчетной единицей и служит масштабом цен товаров во взаимном

товарообороте стран СЭВ. В конкретно-предметной форме (например, в виде банкнот, казначейских билетов или монет) П. р. не обращается. Источником получения П. р. для каждой страны выступает кредитование импорта ее товаров и услуг странами—участницами системы многосторонних расчетов. Основу системы расчетов в П. р. создает многостороннее балансирование товарных поставок и платежей. Каждая страна при заключении торговых и других экономических соглашений должна обеспечивать за определенный согласованный период (например, за год) сбалансированность своих поступлений и платежей со всеми другими странами СЭВ. Расчеты между странами производятся через МБЭС с участием национальных банков по специальным счетам, открытым в МБЭС, или, по согласованию с ним, в банках стран СЭВ. При сбалансированности учитываются создание или использование возможных резервов в П. р., а также кредитные операции. Перед странами СЭВ стоит задача дальнейшего укрепления и усиления роли П. р. в валютной сфере, в сфере материального производства и *внешней торговли*, развития функций П. р. как международной социалистической *валюты* стран СЭВ, обеспечения реальности его курса, введения обратимости в национальные валюты стран СЭВ, расширения сферы применения в расчетах с другими странами.

ПЛАНИРОВАНИЕ — разработка планов экономического и социального развития, а также комплекса практических мер по их выполнению. П. — центральное звено государственного руководства народным хозяйством, главная форма использования *основного экономического закона, закона планомерного развития*, других экономических законов, инструмент реализации *экономической политики КПСС* и *экономической стратегии КПСС*. П. позволяет использовать преимущества экономической системы социализма в целях более полного удовлетворения потребностей и всестороннего развития членов общества. П. основывается на принципах *демократического централизма*, партийности, научности, экономической заинтересованности и ответственности, контроля за ходом выполнения планов, сочетания национальных и интернациональных интересов в П. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* значительно возрастают требования к научной обоснованности государственных планов, усиливается их социальная направленность. П. осуществляется с помощью ряда методов. Важнейший среди них — балансовый; разрабатывается система балансов — материальных (натуральных), стоимостных, баланса рабочей силы и т. д. (см. *Баланс материальный, Баланс стоимостной*). Метод оптимизации плановых решений обеспечивает выбор наиболее эффек-

тивного варианта плана. Широко используются методы экономико-математического моделирования. По мере развития экономики П. постоянно совершенствуется. Повышается эффективность централизованного П. и расширяются права и хозяйственная самостоятельность предприятий и объединений, растет комплексность П. и роль прогнозов и перспективных планов, более совершенной становится система показателей, улучшается методология разработки планов, внедряются современные технические средства, *автоматизированная система плановых расчетов (АСПР)* на всех ступенях планирования, концентрируются силы и ресурсы на выполнении важнейших общегосударственных программ, обеспечивается единство отраслевого, территориального и программного П. На этой основе достигается динамичное и пропорциональное развитие *единого народнохозяйственного комплекса* страны и эффективное взаимодействие всех его звеньев. Основными направлениями экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусматривается повысить научный уровень планирования, усилить его воздействие на формирование прогрессивной структуры общественного производства, его интенсификацию, сбалансированное и пропорциональное развитие, эффективное использование производственного и научно-технического потенциала. Совершенствование планирования — составная часть работы по формированию нового, противозатратного хозяйственного механизма, полной ориентации его на удовлетворение потребностей народного хозяйства и населения при минимальных затратах общественного труда (см. также *Годовой план экономического и социального развития СССР, Планирование перспективное, Пятилетний план экономического и социального развития СССР*).

ПЛАНИРОВАНИЕ ОПЕРАТИВНОЕ — вид внутризаводского планирования, позволяющий довести общие плановые задания до рабочего места (исполнителя). Основными задачами П. о. являются: 1. Детализация и распределение предусмотренной в *техпромфинплане программы производственной* по месяцам, декадам, дням с таким расчетом, чтобы обеспечивалась наиболее целесообразная равномерная загрузка оборудования, производственных площадей, рабочей силы, ритмичная работа производственных подразделений и равномерный выпуск продукции при соблюдении установленных в плане и предусмотренных договорами сроков изготовления и реализации продукции; 2. Конкретизация и доведение заданий техпромфинплана до цехов, участков, пролетов, линий, бригад и рабочих мест с указанием сроков выполнения заданий; 3. Разработка календарно-плановых нормативов и норм (графиков длительности *произ-*

водственного цикла, оптимальных размеров партий запуска деталей, серий изготовления изделий, объемов *незавершенного производства* и т. д.); 4. Планирование своевременной технической *подготовки производства*; 5. Обеспечение *рабочих мест* сырьем, материалами, деталями, полуфабрикатами, инструментами и т. д.; 6. Координация и взаимоувязка деятельности всех звеньев производственного процесса; 7. Оперативное регулирование (диспетчирование) хода производства в процессе выполнения плана с целью предотвращения возможных перебоев и обеспечения четкой, ритмичной работы всех производственных подразделений и равномерного (в соответствии с планом) выпуска продукции. Существуют различные системы П. о., учитывающие особенности производства. На предприятиях с дискретным характером производства, в частности машиностроительных, чаще всего применяются следующие системы П. о.: машинокомплектная, комплектно-узловая, комплектно-групповая, подетальная, позаказная, складская, стандартплан, условно-комплектная, или непрерывная. Наиболее совершенной является последняя. Применение современной *вычислительной техники* и создание АСУ существенно повышают эффективность П. о.

ПЛАНИРОВАНИЕ ПЕРСПЕКТИВНОЕ — составление и организация выполнения планов развития социалистического народного хозяйства и его составных частей — отраслей, предприятий (объединений), союзных и автономных республик, краев, областей и т. д., рассчитанных на пять и более лет. П. п. обеспечивает реализацию *экономической политики КПСС* в планируемом периоде, определяет наиболее рациональные пути и способы решения поставленных задач. Оно обеспечивает планомерность развития социалистической экономики, ее сбалансированность и пропорциональность, способствует росту эффективности общественного производства на основе интенсификации. Развитие современного этапа *научно-технической революции* и рост масштабов советской экономики выдвигают повышенные требования к П. п. Это обеспечивается органической увязкой перспективных планов с достижениями *научно-технического прогресса*, тесной связью перспективных и текущих проблем, задач отраслевого и территориального развития, повышением роли трудовых коллективов в достижении *конечных результатов производства*. В течение пятилетки сохраняется стабильность оптовых и сметных цен и тарифов на грузовые перевозки. Важнейшей составной частью государственных перспективных планов экономического и социального развития служат *целевые комплексные программы:* научно-технические, экономические и социальные, а также программы развития отдельных регионов и *территориально-производственных комплексов*. В

соответствии с решениями июньского (1987 г.) Пленума ЦК КПСС в целях более полного использования преимуществ плановой экономики перестраивается система государственного планирования экономического и социального развития страны. Для последовательной реализации экономической стратегии КПСС, определения принципиальных путей и средств ее осуществления разрабатывается концепция экономического и социального развития СССР на предстоящее пятнадцатилетие. Она определяет приоритеты и цели развития страны, направления структурной и инвестиционной политики, технического прогресса, социального развития, задачи накопления образовательного и культурного потенциала, поддержания обороноспособности страны. Исходя из концепции разрабатываются основные направления экономического и социального развития на 15 лет с развернутым обоснованием первого пятилетия, основными параметрами развития экономики по годам пятилетки. Главной формой реализации целей и задач, предусмотренных основными направлениями, является Государственный пятилетний план экономического и социального развития СССР. Проект его разрабатывается Госпланом СССР исходя из основных направлений экономического и социального развития, проектов планов министерств (ведомств) СССР и союзных республик и представляется в Совет Министров СССР заблаговременно, до начала очередного пятилетия. Руководствуясь основными направлениями экономического и социального развития, исходными данными для планирования, доводимыми Госпланом СССР, и на основе планов предприятий, министерства СССР, Советы Министров союзных республик разрабатывают проекты планов развития отраслей и союзных республик. Министерства СССР, Советы Министров союзных республик определяют исходные данные для составления планов подведомственными предприятиями; контрольные цифры, долговременные стабильные экономические нормативы, государственные заказы, лимиты. В соответствии с этими исходными данными, а также прямыми заказами потребителей и органов материально-технического обеспечения предприятия заключают хозяйственные договоры, составляют и утверждают свои планы. Госплан СССР разрабатывает сбалансированный по всем показателям проект государственного пятилетнего плана (с разбивкой заданий по годам) и представляет его в Совет Министров СССР. Затем он вносится на обсуждение в Верховный Совет СССР. Принятый высшим законодательным органом страны пятилетний план приобретает силу юридического закона, обязательного для выполнения. В условиях ускорения научно-технического прогресса, осуществления крупных народнохозяйственных программ и системы мер по

структурной перестройке народного хозяйства роль П. п. существенно возрастает.

ПЛАНИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА — разработка плана по повышению *производительности труда,* системы мероприятий по его реализации и контролю за их выполнением. В период освоения нового хозяйственного механизма показатели производительности труда могут включаться в состав контрольных цифр, которыми предприятие руководствуется при составлении своих планов. Задания по производительности труда не утверждаются вышестоящими органами, а определяются предприятиями самостоятельно и предусматриваются в *техпромфинпланах.* Во всех отраслях планируемый темп роста производительности труда рассчитывается по технико-экономическим факторам в соответствии с принятой в каждой отрасли единой классификацией их. В промышленности расчет ведется по группам факторов: структурные сдвиги в производстве; повышение его технического уровня (внедрение новых технологических процессов, более производительных машин и оборудования); совершенствование управления, организации производства и труда; отраслевые факторы (изменение условий добычи сырья, содержания полезного вещества в руде и т. п.); ввод в действие и освоение новых предприятий, объектов и др. По каждому фактору рассчитывается достигаемая под его влиянием экономия численности работающих по сравнению с исходной (базисной) численностью. В сельском хозяйстве рассчитывается уменьшение прямых затрат труда на единицу продукции по факторам: механизация сельскохозяйственного производства; совершенствование технологических процессов; внедрение индустриальной технологии, прогрессивных приемов обработки почвы, ухода за посевами, за скотом; улучшение организации производства и труда и др. В строительстве рост производительности труда рассчитывается по факторам: повышение степени сборности, заводской готовности строительных конструкций и др.; улучшение организации строительного производства, труда и управления; изменение структуры *строительно-монтажных работ* (повышение удельного веса реконструкции по сравнению с новым строительством и др.). В планах предусматривается опережающий рост производительности труда по сравнению с ростом *средней заработной платы* с учетом выплат из *фонда материального поощрения.* Повышение темпов роста производительности общественного труда на основе научно-технического прогресса — решающий фактор *ускорения социально - экономического развития страны.*

ПЛАНИРОВАНИЕ ТЕРРИТОРИАЛЬНОЕ (региональное) — планирование комплексного экономического и социального раз-

вития территорий, хозяйства экономических районов и *территориально-производственных комплексов*. П. т. обеспечивает планомерность процесса расширенного воспроизводства, пропорциональное и сбалансированное развитие экономики в рамках определенных территорий, районов. Важнейшей задачей П. т. является установление научно обоснованных пропорций между всеми отраслями и сферами хозяйства соответствующего территориального комплекса. При этом учитываются географическое положение, природно-климатические и исторически сложившиеся условия развития, полезные ископаемые и ресурсы, которые определяют формирование отраслевой структуры хозяйства, уровень экономического развития, научно - технический потенциал. Обосновываются основные сдвиги в *размещении производительных сил*, объемы требуемых *капитальных вложений* и реальные возможности их освоения, мероприятия по охране кружающей среды (см. *Экология*). При подготовке плана комплексного экономического и социального развития региона согласовываются основные направления развития отраслей с его возможностями и определяется роль каждой области, края, республики в общественном воспроизводстве. В процессе П. т. решаются региональные и общехозяйственные задачи для достижения более высоких народнохозяйственных результатов. П. т. предполагает разработку межрегиональных сравнений эффективности использования ресурсов, сопоставление объемов и структуры произведенной продукции, уровней развития регионов. При этом показатели эффективности должны быть сопоставимы и определяться, исходя из общего народнохозяйственного критерия. Проводятся также внутрирегиональные сравнения, предназначенные для определения оптимального, с позиций региона, направления развития, лучшего решения комплекса ресурсно-производственных, социально-экономических, экологических, архитектурно-планировочных, проектных, строительных и других задач. XXVII съезд КПСС определил необходимость обеспечить единство отраслевого, территориального и программного планирования. Решение задачи повышения эффективности общественного производства, развитие специализации и кооперирования, расширение прямых хозяйственных связей между предприятиями обусловливают повышение роли и совершенствование организации П. т. (см. также *Комплексное развитие хозяйства союзных республик*).

ПЛАНИРОВАНИЕ ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ — система расчетов по разработке планов технического, экономического, организационного и социального развития предприятий, направленная на выполнение в соответствующем плановом периоде государственных заказов и заказов потребителей. К П. т.-э. относится

перспективное (как правило, пятилетнее) и текущее (годовое) планирование. Пятилетний план с распределением заданий по годам является основой разработки *техпромфинплана* на соответствующий год с разбивкой по кварталам. П. т.-э. включает также *прогнозирование* как предварительный этап разработки перспективных планов. В осуществлении П. т.-э. важную роль играет технико-экономический анализ, предусматривающий изучение всех элементов и условий производства в их взаимосвязи с целью определения достигнутого уровня развития техники, технологии, *организации производства* и его эффективности, выявления причин отставания, вскрытия резервов и разработки мероприятий по их использованию. Наряду с внутризаводским проводится межзаводской анализ с использованием также данных о зарубежных достижениях.

ПЛАН ОРГАНИЗАЦИОННО-ТЕХНИЧЕСКИХ МЕРОПРИЯТИЙ — система плановых мероприятий по совершенствованию организации производства и труда, внедрению новой техники и технологии, научно-технических достижений в производство; является составной частью *техпромфинплана* предприятия. П. о.-т. м. включает комплекс организационных и технических работ, осуществляемых в целях повышения технического уровня производства и выпускаемой продукции, освоения производства новых высококачественных изделий. Основной целью П. о.-т. м. является выполнение заданий по освоению производства новой продукции с меньшими издержками производства, высокого качества, внедрение передового опыта. П. о.-т. м. входит в состав плана повышения *эффективности производства* и включает следующие подразделы: а) создание новой и повышение качества выпускаемой продукции; б) внедрение прогрессивной технологии, механизации и автоматизации производственных процессов; в) совершенствование управления, планирования и организации производства; г) мероприятия по *научной организации труда*. По каждому подразделу составляется план конкретных мероприятий, указываются сроки исполнения, исполнители, источники финансирования и экономический эффект. Выполнение мероприятий должно оформляться актом внедрения, составляемым по установленной форме. Одновременно определяется сумма экономии по каждому мероприятию, полученная с момента его внедрения в производство и в расчете на год, в том числе экономия от снижения материальных и трудовых затрат, относительного высвобождения работников. Разработка и выполнение П. о-т. м. является важнейшим условием внедрения достижений науки и техники в производство, повышения эффективности производства и качества продукции. Это имеет особенно большое значение в условиях,

когда осуществляется перевод предприятий на полный *хозяйственный расчет*, предполагающий максимальное использование *резервов производства*.

ПЛАНОВО - ПРЕДУПРЕДИТЕЛЬНЫЙ РЕМОНТ оборудования — ремонт, при котором периодичность, последовательность и объем ремонтных работ регламентируется нормативно-технической документацией, независимо от технического состояния оборудования. Система П.-п. р. включает планирование, подготовку, реализацию и учет мероприятий по техническому обслуживанию и ремонту оборудования. П.-п. р. способствует поддержанию работоспособности оборудования и предупреждает выход его из строя, ликвидирует стихийность ремонтных работ, обеспечивает планомерную работу ремонтных служб предприятий, своевременную подготовку необходимых трудовых и материальных ресурсов.

ПЛАТА ЗА ФОНДЫ — одна из форм *распределения прибыли* между хозрасчетными предприятиями, организациями и государством. Нормы платы стабильны в течение ряда лет и составляют, как правило, 6 %. Нормы платы за фонды устанавливаются исходя из равнонапряженных требований государства к использованию производственных ресурсов и должны быть едиными для предприятий отрасли, а в дальнейшем для всех отраслей. Допускается при переводе на самофинансирование дифференциация норм платы за фонды от 2 до 8 % и временное освобождение от нее предприятий, у которых даже при минимальных ставках прибыль недостаточна для образования *фондов экономического стимулирования*. Плата за фонды определяется в процентах от балансовой стоимости производственных фондов (без вычета износа), а по предприятиям нефтяной промышленности — от их остаточной стоимости, сверхнормативных (сверхплановых) запасов оборудования на действующих предприятиях, нормируемых *оборотных средств*, не прокредитованных банком. От П. за ф. освобождаются: *производственные основные фонды*, созданные за счет кредита банка, — до полного погашения ссуды (в части остатка непогашенной ссуды); вновь вводимые в действие предприятия, цехи, крупные производственные установки — исходя из степени их освоения по плану, но в пределах действующих отраслевых сроков освоения; *опытные производства* на предприятиях, обслуживающие нужды отрасли; производственные основные фонды, законсервированные по решению Совета Министров СССР или союзной республики; очистные сооружения; зеленые насаждения и внешние канализационные сооружения, числящиеся в составе производственных фондов предприятия; сооружения и оборудование, обеспечивающие улучшение охраны труда и промышленной санитарии, и др. Изменение размера

П. за ф., а также освобождение от нее производится вышестоящим органом управления по согласованию с финансовыми органами. П. за ф. вносится в бюджет независимо от выполнения плана прибыли.

ПЛАТЕЖЕСПОСОБНЫЙ СПРОС (см. *Спрос платежеспособный*).

ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС страны — соотношение между общей суммой денежных поступлений от других стран и суммой денежных платежей другим странам. П. б. составляются как за календарный или финансовый год, так и на определенную дату (по состоянию на 1 апреля, 1 июля и т. д.). Наряду с П. б., характеризующим состояние расчетов данной страны со всеми другими странами, составляются также П. б., характеризующие состояние денежных расчетов с группами стран или с отдельными странами (платежный баланс со странами — членами СЭВ, со странами «Общего рынка» и т. д.). Основными статьями поступлений в П. б. являются: поступления от экспорта товаров, предоставления другим странам различных услуг (перевозки в международном сообщении внешнеторговых грузов и туристов, операции по страхованию внешнеторговых грузов и др.), денежные переводы из других стран, поступления по предоставленным другим странам кредитам (суммы погашения кредитов и процентов). Основными статьями платежей являются: платежи за импортируемые товары и предоставленные другим странам услуги, переводы организаций и граждан в зарубежные страны, платежи по полученным в других странах кредитам. Основное влияние на состояние П. б. в большинстве стран оказывает внешнеторговый баланс — соотношение между экспортом и импортом товаров. В СССР баланс платежей и поступлений в иностранной валюте (валютный план) составляется на год и на пятилетие; поступления и платежи по всем видам операций планируются и учитываются по официальному курсу валют, установленному Госбанком СССР (в руб.).

ПОВРЕМЕННАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА — форма оплаты труда, при которой размер заработной платы работника зависит от количества отработанного времени, его квалификации и качества труда. Применяется на работах, на которые не могут быть установлены *нормы выработки* или нецелесообразно установление отдельной оплаты. Для руководящих, инженерно-технических работников и служащих П. з. п. устанавливается в форме системы окладов (см. *Должностной оклад*) (согласно штатному расписанию), а для рабочих — в форме *тарифной системы*. Применяются системы простой повременной и повременно-премиальной оплаты, при которых для усиления материальной заинтересованности работника в дополнение к тарифной ставке оплаты за час работы выплачивается премия за количественные и

качественные достижения в работе: экономию сырья, материалов, топлива, электроэнергии, улучшение качества продукции, безаварийную работу механизмов и др.

ПОДГОТОВКА ПРОИЗВОДСТВА — комплекс взаимосвязанных организационных, технических, технологических, плановых, экономических и других мероприятий, обеспечивающих выполнение производственной программы предприятием в необходимые сроки при минимальных затратах труда, материально-технических и других ресурсов. Различают техническую П. п., включающую этапы проектирования и освоения выпуска новых изделий, и организационную, обеспечивающую нормальный ход технологического процесса. Техническая П. п. предусматривает разработку технологических процессов, проектирование оснастки, приспособлений и специального инструмента, необходимых для обеспечения технологического процесса, расчеты *производственных мощностей*, подготовку нормативной документации и т. д. Организационная П. п. предусматривает координацию деятельности соответствующих служб в процессе выполнения производственной программы. Организационная П. п. включает упорядочение сроков и маршрутов прохождения документации, организации документооборота, материально-технического снабжения. Работы по П. п. начинаются на стадии создания технической документации и образцов продукции. Технически грамотное выполнение комплекса задач П. п. позволяет сократить сроки проведения и снизить затраты на работы по созданию новой техники и повысить ее эффективность. Затраты на П. п. осуществляются за счет средств единого *фонда развития производства, науки и техники.* Часть затрат на эти цели, сверх финансируемых из указанного источника, относится на *себестоимость продукции.*

ПОДОХОДНЫЙ НАЛОГ — вид налогового платежа, при котором облагается доход юридического или физического лица, полученный в результате их деятельности или от использования имущества. Этим П. н. отличается от имущественного налога, где основанием для взимания и определения размера платежа служит само имущество (его стоимость или другие характеристики). П. н. может быть пропорциональным, когда устанавливается единая ставка при любом размере дохода и величина платежа пропорциональна сумме дохода; прогрессивным, когда с ростом дохода повышается ставка; пропорционально-прогрессивным, предусматривающим различные комбинации первого и второго видов налога. В зависимости от категории плательщиков и облагаемого дохода различаются: П. н. с колхозов; П. н. с предприятий и организаций кооперативных систем и с предприятий общественных организаций; П. н. с населения. П. н. с колхозов устанавливается по стабиль-

ным на пятилетку нормативам, исходя из производственного потенциала (см. *Потенциал производственный*) хозяйства (в денежной оценке) — сельскохозяйственных угодий, трудовых ресурсов и основных фондов. Предприятия и организации *потребительской кооперации*, хозорганы общественных организаций, предприятия и хозяйственные организации Государственного комитета по физической культуре и спорту уплачивают П. н. в размере 35 % их балансовой прибыли, а предприятия и хозорганы профсоюзов — 25 %. Значительная часть кооперативных и общественных организаций освобождена от П. н. Уплачиваемый гражданами П. н. подразделяется по характеру дохода и способу его получения: с заработной платы и др. выплат рабочим, служащим, учащимся, военнослужащим сверхсрочной службы и т. д.; с авторского вознаграждения литераторов и работников искусств; с доходов лиц, занимающихся частной практикой (врачи, зубные техники и протезисты, преподаватели и т. д.); с доходов от кустарно-ремесленного промысла; с прочих доходов (от сдачи внаем строений, квартир, имущества и т. п.). Для каждой группы доходов установлены особые ставки П. н. и порядок его уплаты. Основным является налог с заработной платы, как главного вида доходов в социалистическом обществе. По нему предусмотрены широкие льготы различным категориям населения или освобождение некоторых видов доходов: необлагаемый минимум зарплаты, 30 %-ная скидка лицам, имеющим на иждивении трех и более человек; освобождены от П. н. инвалиды Великой Отечественной войны, в половинном размере он взимается с участников войны; не платят его колхозники по доходам от своего колхоза; не берется П. н. с пенсий, выигрышей по облигациям государственных займов и лотереям, сумм Ленинских премий, Государственных премий СССР, премий Ленинского комсомола и некоторых др. доходов. В СССР последовательно повышается необлагаемый минимум П. н. и расширяется система различных налоговых льгот.

ПОДСОБНЫЕ СЕЛЬСКИЕ ХОЗЯЙСТВА при предприятиях и организациях — новая форма организации производства ряда продуктов сельского хозяйства, позволяющая использовать возможности несельскохозяйственных предприятий и организаций для улучшения продовольственного снабжения их работников. В таких «агроцехах» производятся, как правило, овощи, мясо и молоко, т. е. те продукты, по которым спрос населения удовлетворяется еще не полностью. Продукция П. с. х. поступает в столовые, а также продается работникам данного предприятия (организации). П. с. х. организуются на землях государственного фонда, колхозов и совхозов. Как правило, выделяются менее удобные массивы, которые не могут быть

продуктивно использованы самими колхозами и совхозами. П. с. х. нужны прежде всего при тех предприятиях и организациях, где они дополняют основную деятельность, позволяют использовать отходы, побочные ресурсы (например, использование отходящего тепла для выращивания овощей в теплицах, откорм свиней на пищевых отходах и т. д.). Создание подсобных хозяйств особенно целесообразно при крупных предприятиях в отдаленных северных и восточных районах, где затруднена организация самостоятельных сельскохозяйственных предприятий. В условиях недостатка ряда продуктов по сравнению с быстро возрастающими денежными доходами и платежеспособным спросом населения создание подсобных хозяйств оправдано и при других предприятиях (организациях) всех районов страны. П. с. х. ведутся силами работников данного предприятия. Для повышения эффективности деятельности «агроцехов» необходимо совершенствовать механизм их функционирования, в плановом порядке обеспечивать техникой и удобрениями. Развитие П. с. х. не отменяет курс на углубление специализации сельского хозяйства. Агроцехи предприятий и организаций хотя и важный, но дополнительный источник продовольственных ресурсов; главным было и остается наращивание производства продукции непосредственно в сельскохозяйственных предприятиях.

ПОДРЯДНЫЙ СПОСОБ СТРОИТЕЛЬСТВА — форма организации строительного цикла, осуществляемого самостоятельными, постоянно действующими строительно-монтажными организациями по договорам подряда с организациями-заказчиками. Взаимоотношения заказчика с подрядной строительной организацией возникают после принятия решения о строительстве или реконструкции объекта и включении работ в пятилетний и годовой планы подрядной организации. Разработка планов подрядных работ как по объему, так и по всем качественным показателям осуществляется строительными организациями совместно с заказчиками в соответствии со сроками, намечаемыми *титульными списками* и вводом в действие объекта. Организация-заказчик, принимающая участие в планировании *капитальных вложений*, обеспечивает строительство проектно-сметной документацией, технологическим, энергетическим и другим оборудованием и отдельными видами материалов, принимает и оплачивает законченные работы, а также осуществляет ряд других функций. В этих условиях договорные отношения между заказчиком и подрядной строительной организацией обеспечивают необходимую материальную заинтересованность и ответственность сторон, взаимный контроль за выполнением принятых обязательств и своевременный ввод в действие объекта строительства. Договор подряда

на весь период строительства по всем видам строек, независимо от их ведомственной принадлежности и места расположения, заключается заказчиком с одной организацией — генподрядчиком. Генеральный подрядчик — главк, объединение, комбинат, трест или одно из его управлений, либо приравненная к ним организация — координирует деятельность всех субподрядчиков, работающих на стройке на основе субподряда. С целью повышения *экономической эффективности капитальных вложений* за счет сокращения сроков строительства и улучшения качества работ основные их виды выполняются укрупненными комплексными хозрасчетными бригадами, заинтересованными в конечном результате строительного производства. При выполнении всего цикла работ устанавливается прямая связь между результатами работы коллективов и системой оплаты труда, принципы коллективного подряда распространяются на деятельность объединений и предприятий. При строительстве «под ключ» генеральный подрядчик выполняет все стадии инвестиционного процесса проектирования, комплектацию оборудования, строительные, монтажные и пуско-наладочные работы, привлекая при необходимости специализированные организации на основе субподряда.

ПОЛИТИКА РОЗНИЧНЫХ ЦЕН — деятельность социалистического государства, направленная на регулирование уровня розничных цен (см. *Цена розничная*), исходя из интересов повышения народного благосостояния. От эффективности П. р. ц. зависит также нормальное функционирование сферы товарного обращения и всей экономики, надежность *денежного обращения* страны, бесперебойность поступления средств в государственный бюджет (см. *Бюджет государственный СССР*). Социалистическое государство стремится соблюдать определенные пропорции между объемом платежеспособного спроса (см. *Спрос платежеспособный*) населения и суммой цен товаров народного потребления и платных услуг. Эта пропорциональность достигается путем разработки системы балансов товарных и финансовых ресурсов, *баланса денежных доходов и расходов населения.* Основные направления экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусматривают: «Последовательно проводить *политику розничных цен* в соответствии с задачами повышения реальных доходов населения. Совершенствовать систему государственных розничных цен и тарифов, полнее отражать в них общественно необходимые затраты, качество и потребительские свойства изделий и услуг. Обеспечивать экономически и социально обоснованные соотношения цен на различные группы товаров. Проводить снижение цен на отдельные товары по мере повышения эффективности их производ-

ства и снижения себестоимости, накопления необходимых товарных и финансовых ресурсов. Осуществлять строгий государственный и общественный контроль за соблюдением дисциплины цен» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 313). При установлении розничных цен учитываются различия в затратах на производство по районам страны, а также на транспортировку товаров. В связи с этим введена дифференциация розничных цен по поясам, преимущественно на продовольственные и некоторые малотранспортабельные непродовольственные товары. По большинству товаров установлено три пояса. Исключение составляют рыбная продукция (два пояса) и лесоматериалы (пять поясов). С помощью розничных цен государство регулирует структуру потребления товаров. На товары первой необходимости, важнейшие продукты питания, товары детского ассортимента устанавливаются низкие цены. В то же время относительно высокие цены устанавливаются на алкогольные напитки, предметы роскоши. Чтобы стимулировать увеличение продажи колхозами и совхозами сельскохозяйственной продукции, государство устанавливает льготные розничные цены на товары, реализуемые в порядке встречной торговли. Коренная перестройка управления экономикой предполагает радикальную реформу ценообразования. При этом изменение розничных цен не только не должно привести к ухудшению жизненного уровня трудящихся, но, наоборот, к повышению этого уровня для определенных категорий трудящихся, к более полному осуществлению социальной справедливости.

ПОЛУФАБРИКАТ — продукт труда, который должен пройти одну или несколько стадий обработки, прежде чем стать готовым изделием. На предприятии П. являются все продукты труда, процесс обработки которых закончен в данном цехе предприятия, но которые подлежат дальнейшей обработке в других основных цехах. Например, выплавленный на металлургическом комбинате чугун представляет собой П., из которого на том же комбинате производится сталь. Различают П. своего производства и получаемые со стороны, покупные. К покупным П. относятся изделия, получаемые в результате производственной кооперации. Например, на машиностроительных заводах к ним относятся отливки, поковки, детали и узлы машин, получаемые со специализированных металлургических и машиностроительных заводов.

ПОТЕНЦИАЛ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ — совокупность кадровых, материально-технических, информационных и организационных ресурсов, предназначенных для решения стоящих перед обществом задач научно-технического развития. П. н.-т. определяется прежде всего составом научно-исследовательских учреждений, специализирующихся на проведении

научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, их оснащенностью лабораторным, испытательным, стендовым и другим оборудованием, наличием квалифицированных специалистов и научно-вспомогательного персонала. К подразделениям, обеспечивающим реализацию П. н.-т., относятся опытно-экспериментальные производства, участки, установки в составе научно-исследовательских институтов, научно-производственных объединений, предприятий. П. н.-т. включает также информацию научно-технического характера, имеющийся опыт проведения исследований и разработок в различных областях науки, полученные при этом результаты. На XXVII съезде КПСС поставлена задача быстрейшего освоения созданного к настоящему времени научно-технического потенциала, концентрации имеющихся материальных и финансовых ресурсов на ключевых направлениях технического прогресса. Развитие и эффективное использование П. н.-т. является важной предпосылкой ускорения *научно-технического прогресса*, интенсификации научных исследований, сокращения цикла «наука — техника — производство».

ПОТЕНЦИАЛ НАУЧНЫЙ ВУЗОВ — потенциальные возможности научно-педагогических кадров и научно-технических ресурсов вузов, а также сложившихся научных школ в выполнении научных исследований наряду с подготовкой высококвалифицированных специалистов и научных кадров. В Политическом докладе ЦК КПСС XXVII съезду партии отмечается: «Более эффективно нужно использовать и научный потенциал вузов. Здесь сосредоточено свыше 35 процентов научно-педагогических работников страны, в том числе около половины докторов наук, а выполняется ими не более 10 процентов научных исследований» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 28). П. н. в. определяется составом кадров, уровнем развития материально-технической базы, информационного и организационного обеспечения. Решающее значение имеют состав и квалификация научно-педагогических кадров, организация научных исследований в вузах, наличие необходимого лабораторного, измерительного оборудования. Обеспечение вузов новейшим оборудованием и приборами является важнейшей задачей, направленной на повышение их научного потенциала. Информационное обеспечение научных исследований предусматривает современную организацию научно-технической и экономической информации, технические средства ее обработки. Уровень информационного обеспечения вузов определяется интенсивностью информационных потоков, объёмом накопленных информационных фондов, техническими возможностями переработки информации, численностью и квалификацией персонала информационных подразделений, затратами на информационное обеспечение. Организационное обеспечение научных

исследований в вузах определяется наличием сети лабораторий, конструкторских бюро и экспериментальных баз. В двенадцатой пятилетке на развитие научного потенциала вузов выделены значительные материальные и финансовые ресурсы. Постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР «Основные направления перестройки высшего и среднего специального образования в стране» (1987 г.) предусмотрена система мер по развитию и более полному использованию П. н. в. Она включает форсированное развитие в высшей школе конструкторско-технологической и опытно-экспериментальной базы, создание специализированного подразделения по разработке программных средств для автоматизации научных экспериментов и др.

ПОТЕНЦИАЛ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ — стоимостная и натурально-вещественная характеристика экономической мощи страны, отрасли; выражается в способности *производственного аппарата* производить продукцию определенного состава, технического уровня и качества в максимальном объеме. П. п. как совокупная потребительная стоимость производственного аппарата на уровне отрасли характеризуется суммой *производственных мощностей* предприятий, выпускающих однотипную продукцию. Процессы модернизации и комплексного обновления производственного аппарата направлены на качественное совершенствование и расширение П. п. Основными направлениями экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусмотрено «создать производственный потенциал, равный по своим масштабам накопленному за все предшествующие годы Советской власти» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 271). Одновременно решается задача интенсивного использования созданного П. п. на основе увеличения загрузки производственных мощностей, доведения *коэффициента сменности* работы оборудования в 1990 г. до 1,6—1,8, в том числе оборудования с программным управлением и автоматических линий — до 1,9, гибких производственных модулей и систем — до 2—2,5. Развитие П. п. на основе новейшей техники и его максимальное использование являются важной предпосылкой *интенсификации производства* и *ускорения социально-экономического развития страны*.

ПОТОЧНАЯ ЛИНИЯ — совокупность технологически связанных рабочих мест, занятых изготовлением одного или нескольких однородных в конструктивном и технологическом отношениях предметов труда. П. л. подразделяются на однопредметные и многопредметные. Однопредметные П. л. специализируются на изготовлении одного продукта, детали, Многопредметные П. л. специализируются на изготовлении двух и более наименований деталей, сборочных единиц или изделий.

Они, в свою очередь, бывают постоянными и переменными. В постоянных П. л. запуск в производство деталей, сборочных единиц или изделий производится комплектами и в едином ритме. В переменной П. л. в течение определенного времени обрабатывается один предмет труда, затем П. л. перенастраивается на изготовление других изделий, выпускаемых партиями. В зависимости от достигнутой степени синхронизации технологических процессов П. л. подразделяются на непрерывные и прерывные. В непрерывных П. л. время выполнения операций на каждом рабочем месте равно ритму работы линии, а в прерывных П. л. нет полной непрерывности технологических процессов, создаются оборотные заделы, позволяющие компенсировать несинхронность технологических процессов изготовления изделий. Наиболее совершенной формой в условиях массового и крупносерийного производства являются автоматические П. л. с полной синхронизацией технологических процессов, а в условиях серийного и мелкосерийного производства — *гибкие автоматизированные производства.*

ПОТОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО — форма *организации производства,* основанная на глубокой специализации, при которой каждое рабочее место, станок или агрегат специализируется на выполнении только одной или нескольких однородных операций обработки детали или сборки изделия. Организующим началом П. п. служит ритм, под которым понимается промежуток времени между выпуском каждых двух очередных изделий. В П. п. ритм выпуска изделий служит основой синхронизации — выравнивания времени выполнения технологических операций в соответствии с ритмом выпуска изделий. Глубокая специализация в условиях П. п. благоприятствует широкому применению высокопроизводительного автоматического оборудования, автоматизированных транспортных средств для перемещения предметов труда между рабочими местами, производственными участками, цехами и складами. В результате П. п. отличается высокой производительностью труда, эффективным использованием оборудования, короткими циклами изготовления изделий, малыми размерами *незавершенного производства,* высокой *оборачиваемостью оборотных средств,* высоким качеством выпускаемой продукции и низкой ее себестоимостью.

ПОТРЕБИТЕЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ — полезность вещи, ее способность удовлетворять какую-либо потребность человека. П. с. образует вещественное содержание богатства. Некоторые виды П. с. дает природа в готовом виде (например, плоды дикорастущих растений), но преобладающая их масса — продукты труда. При социализме П. с. становится непосредственно общественной. Социалистическое общество стремится создать наилучшую структуру П. с., расширять *ассортимент продукции*

и повышать ее качество. Благоприятные условия для этого создаются *научно-техническим прогрессом.* В процессе совершенствования социалистического общества формируются разумные потребности человека, отвечающие целям всестороннего развития личности, и расширяются материальные предпосылки их удовлетворения.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКАЯ КООПЕРАЦИЯ — массовая общественно-хозяйственная организация, основанная на *колхозно-кооперативной собственности.* Призвана способствовать удовлетворению материальных и культурных потребностей граждан, развитию их политической активности и самодеятельности. Объединяет 60 млн членов, проживающих преимущественно в сельской местности и небольших городах. Систему П. к. образуют создаваемые по территориально-производственному признаку потребительские кооперативы, объединенные в районные, областные, краевые, окружные, республиканские союзы (потребсоюзы), возглавляемые Центросоюзом. Потребительские кооперативы организуют торговлю и общественное питание; закупают по договорным ценам излишки сельскохозяйственных продуктов в *личных подсобных хозяйствах* граждан и в колхозах и реализуют их в городах и промышленных центрах; заготавливают по государственному плану в колхозах и совхозах отдельные виды продуктов и животноводческого сырья; производят разнообразные продукты питания (хлеб, консервы, кондитерские и колбасные изделия, безалкогольные напитки и др.), а также непродовольственные товары массового спроса (швейные изделия, товары культурно-бытового и хозяйственного назначения и др.); занимаются откормом скота и птицы, рыбоводством, пушным звероводством и др. Ориентация на самообеспечение путем максимального использования местных возможностей позволяет П. к. самостоятельно формировать часть товарных ресурсов, особенно продовольственных, для обеспечения как своих членов, так и всего обслуживаемого населения. Общественная природа П. к. обусловливает ее особенности в характере управления, источниках образования средств и использования *прибыли.* П. к. основана на принципах добровольного членства, самоуправления и самоокупаемости. Собственные средства образуются за счет вступительных и паевых взносов членов П. к. и накоплений от хозяйственной деятельности. Организации П. к. уплачивают в государственный бюджет *подоходный налог* с прибыли и ряд других обязательных платежей. П. к. — одна из форм социалистического самоуправления и эффективное средство развития народного хозяйства. XXVII съезд КПСС поставил перед П. к. задачу увеличить вклад в реализацию *Продовольственной программы СССР, Комплексной программы развития производства товаров народного потребления и сферы услуг*

на 1986—2000 годы, всемерно содействовать социальному переустройству села. На решение этой задачи направлена и перестройка *хозяйственного механизма*, осуществляемая в соответствии с постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О совершенствовании планирования, экономического стимулирования и управления в государственной торговле и потребительской кооперации». Переход на новые условия хозяйствования создает предпосылки для дальнейшего расширения самостоятельности кооперативных организаций и предприятий, повышения их ответственности за конечные результаты работы, для более полного использования присущих П. к. принципов самофинансирования и самоокупаемости, внедрения экономических методов хозяйствования. Сокращается число централизованно устанавливаемых показателей, усиливается роль экономических нормативов (см. *Нормативы экономические*). *Пятилетний план экономического и социального развития СССР* становится основной формой планирования хозяйственной деятельности на всех уровнях. Ограничена централизация средств в вышестоящих кооперативных звеньях и введена плата за пользование их ссудами. В каждой кооперативной организации создается единый фонд оплаты труда, который образуется за счет доходов от хозяйственной деятельности. П. к. СССР — член Международного кооперативного альянса (МКА), последовательно выступает за единство прогрессивных кооперативов всех стран в борьбе за мир, демократию и социальный прогресс. Осуществляет *внешнюю торговлю* с кооперативными организациями и фирмами зарубежных стран.

ПОШЛИНЫ — в современных капиталистических странах вид налогов на потребление. П. взимаются только с тех физических и юридических лиц, которые вступают в специфические отношения с государством или между собой. Например, обложению П. подлежат различного рода деловые сделки, регистрация компании или увеличение ее акционерного капитала, заключение договоров об аренде, передаче ценных бумаг, соглашения об опеке, посредничестве, представительстве, доверительные операции. Кроме того, существуют гербовые сборы, почтовые, судебные и наследственные П. При провозе через границу взимаются таможенные П. с импортных, экспортных и транзитных товаров. Доминирующую роль играют импортные П., которые используются капиталистическим государством для защиты внутреннего рынка от проникновения иностранных товаров. В социалистических странах П.— денежные сборы, взимаемые некоторыми государственными органами (судом, Госарбитражем, нотариальной конторой, загсом, милицией и др.) при выполнении ими действий в интересах предприятий, учреждений и отдельных граждан. Суммы сборов определяются законодательством. В СССР

существует государственная П., которая взимается с исковых заявлений, подаваемых в судебные органы и государственный арбитраж; за совершение нотариальных действий; за регистрацию браков, разводов, изменений имен, отчеств, фамилий; за прописку паспортов и выдачу документов на выезд и въезд в СССР; за выдачу регистрационных удостоверений на ведение индивидуальной трудовой деятельности, на право охоты и др. документов и действий. Взимание П. имеет определенное народнохозяйственное значение. Например, взимание П. по арбитражным делам направлено на укрепление договорной дисциплины, и прежде всего на стимулирование выполнения предприятиями и объединениями, организациями и учреждениями своих обязательств, строгое соблюдение ими порядка доарбитражного урегулирования, а также против предъявления необоснованных претензий.

ПРЕДМЕТЫ ПОТРЕБЛЕНИЯ — часть *валового общественного продукта*, используемая для непроизводственного, прежде всего личного, потребления. В ходе развития общественного производства и действия закона возвышения потребностей структура П. п. постоянно усложняется. Это не только питание, одежда и т. п., но и личные транспортные средства, бытовые машины и механизмы, здания культурно-бытового, жилого, учебного и лечебного фондов и др. Соотношение между производством средств производства и производством предметов потребления и темпами их роста относится к числу важнейших народнохозяйственных *пропорций*, зависит от конкретных условий и социально-экономических задач. В ближайшей перспективе предстоит полностью удовлетворить потребности населения во всех видах питания, ускорить выпуск высококачественных предметов потребления длительного пользования. К производству промышленных товаров привлечены все предприятия отраслей тяжелой промышленности, которые должны обеспечить и изготовление высококачественных материалов и оборудования для легкой и пищевой промышленности. В общем объеме производства П. п. в промышленности больше четверти составляет продукция легкой промышленности, более 40 % — пищевой и около трети — тяжелой промышленности. Поставленная XXVII съездом КПСС программная задача поднять благосостояние советских людей на качественно новую ступень служит важным условием осуществления сильной социальной политики партии. В этих целях реализуются *Продовольственная программа СССР*, *Комплексная программа развития производства товаров народного потребления и сферы услуг на 1986—2000 годы*, что позволит в короткий срок насытить рынок нужными населению П. п., добиться коренных сдвигов в улучшении их качества и ассортимента.

ПРЕДМЕТЫ ТРУДА — вещество природы, вещь или комплекс

вещей, на которые человек воздействует в процессе труда при помощи *средств труда* с целью приспособления их для удовлетворения личных и производственных потребностей. Подразделяются на доставляемые в готовом виде природой и подвергающиеся предварительной обработке (сырье и сырой материал). П. т., образующие материальную основу продукта, называются *основными материалами*, а способствующие самому процессу труда или придающие основному материалу новые свойства,— *вспомогательными материалами*. Дефицит естественных П. т. в условиях *научно-технической революции* ускорил создание новых, отсутствующих в природе материалов с заранее заданными свойствами, превосходящих по многим параметрам заменяемые. Такие П. т. играют революционную роль в развитии многих отраслей народного хозяйства. В предстоящем пятнадцатилетии поставлена задача улучшить структуру и качество *конструкционных материалов*, усиленно развивать производство экономичных видов металлопродукции, синтетических и других прогрессивных материалов, более полно использовать при разработке новой техники и технологии возможности материалов с заранее заданными свойствами, особенно прогрессивных конструкционных, в том числе синтетических, композиционных, сверхчистых и других, обусловливающих высокий экономический эффект в народном хозяйстве. В условиях *интенсификации производства* и усиления *режима экономии* решается задача комплексного и эффективного использования П. т. и снижения *материалоемкости производства.*

ПРЕДПРИЯТИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ — основное звено *единого народнохозяйственного комплекса*. П. г. принадлежит главная роль в развитии экономического потенциала страны, удовлетворении общественных потребностей. П. г. является социалистическим товаропроизводителем, производит и реализует продукцию, выполняет работы и оказывает услуги в соответствии с планом и договорами, на условиях полного хозяйственного расчета, самофинансирования и самоуправления. В этих целях П. г. принимает работников, приобретает машины и оборудование, сырье и материалы, организует производственный процесс, осуществляет простое и расширенное воспроизводство основных фондов. П. г. является юридическим лицом, владеет, пользуется и распоряжается обособленной частью общенародной собственности, имеет самостоятельный баланс, законченную систему учета и отчетности с выявлением результатов производственно-хозяйственной деятельности — прибыли и убытков. Деятельность П. г. строится на основе государственного плана, определяющего основные народнохозяйственные пропорции. На основе контрольных цифр, государственных заказов, заказов потребителей и с учетом долговременных экономических нормативов и лимитов пред-

приятия разрабатывают и утверждают планы. Обобщающим показателем конечных результатов производственно-хозяйственной деятельности является *валовой доход предприятия*, или *прибыль*. После выполнения обязательств перед государственным и местным бюджетами, банками и вышестоящими органами остающаяся часть хозрасчетного дохода или прибыли поступает в распоряжение предприятия и служит источником его жизнедеятельности, производственного и социального развития. П. г. несет всю полноту имущественной ответственности за результаты своей деятельности. Государство не отвечает по обязательствам предприятия, а предприятие не отвечает по обязательствам государства, а также других предприятий, организаций и учреждений. Главной задачей П. г. является всемерное удовлетворение общественных потребностей в его продукции, работах и услугах с высокими потребительскими свойствами и качеством при минимальных затратах, увеличение вклада в *ускорение социально-экономического развития страны* и обеспечение на этой основе роста благосостояния своего коллектива и его членов. Требования потребителя обязательны для предприятия, а их полное и своевременное удовлетворение — высший смысл и норма деятельности каждого трудового коллектива.

ПРЕМИРОВАНИЕ — форма оплаты по труду, при которой за выполнение (перевыполнение) определенных показателей выплачивается дополнительное вознаграждение (премия) сверх установленной заработной платы. В. И. Ленин считал, что «...в переходную эпоху от капитализма к коммунизму обойтись без премий нельзя...» (Полн. собр. соч., т. 38, с. 98). Вместе с тем он особо подчеркивал, что премия — это не просто прибавка к заработной плате, а средство поощрить особо отличившихся. Премии «...надо давать так, чтобы наградить того, кто проявил геройство, исполнительность, талант...» (Полн. собр. соч., т. 42, с. 215). Необходимость П. обусловлена тем, что оплата труда в пределах тарифных ставок и окладов практически не зависит от конечных результатов производственной деятельности предприятий. В условиях интенсификации производства П. ориентирует на использование глубинных резервов. Типовые положения о премировании предусматривают: установление исходных уровней в работе, достижение и превышение которых дает право на премию; распространение премиальной системы на различные категории трудящихся с дифференциацией размеров премии по профессиям и группам трудящихся; сочетание П с моральным поощрением. Премия устанавливается, как правило, в виде заранее определенной части основного заработка. У рабочих-сдельщиков любая разновидность сдельной оплаты может дополняться премией за качество выпускаемой продукции и экономию материалов, за систематический

рост производительности труда, выполнение и перевыполнение технически обоснованных норм. У рабочих-повременщиков премия выступает в виде процента к тарифному заработку за отработанное время. Более высокие премии предусматриваются на основных работах, сложных участках. П. бывает текущим (месячным, квартальным, годовым) и разовым (единовременным). С 1985 г. введены единовременные премии министерств и ведомств СССР и Советов Министров союзных республик для поощрения работников, принимающих непосредственное участие в создании и освоении в производстве высокоэффективной продукции, прогрессивной технологии и новых материалов. Выплата единовременных премий производится с разрешения Совета Министров СССР за счет централизованного фонда премирования за создание, освоение и внедрение новой техники. Источники текущего П. рабочих — *фонд заработной платы* и *фонд материального поощрения*. Кроме текущих премий рабочие получают из фонда материального поощрения вознаграждение по итогам работы за год, единовременные поощрения за выполнение исключительно важных производственных заданий, премии по итогам внутризаводского социалистического соревнования. Руководители, ИТР и служащие премируются только из фонда материального поощрения. Реализация задач, поставленных XXVII съездом КПСС по *ускорению социально-экономического развития страны*, повышению эффективности производства, укреплению социальной справедливости, требует существенного улучшения всей системы материального стимулирования, в том числе и П. С 1 января 1987 г. введена новая система П. рабочих, руководителей, специалистов и служащих производственных отраслей. Усиливается стимулирующая роль премий в выполнении планов и договорных обязательств по поставкам продукции, в повышении технического уровня и качества продукции, экономии всех видов материальных ресурсов. На премии за сбережение ресурсов направляется до 50 % суммы получаемой экономии, а по отдельным важнейшим их видам — 60—90 %. Размеры премий, выплачиваемых отдельным работникам, не лимитируются. При этом непременным условием выплаты премий является прогрессивная нормативная база. Обеспечивается непосредственная связь премий с трудовыми результатами каждого работника и коллективов бригад и подразделений. Премии будут, как правило, начисляться коллективу бригады, структурного подразделения в целом. Положения о П. работников за основные результаты хозяйственной деятельности самостоятельно утверждаются руководителями объединений, предприятий и организаций по согласованию с профсоюзными комитетами. Устранена существовавшая ранее множественность источников премирования, в фонде ма-

териального поощрения объединены все средства по специальным системам премирования. Премии рабочим в бригадах из этого фонда максимальными размерами не ограничиваются. Усиливается роль премий в стимулировании труда конструкторов, технологов и научных работников.

ПРИБАВОЧНЫЙ ПРОДУКТ — часть общественного продукта, создаваемая в сфере производства его непосредственными производителями сверх *необходимого продукта*. Трудовые затраты на производство П. п. называются *прибавочным трудом*. Возможность возникновения П. п. появляется при условии, что достигнутый уровень производительности общественного труда позволяет производить материальные блага сверх количества, которое необходимо для обеспечения восстановления жизненных сил, расходуемых в процессе труда, т. е. существования непосредственных производителей продуктов. В различных общественно-экономических формациях П. п. выступает в особых экономических формах, которые определяются господствующими в данном обществе отношениями собственности на *средства производства*. Во всех эксплуататорских формациях П. п. присваивается господствующим классом и служит источником их обогащения и паразитического существования, меняются лишь способы его присвоения. В противоположность этому при социализме П. п. достается всем трудящимся, и только им. Часть П. п. в процессе распределения остается для удовлетворения жизненных потребностей работников, занятых производительным трудом, а другая — образует централизованный чистый доход общества, служит для содержания непроизводственной сферы и обеспечения обороноспособности страны. Частично за счет П. п. формируются *общественные фонды потребления*.

ПРИБАВОЧНЫЙ ТРУД — труд, затрачиваемый работниками материального производства в целях создания *прибавочного продукта*. П. т. возникает в результате такого роста *производительности труда*, который позволяет создавать излишки продуктов над их количеством, необходимым для существования самого работника и его семьи. В классово-антагонистических обществах, в том числе капиталистическом, П. т. является источником обогащения эксплуататоров. При социализме П. т. затрачивается для производства материальных благ в интересах всего общества — обеспечения непрерывного роста и совершенствования производства, образования страховых и резервных фондов, удовлетворения потребностей работников непроизводственной сферы и других общественных потребностей.

ПРИБЫЛЬ — форма *чистого дохода* хозрасчетного предприятия; обобщающий показатель его хозяйственной деятельности. П. — часть общей выручки, полученной от реализации продукции (работ, услуг), которая образуется после вычета из нее затрат на производ-

ство. Различают балансовую П., П. от производства товарной продукции (см. *Продукция товарная*), расчетную П. Балансовая П.— результат всей производственно-хозяйственной деятельности предприятия, общая сумма прибыли по всем видам производственной и непроизводственной деятельности, включая сальдо внереализационных доходов и потерь. П. от производства товарной продукции — разность между объемом товарной продукции в оптовых ценах предприятия и ее полной себестоимостью; используется для определения *рентабельности* производства изделий. Расчетная П. меньше балансовой на сумму, предназначенную для выполнения обязательств перед бюджетом, банками и вышестоящим органом. Факторами роста П. являются увеличение объема продукции, снижение ее себестоимости, изменение структуры продукции (доли в общем выпуске изделий с различным уровнем рентабельности), сокращение непроизводительных расходов и потерь. П.— источник формирования *фондов экономического стимулирования.* За счет прибыли при необходимости пополняются *оборотные средства* предприятий.

ПРИВЕДЕННЫЕ ЗАТРАТЫ — показатель сравнительной *экономической эффективности капитальных вложений*, применяемый при выборе лучшего из вариантов решения технических и хозяйственных задач. При сравнении возможных вариантов решения какой-либо технической задачи, рационализаторских предложений, технических усовершенствований, различных способов повышения качества продукции лучшим при прочих равных условиях считается вариант, требующий минимума П. з. П. з. ($З_{пр}$) — сумма текущих затрат (C), учитываемых в *себестоимости продукции,* и единовременных *капитальных вложений* (K), сопоставимость которых с текущими затратами достигается путем умножения их на нормативный коэффициент эффективности капитальных вложений ($E_н$). Последний представляет собой минимальную норму эффективности капитальных вложений, ниже которой они, при прочих равных условиях, нецелесообразны. Методикой (основными положениями) определения экономической эффективности использования в народном хозяйстве новой техники, изобретений и рационализаторских предложений нормативный коэффициент эффективности принят для всех отраслей народного хозяйства равным 0,15. При осуществлении на предприятиях технических мероприятий П. з. представляют собой расчетную величину, учитывающую минимально допустимый эффект от роста *производительности труда* (экономии труда) при увеличении *фондовооруженности труда*, и определяются по формуле $З_{пр} = C + E_н \cdot K$. Произведение $E_н \cdot K$ представляет собой сумму капитальных вложений на осуществление мероприятия, приходящуюся на год. Если норматив эффективности равен, например, 16,7 %, а

срок окупаемости 6 лет (100:16,7=6), то при сумме единовременных затрат на осуществление мероприятия 120 тыс. руб. в расчете на год приходится 20 тыс. руб. (120×0,167 или 120:6). При плановой себестоимости годового выпуска продукции 84 тыс. руб. приведенные затраты составят $З_{пр}=C+E_н \cdot K = 84+120 \cdot 0{,}167=84+20=104$ тыс. руб. В формуле П. з. величина C (проектная или плановая себестоимость) характеризует нормальную при данных условиях сумму затрат на производство нужных обществу потребительных стоимостей, а величина $E_н \cdot K$ — величину нормативной *прибыли*, которая должна быть получена от всех расходуемых на осуществление мероприятия ресурсов или стоимости используемых основных и оборотных производственных фондов. Применение П. з. обеспечивает народнохозяйственный подход к оценке экономического эффекта в результате создания и применения новой техники взамен старой.

ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ — основные положения, определяющие построение и функционирование системы управления народным хозяйством, всеми сферами деятельности и отраслями. Одним из основных П. у. является *демократический централизм* — сочетание централизованного руководства в решении основных, стратегических вопросов с развитием демократии, расширением участия трудящихся в управлении. Наиболее важным проявлением централизма является определение основных направлений, темпов и пропорций в развитии народного хозяйства, распределение важнейших материальных и финансовых ресурсов, политика цен и заработной платы. Демократизация управления заключается в последовательном расширении прав союзных республик, местных Советов народных депутатов в руководстве хозяйством, в повышении роли трудовых коллективов при решении основных вопросов развития предприятий. Другой важнейший П. у.— единство политического и хозяйственного руководства. Важнейшими формами реализации этого принципа являются: разработка партией как ведущей и направляющей силой политической системы перспектив экономического и социального развития страны, совместные партийно-государственные решения по основным вопросам развития экономики, организаторская работа партийных органов по реализации этих решений, осуществление партийного контроля за деятельностью хозяйственных руководителей. При этом, как подчеркивалось на XXVII съезде КПСС, партийные организации не должны подменять хозяйственников, сковывать их инициативу и самостоятельность. Принцип научности — осуществление управления на основе использования познанных закономерностей развития социалистической экономики, учета совокупности объективных и субъективных факторов, действующих в каждом данном периоде, недопущение волюнтаризма и субъективизма при выработке плановых

и хозяйственных решений. Обеспечение научности управления требует широкого использования различных методов (экономических, административных, социологических, математических и др.) во взаимной связи (см. *Методы управления*).

ПРИКЛАДНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ — вид научных исследований, основная цель которых — решение практических проблем. П. и. опираются на *фундаментальные исследования*, задачей которых является познание объективных законов, решение крупных проблем. Результаты П. и. непосредственно внедряются в практику, находят воплощение в новых технологических процессах, конструкциях, материалах и т. п. Прикладные научные исследования могут быть как теоретическими, так и практическими. Например, к П. и. относятся проводимые на базе фундаментальных исследований в области физики металлов или физики полупроводников исследования по металловедению или полупроводниковой технологии. Все технические научные исследования являются прикладными. Прикладное исследование включает постановку задачи, предварительный анализ имеющейся информации, условий и методов решения задач-аналогов, планирование и организацию эксперимента, проведение эксперимента, анализ и обобщение полученных результатов, внедрение полученных результатов в производство. На долю П. и. приходится до 80 % всех исследований и ассигнований на них. Важнейшая задача науки и хозяйственной практики — сокращение цикла «фундаментальные исследования — прикладные исследования — разработка — внедрение».

ПРИРОДНЫЕ РЕСУРСЫ (см. *Ресурсы природные*)

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ — разработка вероятностного представления о предельных и желательных состояниях объекта (или явления) в будущем, альтернативных путях их достижения и реализации. Являясь формой предвидения, П. предшествует разработке социально-экономических, научно-технических программ и планов. В зависимости от сферы прогнозирования различают: социальное, экономическое и научно-техническое П.; в зависимости от уровня управления — народнохозяйственное, отраслевое, региональное П. и П. развития объединения (предприятия). Кроме того, существует поисковое (или исследовательское) и нормативное П. Поисковое П.— оценка перспективных тенденций развития объекта. Нормативное П.— определение путей и сроков достижения желательных состояний объекта П. в будущем. П. обеспечивает расширение горизонта плановых решений, оценку их долговременных последствий, способствует повышению их обоснованности. В современных условиях в связи с повышением роли научно-технического прогресса в развитии общества, разработкой и осуществлением крупных народнохозяйственных программ, рассчитан-

ных на длительный срок, формированием новых *территориально-производственных комплексов* роль научного прогнозирования в экономике существенно возрастет (см. также *Планирование перспективное*).

ПРОГРАММЫ ЦЕЛЕВЫЕ КОМПЛЕКСНЫЕ (см. *Целевая комплексная программа*)

ПРОГРАММИРОВАНИЕ — составление программ для решения задач на ЭВМ, выбор метода решения, приведение уравнений к виду, удобному для решения на ЭВМ, подготовка исходных данных для постановки задачи, требующей решения; наука, занимающаяся разработкой средств и методов подготовки программ для ЭВМ. Программирование включает представление хода решения задачи в виде инструкций, для записи которых разработаны специальные языки (языки программирования или алгоритмические), воспринимаемые ЭВМ. С помощью принятых уравнений, отражающих реальные зависимости между явлениями, по исходным данным определяются значения искомых переменных, совокупность которых может представлять собой параметры плана работы предприятия, объединения, отрасли. В зависимости от формы взаимосвязи между исходными данными и искомыми величинами различают программирование линейное, нелинейное, динамическое и др. Линейное программирование означает прямую пропорциональную зависимость между исходными данными и искомыми величинами, например изменение объема продукции пропорционально изменению производственной мощности и количества применяемых ресурсов. Линейное программирование позволяет определить экстремальное (минимальное или максимальное) значение искомой величины (максимального объема производства, минимальных затрат на производство заданного объема продукции и т. п.) при определенных ограничениях. Расширение масштабов производства и применения ЭВМ повышает требования к организации П., подготовке соответствующих кадров специалистов, разработке типовых программ и т. п.

ПРОГРАММНО-ЦЕЛЕВОЕ УПРАВЛЕНИЕ — управление, ориентирующееся на достижение конкретного конечного результата в решении определенной проблемы, развитии той или иной отрасли или региона и в заранее установленные сроки. Основными принципами П.-ц. у. являются: ориентация на конечную цель, сквозное планирование объекта управления, принцип непрерывности. П.-ц. у. предназначено для решения сложных проблем общественного производства, возникающих при реализации крупномасштабных народнохозяйственных, межотраслевых и межрегиональных целей с жесткими директивными сроками. Основными этапами П.-ц. у. являются: формулировка цели программы; декомпозиция (расчленение) цели на отдельные задачи и мероприятия — формирование *дерева целей*

и задач и оценка его элементов; обоснование альтернативных направлений (средств) достижения целей программы; оптимизация распределения ресурсов между отдельными ветвями дерева целей и темпов финансирования; изменение приоритетности отдельных целей программы или средств их достижения; адаптация целевой части программы к изменяющимся внешним условиям. С усложнением задач развития и совершенствования производства роль П.-ц. у. возрастает. Принципы П.-ц. у., разработка и осуществление комплексных целевых программ находят все большее распространение на всех уровнях управления — народном хозяйстве в целом, отраслях и регионах, объединениях и предприятиях.

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ ПРОГРАММА СССР — комплексная целевая программа, одобренная майским (1982 г.) Пленумом ЦК КПСС, комплекс материально-технических, экономических, социальных, организационных и идеологических мер, направленных на кардинальное решение продовольственной проблемы, устойчивое снабжение населения всеми видами продовольствия, существенное улучшение структуры питания и социальное преобразование села на основе интенсивного развития всех отраслей АПК. Уровень потребления продуктов питания в СССР по своему энергетическому содержанию позволяет в полной мере удовлетворять потребности человеческого организма в восстановлении жизненных сил и возобновлении жизнедеятельности. Общий уровень обеспечения продовольствием в СССР выше, чем во многих развитых странах мира. Однако в течение ряда лет потребности и платежеспособный спрос населения возрастали быстрее, чем продукция сельского хозяйства. Опережающими темпами повышался спрос на продукты животноводства, овощи, фрукты. Поэтому продовольственная проблема в СССР — это прежде всего проблема структурная, выражающаяся в быстром росте и недостаточном удовлетворении потребностей на наиболее ценные продукты питания, в отставании роста производства продуктов питания от повышения денежных доходов и платежеспособного спроса населения. Одновременно увеличивается численность населения страны при росте городского и уменьшения сельского населения. С учетом этого в П. п. СССР поставлена задача увеличить потребление мяса и мясопродуктов в расчете на душу населения с 58 кг в 1980 г. до 70 кг в 1990 г., молока и молочных продуктов — с 314 до 330 кг, яиц — с 239 до 265 шт., овощей и бахчевых культур — с 97 до 127 кг, фруктов и ягод — с 38 до 68 кг. За период, прошедший после майского (1982 г.) Пленума ЦК КПСС, уже много сделано по реализации Продовольственной программы. В результате увеличилось потребление мяса, молока и других продуктов в расчете на душу населения. На двенадцатую пяти-

летку намечены высокие темпы развития сельского хозяйства и всего АПК. Первостепенное значение для решения продовольственной проблемы имеет всесторонняя интенсификация производства в сельском хозяйстве и других отраслях АПК, его структурная перестройка на базе научно-технического прогресса. Многое делается по преобразованию материально-технической базы земледелия и животноводства, всех отраслей АПК, внедрению новой техники и технологии. На первый план сегодня выдвигается рациональное использование имеющегося производственного потенциала (см. *Потенциал производственный*), приоритетное внимание уделяется преодолению *диспропорций*, улучшению сбалансированности в системе АПК, ускоренному развитию тех звеньев, отставание которых снижает конечные результаты. Осуществляются меры по улучшению сохранности продукции сельского хозяйства, комплексной ее переработке на основе малоотходных и безотходных технологий. Совершенствуется хозяйственный механизм. Перестроено управление АПК, создан межотраслевой орган — Госагропром СССР, на всех уровнях осуществляется единое планирование и финансирование отраслей АПК, творчески используются ленинские идеи о продналоге. Планирование закупок продукции и платежей в бюджет переведено на нормативную базу с учетом ресурсного потенциала (экономическая оценка земли, обеспеченность производственными фондами и трудовыми ресурсами). Колхозы, совхозы и другие предприятия АПК переводятся на хозрасчет и самофинансирование, внедряется коллективный подряд. Важным фактором реализации П. п. СССР является социальное преобразование села, улучшение условий труда, жизни и быта в деревне, приближение их к городским. Наряду с развитием общественного производства большое внимание уделяется использованию возможностей *личного подсобного хозяйства*, а также подсобных аграрных хозяйств при предприятиях и организациях других отраслей (см. также *Аграрная политика КПСС*, *Агропромышленный комплекс*).

ПРОДУКЦИЯ ВАЛОВАЯ — показатель, характеризующий объем продукции, произведенной предприятием для отпуска на сторону или для дальнейшего использования в своем производстве. П. в. меньше *валового оборота* на величину внутрипроизводственного (в промышленности — внутризаводского) оборота. П. в. промышленного предприятия включает готовые изделия, прирост остатков *полуфабрикатов* и *незавершенного производства*, работы промышленного характера на сторону. В П. в. сельского хозяйства входят продукты земледелия и животноводства, включая незавершенное производство: работы, выполненные в текущем году под урожай следующих лет (посев озимых, закладка садов и др.).

В П. в. строительства учитывается стоимость выполненных в данном периоде *строительно - монтажных работ*, проектно-изыскательских работ, изменение объема *незавершенного строительства*, *капитального ремонта* оборудования, зданий и сооружений. Показатель П. в. используется для многих народнохозяйственных расчетов, определения *валового общественного продукта* и *национального дохода*. Он не применяется для оценки деятельности предприятий и определения производительности труда, поскольку содержит большой повторный счет перенесенной стоимости использованных средств производства (в промышленности — примерно две трети), а также включает изменение остатков незавершенного производства.

ПРОДУКЦИЯ НОРМАТИВНАЯ ЧИСТАЯ (см. *Нормативная чистая продукция*)

ПРОДУКЦИЯ РЕАЛИЗОВАННАЯ — продукция, поставленная предприятием-изготовителем заказчикам и оплаченная ими. Моментом реализации является поступление от заказчиков (плательщиков) средств за полученную ими продукцию на расчетный счет предприятия-поставщика. В П. р. входят *готовая продукция*, *полуфабрикаты*, отпущенные заказчикам, работы промышленного характера на сторону. С 1986 г. в объем П. р. включается также стоимость работ по освоению в производстве новой техники, оплаченных за счет средств единого фонда развития науки и техники. П. р. характеризует взаимосвязи отраслей народного хозяйства, складывающиеся в процессе общественного разделения труда, производства и потребления, соответствие произведенной продукции по объему и составу общественным потребностям. Реализация продукции подтверждает правильность разработки планов производства и распределения продукции, определения конкретного состава общественных потребностей, носителями которых являются заказчики, потребители продукции. Использование П. р. в системе показателей планирования и отчетности способствует усилению взаимосвязи между натуральными и стоимостными показателями, обеспечению единства между *стоимостью* и *потребительной стоимостью* товаров. В то же время случаи производства продукции, не находящей сбыта и остающейся нереализованной, свидетельствуют о нарушении такого единства. Плановый объем П. р. используется предприятиями для оценки выполнения ими обязательств по поставкам продукции заказчикам в соответствии с договорами и нарядами-заказами. В выполнение плана по этому показателю включается только продукция, ассортимент, качество и сроки поставки которой полностью отвечают условиям заключенных договоров (заказов-нарядов). Выполнение обязательств по поставкам, по номенклатуре (ассортименту), качеству и в сроки в соответствии с заключенными договорами (заказами), — главный

критерий оценки деятельности предприятий в новых условиях хозяйствования, материального стимулирования трудовых коллективов. В отличие от обезличенного общего объема реализации, в котором недопоставки продукции одному заказчику перекрываются увеличением их другому, показатель реализации с учетом обязательств по поставкам продукции заказчикам в соответствии с договорами зависит от их соблюдения по каждому договору: если один договор не выполнен, то и в целом обязательства по поставкам не выполнены. Этот показатель учитывается при оценке работы предприятия, подведении итогов *социалистического соревнования* и при формировании *фонда материального поощрения*: он уменьшается на 3 % за каждый процент недопоставок и увеличивается на 15 % при полном выполнении договорных обязательств (см. также *Дисциплина договорная*).

ПРОДУКЦИЯ ТОВАРНАЯ — объем продукции предприятия, произведенной в данном периоде и предназначенной к реализации на сторону, за пределы предприятия, подготовленной к передаче в народнохозяйственный оборот. П. т. включает произведенные всеми основными, вспомогательными, подсобными и побочными цехами предприятия *готовую продукцию*, отпущенные в данном периоде на сторону *полуфабрикаты* и выполненные по заказам других предприятий и организаций работы промышленного характера (услуги) на сторону. В отличие от валовой, П. т. не включает изменения остатков *незавершенного производства*, а также полуфабрикатов своего изготовления, предназначенных к использованию в цехах для производственного потребления. П. т. определяется суммированием элементов, из которых она состоит, т. е. стоимости готовых изделий, выработанных всеми цехами предприятия и предназначенных к реализации на сторону, своему капитальному строительству (ОКСу) и непромышленным хозяйствам (подсобному сельскому хозяйству, находящемуся на самостоятельном балансе, и др.); стоимости полуфабрикатов своей выработки и продукции вспомогательных и подсобных производств, отпущенных на сторону; стоимости работ промышленного характера на сторону, включая капитальный и средний ремонт своего оборудования и транспортных средств. В объеме П. т. значительный удельный вес занимает повторный счет перенесенной стоимости средств производства, поэтому она не характеризует конечные результаты деятельности данного трудового коллектива; в ее объеме находит отражение также труд работников предприятий-смежников, поставщиков средств производства. Кроме промышленности, П. т. определяется также в сельском хозяйстве и строительстве; в остальных отраслях материального производства объем валовой и товарной продукции совпадает (грузовой транспорт, связь в ча-

сти обслуживания производства и др.). П. т. промышленности определяется как в действующих, так и в сопоставимых оптовых ценах предприятий (без *налога с оборота*). Она является основой определения важнейших экономических показателей: *себестоимости продукции*, *фондоотдачи*, *материалоемкости производства* и др. Для предприятий П. т. является расчетным показателем. П. т. сельского хозяйства включает стоимость продуктов земледелия и животноводства, реализуемых государству, потребительской кооперации, населению. Продукты, реализуемые сельскохозяйственными предприятиями друг другу (например, молодняк, реализуемый племенными хозяйствами колхозам и совхозам), в товарную продукцию сельского хозяйства не входят. П. т. сельского хозяйства, в отличие от промышленности, определяется не только в стоимостном, но и в натуральном выражении (по отдельным продуктам). В товарную строительную продукцию включается полная сметная стоимость строительно-монтажных работ по сданным заказчикам и принятым ими в установленном порядке объектам — предприятиям, их очередям, пусковым комплексам, подготовленным к выпуску продукции или оказанию услуг, включая этапы и комплексы работ, а также по законченному капитальному ремонту зданий и сооружений (см. также *Продукция валовая*, *Цены оптовые*, *Цены сопоставимые*).

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА — плодотворность целесообразной деятельности людей, один из важнейших показателей *эффективности производства*. Измеряется количеством продукции, созданной в материальном производстве в единицу времени. Различают П. т.: индивидуальную (отдельного работника), локальную (на участке, в цехе, на предприятии, в отрасли) и общественную (в масштабе народного хозяйства). Последняя измеряется величиной произведенного *национального дохода* в расчете на одного занятого в материальном производстве. П. т.— решающий показатель прогрессивности социалистического производства. В. И. Ленин указывал: «Производительность труда, это, в последнем счете, самое важное, самое главное для победы нового общественного строя» (Полн. собр. соч., т. 39, с. 21). Основными факторами повышения П. т. являются: *научно-технический прогресс*, повышение культурно-технического уровня трудящихся, совершенствование организации производства и труда, усиление материальной и моральной заинтересованности работников в результатах труда. В СССР на основе ускорения научно-технического прогресса, революционных преобразований в технике и технологии, мобилизации всех организационных, экономических и социальных факторов намечено добиться высшего мирового уровня производительности общественного труда. За 1986—2000 гг. производительность

общественного труда возрастет в 2,3—2,5 раза (см. также *Планирование производительности труда*, *Эффективность производства*).

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ СИЛЫ — *средства производства* и люди, приводящие их в действие благодаря трудовым навыкам, знаниям и производственному опыту. Средства производства включают в себя *предметы труда*, которые подвергаются воздействию человека в процессе производства, и *средства труда*, при помощи которых человек воздействует на предмет труда с целью удовлетворения своих потребностей. К средствам труда относятся земля, производственные здания, сооружения, дороги, каналы, пути сообщения. Среди средств труда особое место занимают *орудия труда*, при помощи которых осуществляется непосредственное воздействие на предметы труда. Постоянное совершенствование средств производства является важнейшим фактором развития П. с. Для современного этапа развития П. с. характерно применение высокопроизводительных машин-автоматов, *робототехнических комплексов, роторных и роторно-конвейерных линий*, передовых технологий — электронно-лучевых, плазменных и др. Главным элементом П. с. являются люди, трудящиеся. *«Первая производительная сила всего человечества есть рабочий, трудящийся»* (*Ленин В. И.* Полн. собр. соч., т. 38, с. 359). Средства производства могут функционировать, только соединяясь с живым трудом человека. В условиях *научно-технической революции*, охватившей все элементы П. с., неуклонно возрастает роль науки, которая превращается в непосредственную производительную силу. П. с. всегда развиваются в определенной социально-экономической форме, обусловленной типом *производственных отношений*, характеризующих способ соединения работника со средствами производства. При социализме есть возможность постоянно поддерживать соответствие производственных отношений характеру и уровню развития П. с. Однако это обеспечивается не автоматически. Для того чтобы производственные отношения открывали простор развитию П. с., они должны постоянно совершенствоваться, устаревшие методы хозяйствования своевременно заменяться новыми. Для решения задач, поставленных XXVII съездом КПСС, необходимы коренное обновление материально-технической базы общества; ускорение *научно-технического прогресса* и превращение науки в полной мере в непосредственную производительную силу; активизация *человеческого фактора, интенсификация производства* и достижение на этой основе высшей производительности общественного труда и эффективности производства.

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ МОЩНОСТЬ предприятия — максимально возможный выпуск продукции за год (сутки, смену), который

может быть достигнут при наиболее полном использовании закрепленных за предприятием средств труда в соответствии с установленной специализацией и режимом работы. П. м. определяется также по отдельным цехам, агрегатам, линиям, установкам. П. м. рассчитывается по всей *номенклатуре продукции* в планируемом периоде. По каждому виду продукции мощность определяется в натуральных единицах измерения, по отдельным видам продукции — в натуральном и стоимостном выражении. По предприятиям машиностроения и металлообработки, кроме расчета мощностей по выпуску конкретных видов продукции (в принятых в плане единицах измерения), они определяются также по выпуску продукции в сопоставимых оптовых ценах. В многономенклатурном производстве при расчете мощности разрешается укрупнять позиции, т. е. конструктивно и технологически однородные изделия присоединить к изделиям-представителям. Приведение номенклатуры изделий к одному или нескольким изделиям-представителям обычно производится, исходя из затрат машинного времени или нормо-часов на каждый вид однородной продукции. По вновь введенным предприятиям, цехам, агрегатам П. м. принимается равной проектной. П. м. определяется по мощности ведущих цехов основного производства, где выполняются основные технологические процессы и которые имеют решающее значение для обеспечения выпуска готовой продукции. Наличие узких мест, т. е. цехов, участков, групп оборудования, пропускная способность которых не соответствует мощности ведущих звеньев производства, не является основанием для уменьшения П. м. предприятия. Оно должно разрабатывать и осуществлять меры по устранению узких мест. В расчет П. м. включается все оборудование предприятия, кроме резервного и оборудования опытно-экспериментальных участков. Резервы мощностей облегчают своевременную подготовку производства и освоение выпуска новых видов продукции, повышают гибкость производства, способствуют устранению *диспропорций*, возникающих в ходе выполнения плана. Для предприятий с непрерывным процессом производства мощность рассчитывается исходя из количества календарных дней в году и 24 рабочих часов в сутки (за вычетом нормированного времени на все виды ремонта). Для предприятий, основные цехи которых работают в две смены или менее чем в две смены, мощность определяется исходя из двухсменного режима работы оборудования, а уникального — из трехсменного. Улучшение использования производственных мощностей — важный резерв увеличения выпуска продукции. Как отмечалось на XXVII съезде КПСС, из-за неполной загрузки мощностей страна ежегодно недополучает на миллиарды рублей промышленной продукции. Плановым и хозяйст-

венным органам, коллективам предприятий необходимо сделать все возможное, чтобы созданные мощности действовали на проектном уровне. Только в тяжелой промышленности это позволило бы почти удвоить темпы прироста продукции. Улучшение использования производственных мощностей в двенадцатой пятилетке достигается за счет *технического перевооружения и реконструкции предприятий,* внедрения новой техники и технологии, экономически целесообразной модернизации и замены морально устаревшего оборудования; устранения внутриотраслевых и внутрипроизводственных диспропорций; повышения *коэффициента сменности* работы оборудования, сокращения его внутрисменных простоев, сроков ремонта, вовлечения в производство бездействующего и неустановленного оборудования; ускорения освоения вновь введенных в действие мощностей и достижения проектных технико-экономических показателей в установленные нормативные или более короткие сроки. Существенное влияние оказывает также материальное стимулирование работников цехов, участков, бригад за улучшение использования П. м.

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРОГРАММА — основная составная часть плана отрасли, объединения, предприятия, цеха, участка, определяющая объем и состав продукции, которая должна быть произведена в плановом периоде. П. п. является ведущим разделом государственных пятилетних и годовых планов экономического и социального развития на всех уровнях. П. п. разрабатывается на основе государственного заказа, лимитов и экономических нормативов (см. *Нормативы экономические*) длительного действия, норм и нормативов использования производственных ресурсов, изучения спроса и заказов потребителей на конкретные виды продукции. Целью разработки и выполнения П. п. на разных уровнях управления является наиболее полное удовлетворение общественных потребностей, выполнение в установленные сроки обязательств по поставкам продукции, всемерное повышение ее качества, лучшее использование ресурсов, производственного потенциала. П. п. включает натуральные и стоимостные показатели, характеризующие объем и состав продукции. В П. п. предприятий машиностроения, например, такими показателями являются: производство основных видов продукции в натуральном выражении, включая изделия новой техники и продукцию для экспорта, ежегодное обновление продукции, в годовом плане — объем реализуемой продукции (для оценки выполнения обязательств по поставкам продукции по номенклатуре (ассортименту), качеству и в сроки в соответствии с заключенными договорами, принятыми к исполнению заказами). Показатели П. п. дифференцируются по отраслям. Стоимостными показателями П. п. являются так-

же *продукция валовая*, *продукция товарная*, *нормативная чистая продукция*, нормативная стоимость обработки, *чистая продукция*. Важное место в П. п. занимают задания по обновлению выпускаемой продукции, ее модернизации и снятию с производства устаревших видов продукции.

ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ СФЕРА (см. *Сфера производственная*)

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ АППАРАТ — совокупность *средств труда*, с помощью которых в сочетании с другими факторами производства (живым трудом и *предметами труда*) осуществляется производство продукции. Качество функционирующих средств труда, их новизна, технологичность и сопряженность в процессе производства предопределяют его технический уровень и *производственную мощность*, а следовательно, в значительной степени объемы и качество продукции, возможности роста *производительности труда*. Важным условием достижения высокой эффективности общественного производства является интенсификация использования П. а., его совершенствование и комплексное обновление. В двенадцатой пятилетке стоит задача ускоренного обновления П. а., в первую очередь за счет более быстрой замены малоэффективного оборудования прогрессивным, высокопроизводительным, вследствие чего не менее чем в 2 раза возрастут объемы выбытия устаревших *основных производственных фондов*. С этой целью темпы прироста производственных капитальных вложений увеличиваются до 25 % против 16 % в одиннадцатой пятилетке, а доля капитальных вложений, выделяемых на *техническое перевооружение и реконструкцию предприятий*, повысится с 38,5 % в 1985 г. до 50 % в 1990 г. Изменение объема и воспроизводственной структуры *капитальных вложений* позволит значительно ускорить обновление П. а. Интенсивное наращивание и техническое совершенствование П. а. предъявляет особенно высокие требования к его использованию: обеспечению двух-трехсменной работы, устранению простоев оборудования на основе укрепления *дисциплины технологической* и *дисциплины трудовой*.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦИКЛ — период времени между моментами начала и окончания производственного процесса применительно к конкретному изделию (предмету труда) в пределах одного предприятия. П. ц. состоит из рабочего периода и времени перерывов в обработке *предметов труда*. Рабочий период складывается из основного технологического, подготовительно-заключительного, времени естественных процессов, выполнения транспортных и контрольных операций, а также времени комплектации. Время перерывов подразделяется на время межоперационных, межучастковых, межцеховых и междусменных перерывов. Норматив длительности П. ц. используется при годовом и

оперативном планировании (см. *Планирование оперативное*) производства на предприятии. Длительность П. ц. зависит от видов движения предмета труда (последовательное, параллельное и параллельно-последовательное), форм специализации производственных подразделений, организации производственных процессов, прогрессивности средств труда и технологических процессов на всех стадиях производства и от уровня унификации предмета труда. Сокращение П. ц. способствует росту объемов выпуска продукции, уменьшению размеров *незавершенного производства*, снижению трудовых затрат и себестоимости единицы продукции.

ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ (см. *Объединение производственное*)

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ОСНОВНЫЕ ФОНДЫ — совокупность *средств труда*, функционирующих в сфере материального производства в неизменной натуральной форме в течение длительного времени и переносящих свою стоимость на вновь созданный продукт по частям, по мере снашивания, за ряд кругооборотов. К П. о. ф. относятся: здания, сооружения, передаточные устройства, машины и оборудование, транспортные средства, инструмент, производственный и хозяйственный инвентарь, продуктивный и рабочий скот, многолетние насаждения. В их состав не включаются средства труда стоимостью менее 100 руб. за единицу и средства труда со сроком службы менее одного года независимо от их стоимости. В планировании и учете различают: а) первоначальную стоимость П. о. ф., по которой они принимаются на баланс в момент сдачи их в эксплуатацию; б) восстановительную, определяющую оценку фондов на момент их воспроизводства в современных условиях; в) остаточную, представляющую собой разницу между первоначальной или восстановительной стоимостью и суммой начисленного износа; П. о. ф. по их участию в производстве делятся на активные и пассивные. К пассивной части П. о. ф. относятся здания, сооружения, инвентарь и пр. К активной части — машины и оборудование (силовые, рабочие машины и оборудование, измерительные и регулирующие приборы, лабораторное оборудование и вычислительная техника). Удельный вес активной части фондов — важный показатель прогрессивности структуры фондов. При современных объемах капитальных вложений увеличение доли затрат на машины и оборудование на 1 % позволяет обеспечить дополнительный выпуск промышленной продукции с объема новых П. о. ф. более чем на один млрд руб. Курс на *ускорение социально-экономического развития страны* диктует необходимость интенсивнее использовать П. о. ф., повышать *фондоотдачу* за счет увеличения *коэффициента сменности*, улучшения содержания и профилактического

ремонта оборудования, устранения простоев.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ОТНОШЕНИЯ — отношения между людьми (классами, социальными группами, коллективами и т. д.) в процессе производства, распределения, обмена и потребления материальных благ; экономический базис общества. Развиваясь под определяющим влиянием *производительных сил*, они оказывают активное обратное воздействие на них, могут ускорять или замедлять научно-технический прогресс, рост эффективности экономики. В каждом *способе производства* П. о. образуют сложную систему, включающую организационно-производственные и общественно-производственные отношения. Первые характеризуют организацию и характер производительных сил (организацию и разделение труда, специализацию, кооперирование, концентрацию и централизацию производства и др.), вторые выражают отношения между людьми, определяемые характером и формой общественного присвоения средств производства и являющиеся специфическими для каждого способа производства. В условиях социализма П. о., не утрачивая своего объективного характера, зависимости от характера и уровня производительных сил, целенаправленно совершенствуются обществом. Своевременное выявление и разрешение противоречий между динамично развивающимися производительными силами и определенными сторонами П. о. является необходимым условием неуклонного и эффективного развития общественного производства. На современном этапе возникла необходимость в глубокой и серьезной перестройке всей системы социалистических П. о., с тем чтобы привести их в соответствие с уровнем и тенденциями качественного обновления производительных сил, углубляющейся *научно-технической революцией*, создать необходимый простор для перевода народного хозяйства на путь интенсивного развития и кардинального повышения эффективности общественного производства. Социалистическое общество добивается совершенствования П. о. посредством укрепления материально-технической основы этих отношений, углубления общественного разделения труда, преобразования тех или иных звеньев в отношениях производства, распределения, обмена и потребления. Развивается межхозяйственная кооперация и *агропромышленная интеграция*, формируются новые виды кооперативных предприятий и организаций, повышается действенность планирования, внедряется полный *хозяйственный расчет* и *бригадный подряд* и т. д. Активным каналом воздействия на П. о., обеспечивающим совершенствование условий экономической реализации *собственности социалистической*, является улучшение форм, методов и механизма социалистического хозяйствования. При этом сохраняется на протяжении длительно-

го времени глубинная социально-экономическая природа П. о. и прогрессивно развиваются многообразные конкретные формы, отражающие своеобразие того или иного этапа в развитии общества и особенности отдельных стран. Данное обстоятельство находит отражение в *экономической политике КПСС*, которая соединяет в себе общность принципов и единство конечных целей с гибкостью направлений и задач, отражающих конкретно-исторические условия развития страны.

ПРОМЕЖУТОЧНЫЙ ПРОДУКТ — часть *валового общественного продукта*, направляемая в течение года на текущие материальные затраты (сырье, материалы, топливо, энергия, покупные комплектующие детали, узлы и полуфабрикаты). Остальная часть общественного продукта образует конечный общественный продукт. Доля П. п. в совокупном общественном продукте изменяется под влиянием противоположных по направлениям факторов. В результате углубления разделения труда и специализации производства П. п. может расти быстрее конечного продукта; этому способствует также рост *основных производственных фондов*, ускорение обновления их, а также увеличение норм амортизационных отчислений. В то же время в современных условиях технический прогресс, соблюдение *режима экономии* позволяют последовательно снижать *материалоемкость производства* и *энергоемкость продукции*, что приводит к уменьшению доли П. п. в совокупном общественном продукте. В двенадцатой пятилетке достигается опережающий рост конечного продукта (машин и оборудования, предметов потребления, готовых строительных объектов) по сравнению с П. п.

ПРОМЫШЛЕННО - ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЕРСОНАЛ — работники, непосредственно участвующие в производстве, а также занятые обслуживанием производственно-хозяйственной деятельности в производственных объединениях (комбинатах), на промышленных предприятиях. В его состав входят: рабочие, ученики, инженерно-технические работники, служащие, младший обслуживающий персонал, работники охраны. Соотношения между категориями работников в общей численности П.-п. п. зависят от особенностей отрасли, масштабов производства, видов и *номенклатуры продукции*, сложности техники, технологических процессов, уровня механизации и автоматизации производства и управления.

ПРОПОРЦИИ — соотношения между элементами, частями и подразделениями общественного производства, отраслями народного хозяйства, районами страны. П. отражают объективно существующие связи и зависимости между общественными явлениями, развитием производственной и непроизводственной сфер, показателями производства, распределе-

ния и потребления общественного продукта и *национального дохода,* продукции отраслей, производств и предприятий. П. подвижны, динамичны, они складываются под влиянием *научно-технического прогресса,* социально-экономических условий развития общества, изменения потребностей народного хозяйства и населения и других факторов. Различают общеэкономические, межотраслевые, внутриотраслевые, территориальные и внутрипроизводственные П.; по формам выражения — натурально-вещественные и стоимостные и П. распределения трудовых ресурсов. П., способствующие наилучшему удовлетворению общественных потребностей при наименьших затратах живого и овеществленного труда, являются оптимальными. Рациональные, а по возможности оптимальные П. предусматриваются в планах. Несоответствие между частями, элементами, отраслями общественного производства, потребностями и возможностями их удовлетворения называются *диспропорциями.* Предупреждение их, а также преодоление в случае их возникновения является важной задачей планирования. В реализации курса на *ускорение социально-экономического развития страны* исключительно важное значение имеет формирование прогрессивных межотраслевых и внутриотраслевых пропорций. В промышленности темп прироста обрабатывающих отраслей в 2 раза выше, чем топливно-сырьевых. Повышается доля отраслей, определяющих темпы научно-технического прогресса (электроэнергетики, химической и нефтехимической промышленности, машиностроения), она достигнет в 1990 г. 41 %. Серьезно изменяются внутриотраслевые пропорции, особенно в связи с техническим совершенствованием производства и осуществлением политики *ресурсосбережения.* Так, в химической промышленности при росте общего объема продукции на 30—32 % производство новейших видов пластмасс увеличится почти в 6 раз.

ПРОТИВОЗАТРАТНЫЙ ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ МЕХАНИЗМ — система хозяйствования, ориентирующая предприятия и организации на наилучшее удовлетворение общественных потребностей при минимальных затратах живого и овеществленного труда, получение максимальных конечных результатов на основе рационального использования всех производственных ресурсов. «Основными положениями коренной перестройки управления экономикой» предусмотрено, что создание надежно действующего противозатратного механизма функционирования народного хозяйства, и прежде всего его основного звена — предприятия (объединения), является одной из главных целей радикальной реформы управления экономикой. Основой П. х. м. является полный *хозяйственный расчет,* заинтересовывающий трудовой коллектив в увеличении *хоз-*

расчетного дохода или *прибыли*, предусматривающий обязательное соизмерение результатов производства с затратами, стимулирование их всемерной экономии. Полный хозрасчет предприятия предполагает организацию деятельности внутрипроизводственных звеньев также на началах хозяйственного расчета, коллективного (в том числе бригадного) подряда. В системе плановых показателей центральное место должны занимать показатели, улучшение которых обусловливается экономией материальных и трудовых затрат. К числу их, например, относится *чистая продукция.* В формировании П. х. м. важная роль принадлежит экономическим и технико-экономическим нормативам (см. *Нормативы экономические*), регламентирующим затраты труда, определяющим общественные требования к эффективности производства. Придание хозяйственному механизму противозатратного характера во многом зависит от системы ценообразования: в основе цены должны быть не индивидуальные, а общественно необходимые затраты труда. На уровне цен должны существенно сказываться потребительские свойства, технический уровень и качество изделий. В системе П. х. м. цены призваны стимулировать повышение качества изделий при снижении издержек производства и обращения. Одной из предпосылок П. х. м. является система оплаты труда и материального стимулирования, обеспечивающая строгую зависимость размеров фонда заработной платы и заработка каждого работника от результатов труда, исключающая возможность получения незаработанных средств. В формировании П. х. м. возрастает роль экономического соревнования между предприятиями за наиболее полное удовлетворение спроса потребителей с наименьшими затратами. Предприятия, обеспечивающие производство и реализацию лучшей продукции с меньшими издержками, получают больший хозрасчетный доход. П. х. м. предполагает наличие четкой системы учета, обеспечивающей оперативность, своевременность и достоверность данных о затратах и результатах деятельности всех звеньев производства.

ПРОЦЕНТЫ за кредит — плата, взимаемая банками за предоставление *кредита* (ссуды). Размеры П. зависят от величины кредита, срока его использования и годовой нормы платежа. Нормы П. дифференцированы: для кредитов под отгруженную продукцию — 1 %, под сезонные сверхнормативные запасы — 2 %, по долгосрочным кредитам для нового строительства — 0,5 %. Кредиты по обороту материальных ценностей и затрат на заработную плату выдаются без взимания процентов. Существенно увеличиваются нормы процента по кредитам, которые не возвращены в установленные сроки: по краткосрочным кредитам — до 10 %, по кредитам на строительство — до

1,5 %. Финансовый источник уплаты П.— *прибыль*.

ПРЯМЫЕ ДЛИТЕЛЬНЫЕ ХОЗЯЙСТВЕННЫЕ СВЯЗИ — отношения, которые в плановом порядке организуются на пятилетний и более длительный период между предприятиями — изготовителями продукции (поставщиками) и предприятиями и организациями, потребляющими эту продукцию (покупателями). Вышестоящие органы доводят до предприятий контрольные цифры, в состав которых входят стоимостной объем продукции для заключения договоров, государственные заказы и лимиты централизованно распределяемых материальных ресурсов. На этой основе поставщик и покупатель заключают прямой хозяйственный договор, в котором самостоятельно определяют развернутый *ассортимент продукции*, сроки поставок, требования к качеству, порядок расчетов, взаимную ответственность сторон и другие условия поставок, предусмотренные положениями о поставках продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления, особыми условиями поставки по отдельным видам продукции и т. д. П. д. х. с. охватывают до 80 % предприятий с массовым и крупносерийным производством. В последнее время широко развиваются П. д. х. с. между предприятиями — изготовителями товаров народного потребления и торговыми организациями, что делает их отношения более тесными и надежными, позволяет оперативнее учитывать изменения спроса населения. П. д. х. с. способствуют сокращению *издержек обращения*, уменьшают документооборот. Решениями XXVII съезда КПСС предусмотрено развивать долгосрочные хозяйственные связи и оптовую торговлю (см. также *Материально-техническое снабжение*).

ПРЯМЫЕ ЗАТРАТЫ — часть расходов предприятия на производство продукции, которые непосредственно связаны с процессом изготовления продукции и могут быть включены в себестоимость отдельных видов (единиц) изделия прямым методом учета. К П. з. относятся: сырье, основные материалы и покупные полуфабрикаты, заработная плата (основная и дополнительная) производственных рабочих, износ инструмента и приспособлений целевого назначения, расходы на освоение производства новых видов продукции и другие специальные расходы. Обособление П. з. зависит от особенностей организации производства, техники и технологии. На предприятиях (в цехах), специализированных на выпуске продукции одного вида, все расходы прямые. П. з. устанавливаются на основе прогрессивных норм расходования различных видов ресурсов.

ПРЯМЫЕ СВЯЗИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ С ПРЕДПРИЯТИЯМИ ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ — прогрессивная форма закупок сельскохозяй-

ственной продукции. При ней устраняются промежуточные звенья, колхозы и совхозы реализуют продукцию (плановую и сверхплановую) непосредственно перерабатывающим предприятиям, ликвидируются перевалки продукции, сокращается ее путь от полей и ферм до потребителя, что способствует уменьшению потерь продукции, улучшению ее качества. При прямых связях четче регулируются сроки поставок продукции, согласовываются требования к ее качеству, укрепляется взаимная ответственность партнеров. В итоге повышается выход конечной продукции на единицу используемых ресурсов, улучшается снабжение населения продовольствием. Четко организованная реализация продукции способствует формированию у работников хозяйского отношения к продукции, к использованию всех средств. Прямые связи сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий устанавливаются на основе планов закупок. Они оформляются договорами, в которых предусматриваются сроки поставок, качество поставляемой продукции, цены, другие условия реализации, взаимная ответственность сторон за соблюдение условий договора. Прямые связи имеют разные формы. В одних случаях колхозы и совхозы сами доставляют продукцию к местам ее переработки, в других — перерабатывающие предприятия закупают продукцию непосредственно в хозяйствах и вывозят централизованно специализированным транспортом. Последняя форма получает все большее распространение, колхозы и совхозы освобождаются от забот по транспортировке продукции. Они получают возможность сосредоточить усилия на наращивании производства продукции и улучшении ее качества. Прямые связи колхозы и совхозы устанавливают не только с перерабатывающими, но и с торговыми предприятиями (организациями).

ПЯТИЛЕТНИЙ ПЛАН ЭКОНОМИЧЕСКОГО И СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ СССР — главная форма планирования развития народного хозяйства, совершенствования экономических и социальных отношений в стране, основа организации хозяйственной деятельности министерств и ведомств, всех звеньев управления. По своему содержанию пятилетний план представляет собой комплексную взаимоувязанную программу развития народного хозяйства союзных республик, всех производственных и непроизводственных отраслей в целях наиболее эффективного решения общегосударственных задач. Являясь важнейшим средством реализации *экономической политики КПСС*, пятилетние планы должны обеспечивать решение задач, поставленных съездами Коммунистической партии и пленумами ЦК КПСС, предусматривать динамичное пропорциональное, сбалансированное развитие экономики, повышение эффективности общественного производства в целях по-

стоянного роста народного благосостояния, укрепления обороны страны, развития всестороннего сотрудничества со странами — членами СЭВ и другими социалистическими странами, активного участия нашей страны в международном разделении труда. «Основными положениями коренной перестройки управления экономикой» (1987 г.) предусмотрен переход к стройной системе долгосрочных и пятилетних планов. Политической платформой долгосрочного развития народного хозяйства становится концепция экономического и социального развития страны на 15 лет; на ее основе разрабатываются основные направления развития страны также на 15 лет, которые предусматривают реализацию экономической стратегии партии в конкретных показателях и заданиях по пятилетним периодам. Разработка пятилетнего плана начинается снизу, с предприятий. На основе исходных данных планирования, получаемых от вышестоящего органа (контрольные цифры, отражающие общественные потребности в продукции, производимой предприятием, минимальные уровни эффективности производства, государственные заказы, экономические нормативы и лимиты), заказов потребителей и органов материально-технического обеспечения предприятия составляют и утверждают свои планы. На основе этих планов, основных направлений экономического и социального развития, исходных данных для планирования, доведенных Госпланом СССР, министерства СССР и Советы Министров союзных республик разрабатывают проекты планов развития отраслей и союзных республик. Госплан СССР составляет проект Государственного плана экономического и социального развития СССР, сбалансированный по всем показателям. После рассмотрения Советом Министров СССР проекта плана, внесения в него необходимых уточнений он выносится на утверждение Верховного Совета СССР, который после обсуждения принимает Закон Союза Советских Социалистических Республик о Государственном плане экономического и социального развития СССР на соответствующий пятилетний период. Пятилетний план определяет основные параметры развития экономики, которые должны быть достигнуты в планируемом периоде, систему мероприятий, обеспечивающих выполнение предусмотренных заданий, а также совершенствование управления и планирования народного хозяйства. Пятилетний план охватывает все стороны общественного производства и непроизводственной сферы: темпы и пропорции воспроизводства, развитие науки и техники, повышение эффективности производства и качества продукции; развитие промышленности, агропромышленного комплекса, капитального строительства, транспорта, связи и других отраслей; финансы, себестоимость и прибыль; комплексный

план социального развития и повышения уровня жизни народа, планирование охраны природы и рационального использования природных ресурсов, экономического и социального развития союзных республик, планирование внешнеэкономических связей.

Важнейшей составной частью пятилетнего плана являются *целевые комплексные программы* — научно-технические, экономические и социальные, а также программы развития отдельных регионов и *территориально - производственных комплексов.* Указанные программы увязываются с соответствующими разделами плана, с материальными и финансовыми ресурсами. В первую очередь учитываются положения важнейших народнохозяйственных программ — *Продовольственной программы СССР, Энергетической программы СССР* и др. В течение пятилетки сохраняются стабильные оптовые цены в промышленности, сметные цены в капитальном строительстве и тарифы на грузовые перевозки. Пятилетний план на 1986—1990 гг. предусматривает осуществление коренного перелома в социально-экономическом развитии страны, качественное преобразование и всемерную интенсификацию материального производства на основе достижений научно-технического прогресса, кардинальную перестройку *структурной политики* и *инвестиционной политики*, радикальную реформу *хозяйственного механизма*, преобразование условий жизни и труда советских людей, всей социальной сферы (см. *Планирование перспективное*).

Р

РАБОЧАЯ СИЛА — совокупность физических и умственных способностей человека, которые он использует для производства материальных благ и услуг. Р. с. характеризует уровень и качество работников — главной производительной силы общества. Она развивается в трудовой деятельности, а также в результате накопления навыков к труду, в процессе получения общего, профессионального и специального образования, повышения квалификации. Общественные формы использования Р. с. непосредственно зависят от господствующего способа соединения Р. с. со *средствами производства*, от формы собственности на вещественные условия производства. При капитализме работник, лишенный средств производства, продает Р. с. капиталисту в качестве товара и подвергается эксплуатации. При социализме Р. с., не будучи товаром, включается в планомерно организованный процесс коллективного труда на основе общественной собственности на средства производства. Вместе с тем в социалистическом обществе существует форма найма Р. с., поскольку необходим контроль за мерой труда и мерой потребления работников, сохраняются товарно-денежные отношения и осуществляется распределение предметов потребления по труду. Общество в плановом порядке определяет потребность в Р. с., организует ее подготовку и распределение по отраслям народного хозяйства, обеспечивая полную и рациональную занятость трудоспособного населения. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* принципиальное значение имеют меры по активизации *человеческого фактора*, новые пути развития творческой деятельности трудящихся во всех сферах жизни. Общество проявляет постоянную заботу об улучшении условий использования Р. с., стимулирует повышение уровня образования и квалификации работников, улучшает условия воспроизводства Р. с. посредством все более полного удовлетворения потребностей и всестороннего развития всех членов общества (см. также *Рабочие, Трудовые ресурсы*).

РАБОЧЕЕ ВРЕМЯ — установленное в соответствии с законом время, в течение которого трудящийся должен выполнять свои

трудовые обязанности на предприятии, в учреждении, организации; продолжительность участия трудящегося в общественно организованном труде. Р. в. измеряется продолжительностью отработанного времени в течение рабочего дня, недели, месяца, года. Социальная природа Р. в. в обществе определяется типом господствующих производственных отношений. Р. в. делится на необходимое и прибавочное время. При капитализме прибавочное Р. в. обогащает капиталистов. При социализме Р. в. целиком используется в интересах самих трудящихся. Общество на каждом этапе своего развития планомерно устанавливает продолжительность Р. в., исходя, с одной стороны, из необходимости обеспечения более полного удовлетворения растущих материальных и духовных потребностей членов общества, а с другой — из учета достигнутого уровня развития *производительных сил*, производительности общественного труда, необходимости дальнейшего развития производства. В соответствии с Конституцией СССР (ст. 41) и Основами законодательства Союза ССР и союзных республик о труде нормальная продолжительность Р. в. рабочих и служащих на предприятиях, в учреждениях, организациях не может превышать 41 часа в неделю. Сокращенная продолжительность Р. в. установлена для рабочих и служащих в возрасте от 16 до 18 лет — 36 часов в неделю, а в возрасте от 15 до 17 лет — 24 часа в неделю. Для рабочих и служащих, занятых на работах с вредными условиями труда, устанавливается сокращенная продолжительность Р. в.— не более 36 часов в неделю. Для отдельных категорий работников (учителей, врачей и др.) законодательством Союза ССР установлена сокращенная продолжительность Р. в. Как показывает практика, на предприятиях имеются значительные потери Р. в.— простои, непроизводительные затраты Р. в., которые являются следствием недостатков в организации труда и производства, материально-технического обеспечения, нарушений правил трудового распорядка, дисциплины труда. Улучшению использования Р. в. способствует совершенствование организации производства и труда, укрепление дисциплины труда, развитие коллективных (бригадных) форм его организации, сокращение травматизма и болезней за счет улучшения условий труда и техники безопасности, сокращение отпусков с разрешения администрации, аттестация и рационализация рабочих мест и т. д. Важное значение имеют уменьшение целосменных и внутрисменных потерь времени, обеспечение нормальной интенсивности труда. Сокращение потерь Р. в., улучшение его использования является одним из важных резервов *интенсификации производства*, повышения производительности труда, а тем самым *ускорения социально-экономического развития страны.*

РАБОЧЕЕ МЕСТО — зона приложения труда, определенная на основании трудовых и других действующих норм, оснащенная необходимыми средствами для трудовой деятельности одного исполнителя. Коллективное рабочее место состоит из индивидуальных рабочих мест. Р. м. оснащается основным и вспомогательным оборудованием (станки, аппараты, приборы, механизмы, средства обеспечения безопасности труда, энергетические установки); технологической оснасткой (установочные и иные приспособления, инструмент, контрольно-измерительные приборы, столы, верстаки, инструментальные тумбочки, стеллажи, шкафы, стулья). Различают Р. м. рабочих, инженерно-технических и административно-управленческих работников. При организации и совершенствовании Р. м. учитываются антропометрические данные, требования НОТ, рекомендации физиологии, психологии и гигиены, требования эргономики, инженерной психологии и технической эстетики. На XXVII съезде КПСС подчеркнута важная роль *аттестации рабочих мест* для совершенствования организации и повышения дисциплины труда, выявления резервов в использовании *трудовых ресурсов*. Рационализация Р. м. рабочих имеет целью механизацию и автоматизацию труда, его облегчение, повышение *культуры производства* и эффективности труда. Рационализация Р. м. должна осуществляться во всех производственных и непроизводственных отраслях с учетом специфики работы.

РАБОЧИЕ — лица, непосредственно создающие материальные блага, воздействующие на *предметы труда* с помощью орудий производства, занятые ремонтом и уходом за оборудованием, перемещением грузов, уборкой производственных помещений. Рабочие управляют, регулируют и наблюдают за работой машин, механизмов, агрегатов, автоматических линий, выполняют обязанности машинистов, водителей, обходчиков железных дорог, телефонистов, телеграфистов, операторов вычислительных машин и ЭВМ. Рабочие — главная и наиболее многочисленная категория производственного персонала; ее удельный вес в промышленности (1985 г.) составляет 79,7 %, в строительных организациях — 78,2 %, в совхозах и других государственных сельскохозяйственных организациях — 89 %. От *производительности труда* рабочих, их отношения к делу, добросовестности и ответственности в решающей степени зависят *эффективность производства* и *качество продукции*.

В Программе КПСС, принятой XXVII съездом партии, отмечается, что рост общеобразовательного, культурного и профессионального уровня, трудовой и общественно-политической активности рабочего класса повышает его авангардную роль в совершенствовании социализма, в коммунистическом строительстве. Револю-

ционные преобразования в производительных силах ведут к возрастанию в деятельности рабочих и колхозников удельного веса умственного труда, что способствует постепенному стиранию существенных различий между физическим и умственным трудом, сближению всех социальных групп (см. Материалы XXVII съезда КПСС, с. 155) (см. также *Рабочая сила*).

РАЗМЕЩЕНИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫХ СИЛ — распределение средств производства и работников по территории страны в соответствии с природными, социальными и экономическими условиями экономических районов, особенностями территориального разделения труда, присущего данной социально-экономической системе. В. И. Ленин считал важнейшей задачей «рациональное *размещение* промышленности в России с точки зрения близости сырья и возможности наименьшей потери труда при переходе от обработки сырья ко всем последовательным стадиям обработки полуфабрикатов вплоть до получения готового продукта» (Полн. собр. соч., т. 36, с. 228). Р. п. с. СССР определяется значительными территориальными сдвигами, продолжающимся освоением новых районов, прежде всего восточных. На размещение производства большое влияние оказывает *научно-технический прогресс*. В *добывающей промышленности*, например, могут быть вовлечены в народнохозяйственный оборот месторождения полезных ископаемых, которые ранее не могли быть использованы в связи со сложностью природных или горно-геологических условий. Развитие науки, создание новых технологий и технических средств дают возможность применить их для нужд народного хозяйства. В *обрабатывающей промышленности* изменяется степень влияния сырьевого, энергетического, транспортного, трудового и других факторов Р. п. с. Меняются структура и количество потребляемого сырья, электроэнергии, топлива, трудоемкость и транспортабельность выпускаемой продукции. Решениями XXVII съезда КПСС определены дальнейшие прогрессивные сдвиги в Р. п. с., более полно учитывающие территориальные особенности производства, необходимость приближения энергоемких производств к топливно-энергетическим базам Сибири и Северного Казахстана. В районах Средней Азии, Южного Казахстана и Закавказья предусмотрено полнее использовать трудовые и природные ресурсы (см. *Ресурсы природные, Трудовые ресурсы*). Экономику европейских районов страны и Урала намечено развивать преимущественно за счет *технического перевооружения и реконструкции предприятий*, при сокращении численности занятых в сфере материального производства, в восточных районах продолжить ускоренное наращивание производственного потенциала (см. *Потенциал производственный*) при комплексном

развитии народного хозяйства, опережающем росте отраслей производственной и социальной *инфраструктуры.* Предусмотрено вовлечение в хозяйственный оборот наиболее эффективных природных ресурсов Севера. В крупных городах должно быть ограничено строительство новых промышленных предприятий, за исключением объектов, связанных с обслуживанием населения. Для размещения небольших специализированных предприятий, филиалов и отдельных цехов действующих заводов и фабрик, предприятий по обслуживанию сельского хозяйства, переработке его продукции и производству изделий из местного сырья намечено шире использовать возможности развития малых и средних городов и рабочих поселков. Планы размещения отдельных отраслей разрабатываются исходя из общей схемы территориального разделения труда, размещения производительных сил (см. также *Генеральная схема развития и размещения производительных сил СССР*).

РАЙОННОЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ (РАПО) — орган управления районным *агропромышленным комплексом (АПК).* Является составным звеном единой межотраслевой системы управления АПК страны, созданной в соответствии с постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О дальнейшем совершенствовании управления агропромышленным комплексом» (1985 г.). В состав РАПО входят все предприятия и организации районного АПК: колхозы, совхозы, межхозяйственные и другие сельскохозяйственные предприятия; обслуживающие и перерабатывающие предприятия (организации). Высшим органом РАПО является совет, который осуществляет руководство РАПО. В состав совета входят руководители предприятий и организаций районного АПК. При формировании совета обеспечивается приоритетное представительство колхозов и совхозов. Главная задача РАПО состоит в том, чтобы обеспечить согласованное и сбалансированное развитие всех предприятий и организаций районного АПК, нацелить их на достижение единого конечного результата для успешного выполнения *Продовольственной программы СССР.* В центре деятельности РАПО — решение межотраслевых вопросов, имеющих большое значение для эффективного функционирования всего районного АПК. РАПО призвано так регулировать производственно-экономические связи в рамках районного АПК, чтобы обеспечивать увеличение производства и продажи продукции государству, более полное использование ресурсного потенциала. РАПО устанавливает расчетные цены на корма, скот, материалы, поставляемые в рамках межхозяйственной кооперации, утверждает расценки (тарифы) на услуги и работы обслуживающих предприятий (организаций), централизует выполнение

ряда функций, которые выходят за рамки отдельных хозяйств, создает для этого централизованные хозрасчетные фонды. Значение РАПО в решении этих вопросов еще более возрастает в связи с переходом к планированию закупок и платежей в бюджет по стабильным нормативам в зависимости от имеющегося ресурсного потенциала (земли, обеспеченности производственными фондами и трудовыми ресурсами). РАПО принадлежит важная роль в осуществлении других крупных мер, предусмотренных постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О дальнейшем совершенствовании экономического механизма хозяйствования в агропромышленном комплексе страны» (1986 г.), в частности по укреплению хозрасчета, расширению самостоятельности предприятий и низовых органов в реализации продукции, в регулировании расчетных и других цен. Важное место в деятельности РАПО занимают вопросы социального развития села, которые по своей природе носят межотраслевой характер. В условиях ныне действующей системы управления Госагропром СССР и его органы получают ресурсы единой строкой для всех предприятий районного АПК. Поэтому РАПО имеют возможность распределять ресурсы между отдельными сферами таким образом, чтобы обеспечить высокие конечные результаты деятельности комплекса в целом.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПО ТРУДУ — объективный экономический закон социализма, в соответствии с которым средства для личного потребления распределяются между работниками общественного производства в зависимости от количества и качества их труда по принципу: «От каждого — по способностям, каждому — по труду». Работник отдает обществу определенное количество труда в одной форме и получает обратно в другой форме (за вычетом установленной части на образование различных общественных фондов). Такой способ распределения предполагает установление для каждого работника общественной меры труда и меры потребления, постоянного контроля за ними. Вознаграждение за труд ставится в прямую зависимость от его результатов, предусматривается одинаковая оплата за равный труд. Общество определяет меру труда — количество труда определенного качества (сложности труда, квалификации, тяжести, напряженности и т. д.), которое необходимо для создания материальных благ или услуг в конкретных условиях производства. Для этого вводятся нормы труда, позволяющие определить трудовой вклад каждого работника в общественное производство — установить объем и содержание работы, дать общественную оценку затратам труда работника и его фактическим результатам. Мере труда соответствует мера его вознаграждения, которая определяется с

помощью различных норм оплаты труда (*тарифных ставок*, *должностных окладов*, премий и т. п.). Р. по т. выполняет стимулирующую функцию — материально заинтересовывает работников в повышении культурно-технического уровня, в росте производительности труда, чем способствует правильному сочетанию личных и общественных интересов трудящихся. XXVII съезд КПСС определил меры по совершенствованию Р. по т. в период до 2000 г. В частности, намечено размеры вознаграждения работников теснее увязывать с их трудовым вкладом, решительно устранять элементы уравнительного распределения. В двенадцатой пятилетке существенно повышаются тарифные ставки и должностные оклады работников материального производства за счет и в пределах средств, заработанных самими предприятиями. На предприятиях, переведенных на полный хозяйственный расчет, *фонд заработной платы* образуется по нормативам за счет *хозрасчетного дохода* предприятия, образуемого по итогам деятельности трудовых коллективов. Широкое развитие получают *коллективные формы оплаты труда*, коллективное премирование с распределением заработков и премий в зависимости от личного вклада каждого работника в конечные результаты. Значительно улучшается нормирование труда, обеспечивается его тесная увязка с проводимой работой по совершенствованию форм организации и оплаты труда, *аттестации рабочих мест*. Предусмотрено расширить применение технически обоснованных норм и нормативов, систематически пересматривать их с учетом внедрения новой техники, передовой технологии и организации труда.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИБЫЛИ — направление *прибыли* на формирование доходов государственного бюджета, создание отраслевых, региональных, внутрихозяйственных фондов денежных средств, удовлетворение других потребностей хозрасчетных объединений, предприятий и организаций. В основе Р. п. — сочетание интересов общества в целом с интересами трудовых коллективов, создание у них заинтересованности в совершенствовании своей деятельности, росте прибыли и ее рациональном использовании на расширение производства, социальное развитие, материальное поощрение работников. Плановое Р. п. предполагает прежде всего выделение из общей ее суммы определенной части, имеющей целевое назначение и используемой в особом порядке, а также установленных платежей в государственный бюджет и процентов за пользование банковским *кредитом*. Полученная после указанных вычетов расчетная прибыль распределяется между хозяйством и государственным бюджетом по нормативу: устанавливается ее доля (в процентах), подлежащая взносу в бюджет, а оставшаяся

часть поступает в распоряжение хозяйства. Целевое назначение имеет: прибыль подсобных сельских хозяйств; прибыль от реализации товаров народного потребления и изделий производственно-технического назначения, изготовленных из отходов производства и местного сырья, отчисляемая в фонд ширпотреба; прибыль от реализации новых товаров бытовой химии; дополнительная прибыль от реализации первых опытных партий товаров и особо модных изделий по договорным розничным ценам и т. д. Первоочередными платежами в государственный бюджет являются: плата за основные производственные фонды (см. *Плата за фонды*) и нормируемые оборотные средства, а также плата за трудовые ресурсы и природные ресурсы. Важнейшее хозрасчетное значение имеет нормативное распределение прибыли. Нормативы платежей в бюджет устанавливаются в годовых или пятилетних планах объединений и предприятий, они увязывают размеры оставляемых в распоряжении объединений и предприятий средств с результатами их работы. Нормативное Р. п. является неотъемлемой частью системы *самофинансирования*. Поступающая в распоряжение предприятий прибыль направляется: на формирование фондов экономического стимулирования; финансирование капиталовложений и прироста собственных *оборотных средств*; погашение долгосрочного кредита на *капитальные вложения*; образование в министерстве (ведомстве) резерва для оказания финансовой помощи и единого фонда развития науки и техники; отчисления дорожным организациям на строительство, реконструкцию, ремонт и содержание местных автомобильных дорог; на возмещение расходов по хозяйственному содержанию зданий, помещений, сооружений, культурно-просветительных учреждений, садов, парков, пионерских лагерей, переданных в бесплатное пользование профсоюзным организациям; на покрытие убытков от эксплуатации жилищно-коммунального хозяйства и другие потребности предприятия. Фактическая расчетная прибыль до ее распределения по нормативу уменьшается на сумму изымаемых в бюджет: дополнительной выручки в результате завышения установленных цен и нарушения порядка ценообразования, прибыли от выпуска продукции с отступлением от стандартов и технических условий, других взносов, связанных с применением экономических санкций. Из фактической распределяемой прибыли исключаются также оставляемые в распоряжении предприятий суммы прибыли: от проведения организационно-технических мероприятий, направляемых на восполнение недостатка собственных оборотных средств или погашение кредита на эту цель; от надбавок к оптовой цене на новую высокоэффективную продукцию производственно-технического назначе-

ния и продукцию, которой присвоен государственный Знак качества, и надбавок за комплектную поставку оборудования. Нормативное Р. п. касается не только платежей в государственный бюджет, оно относится и к внутриотраслевым отношениям — отчислениям предприятий на образование предусмотренных законодательными актами фондов министерств (ведомств). Вместе с тем, исходя из решений XXVII съезда КПСС, преодолевается негодная практика, когда убытки отстающих объединений и предприятий покрывались за счет доходов рентабельно работающих хозяйств отрасли. В Р. п. наряду с общими принципами существует ряд особенностей, обусловленных спецификой отраслей народного хозяйства. Государственные сельскохозяйственные предприятия, торговые, снабженческо-сбытовые и заготовительные организации не вносят в бюджет плату за фонды, иначе определяются у них отчисления от прибыли в бюджет, а также в фонды предприятий и министерств (ведомств). Введена плата за трудовые ресурсы в отдельных отраслях. Фиксированные (рентные) платежи применяются преимущественно в некоторых отраслях *добывающей промышленности.* В жилищном хозяйстве прибыль полностью направляется на содержание и благоустройство жилого фонда. В системе *потребительской кооперации* особенности Р. п. вытекают из характера кооперативной собственности; в бюджет вносится *подоходный налог,* а остальная часть используется на формирование внутрисистемных фондов в установленном размере и на другие цели, определяемые решением общего собрания (собрания уполномоченных) членов потребительских обществ (потребсоюзов).

РАСЦЕНКА СДЕЛЬНАЯ — размер оплаты по установленным нормам за изготовление единицы продукции (детали, узла, изделия) или выполнение определенной производственной операции при сдельной системе заработной платы. Р. с. устанавливается на определенную работу (операцию) исходя из *тарифной ставки,* соответствующей разряду работы, и *нормы выработки* или *нормы времени* на данную работу. При определении Р. с. в расчет берутся тарифные ставки (оклады), соответствующей разряду выполняемой работы, а не разряду работника, выполняющего данную работу (операцию). Р. с. определяется путем деления часовой (дневной) тарифной ставки, соответствующей разряду выполняемой работы, на часовую (дневную) норму выработки. Р. с. может быть определена также путем умножения часовой тарифной ставки, соответствующей разряду выполняемой работы, на установленную норму времени в часах. Фактический сдельный заработок рабочего по прямой сдельной индивидуальной оплате труда определяется путем умножения Р. с. на фактическую выработку рабочего. При бригадной организации труда может при-

меняться общебригадная сдельная расценка на единицу продукции. За рабочими и служащими — авторами изобретений или рационализаторских предложений, проявившими инициативу в пересмотре технических норм и расценок, прежние расценки сохраняются в течение шести месяцев со дня введения новых норм и расценок. За работниками, оказавшими изобретателю или рационализатору помощь во внедрении предложения, такая льгота сохраняется в течение трех месяцев. В соответствии с решениями XXVII съезда КПСС расширяется применение технически обоснованных норм и нормативов, предусмотрен систематический пересмотр их с учетом внедрения новой техники, передовой технологии и организации производства, что повысит научную обоснованность сдельных расценок (см. также *Сдельная заработная плата*).

РАСЧЕТНЫЙ СЧЕТ—счет предприятия, объединения, организации в Государственном банке для хранения временно свободных денежных средств и осуществления *безналичных расчетов*. На Р. с. зачисляются: выручка от реализации продукции, услуг, покупных материалов, отходов, краткосрочные ссуды Госбанка, ссуды из резервов вышестоящего органа управления и т. д. С Р. с. оплачиваются счета за поступающие материалы, топливо, покупные готовые изделия, энергию и т. д.; погашается задолженность по ранее полученным ссудам и уплачиваются проценты за их использование; перечисляются в государственный бюджет *плата за фонды, налоги*, удержания с рабочих и служащих. С Р. с. в кассу предприятия, организации поступают наличные деньги для выдачи заработной платы, оплаты больничных листов и на другие платежи.

РАЦИОНАЛИЗАТОРСТВО — разработка новых технических решений, направленных на совершенствование деятельности предприятий и организаций, повышение ее эффективности. Результатом Р. являются предложения, предусматривающие изменения технических характеристик продукции, технологических процессов, машин и оборудования, организации производства и труда. Заявление на рационализаторское предложение (в необходимых случаях — с чертежами, схемами, расчетами и т. п.) подается той организации, к сфере деятельности которой оно относится, или в соответствующее министерство (ведомство), если предложение может быть использовано на многих предприятиях. При положительном решении автору выдается удостоверение с обоснованием прав на авторство и вознаграждение. Защита прав лиц, занимающихся рационализаторской деятельностью, предусмотрена действующим законодательством. Число впервые использованных в производстве рационализаторских предложений составило в 1981—1985 гг. 19,8 млн, а экономический эффект от их использования (вместе с изобретениями) — 35,8 млрд руб. Прово-

димые в двенадцатой пятилетке меры по активизации *человеческого фактора,* в частности развитие самоуправления на производстве и внедрение *бригадного подряда,* создают благоприятные условия для Р.

РЕАЛИЗОВАННАЯ ПРОДУКЦИЯ (см. *Продукция реализованная*)

РЕАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА — *заработная плата,* выраженная в материальных благах и услугах. Рост Р. з. п. определяется отношением *номинальной заработной платы* к индексу цен товаров и тарифов услуг. При этом исключаются суммы удержанных из заработной платы *налогов.* Индекс Р. з. п. исчисляется в среднем на одного работающего. Уровень и темпы роста Р. з. п. определяются в основном уровнем и темпами роста *производительности труда.* Объективной закономерностью развития социалистического производства является опережающий рост производительности общественного труда по сравнению с темпами роста Р. з. п. Выполнение этого условия обеспечивает соблюдение оптимальных пропорций между накоплением и потреблением в национальном доходе, темпами расширенного воспроизводства и повышения жизненного уровня народа. Р. з. п. является составной частью *реальных доходов населения.*

РЕАЛЬНЫЕ ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ — часть *национального дохода,* используемая населением для потребления или накопления. Определяются исходя из реально используемого и накапливаемого объема материальных благ и услуг на душу населения. Для этого суммируются все виды денежных и натуральных доходов населения, к которым относятся оплата по труду (денежная и натуральная), *общественные фонды потребления* (пенсии, пособия, стипендии и т. п.), стоимость чистой продукции *личного подсобного хозяйства.* Из полученной суммы доходов вычитаются: налоги, сборы и другие обязательные платежи населения в государственный бюджет; сумма добровольных взносов в различные общественные и кооперативные организации; сбережения населения в денежной форме (прирост вкладов населения в сберегательных кассах, стоимость приобретаемых населением облигаций государственного внутреннего выигрышного займа и др.); часть расходов на оплату услуг, превышающую стоимость материальных затрат в культурно-бытовых учреждениях непроизводственной сферы, обслуживающих население. В итоге получается общая сумма реально используемых доходов населения в данном периоде. Для определения динамики Р. д. н. полученная сумма доходов за определенный период делится на индекс цен на товары и тарифов на услуги. Таким образом достигается сопоставимость Р. д. н. за различные периоды. Р. д. н. представляют собой один из обобщающих показателей *уровня жизни* советского народа, их

рост при социализме непосредственно зависит от повышения производительности труда, эффективности общественного производства. Реальные доходы исчисляются по всему населению и по общественным группам (рабочие и служащие, колхозники). Реальные доходы рабочих и служащих на одного работающего в 1985 г. по сравнению с 1940 г. увеличились в 4,5 раза, реальные доходы колхозников — в 8 раз. В результате осуществления за последние годы важных социальных мероприятий сближаются уровни реальных доходов колхозников с реальными доходами рабочих и служащих. Уровень реальных доходов колхозников по отношению к реальным доходам рабочих и служащих в расчете на члена семьи повысился с 70 % в 1960 г. до 80 % в 1970 г. и более чем до 90 % в 1985 г.

РЕЖИМ ЭКОНОМИИ — комплекс экономических, производственно-технических, организационных и политико-воспитательных мер и условий, направленных на обеспечение наиболее рационального использования всех видов ресурсов на всех стадиях воспроизводства. Р. э. предполагает применение прогрессивной техники и технологии, механизацию и автоматизацию производства, научную организацию труда, укрепление трудовой дисциплины, совершенствование материального и морального стимулирования. Соблюдение Р. э. означает наиболее эффективное использование материальных, трудовых и финансовых ресурсов во всех сферах деятельности. Р. э.— важнейший фактор повышения эффективности общественного производства, роста национального богатства и благосостояния советских людей. Р. э. связан с укреплением и развитием *хозяйственного расчета, бригадного подряда,* совершенствованием управления, планирования и экономического стимулирования, усилением заинтересованности работников в *ресурсосбережении.* XXVII съезд КПСС поставил задачу «последовательно усиливать режим экономии, являющийся одним из важнейших факторов интенсификации производства. Превратить ресурсосбережение в решающий источник удовлетворения растущих потребностей народного хозяйства» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 274). Предстоит добиться того, чтобы прирост потребностей в топливе, энергии, сырье и материалах на 75—80 % удовлетворялся за счет их экономии. До 2000 г. намечено снизить *энергоемкость национального дохода* не менее чем в 1,4 раза, металлоемкость — почти в 2 раза. Для этого необходимо комплексно использовать природные и материальные ресурсы, максимально устранять потери и нерациональные расходы, широко вовлекать в хозяйственный оборот *вторичные материальные ресурсы,* а также попутные продукты. Соблюдение Р. э. на предприятиях требует четко организованного учета и контроля за расходованием каждого килограмма

металла, цемента, топлива, киловатт-часа электроэнергии и других ресурсов, усиления *премирования* работников за экономию и неукоснительной материальной ответственности за перерасход по сравнению с нормативами. Нормирование расхода всех видов ресурсов — непременное условие их экономии. Р. э. охватывает как сферы производства и обращения, так и сферу потребления. Бережное использование всех используемых в быту ресурсов и продуктов, топлива и энергии равнозначно народнохозяйственной экономии капитальных вложений и текущих затрат на их воспроизводство. В конечном счете все виды экономии сводятся к экономии времени. Значение Р. э. резко возрастает при переводе предприятий на полный *хозяйственный расчет, самоокупаемость* и *самофинансирование*. Согласно Закону СССР «О государственном предприятии (объединении)» (1987 г.), возмещение предприятием убытков, причиненных другим организациям и государству нерациональным использованием ресурсов, уплата неустоек, штрафов и иных экономических санкций, установленных законодательством, производятся за счет *хозрасчетного дохода* предприятия (объединения).

РЕЗЕРВЫ ПРОИЗВОДСТВА — внутрипроизводственные возможности роста *эффективности производства,* увеличения объема продукции и повышения ее качества за счет лучшего использования ресурсов. Различают резервы сырьевые, рабочего времени, энергетические, использования оборудования и *производственных мощностей*. Вовлечение в производственный процесс Р. п. связано прежде всего с соблюдением *режима экономии,* устранением потерь рабочего времени, материалов, энергии. Мобилизация резервов позволяет улучшить качественные показатели хозяйственной деятельности (повысить *производительность труда*, снизить *себестоимость продукции*, ускорить *оборачиваемость оборотных средств*). Следует различать текущие резервы, которые можно реализовать в ближайший период времени (месяц, год), и перспективные, реализация которых требует более длительного времени и, как правило, значительных затрат. В Политическом докладе ЦК КПСС XXVII съезду КПСС подчеркивается необходимость максимальной мобилизации всех резервов, в первую очередь тех, которые не требуют крупных затрат, но дают быстрый и ощутимый эффект. «Речь идет об организационно-экономических и социально-психологических факторах, лучшем использовании созданного производственного потенциала, повышении действенности стимулирования труда, укреплении организованности и дисциплины, преодолении бесхозяйственности» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 41). Перспективные резервы связаны прежде всего с *научно-техническим прогрессом*. Использование резервов должно предусматриваться в плане. При этом величина резервов принимается равной

разности между нормативным или достигнутым на передовых предприятиях и фактическим уровнем тех или иных показателей. Для выявления резервов проводится анализ деятельности предприятий. Информацией для него служат данные учета, специальные обследования; при этом используются методы статистические, экономико-математического моделирования, *функционально-стоимостного анализа*. Большую роль в выявлении Р. п. призваны сыграть трудовые коллективы, расширение *рационализаторства* и *изобретательства*, заинтересованность работников в увеличении объема продукции, улучшении ее качества. Выявлению и мобилизации Р. п. способствует перевод предприятий на полный *хозяйственный расчет*, использование преимуществ *бригадного подряда* и цехового подряда, обеспечивающих заинтересованность каждого члена коллектива в снижении затрат. Наряду с резервами, характеризующими внутрипроизводственные возможности предприятий по увеличению объема производства и повышению его эффективности, в хозяйственной практике применяется понятие резервов как запасов. Наличие таких резервов в производстве и обращении диктуется требованиями планомерного развития народного хозяйства, предупреждения или устранения частичных *диспропорций*. Основными направлениями экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года поставлена задача «создать во всех звеньях управления необходимые производственные и финансовые резервы» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 331). Резервы сырья, материалов, оборудования, топлива, продовольственных и промышленных товаров по праву распоряжения ими делятся на государственные, используемые лишь по распоряжению Совета Министров СССР, отдельных хозяйственных организаций (министерств и ведомств), предприятий. Величина государственных резервов по отдельным видам продукции зависит от значения этой продукции для экономики страны и ее обороноспособности, дефицитности, масштабов производства и условий хранения. Резервы производственных мощностей способствуют обеспечению сбалансированности планов, ускорению научно-технического прогресса, облегчают проведение технического перевооружения и реконструкции предприятий (см. также *Запасы производственные*).

РЕКЛАМАЦИЯ — претензии к изготовителю продукции в связи с выявленными в ней дефектами, некомплектностью, оформленные соответствующими актами. Р. принимается, если она вызвана конструктивно-технологическими недостатками и дефектами изделия и комплектующих его элементов. Р. отклоняется, если она связана с неправильной эксплуатацией или если при дополнительном исследовании дефекты не подтверждаются. Удовлетворение Р. связано для

предприятия с затратами на устранение дефектов, на оплату труда специалистов, осуществляющих гарантийный ремонт, и на выплату штрафов. Потребитель может устранять дефекты сам с отнесением расходов за счет поставщика или требовать с него устранения дефектов на месте в оговоренные сроки. Потребитель имеет право предъявить Р. к поставщику в течение всего времени гарантийного срока и каждый раз при этом применять штрафные санкции, однако их общая сумма должна быть в пределах 20 % стоимости продукции. Для сокращения количества Р. министерствами и предприятиями проводится их учет, классификация и анализ причин возникновения, разрабатываются и осуществляются мероприятия по устранению причин Р. и оценивается их эффективность. Затраты по исправлению дефектов, обнаруженных заказчиком в поставляемой продукции, возмещаются за счет уменьшения фонда материального поощрения предприятий-поставщиков. В современных условиях, когда партией взят курс на ускорение социально-экономического развития страны, значительно возрастает экономическая ответственность (см. *Ответственность экономическая*) поставщиков за *качество продукции.*

РЕКОНСТРУКЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ (см. *Техническое перевооружение и реконструкция предприятий*)

РЕКУЛЬТИВАЦИЯ ЗЕМЕЛЬ — восстановление нарушенных земель, на которых в результате хозяйственной деятельности уничтожена растительность, изменен гидрологический режим и рельеф местности, разрушен и загрязнен почвенный покров. Ущерб земле наносят открытая разработка недр (добыча угля, руд, торфа и т. д.), строительство дорог, прокладка трубопроводов и т. п. Применяются различные способы восстановления земель: снятие ценного плодородного слоя с площадей, которые отводятся под промышленные разработки и строительство, ее складирование с последующим нанесением на обновленные участки; озеленение терриконов шахтных угольных разработок, задернение различными растениями отвалов золы на тепловых электростанциях, лесопосадки на отвалах сланцевых разработок. Выделяют два этапа Р. з.: горнотехнический и биологический. На первом этапе нарушенные участки готовятся для освоения. Проводится планировка отвалов, наносится снятый ранее слой плодородной земли, подводятся подъездные пути. На этапе биологической Р. з. выполняются работы по восстановлению плодородия почвы. Предприятия, организации и учреждения после торфоразработок, горных, строительных и иных работ обязаны за свой счет приводить нарушенные земли в пригодное состояние. Р. з. занимает важное место в системе мер по охране почвы и естественной среды в условиях интенсивной хозяйственной деятельности челове-

ка. Чем шире размах строительства, освоения новых районов, тем больше значение своевременной и полноценной Р. з. Государственный подход к этой проблеме определяется пониманием того непреложного факта, что земля — наше ценнейшее достояние, незаменимое условие существования и развития нынешнего и будущих поколений. Бережное отношение к земле — признак общей и производственной культуры (см. также *Экология*).

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ — один из показателей хозрасчетной деятельности предприятий, характеризующий прибыльность (убыточность) производственной деятельности за определенный период времени (год, квартал). Различают Р. производства и Р. продукции. Р. производства: а) общая — отношение балансовой *прибыли* к среднегодовой стоимости *производственных основных фондов* и нормируемых *оборотных средств;* б) расчетная — отношение балансовой прибыли за вычетом *платы за фонды,* фиксированных платежей и платежей за банковский кредит к среднегодовой стоимости производственных основных фондов и нормируемых оборотных средств. Р. продукции — это отношение прибыли от реализации продукции к ее себестоимости, а также к себестоимости за вычетом прямых материальных затрат. Основными факторами повышения Р. производства являются: снижение себестоимости и повышение качества продукции, снижение потерь материальных и трудовых ресурсов, более полное использование оборудования и т. п. Повышению Р. способствует совершенствование хозрасчетных отношений на предприятиях и их подразделениях, строгое соблюдение *режима экономии.* Обеспечение рентабельной работы предприятий имеет особенно важное значение в связи с переводом их на условия *самофинансирования.*

РЕСУРСОСБЕРЕЖЕНИЕ — система мер по обеспечению рационального использования ресурсов, удовлетворению прироста потребности в них народного хозяйства, главным образом за счет экономии. Основными направлениями экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусмотрено превратить Р. в решающий источник удовлетворения растущих потребностей народного хозяйства. Прирост потребностей в топливе, энергии, сырье и материалах должен на 75—80 % удовлетворяться за счет их экономии. Основой Р. является комплексное использование природных и материальных ресурсов, максимальное устранение потерь и нерациональных расходов, возможно более полное вовлечение в хозяйственный оборот *вторичных материальных ресурсов* и попутных продуктов. Р. должно достигаться на всех этапах производства и использования ресурсов: рационализацией добычи природного сырья, топлива и др. (например, более полное извлечение нефти из

пласта), максимальным использованием добытого ресурса, сведением к минимуму потерь при транспортировке и хранении; наиболее эффективным применением ресурса в процессе производства или непроизводственного потребления; выявлением, учетом и полным использованием вторичных ресурсов (образующихся в процессе их первичного потребления), прежде всего по прямому назначению — в качестве полноценного сырья, источника энергии или тепла и др., а также переработкой отходов и утилизацией отбросов. Обеспечение Р. — обязательное требование к технике, технологии, организации производства и непроизводственной деятельности, хозяйственному механизму. Новая техника должна требовать меньшего расхода ресурсов как в процессе ее производства, так и в процессе эксплуатации. Новая технология должна быть безотходной или малоотходной, малооперационной. Строгий учет ресурсов, их наличия, движения, расходования, моральная и материальная заинтересованность работников в лучшем их применении, бережное отношение населения к использованию энергии, топлива, воды, тепла, жилого фонда—обязательные слагаемые Р. Последовательному осуществлению политики Р. способствует организация деятельности всех производственных звеньев на началах *хозяйственного расчета,* внедрение *бригадного подряда* и цехового подряда. Не менее важна работа по воспитанию в каждом человеке чувства хозяина страны и своего предприятия, моральной ответственности за рациональное использование результатов общего труда. Объективная необходимость Р. определяется переходом производства на интенсивный путь развития. Преимущества плановой социалистической системы хозяйства, единство интересов общества, трудовых коллективов и каждого человека позволяют избежать неизбежного при капитализме расточительства ресурсов из-за *диспропорций* и кризисов, обеспечивают возможности оптимального применения ресурсов в производстве, непроизводственной сфере и в быту (см. также *Материалоемкость производства, Режим экономии*).

РЕСУРСЫ МАТЕРИАЛЬНЫЕ — важнейшая часть производственных ресурсов, совокупность *предметов труда,* предназначенных для использования в процессе производства общественного продукта. Р. м. состоят из сырья, материалов, топлива, энергии, планируемых и учитываемых в натуральном и стоимостном выражении. В современных условиях экономия материальных затрат на каждый рубль общественного продукта только на одну копейку позволяет получить прирост *национального дохода* на 14 млрд руб. По натурально-вещественному составу Р. м. состоят из продуктов добывающей промышленности, сельскохозяйственного сырья, а также из предназначенных для дальнейшей переработки или сборки продуктов обрабатывающей промышлен-

ности, включая полуфабрикаты, узлы, детали, комплектующие изделия и т. п. Стоимость Р. м. формируется с учетом затрат не только на их добычу и производство, но и на транспортировку, заготовки (в т. ч. издержки снабжения и сбыта) и т. д. Стоимость Р. м., используемых в народном хозяйстве за год, равна величине *фонда возмещения* за вычетом суммы амортизационных отчислений. В зависимости от специфики производства удельный вес одних или других видов материальных ресурсов в затратах на производство существенно различается, а отрасли промышленности являются соответственно металлоемкими, энергоемкими, топливоемкими и т. д. Следовательно, для разных отраслей факторы *научно-технического прогресса* существенно различаются по степени их влияния на снижение материалоемкости выпускаемой продукции (работ) (см. также *Материалоемкость производства, Ресурсосбережение*).

РЕСУРСЫ ПРИРОДНЫЕ — часть естественной природы (ее объектов, процессов, условий), используемая или возможная для использования обществом в целях удовлетворения материальных и духовных потребностей людей. Важнейшими видами Р. п. являются минеральные, земельные, водные, растительного и животного мира, атмосферный воздух и солнечная энергия. Наличие всей совокупности Р. п. на той или иной территории, оцененное с учетом характера их использования, составляет природно-ресурсный потенциал. Природно-ресурсный потенциал страны является важнейшей составной частью ее *национального богатства.* Проблема сохранения, поддержания и восстановления природно-ресурсного потенциала является важнейшей задачей охраны природы, направленной на гармонизацию взаимодействия природы и общества.

РЕСУРСЫ ТРУДОВЫЕ — часть населения страны, обладающая совокупностью физических и духовных способностей, общеобразовательными и профессиональными знаниями для работы в народном хозяйстве; важнейший элемент экономического потенциала страны. Социалистическому обществу присуще плановое использование Р. т., их полная занятость. В практике учета и планирования к Р. т. в СССР относят мужчин в возрасте 16—59 лет, женщин 16—54 лет, включая население старше и моложе трудоспособного возраста, занятое в общественном производстве. Изменение численности Р. т. непосредственно определяется рождаемостью и смертностью населения, состоянием здоровья населения, продолжительностью образования, соотношением численности лиц, вступающих в трудоспособный и переходящих в пенсионный возраст. Характерной тенденцией структурных изменений в составе Р. т. является увеличение удельного веса занятых в непроизводственной сфере, что свидетельствует о повышении эффективности производства. Качество Р. т. опре-

деляется прежде всего способностью работников использовать новейшие достижения науки и техники для повышения эффективности производства, их восприимчивостью к динамизму производства. Планирование использования Р. т. преследует цель обеспечить их соответствие потребностям народного хозяйства как в количественном, так и в качественном отношении с учетом квалификации и половозрастной структуры; неуклонный рост производительности общественного труда; расширение и совершенствование общей и профессиональной подготовки работников, перераспределение рабочей силы между предприятиями, отраслями и регионами страны (см. также *Труд*).

РЕСУРСЫ ФИНАНСОВЫЕ — денежные средства, находящиеся в распоряжении государства, министерств, объединений, предприятий, организаций и учреждений. Значительные Р. ф. сосредоточиваются в союзном бюджете, бюджетах союзных республик, бюджете *социального обеспечения.* В состав Р. ф. входят: *прибыль, налог с оборота,* амортизационные отчисления, взносы в бюджет государственного социального страхования, средства населения, мобилизуемые государством в финансовую систему.

РЕСУРСЫ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ — носители энергии, используемые в народном хозяйстве. Р. э. классифицируются: 1) по видам (уголь, нефть и нефтепродукты, газ, гидроэнергия, электроэнергия и т. д.); 2) по способам подготовки к использованию (природные, облагороженные и обогащенные; переработанные; преобразованные — с изменением их физико-химической основы и агрегатного состояния); 3) по способам получения (со стороны, собственного производства); 4) по кратности использования (первичные, вторичные, многократного использования); 5) по направлениям использования; 6) по степени возобновляемости. С ростом энергопотребления увеличиваются затраты на добычу и транспортировку Р. э., что повышает требования к их рациональному использованию. В двенадцатой пятилетке происходят структурные изменения в производстве и потреблении Р. э.: быстро наращивается добыча газа, осуществляется более глубокая переработка нефти, шире используются возобновляемые источники энергии, увеличивается удельный вес выработки электроэнергии на атомных электростанциях. Наряду с этим проводится активная работа по экономии Р. э. (см. также *Топливно-энергетический баланс, Энергетическая программа СССР, Ресурсосбережение*).

РЕШЕНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОЕ — директивный акт целенаправленного воздействия на объект управления, основанный на анализе производственной ситуации, определении цели действий и содержащий программу достижения цели. Принятие Р. у. — главное звено в технологическом цикле управления. Р. у. принимается полномочным линейным руководите-

лем в пределах предоставленных ему прав, норм действующего законодательства и указаний вышестоящих *органов управления.* Р. у. классифицируются по различным признакам: по времени управления (стратегические, тактические, оперативные), по степени участия коллектива трудящихся (индивидуальные или коллективные), по содержанию управляемого процесса (социальные, экономические, организационные и технические (инженерные) и др. Технология принятия Р. у. состоит из следующих основных этапов: выявление проблемы, подлежащей решению (определение проблемной ситуации), сбор и обработка информации для принятия Р. у., организация его исполнения. Последовательное соблюдение принципов *демократического централизма* и самоуправления предполагает широкое участие трудовых коллективов в выработке Р. у. Это не снимает ответственности с руководителя за правильность осуществляемых Р. у., обязанности всемерно добиваться их наиболее эффективного выполнения. Участие трудового коллектива в выработке Р. у. способствует активизации *человеческого фактора,* пониманию каждым своей причастности к решению производственных и социальных задач.

РИТМИЧНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА — равномерный или возрастающий (если это предусмотрено планом) выпуск продукции по периодам (за месяц, декаду, сутки, час); важный качественный показатель производственной деятельности объединения, предприятия, цеха. Значение Р. п. резко возрастает в современных условиях хозяйствования, *интенсификации производства,* когда главным показателем оценки деятельности является удовлетворение общественных потребностей, выполнение обязательств по поставкам продукции в соответствии с заключенными договорами, принятыми к исполнению нарядами. Относительно низкая ритмичность выпуска продукции на отдельных предприятиях может приводить к *диспропорциям,* нарушению ритма на других предприятиях. Неритмичность производства ухудшает использование *производственных мощностей,* материальных и трудовых ресурсов, отрицательно сказывается на качестве продукции. Показатель ритмичности может определяться по бригаде, участку, цеху, предприятию, объединению и министерству в целом. В Политическом докладе ЦК КПСС XXVII съезду КПСС подчеркивалось, что неритмичность наносит значительный урон производству. Эта застарелая болезнь должна быть изжита в интересах дальнейшего роста *эффективности производства.*

РОБОТОТЕХНИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС — совокупность взаимодействующих роботов, обеспечивающих комплексную автоматизацию выполнения группы производственных операций. Р. к. включает роботы различного назначения: транспортные (транспортировка заготовок, полуфабрикатов, готовых деталей, контрольных средств, ин-

струментов, тары со стружкой); контрольные; для замены инструмента в магазинах или в обрабатывающих центрах; удаления стружки; загрузки обрабатывающих центров. Каждый робот — это перепрограммируемая автоматическая машина, отличающаяся универсальностью движений и быстротой переналадки на новые операции (см. также *Автоматизация производства, Гибкие автоматизированные производства*).

РОТОРНЫЕ И РОТОРНО-КОНВЕЙЕРНЫЕ ЛИНИИ — оборудование, в работе которого используется принцип ротора, позволяющего в десятки раз увеличивать производительность труда. Используя принцип ротора, инженер-конструктор (академик) Л. Н. Кошкин создал технологию, революционизировавшую машиностроительные и другие производства. Ротор представляет собой барабан, по периферии которого расположены агрегатные головки (рабочие органы), выполняющие различные технологические операции (в машиностроении, например, рубка, штамповка, вытяжка, термическая обработка и т. п.; в химическом производстве — дозировка сыпучих и жидких веществ, прессование и т. п.). Вращаясь, барабан (ротор) захватывает очередную заготовку (порцию вещества) и за один оборот последовательно совершает комплекс технологических операций. Производительность линий определяется скоростью вращения барабана, числом рабочих органов и ярусов. С помощью Р. и р.-к. л. можно автоматизировать гальванические, лакокрасочные, сборочные операции, операции контроля, упаковки, т. е. практически любые операции во всех видах производства. В отличие от конвейеров, вытянутых в линию, роторная линия, расположенная в виде карусели, требует в несколько раз меньшей производственной площади. В целях дальнейшей *автоматизации производства* и повышения производительности труда роторные линии компонуются в роторно-конвейерные, в которых осуществляется передача обрабатываемых деталей (материалов) с одного барабана на другой. Учитывая высокую эффективность роторных и роторно-конвейерных линий, Основными направлениями экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусмотрено шире внедрять их во всех отраслях промышленности. Разработка общесоюзной целевой программы по созданию и внедрению в народное хозяйство роторных линий возложена на межотраслевой научно-технический комплекс «Ротор», возглавляемый акад. Л. Н. Кошкиным. Выполнение этой программы имеет важнейшее значение для ускорения процесса *интенсификации производства*, кардинального повышения производительности труда.

РЫНОЧНЫЕ ФОНДЫ — совокупность товаров, предлагаемых на внутреннем рынке населению для личного потребления. Они составляют основную часть товар-

ных ресурсов по многим предметам потребления, например, по мебели — более 80 %, кожаной обуви — 90, швейным изделиям — 90 %. Р. ф. по объему и структуре увязываются с объемом производства, товарного обеспечения, с одной стороны, и размером покупательных фондов населения — с другой. По каждой группе товаров и отдельным товарам Р. ф. определяются с помощью баланса товарных ресурсов. Он состоит из приходной и расходной частей, где указываются источники поступления товаров и направления их распределения. Р. ф.— важнейшая статья распределения товаров по видам потребления. Основная часть Р. ф. определяется централизованно. В целом по товарам разрабатывается более 500 балансов, по важнейшим товарам балансы утверждает Совет Министров СССР. Сбалансированность Р. ф. должна быть обеспечена по общему объему и структуре, по времени (год, квартал, месяц), по территории страны, по торговым системам, организациям и предприятиям. В целях увеличения Р. ф. предусматривается интенсивное развитие децентрализованных источников товарных ресурсов, и прежде всего местного производства, создание и развитие кооперативов, специализирующихся на выпуске различных товаров народного потребления. В увеличении Р. ф. все более важную роль играют отрасли тяжелой промышленности, на долю которых приходится более 30 % общего объема производства товаров народного потребления. Материальные балансы (см. *Баланс материальный*) по товарам народного потребления составляются на пятилетку с разбивкой по годам, а годовые — по кварталам по стране в целом, республикам, краям и областям. По продовольственным товарам они разрабатываются в натуральных показателях, по многим непродовольственным товарам сложного ассортимента (мебель, галантерея, трикотажные, швейные и другие изделия) — в стоимостном выражении, а по таким товарам, как ткани, кожаная обувь, и в стоимостном и натуральном измерениях. Объем Р. ф. рассчитывается на основе планов выпуска промышленных товаров и государственных закупок сельскохозяйственных продуктов. Существенным источником увеличения Р. ф. является сокращение потерь при хранении, переработке и транспортировке. По важнейшим продовольственным и непродовольственным товарам (мука, сахар, крупа и макаронные изделия, обувь, швейные изделия, ткани и некоторые другие) Р. ф. по союзным республикам распределяются Министерством торговли СССР (см. также *Баланс денежных доходов и расходов населения*).

С

САДОВОДСТВО И ОГОРОДНИЧЕСТВО КОЛЛЕКТИВНОЕ — одна из форм *личного подсобного хозяйства;* ведется на кооперативных началах работниками городских предприятий и организаций, организуется коллективами предприятий и организаций на землях колхозов, совхозов и государственного фонда. Земля для организации С. и о. к. выделяется советскими органами по согласованию с теми предприятиями и организациями, за которыми она была закреплена. Выделяются, как правило, неудобные земли, которые колхозы и совхозы не могут использовать достаточно эффективно. Развитие С. и о. к. регулируется типовым положением, определяющим порядок организации кооперативов, вступления в него, размеры земельных участков и строений на них, правила внутреннего распорядка. Члены кооперативного товарищества избирают правление, которое осуществляет руководство развитием кооператива. С. и о. к. имеет большое экономическое, социальное и нравственное значение. Оно является дополнительным источником производства ряда сельскохозяйственных продуктов, особенно овощей и фруктов. Садово-огородные участки стали для многих людей местом активного отдыха, что способствует укреплению здоровья и смягчает напряжение с удовлетворением спроса на дома отдыха и санатории. Работа на садово-огородных участках представляет активное использование свободного времени, помогает бороться с праздностью и пьянством, укреплять нравственное здоровье, способствует трудовому воспитанию детей. Взят курс на улучшение условий развития С. и о. к., организацию снабжения товариществ типовыми дачными домиками, строительными материалами, посадочным материалом, удобрениями, сельскохозяйственным инвентарем. Планомерное развитие С. и о. к. отвечает интересам трудящихся, коллективов предприятий (организаций) и всего общества.

САЛЬДО — разность между денежными поступлениями и расходами за определенный промежуток времени. В бухгалтерии С.— разность итоговых сумм по дебету и кредиту, актива и пассива. По всем счетам, применяемым в *бухгалтерском учете*, С. определяется ежемесячно по состоянию на первое число. Содержание С. зави-

сит от назначения счета. Так, С. счета, используемого для отражения операций по выпуску и отгрузке готовой продукции,— это остаток готовой продукции на заводском складе. С. счета, предназначенного для учета получения и возврата краткосрочных банковских ссуд,— задолженность предприятия банку. С. счета кассы — остаток наличных денег в кассе предприятия и т. д. В международных расчетах С.— разность между объемом экспорта и импорта (экспортно-импортное С.), между платежами и поступлениями (С. *Платежного баланса страны*).

САМООКУПАЕМОСТЬ — важнейший принцип *хозяйственного расчета*. В отличие от организаций, учреждений, находящихся на бюджетном финансировании, расходы которых покрываются за счет поступлений из государственного бюджета, хозрасчетные предприятия все свои расходы возмещают за счет выручки от реализации продукции. В. И. Ленин писал: «...тресты и предприятия на хозяйственном расчете основаны именно для того, чтобы они сами отвечали и притом всецело отвечали за безубыточность своих предприятий» (Полн. собр. соч., т. 54, с. 150). Окупаемость затрат обеспечивается в том случае, если выручка от реализации продукции предприятия больше, чем затраты на производство. С. обеспечивают только рентабельные предприятия. Если предприятие убыточно и выручка от реализации не покрывает его затрат на производство, то оно в течение установленного времени получает снижающуюся из года в год по размерам дотацию из государственного бюджета или средств министерства. Одновременно принимаются меры по преодолению убыточности и обеспечению рентабельной работы предприятия. Увеличение выручки достигается ростом объема товарной продукции и улучшением ее качества, а снижение издержек производства — повышением его эффективности, совершенствованием техники, технологии и организации производства, соблюдением *режима экономии*. Если в течение установленного срока эта цель не достигается, то может быть поставлен вопрос о прекращении деятельности предприятия. Дальнейшим развитием принципа С. является *самофинансирование,* в условиях которого предприятие покрывает из собственных источников все свои затраты не только на простое, но и на расширенное воспроизводство.

САМОУПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЕ — управление обществом и государством, осуществляемое не только в интересах народа, но и становящееся все в большей степени непосредственным делом самих трудящихся. С. с. реализуется в нашей стране через советские представительные органы и посредством развития всех форм непосредственной демократии — прямого участия народных масс в выработке, принятии и выполнении государственных и других решений. Ведущей силой и главным гарантом развития С. с.

выступает Коммунистическая партия, которая, выполняя руководящую роль в обществе, сама является высшей формой общественно-политической самоуправляющейся организации. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* и революционной перестройки всех сторон жизни советского общества С. с. требует дальнейшего укрепления демократических начал в управлении обществом, что способствует повышению роли *человеческого фактора,* ответственного, сознательного и активного участия масс в достижении исторических целей социализма. Огромная роль в этом деле принадлежит трудовому коллективу (см. *Коллектив трудовой*), действующему во всех сферах жизни, и прежде всего в экономике. Закон СССР «О государственном предприятии (объединении)» углубляет централизованные начала в решении важнейших задач развития народного хозяйства как единого целого, предусматривает усиление *экономических методов управления,* широкое использование полного *хозяйственного расчета* и *самофинансирования,* расширение демократических основ и развитие самоуправления. На государственном предприятии С. с. реализуется путем участия всего коллектива и его общественных организаций в выработке важнейших решений и контроле за их исполнением, посредством выборности руководителей и единоначалия в управлении предприятием. На основе самоуправления обеспечивается объединение усилий и развитие инициативы трудящихся для достижения высоких результатов работы, воспитания у работников организованности и дисциплины, повышение их политической сознательности. В Законе СССР «О государственном предприятии (объединении)» отражены коренные изменения в сфере управления, принцип выборности руководителей предприятий, структурных единиц, объединений, производств, цехов, участков, ферм и звеньев, а также мастеров и бригадиров. В нем закреплены широкие права общего собрания и совета трудового коллектива, выступающих как действенные формы самоуправления (см. *Общее собрание (конференция) трудового коллектива, Совет трудового коллектива предприятия*).

САМОФИНАНСИРОВАНИЕ — система хозяйствования, при которой объединение и предприятие покрывает все затраты как на простое, так и расширенное воспроизводство из собственных источников. С. предусматривает: ответственность объединений и предприятий за выполнение обязательств по платежам перед государственным бюджетом (см. *Бюджет государственный СССР*), министерством, банками и поставщиками; обеспечение за счет заработанных коллективами средств финансирования затрат на развитие науки и техники, техническое перевооружение и реконструкцию предприятий, осуществление всего комплекса мероприятий по материальному стимулированию и социальному раз-

витию коллектива. В условиях повышения роли *пятилетнего плана экономического и социального развития СССР*, широкого применения стабильных экономических нормативов (см. *Нормативы экономические*) расширяются права и усиливается экономическая ответственность объединений и предприятий. В основу хозрасчетной деятельности объединений и предприятий положена *прибыль* как важнейший обобщающий экономический показатель результатов работы. Прибыль стала главным источником финансирования их затрат на производственное и социальное развитие, а платежи из прибыли в бюджет — важнейшим элементом доходов государства. С помощью прибыли устанавливается прямая зависимость между ресурсами и доходами, которыми самостоятельно распоряжаются объединения и предприятия, и эффективностью их работы. С. предполагает, что часть амортизационных отчислений по установленному нормативу и прибыль, остающаяся после выполнения обязательств перед государственным бюджетом и министерством, поступает в полное распоряжение объединений и предприятий. При этом платежи в бюджет и министерству производятся по стабильным, утверждаемым на пятилетку нормативам. Изъятие у объединений и предприятий прибыли в больших объемах, чем это предусмотрено нормативами, в условиях С. запрещено. Первыми на условия С. в 1985 г. перешли производственное объединение «АвтоВАЗ» и Сумское машиностроительное научно-производственное объединение имени М. В. Фрунзе. «АвтоВАЗ» за счет собственных средств финансирует капитальные вложения на обновление производства выпускаемой продукции. Источником средств на создание новых производственных мощностей и расширение сети технического обслуживания автомобилей являются централизованные капитальные вложения. В Сумском НПО им. М. В. Фрунзе как простое, так и расширенное воспроизводство основано на принципе С. Из собственных средств предприятий осуществляются затраты на техническое перевооружение, реконструкцию и новое строительство, связанные с расширением действующих предприятий и производств, а также на жилищные, социально-культурные и коммунально-бытовые нужды коллектива. С 1987 г. семь министерств — Минхиммаш, Миннефтехимпром, Минлегпром, Минприбор, Минавтопром, Минморфлот и Минторг, а также 36 объединений и предприятий других отраслей перешли на условия полного *хозяйственного расчета*, самофинансирования и самоокупаемости. В условиях С. доходы предприятия, все формы стимулирования работников, удовлетворение их социальных потребностей целиком зависят от конечных результатов работы предприятия, количества и качества выпущенной продукции и оказанных услуг. Успешная работа предприятий в

условиях С. предполагает широкое развитие их хозяйственной самостоятельности и инициативы, *внутрихозяйственного расчета*, четкую организацию *материально-технического снабжения*, бригадного и цехового подряда, повышения общего уровня экономической работы.

САНКЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ — меры материального воздействия на нарушителей плановой, договорной, финансовой дисциплины, предусмотренные законом, постановлениями правительства, нормативными актами министерств и ведомств, заключенными договорами и т. д. С. э. применяются по отношению к предприятиям и объединениям, их подразделениям, органам хозяйственного руководства, отдельным работникам. С. э. имеют целью предотвращение действий, наносящих ущерб другим предприятиям и организациям, окружающей среде, населению, обществу в целом. С. э.— один из элементов *хозяйственного расчета*. Формы С. э. разнообразны: изъятие незаконно полученных доходов, возмещение убытков, причиненного ущерба, штрафы, неустойки, *пени*, снижение отчислений в фонды экономического стимулирования, уменьшение или лишение премий и т. д. В условиях полного хозрасчета и *самофинансирования*, ориентации предприятий на строгое соблюдение *дисциплины договорной*, повышение ответственности за качество продукции роль С. э. существенно возрастает (см. также *Ответственность экономическая*).

СДЕЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА — форма оплаты труда, при которой работник получает вознаграждение в соответствии с количеством и качеством выработанной им продукции или выполненной работы. Применяется на работах, где результаты труда поддаются точному и полному учету; наибольший эффект дает при использовании технически обоснованных норм выработки. С. з. п. соответствует социалистическому принципу оплаты по труду, строится на научной основе и является важнейшим рычагом повышения *производительности труда*, способствует сочетанию общегосударственных интересов с личными интересами каждого работника. Правильная организация С. з. п. обеспечивает действенный контроль за количеством и качеством труда, способствует улучшению организации труда и производства. Применение С. з. п. материально заинтересовывает рабочих в распространении передового опыта новаторов производства. С. з. п. применяется в форме прямой и косвенной, сдельно-прогрессивной, сдельно-премиальной и аккордной систем оплаты труда. Каждая из них может быть в зависимости от форм организации труда индивидуальной или коллективной (бригадной). При бригадной форме организации труда нормы выработки устанавливаются в целом для всей бригады. Сдельные расценки исчисляются на основании общих бригадных норм и тарифных ставок, соответствующих разрядам выпол-

няемых работ, и не зависят от состава бригады. При прямой сдельной системе заработок работнику начисляется по заранее установленной расценке за каждую единицу произведенной продукции соответствующего качества, при косвенной — размер заработка работников (обычно вспомогательных рабочих) ставится в прямую зависимость от результатов труда обслуживаемых ими рабочих. При сдельно-прогрессивной системе выработка рабочего в пределах установленной исходной нормы (базы) оплачивается по основным (неизменным) сдельным расценкам, а вся выработка сверх исходной нормы (базы) — по повышенным сдельным расценкам. При сдельно-премиальной — заработная плата рабочего складывается из заработка по основным сдельным расценкам, начисленного за фактическую выработку, и премии за выполнение и перевыполнение установленных показателей *премирования*. При аккордной системе оплаты размер оплаты выполненных работ устанавливается не за каждую производственную операцию в отдельности, а за весь комплекс работ, т. е. за аккордное задание. В двенадцатой пятилетке все большее развитие получают коллективные формы организации и оплаты труда в связи с расширением внутризаводского хозяйственного расчета и *бригадного подряда*, что обеспечивает повышение производительности труда и улучшение качества продукции (см. также *Коллективные формы оплаты труда*).

СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ — выраженные в денежной форме текущие затраты предприятия на производство и реализацию продукции. С. п. — синтетический, обобщающий показатель, отражающий все стороны производственно-хозяйственной деятельности предприятия и характеризующий эффективность его работы. Планирование, учет и анализ С. п. являются одним из важнейших условий осуществления на предприятиях действенного хозяйственного расчета. В С. п. включаются стоимость потребленных средств производства (затраты на сырье и материалы, полуфабрикаты, топливо, энергию, расходы, связанные с эксплуатацией и амортизацией основных производственных фондов), расходы на оплату труда работников предприятия и отчисления на социальное страхование. Структура С. п. характеризуется соотношением отдельных видов затрат и отражает специфические особенности каждой отрасли. Так, в нефтяной промышленности наиболее значительны затраты на оплату труда и амортизацию основных производственных фондов, в легкой и пищевой промышленности 85—90 % составляют затраты на сырье и материалы при небольшом удельном весе затрат на оплату труда. В результате научно-технического прогресса во всех отраслях увеличивается доля материальных затрат и уменьшается доля затрат на оплату труда. Все затраты предприятия на производство определяют производствен-

ную С. п. (сумму цеховой себестоимости и общезаводских расходов). Полная С. п. включает производственную себестоимость, затраты, связанные с реализацией продукции, отчисления на содержание вышестоящих организаций и другие *внепроизводственные расходы* предприятия. При планировании С. п. на промышленных предприятиях используются различные показатели: затраты на один руб. товарной продукции, себестоимость отдельных изделий, снижение себестоимости сравнимой товарной продукции и отдельных видов продукции. Себестоимость всей товарной продукции рассчитывается по экономическим элементам затрат, а себестоимость единицы отдельных видов продукции (изделий) — по калькуляционным статьям. При анализе С. п. плановые показатели сопоставляются с фактическими, устанавливаются отклонения (экономия или перерасход), их причины и выявляются резервы снижения себестоимости. С. п. конкретного предприятия определяется условиями производства, эффективностью его работы. Среднеотраслевая себестоимость является основой для установления оптовой цены продукции (см. *Цены оптовые*). Снижение С. п. отражает экономию живого и овеществленного труда, обеспечивает рост *прибыли*, создает возможность снижения оптовых и розничных цен. При современном уровне производства экономия от снижения себестоимости промышленной продукции на 1 % составляет примерно семь млрд руб. в год. Основными путями снижения С. п., экономии овеществленного и живого труда, роста его производительности являются: совершенствование методов управления, организации производства и труда, *хозяйственного расчета*, улучшение использования производственных мощностей и производственных фондов, экономное расходование материальных ресурсов, снижение затрат на управление и обслуживание производства, ликвидация потерь и непроизводительных расходов, борьба с бесхозяйственностью, широкое развертывание социалистического соревнования за снижение С. п., соблюдение *режима экономии* на каждом рабочем месте, в бригаде, участке, цехе, предприятии. Систематическое снижение С. п. имеет особенно важное значение при переводе предприятий на полный хозяйственный расчет и *самофинансирование*, служит обязательным условием устойчивой *рентабельности* производства.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО СССР — одна из важнейших отраслей народного хозяйства, функцией которой является обеспечение потребностей страны в продуктах питания и сельскохозяйственном сырье. Характеризуя роль С. х., К. Маркс подчеркивал, что «производство продуктов питания является самым первым условием жизни непосредственных производителей и всякого производства вообще...» (*Маркс К., Энгельс Ф.* Соч., т. 25, ч. II, с. 184—185).

От уровня развития С. х. непосредственно зависит рост благосостояния народа. Среднегодовая численность занятых в С. х. СССР — около 28 млн человек (1985 г.), что составляет примерно 20 % занятых в народном хозяйстве СССР. С. х. занимает второе место (после промышленности) в производстве *валового общественного продукта* и *национального дохода*. Специфика С. х. как отрасли материального производства состоит в том, что здесь главным средством производства является земля; производство основано на использовании биологических факторов — растений и животных, экономические процессы тесно переплетаются с биологическими; на результаты производства большое влияние оказывают погодно-климатические условия; природно-экономические условия по зонам страны отличаются большим разнообразием; процесс производства и труда носит сезонный характер. Эти особенности учитываются в управлении, планировании и организации сельскохозяйственного производства, обусловливают необходимость широкой самостоятельности предприятий и низовых звеньев. Колебания результатов производства по годам, зональные различия в стоимости продукции и эффективности производства обусловливают специфические проблемы, связанные с регулированием цен, сравнительной оценкой качества работы, обеспечением предприятиям всех зон страны примерно равных хозрасчетных условий производства. Эти особенности, а также сезонность труда, разрыв во времени между затратами труда и получением продукции требуют специфического механизма увязки оплаты с конечными результатами. На современном этапе в связи с углублением общественного разделения труда и развитием межотраслевых связей С. х. является органической частью единого *агропромышленного комплекса (АПК)* страны. Как подчеркивалось на XXVII съезде КПСС, главная задача С. х. и в целом АПК — выполнение *Продовольственной программы СССР* и качественное улучшение на этой основе продовольственного снабжения населения.

СЕРИЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО — *тип производства*, в котором через определенные промежутки времени повторяется изготовление серий одинаковых изделий (или партии одинаковых деталей). Количество одновременно запускаемых в сборку изделий называется размером серии, а количество деталей, запускаемых одновременно в обработку,— размером партии. В С. п. за каждым *рабочим местом* закрепляется выполнение нескольких операций с периодическим их чередованием. С увеличением размера партии сокращаются затраты на переналадку и улучшается использование оборудования, повышается производительность труда. Вместе с тем требуется увеличение запаса деталей на складах, удлиняется *производственный цикл*, возрастает потреб-

ность в запасах материалов и производственных площадях. В зависимости от размера серии, а также от того, как часто происходит их чередование, различают крупносерийное, среднесерийное и мелкосерийное производство.

СЕТЕВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ И УПРАВЛЕНИЕ (СПУ) — метод планирования и управления научно-исследовательскими и опытно-конструкторскими работами, строительством, технологической подготовкой производства и другими работами, в основе которого лежит использование *сетевого графика* как средства информации об управляемом объекте или процессе. Сетевой график отражает состав, связи и последовательность выполнения комплекса работ и событий, направленных на достижение конечного результата. Основными количественными оценками в СПУ являются время и затраты на выполнение работ. Важным для СПУ является понятие критического пути — комплекс работ и событий от начального до конечного события, имеющий наибольшую продолжительность. В процессе управления линейный руководитель постоянно контролирует работы и события, находящиеся на критическом пути (реализация принципа ведущего звена). Исходные оценки времени и затрат на выполнение каждой работы даются специалистами, выполняющими эти работы. Формальные процедуры формирования сетевого графика и расчета его параметров выполняет специальная группа (служба) СПУ. Метод СПУ предназначен для разработки исходного плана реализации комплекса работ и принятия эффективных решений в процессе выполнения плана. Применение СПУ позволяет повысить качество и эффективность управления сложными комплексами работ, сократить сроки их выполнения и требуемые ресурсы.

СЕТЕВОЙ ГРАФИК — графическое изображение определенного комплекса работ с учетом их длительности, взаимосвязи и технологической последовательности. Основным элементом С. г. является событие, которое характеризует завершение или начало работы; оно обозначается кружком и нумеруется. Работа означает действие, которое нужно совершить, чтобы перейти от предыдущего (начального) события к последующему (конечному) (обозначается на графике стрелками). Работа должна быть конкретной, иметь ответственного исполнителя. Все работы и события в С. г. ведут к конечному событию, составляющему цель планирования и управления. Любая последовательность событий и работ образует путь. Последовательность работ от начального до конечного события с наибольшей суммарной продолжительностью называется критическим путем. При планировании длительности работ пользуются действующими нормативами и опытными данными. Наиболее вероятная продолжительность времени соответствует выполнению

работы в нормальных условиях. С. г. применяются в планировании и управлении производства, научных исследований, конструкторской и технологической подготовки производства новых видов изделий, капитального ремонта основных фондов. Применение С. г. и их оптимизация повышают четкость и оперативность управления, облегчают координацию действий участников работы и контроль за своевременностью выполнения каждого ее этапа.

СИСТЕМА АВТОМАТИЗИРОВАННОГО ПРОЕКТИРОВАНИЯ (САПР) — комплекс технических средств, а также математического, программного, информационного и организационного обеспечения, предназначенный для автоматизации процесса проектирования. САПР охватывает все его элементы и этапы — от разработки технического задания до передачи готовой технической документации заказчикам. Поставленная XXVII съездом КПСС задача ускорения *научно-технического прогресса* и существенного повышения *качества продукции* повышает требования к уровню конструкторских разработок, для чего необходимо широкое применение САПР. САПР не может заменить специалиста-проектировщика, но освобождает его от трудоемких рутинных операций, оставляя за ним право принятия конструкторского или технологического решения. Наибольший эффект САПР обеспечивает при проектировании новых конструкций, не имеющих аналога, когда нельзя использовать предыдущий опыт. САПР включает ряд подсистем: 1) программного обеспечения, в состав которой входят сервисные процедуры записи, уничтожения, восстановления набора данных, редактирования текстов программ и сбора учетной информации; 2) машинной графики; 3) научно-технических процедур; 4) диалога, т. е. обеспечение конструктору возможности запрашивать нужную ему программу расчета, вводить и оперативно корректировать исходные данные, корректировать промежуточную информацию; 5) информационно-поисковых процедур; 6) документирования. Последняя подсистема содержит организационно-методические материалы, регламентирующие порядок разработки, оформления, опытной эксплуатации и приемки автоматизированных процедур.

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ — совокупность целей, структура, формы и *методы управления*. С. у. динамична, конкретное содержание ее элементов изменяется с изменением социальных и экономических условий. С. у. оказывает активное влияние на формирование общественных отношений и состоит из подсистем, образуемых на различных уровнях руководства и отражающих особенности объекта управления. В соответствии с этим выделяются системы управления: народным хозяйством страны, хозяйством определенной территории, отраслью народного хозяйства, крупным народнохозяйственным комплексом,

состоящим из нескольких отраслей, народнохозяйственной функцией (планированием, финансированием, учетом и т. д.), объединением, предприятием, цехом, бригадой и т. д. С. у. могут формироваться как постоянные — для руководства стабильно функционирующими объектами (отраслями, районами, предприятиями) и как временные — например для разработки и реализации *целевых комплексных программ.* Июньский (1987 г.) Пленум ЦК КПСС определил основные направления перестройки управления экономикой: переход от чрезмерно централизованной, командной системы управления к демократической, развитие самоуправления, создание механизма активизации потенциала человеческой личности, четкое разграничение функций и коренное изменение стиля и методов деятельности партийных, советских и хозяйственных органов.

СИСТЕМНЫЙ АНАЛИЗ в экономике — совокупность методов и средств исследования сложных экономических объектов и процессов, позволяющих подготовить и обосновать управленческие решения (см. *Решение управленческое*). С. а. включает: вычленение организационно-экономической системы и определение ее границ, входов и выходов (формирование внешней структуры); выявление целей развития и функционирования системы; формирование внутренней структуры организационно-экономической системы (структуризация системы); формирование альтернативных вариантов развития системы, выбор и обоснование предпочтительного из них. С. а. позволяет: предусмотреть все прямые и косвенные, близкие и отдаленные по времени последствия принимаемых управленческих решений, избежать ошибочных решений. С. а. широко применяется в программно-целевом планировании и управлении (см. также *Программно-целевое управление*).

СКЛАДСКОЕ ХОЗЯЙСТВО — совокупность зданий и сооружений, предназначенных для приема, размещения, хранения и отпуска продукции, предметов и средств труда; составная часть *материально-технической базы*, обеспечивающая сохранность продукции в процессе движения из сферы производства в сферу потребления, а также внутри сферы производства; необходимое условие нормальной циркуляции сырья, материалов, топлива, полуфабрикатов и готовых изделий. Структура С. х. определяется его принадлежностью той или иной отрасли народного хозяйства — промышленности, строительству, сельскому хозяйству, торговле и т. д., размещением по территории, местом в процессе воспроизводства (склады для хранения производственных запасов, полуфабрикатов собственного изготовления, готовой продукции, для накопления и перевалки грузов на транспорте, для товарных запасов снабженческо-сбытовых организаций, оптовых и розничных предприятий торговли и др.).

Объектами С. х. являются помещения, резервуары, площадки и другие сооружения специализированного и универсального типа, оснащенные подъемно-транспортным, перекачивающим и дозирующим оборудованием, контрольно-измерительными приборами, техникой и аппаратурой для защиты хранимой продукции от климатических воздействий и пожаров, а также защиты окружающей среды, средствами для укладки продукции, производственным оборудованием для подготовки продукции к перемещению и потреблению. Эффективность функционирования С. х. определяется его специализацией, использованием прогрессивных форм организации и технологий, средств механизации и автоматизации, рациональным использованием складских помещений и площадей. Развитие, реконструкция и техническое перевооружение С. х. на основе широкого применения достижений научно-технического прогресса является крупным резервом экономии трудовых ресурсов и обеспечения сохранности продукции (см. также *Материально-техническое снабжение*).

СМЕТА ЗАТРАТ — полный свод затрат предприятия на производство и реализацию продукции за определенный календарный период (год, квартал), составленный по экономическим элементам расходов. С. з. составляется по типовым элементам: сырье и *основные материалы*, возвратные отходы (вычитаются); *вспомогательные материалы*, топливо и энергия со стороны; *заработная плата* основная и дополнительная; отчисления на *социальное страхование*, прочие расходы. С. з. рассчитывается путем прямого суммирования отдельных экономических элементов и смет комплексных расходов или смет отдельных подразделений предприятий; она исключает вторичный учет продукции собственного изготовления для собственных производственных потребностей. В С. з. учитываются затраты на изменение остатков *незавершенного производства*, капитальное строительство, капитальный ремонт и пр. С. з. позволяет определить общую потребность предприятия в денежных ресурсах, сумму материальных затрат, провести расчеты по балансу доходов и расходов предприятия на планируемый период. С. з. и *калькуляция* себестоимости продукции тесно связаны между собой, содержат одни и те же затраты, но учитывают их по разным признакам. С помощью калькуляции определяется себестоимость единицы продукции, а по смете — себестоимость товарной и валовой продукции предприятия (см. также *Себестоимость продукции*).

СОБСТВЕННОСТЬ СОЦИАЛИСТИЧЕСКАЯ — определенная историческая форма присвоения материальных благ при социализме, первой фазе коммунизма. В социалистическом обществе все его члены равны между собой по отношению к государственным средствам производства, в равной сте-

пени являются их совладельцами. С. с. обеспечивает реальное экономическое равенство людей, исключает эксплуатацию человека человеком, отношения конкуренции и социальных антагонизмов. Совместный труд на принадлежащих всему обществу средствах производства определяет всеобщность труда, необходимость планомерного развития народного хозяйства, управления им со стороны всего общества и в интересах всего общества. С. с.— объективная основа развития общественного производства в интересах неуклонного роста благосостояния, свободного всестороннего развития всех членов общества. С. с. определяет и характер распределения продуктов потребления между членами общества — в соответствии с количеством и качеством их труда. Таким образом, С. с. определяет социалистическую природу, содержание отношений производства, распределения, обмена и потребления материальных благ. С. с. возникла и развивается в двух формах: *государственной (общенародной) социалистической собственности* — ведущей формы общественной собственности и *колхозно-кооперативной собственности*. Они составляют основу экономической системы социализма. С. с. является также собственность общественных организаций. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* советское общество принимает меры по повышению эффективности экономической реализации С. с., что в масштабе общества выражается в увеличении темпов роста национального дохода. Важнейшими условиями этого процесса служат *интенсификация производства* на базе научно-технического прогресса, активизация *человеческого фактора* и радикальная реформа *хозяйственного механизма*.

СОВЕТ БРИГАДЫ — коллективный орган, избираемый производственной бригадой на общем собрании открытым голосованием сроком, как правило, на один год. В состав С. б. избираются наиболее авторитетные и квалифицированные работники бригады. В совете сквозной бригады должно быть соблюдено представительство всех смен. В состав С. б. входит профгрупорг, в работе С. б. принимает участие мастер. С. б. возглавляет, как правило, бригадир. Состав С. б. объявляется приказом (распоряжением) по цеху или другому структурному подразделению. Заседания С. б. проводятся по мере необходимости, но не реже одного раза в месяц. По вопросам, требующим документального оформления, составляются краткие протоколы, которые доводятся до бригады. В случае разногласий в С. б. решение спорных вопросов выносится на общее собрание бригады. С. б. действует на демократических началах под руководством администрации и комитета профсоюза. Их деятельность направлена на повышение эффективности производства и качества работы, совершенствование организации и условий труда, улучшение воспи-

тательной работы, создание благоприятного психологического климата в коллективе, улучшение подбора и расстановки кадров, укрепление трудовой дисциплины и сокращение текучести кадров. С. б. участвует в решении вопросов оплаты и стимулирования труда, определяет размеры премий и заработка каждого члена бригады с учетом реального вклада в общие результаты работы. За выполнение возложенных на него функций С. б. несет ответственность перед коллективом бригады. Вся деятельность С. б. протекает в условиях широкой демократизации, вовлечения трудящихся в управление производством, внедрения полного *хозяйственного расчета* и *бригадного подряда* (см. также *Бригада производственная*).

СОВЕТ МИНИСТРОВ СССР — высший исполнительный и распорядительный орган государственной власти СССР (правительство). Образуется Верховным Советом СССР в составе Председателя Совета Министров СССР, первых заместителей и заместителей Председателя, министров СССР, председателей государственных комитетов СССР. В состав С. М. СССР входят председатели Советов Министров союзных республик. С. М. СССР ответствен перед Верховным Советом СССР и ему подотчетен. Роль, задачи и компетенция С. М. СССР определены Конституцией СССР и законом о Совете Министров СССР, принятым на девятой сессии Верховного Совета СССР девятого созыва (июль 1978 г.). С. М. СССР обеспечивает руководство развитием народного хозяйства и социально-культурным строительством, проведение единой социально-экономической политики на основе использования экономических законов и преимуществ социализма, повышение благосостояния и культуры народа, защиту прав и свобод граждан, ускорение научно-технического прогресса, рациональное использование и охрану природных ресурсов, дальнейшее укрепление социалистической законности и государственной дисциплины, развитие отношений СССР с иностранными государствами, осуществление политики мира, неуклонное проведение в жизнь ленинских принципов внешней политики и др. Постоянно действующим органом С. М. СССР является Президиум С. М. СССР, в состав которого входят Председатель С. М. СССР, его первые заместители и заместители. С. М. СССР в пределах своей компетенции направляет и координирует деятельность С. М. союзных республик.

СОВЕТ ТРУДОВОГО КОЛЛЕКТИВА предприятия (объединения) — орган непосредственного самоуправления, избираемый на *общем собрании (конференции) трудового коллектива* и выполняющий его полномочия в период между собраниями. Он сосредоточивает главное внимание на развитии инициативы трудящихся, увеличении вклада каждого работника в общее дело, осуществляет

меры по достижению высоких конечных результатов деятельности предприятия и получению *хозрасчетного дохода* коллектива. С. т. к. осуществляет контроль за выполнением решений общих собраний трудового коллектива, реализацией критических замечаний и предложений рабочих, служащих, информирует трудовой коллектив об их выполнении. Заслушивает администрацию о ходе выполнения планов и договорных обязательств, результатах производственно-хозяйственной деятельности, намечает меры, способствующие более эффективной работе предприятия, соблюдению принципа социальной справедливости. С. т. к. решает вопросы совершенствования управления и организационной структуры предприятия, обеспечения соответствия оплаты труда работников их личному вкладу и справедливого распределения социальных благ. Принимает решения об использовании *фондов развития производства, науки и техники, материального поощрения, социального развития,* направлении средств на строительство жилых домов, детских учреждений, улучшение условий труда, медицинского, бытового и культурного обслуживания рабочих, служащих, решает другие вопросы социального развития коллектива. С. т. к. решает вопросы подготовки кадров, соблюдения правил внутреннего распорядка, государственной, трудовой и производственной дисциплины на предприятии, намечает меры по ее укреплению. Он осуществляет контроль за предоставлением льгот и преимуществ новаторам, передовикам производства, ветеранам войны и труда за счет средств фондов материального поощрения и социального развития. С. т. к. заслушивает представителей коллективов подразделений, вносит предложения о применении мер морального и материального поощрения за успехи в труде, рассматривает вопросы представления к государственным наградам. Его решения, принятые в пределах предоставленных ему полномочий и в соответствии с законодательством, обязательны для всех членов коллектива. При несогласии администрации предприятия с С. т. к. вопрос решается на общем собрании трудового коллектива. С. т. к. избирается общим собранием коллектива предприятия открытым или тайным голосованием на срок 2—3 года. В него избираются рабочие, бригадиры, мастера, специалисты, представители администрации, партийной, профсоюзной, комсомольской и других общественных организаций. Представители администрации не должны превышать четверти общего числа членов С. т. к. При очередных выборах состав совета, как правило, обновляется не менее чем на треть. Заседания совета проводятся по мере надобности, но не реже одного раза в квартал. Члены С. т. к. выполняют свои обязанности на общественных началах.

СОВЕТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ВЗАИМОПОМОЩИ (СЭВ) —

международная экономическая организация многостороннего сотрудничества социалистических государств, учрежденная в январе 1949 г. по инициативе коммунистических и рабочих партий Болгарии, Венгрии, Польши, Румынии, Советского Союза и Чехословакии. В сентябре 1950 г. членом СЭВ стала ГДР, в июне 1962 г.— Монголия, в июле 1972 г.— Республика Куба, в июне 1978 г.— СРВ. С 1964 г. в работе ряда органов СЭВ по вопросам, представляющим взаимный интерес, принимает участие СФРЮ. В работе отдельных органов СЭВ в качестве наблюдателей участвуют представители Лаосской Народно-Демократической Республики, Народной Республики Ангола, Корейской Народно-Демократической Республики, Социалистической Эфиопии. Объединяя и координируя усилия стран-членов, СЭВ содействует углублению и совершенствованию сотрудничества и развитию социалистической экономической интеграции этих стран, планомерному развитию их народного хозяйства, ускорению экономического и технического прогресса в этих странах, повышению уровня индустриализации стран с менее развитой промышленностью, росту производительности труда, сближению уровней экономического развития, подъему благосостояния народов стран — членов СЭВ. Сотрудничество стран — членов СЭВ осуществляется в соответствии с принципами социалистического интернационализма, на основе уважения государственного суверенитета, независимости и национальных интересов, невмешательства во внутренние дела стран, полного равноправия, взаимной выгоды и товарищеской взаимопомощи. СЭВ основан на началах суверенного равенства: каждая страна — член Совета, независимо от ее экономического потенциала, численности населения, размера взноса в бюджет организации, имеет в любом из органов СЭВ один голос, равные права и обязанности. Членом СЭВ может быть любая страна, разделяющая его цели и принципы. Страны, не являющиеся членами СЭВ, могут принимать участие в работе органов СЭВ или сотрудничать с ним в иных формах на условиях, определяемых СЭВ по договоренности с этими странами. Важным этапом в развитии экономического и научно-технического сотрудничества стран социалистического содружества явилось Экономическое совещание стран — членов СЭВ на высшем уровне, состоявшееся 12—14 июня 1984 г. в Москве. На нем было единодушно принято важное решение о необходимости более глубокого согласования странами — членами СЭВ экономической политики в областях, связанных с взаимным сотрудничеством. Под таким согласованием понимается выработка на коллективной основе путей решения крупных экономических проблем, представляющих взаимный интерес, совместное определение путей прямого взаимодействия в науке, технике,

материальном производстве и капитальном строительстве. Главным инструментом согласования является координация народнохозяйственных планов, которая сосредоточивается на решении приоритетных задач. При этом определяются основные направления специализации стран в международном социалистическом разделении труда, меры по увеличению взаимных поставок важнейших товаров, основные пропорции и структура взаимного товарооборота, объекты производственного сотрудничества (см. также *Интеграция социалистическая экономическая*).

СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ стран — членов СЭВ — предприятия, созданные социалистическими странами в промышленности, на транспорте, в научно-технической сфере, в торговле и сфере услуг и осуществляющие свою деятельность на основе совместного управления и хозяйственного расчета. Они учреждаются путем объединения производственных, транспортных, научно-технических средств, финансовых, трудовых и других ресурсов. Преобладают С. п. на двусторонней основе. С. п.— новая и быстроразвивающаяся форма взаимного сотрудничества в рамках *интеграции социалистической экономической*. Она соответствует современному уровню экономического развития и способствует ускорению научно-технического прогресса и интенсификации экономики социалистических стран. Для С. п. характерно образование совместной собственности стран-участниц на фонды предприятия, результаты его деятельности (продукцию, прибыль); создание общих коллективов; постоянная деятельность, направленная на неуклонное совершенствование организации и управления производством. С. п. ведут научные исследования и разработки, интенсивную *патентно-лицензионную деятельность*, освоение современных коммерческих форм хозяйствования, активную деятельность по продвижению продукции предприятий на рынках третьих стран, совместно решают социальные проблемы. Активно используются прямые хозяйственные связи с организациями стран-участниц. С. п. имеют ряд преимуществ по сравнению с национальными: в них эффективнее используется новейшая зарубежная технология, передовой опыт организации и управления производством для повышения конкурентоспособности и развития экспортной базы стран-участниц, быстрее ведется строительство, освоение, модернизация производственных мощностей, сокращаются издержки производства и обращения, создаются лучшие условия для подготовки высококвалифицированных кадров. В настоящее время успешно действуют ряд советско-монгольских предприятий, в том числе горнообогатительные комбинаты «Эрдэнэт» и «Монголсовцветмет», Уланбаторская железная дорога, венгеро-польско-чехословацкое общество по переработке угольных отвалов

«Халдекс», болгаро-венгерская проектно-конструкторская организация по механизации и автоматизации внутризаводского транспорта «Интрансмаш», многостороннее судоходное предприятие «Интерлихтер», участниками которого являются речные пароходства НРБ, ВНР, СССР и ЧССР и др. Поставленная на XXVII съезде КПСС задача переориентации интеграционной деятельности стран — членов СЭВ на освоение научно-технических достижений обусловливает необходимость создания новых С. п. в ключевых отраслях экономики. В принятых Советом Министров СССР постановлениях (январь 1987 г.) уточнены порядок создания С. п., их основные права и обязанности, особенности деятельности, материально-технического снабжения, формирования активов и распределения прибылей и валютной выручки, а также принципы налогообложения, оплаты труда и социального обеспечения. Речь в них идет об организационных и правовых основах создания на территории СССР С. п. как с участием организаций и фирм социалистических стран, так и капиталистических и развивающихся государств.

СОВОКУПНЫЙ ОБЩЕСТВЕННЫЙ ПРОДУКТ (см. *Валовой общественный продукт*)

СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА — важнейшая составная часть политики Коммунистической партии нашей страны, которая направлена на регулирование общественных отношений в социальной сфере и проявляется в максимальной заботе о человеке и активизации *человеческого фактора*. С. п. охватывает широкий круг проблем, касающихся интересов классов и социальных групп, наций и народностей, общества и личности, условий труда и быта, здоровья и досуга. Благодаря последовательному осуществлению С. п. КПСС добивается наибольшего развития социальной сферы, где реализуются результаты экономической деятельности, затрагивающие жизненные интересы трудящихся, воплощается высшая цель социализма — достижение полного благосостояния и свободного всестороннего развития всех членов общества, наиболее широко и наглядно выявляется гуманистическая природа социалистического строя. В целях ускорения развития советского общества XXVII съезд КПСС обосновал необходимость долговременной, глубоко продуманной, целостной, сильной С. п., охватывающей все стороны общественной жизни. В Программе КПСС указаны основные задачи С. п.: неуклонное улучшение условий жизни и труда советских людей; все более полное осуществление во всех сферах общественных отношений принципа социальной справедливости; сближение классов и социальных групп и слоев, преодоление существенных различий между умственным и физическим трудом, городом и деревней; совершенствование национальных отношений, укрепление братской дружбы наций и народ-

ностей страны. Осуществление этих задач требует решительного поворота органов планирования и управления, центральных и местных хозяйственных организаций к потребностям социальной сферы. Перевод государственных предприятий и объединений на полный хозяйственный расчет, самоуправление и самофинансирование значительно расширяет права и возможности, повышает ответственность трудовых коллективов за решение назревших социальных проблем. XXVII съезд КПСС наметил на период 1986—2000 гг. широкую социальную программу, призванную обеспечить дальнейший подъем благосостояния всех слоев и социальных групп населения, глубокие перемены в сфере труда и условиях жизни людей. В частности, объем ресурсов, направляемых на удовлетворение потребностей народа, возрастет в два раза. Партия рассматривает С. п. как мощное средство ускорения развития страны, подъема трудовой и общественно-политической активности масс, формирования нового человека, утверждения социалистического образа жизни, как важный фактор политической устойчивости общества. В условиях интенсификации производства и революционной перестройки всех сторон жизни советского общества усиливается воздействие социальных мероприятий на развитие производства и рост его эффективности, на активизацию человеческого фактора (см. также *Высшая цель экономической стратегии КПСС, Уровень жизни, Условия труда, Фонд социального развития*).

СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЕ СОРЕВНОВАНИЕ — форма общественной связи между работниками социалистического хозяйства, которая органически соединяет их состязательность, товарищеское сотрудничество и взаимопомощь; важнейшая сфера творчества трудящихся, один из основных способов самоутверждения и общественного признания личности. «Социализм,— писал В. И. Ленин,— не только не угашает соревнования, а, напротив, впервые создает возможность применить его действительно *широко*, действительно в *массовом* размере...» (Полн. собр. соч., т. 35, с. 195). С. с. служит действенным средством повышения *производительности труда* и *эффективности производства*, привлечения трудящихся к управлению производством и их коммунистического воспитания. Основными принципами организации С. с. являются: гласность, сравнимость результатов, возможность повторения передового опыта. Важную роль в развитии С. с. играет правильное сочетание материальных и моральных стимулов. Личная материальная заинтересованность в результатах своего труда и высокое общественное признание добросовестного и высокопроизводительного труда побуждают проявлять творческую инициативу в изыскании и использовании *резервов производства*, в постоянном его совершенствова-

нии, внедрении всего нового, передового. Советское государство систематически вознаграждает материально и поощряет морально трудовые коллективы и новаторов производства, добившихся лучших показателей работы. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* формы и организация С. с. совершенствуются, повышается его действенность, изживается формализм, развивается дух товарищеского сотрудничества и взаимопомощи. В Программе КПСС подчеркивается: «Важнейшее значение имеет всемерная поддержка инициативы и творчества масс, направленных на ускорение научно-технического прогресса, рост производительности труда, бережное использование ресурсов, повышение эффективности производства и качества продукции, снижение ее себестоимости, на обеспечение четкого трудового ритма и своевременного выполнения договорных обязательств, достижение лучших народнохозяйственных результатов» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 150). В современных условиях возрастает роль экономического соревнования между предприятиями как важнейшей формы С. с. Оно ведется за наиболее полное удовлетворение спроса потребителей на высококачественную и конкурентоспособную продукцию (работу, услуги) с наименьшими затратами. Предприятие, обеспечивающее производство и реализацию лучшей продукции с меньшими издержками, получает больший *хозрасчетный доход* и преимущества в производственном и социальном развитии и оплате труда работников.

СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ — система социально-экономических мероприятий по обеспечению и обслуживанию граждан в старости или при потере трудоспособности, а также других лиц, нуждающихся в помощи. В СССР С. о. гарантирует конституционное право граждан на материальное обеспечение в старости, в случае болезни, полной или частичной утраты трудоспособности, а также потери кормильца. С. о. включает пенсии (по старости, инвалидности, по случаю потери кормильца, за выслугу лет, персональные), пособия (по временной нетрудоспособности, беременности и родам, многодетным и одиноким матерям, на детей в малообеспеченных семьях, инвалидам с детства, на детей военнослужащих срочной службы), содержание и обслуживание престарелых и инвалидов в домах-интернатах, профессиональное обучение, трудовое устройство инвалидов, протезно-ортопедическую помощь, льготы и преимущества инвалидам, врачебно-трудовую экспертизу. С. о. осуществляется за счет *общественных фондов потребления*. Важнейшей составной частью С. о. является государственное социальное страхование рабочих, служащих и колхозников. Средства С. о. сосредоточиваются: в государственном бюджете, в бюджете государственного социального страхова-

ния, в союзном фонде социального обеспечения колхозников и союзном фонде социального страхования колхозников. Расходы из государственного бюджета и других источников на С. о. и социальное страхование возросли за последнюю четверть века более чем в 6 раз и составили в 1985 г. 61,1 млрд руб. Выплаты пенсий увеличились с 7,1 млрд руб. в 1960 г. до 45 млрд руб. в 1985 г. В решениях XXVII съезда КПСС намечена программа дальнейшего развития и совершенствования системы С. о., в соответствии с которой осуществляются меры по расширению государственной помощи семьям, имеющим детей, улучшению условий труда и быта женщин: увеличивается продолжительность частично оплачиваемого отпуска по уходу за ребенком до достижения им возраста полутора лет, возрастает продолжительность дородового отпуска, а также оплачиваемого отпуска по уходу за больным ребенком. Совершенствуется система пенсионного обеспечения, в том числе путем повышения минимальных размеров пенсий, постепенного сближения условий и уровней социального обеспечения колхозников, рабочих и служащих, проводятся другие важные социальные мероприятия. С. о. в современных условиях выступает как важное средство решения одной из основных задач социальной политики КПСС — неуклонного улучшения условий жизни и труда советских людей.

СОЦИАЛЬНО - ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ КЛИМАТ — состояние межличностных отношений в трудовом коллективе. Благоприятный С.-п. к. способствует росту производительности труда в коллективе, удовлетворенности трудом членов коллектива и его сплоченности. При неблагоприятном С.-п. к. трудовой коллектив неизбежно работает хуже, менее эффективно. Здоровый С.-п. к.— важнейшее условие развития творческой активности членов коллектива, укрепления коллективных связей. С.-п. к. в коллективе формируется под воздействием внутренних и внешних факторов. К внутренним относятся индивидуальные особенности личности членов коллектива, стиль работы руководителя, конкретные ситуации, возникающие в ходе трудовой деятельности. Внешние факторы — *условия труда* и жизни, обстановка в семье, состояние бытового и транспортного обслуживания. Социалистическое общество и трудовые коллективы в плановом порядке улучшают условия, от которых зависит С.-п. к. Этому способствует реализация намеченных XXVII съездом КПСС мер по демократизации управления экономикой, активизации *человеческого фактора*, развитию коллективных форм организации и оплаты труда, *бригадного подряда*.

СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА — форма общественного разделения труда между отраслями народного хозяйства, предприятиями, а также внутри

отраслей и предприятий на различных стадиях производственного процесса. Специализация предприятий неразрывно связана с *кооперированием производства.* Специализированное производство характеризуется однородностью продукции и технологического процесса, особым оборудованием и соответствующими специализированными кадрами. В социалистическом обществе С. п. осуществляется планомерно. Она является одновременно условием и следствием *научно-технического прогресса.* Специализация тесно связана с территориальным разделением труда, учитывающим природные и *трудовые ресурсы* региона, его почвенно-климатические особенности. Эти условия предопределяют специализацию данного экономического района. С. п. в сочетании с кооперированием характеризует уровень развития отраслевой структуры народного хозяйства. В промышленности С. п. развивается в трех формах: 1) предметная, т. е. специализация на изготовлении отдельных видов продукции конечного потребления (например, автомобилей, тракторов, станков и т. д.); 2) подетальная, т. е. специализация на производстве отдельных частей и деталей готового продукта (например, подшипники, электродвигатели, шины и т. д.); 3) технологическая (стадийная), т. е. специализация на выполнении отдельных операций, стадий технологического процесса (например, литейное, ткацкое производства и т. д.). Основными направлениями экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусмотрено «расширить предметную, подетальную и технологическую специализацию и кооперирование производства, эффективно сочетая со специализированными заводами механосборочные предприятия» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 285). Уровень развития С. п. характеризуется показателями удельного веса специализированного производства (отрасли) в общем объеме выпускаемой продукции данного вида, удельного веса покупных изделий и кооперированных поставок в общих затратах на выпуск продукции и другими показателями. В сельском хозяйстве С. п. учитывает природно-климатические условия данного района и хозяйства с выделением в колхозе, совхозе главных отраслей, дающих основную массу товарной продукции. Различают зональную специализацию сельскохозяйственного производства (например, ряд зон овцеводства в Казахстане, зерновое хозяйство Кубани и т. д.), специализацию предприятий (животноводческие, зерновые, овощные, виноградарские и т. д.), внутрихозяйственную. В Продовольственной программе СССР поставлена задача разработки научно обоснованных рекомендаций по дальнейшему совершенствованию специализации, концентрации и межхозяйственной кооперации производства, внедрению прогрессивных форм организации труда и

его стимулирования за конечные результаты. С. п. получает широкое развитие в торговле, сфере услуг и других отраслях народного хозяйства. В процессе углубления экономического сотрудничества социалистических стран развивается С. п. в форме международного социалистического разделения труда. Повышение уровня С. п. — важный фактор совершенствования производства, дальнейшей его интенсификации (см. также *Организация производства*).

СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА — единство *производительных сил* и *производственных отношений*. К. Маркс отмечал: «Способ производства материальной жизни обусловливает социальный, политический и духовный процессы жизни вообще» (*Маркс К., Энгельс Ф.* Соч., т. 13, с. 7). Истории общества известны — первобытнообщинный, рабовладельческий, феодальный, капиталистический и коммунистический С. п. Развитие С. п. подчиняется всеобщему закону соответствия производственных отношений характеру и уровню развития производительных сил. Согласно этому закону, производственные отношения определяются производительными силами, являются общественной формой их использования и развития. Производительные силы в своем росте опережают производственные отношения, и тогда последние начинают тормозить развитие производства. Антагонистический конфликт производительных сил и производственных отношений является основой социальной революции, в ходе которой происходит смена одного способа производства другим. При социализме возникающие противоречия между производительными силами и производственными отношениями не носят антагонистического характера, общество сознательно и планомерно развивает и совершенствует производственные отношения в соответствии с развитием производительных сил. В Программе КПСС постоянное совершенствование производственных отношений, поддержание их устойчивого соответствия динамично развивающимся производительным силам, своевременное выявление и разрешение возникающих между ними неантагонистических противоречий рассматриваются как необходимые предпосылки *ускорения социально-экономического развития страны.*

СПРОС ПЛАТЕЖЕСПОСОБНЫЙ — общественная потребность, выраженная в денежной форме. С. п. подразделяется на спрос социалистических предприятий на средства производства и спрос населения. С. п. населения — это обеспеченная деньгами часть потребностей в товарах и услугах, реализуемых в товарной форме. Объем С. п. населения равен сумме его денежных доходов за вычетом налогов. Структура С. п. населения — это соотношение между расходами населения на приобретение различных групп товаров и платных услуг при данном уровне цен и тарифов. Отмечая

место спроса в товарном производстве, К. Маркс писал: «Спрос определяет предложение и, наоборот, предложение определяет спрос...» (*Маркс К., Энгельс Ф.* Соч., т. 25, ч. I, с. 209). При капитализме соотношение спроса и предложения является ориентиром для капиталистов в наиболее выгодном приложении капитала. При социализме существуют объективные возможности планомерного удовлетворения платежеспособного спроса. Социалистическое государство планомерно регулирует объем С. п., формирует его структуру. Объем и структура С. п. населения развиваются под воздействием факторов: социально-экономических (размер национального дохода, соотношение фонда накопления и фонда потребления, уровень денежных доходов населения, развитие сферы услуг, уровень и соотношение розничных цен и тарифов), демографических (численность и состав населения, размер и состав семей), природно-климатических, исторических, национальных. Превышение спроса над предложением товаров и услуг может вызывать ряд негативных последствий в экономической и социальной сферах. Социалистическое государство осуществляет систему мер по обеспечению сбалансированности между денежными доходами населения и их товарным обеспечением. В целях наилучшего удовлетворения растущего платежеспособного спроса населения ЦК КПСС и Совет Министров СССР приняли Комплексную программу развития производства товаров народного потребления и сферы услуг на 1986—2000 годы (см. также *Баланс денежных доходов и расходов населения, Рыночные фонды*).

СРАВНИМАЯ ПРОДУКЦИЯ — все виды продукции, которые производились как в текущем году, так и в предыдущем (базисном) периоде в серийном или массовом порядке. При частичных несущественных изменениях параметров изделий, не вызывающих введения нового стандарта, они остаются сравнимыми. Продукция, производившаяся в прошлом году в опытном порядке, относится к несравнимой. В процессе анализа фактическая себестоимость изделий, относимых к С. п., сопоставляется с плановой и с уровнем ее в прошлом году, а фактическая себестоимость несравнимой продукции — только с плановой себестоимостью (см. также *Себестоимость продукции*).

СРЕДНЯЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА — экономический показатель, характеризующий размер начисленной заработной платы, приходящейся на одного работника предприятия, организации, отрасли, народного хозяйства. Определяется делением общей суммы начисленной заработной платы, т. е. *фонда заработной платы*, на среднесписочную численность работников. Кроме средней денежной заработной платы определяется также С. з. п. с добавлением выплат и льгот из *общественных фондов*

потребления. В планах предприятий по труду предусматривается опережающий рост производительности труда по сравнению с ростом С. з. п. При этом должно быть выдержано нормативное соотношение между приростом С. з. п. и производительности труда, которое устанавливается каждому предприятию. Фактическое соотношение этих показателей определяется делением темпа прироста средней заработной платы, рассчитанного с учетом выплат из фонда материального поощрения, на темп прироста производительности труда. Не включаются в расчет выплаты на оказание единовременной помощи, а также выплаты за счет надбавок к ценам за высокое качество продукции, экономии конкретных видов материальных ресурсов и экономии фонда заработной платы. Если, например, С. з. п. работающих с учетом выплат из фонда материального поощрения возросла на 3,1 %, а производительность труда — на 7 %, то соотношение составляет 0,43 (3,1 : 7); в расчете на каждый процент прироста производительности труда средняя заработная плата возросла на 0,43 %. Это соотношение не должно быть выше нормативного, установленного данному предприятию.

СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВА — совокупность *предметов труда* и *средств труда*, используемых для создания материальных благ. С. п. выступают в форме производственных фондов. В условиях *научно-технической революции* происходят количественные и качественные изменения в С. п. Резко возрастает вооруженность работников высокоэффективными средствами труда. Наряду с традиционными находят широкое применение новые предметы труда, искусственные и композиционные материалы с заранее заданными свойствами. Создаются новые средства труда, обеспечивающие комплексную механизацию и полную автоматизацию производственных процессов, существенный рост производительности труда. На современном этапе научно-технической революции происходит качественное обновление С. п. на основе развития электроники (см. *Электронизация народного хозяйства*), *комплексной механизации, автоматизации производства*, технологии производства и обработки новых материалов (сверхчистых, композиционных и т. п.) (см. *Конструкционные материалы*), *биотехнологии.* Принципиально новые машины, предметы труда и технология, обладающие очень высокой эффективностью, служат главным средством *интенсификации производства* и повышения *качества продукции.*

СРЕДСТВА ТРУДА — вещь или совокупность вещей, которые человек помещает между собой и *предметом труда* и которые служат для него в качестве проводника воздействия на этот предмет в целях получения необходимых материальных благ. С. т. включают: 1) *орудия труда*, с по-

мощью которых люди воздействуют на предметы труда (машины, станки, инструменты и т. п.); 2) всеобщие материальные условия процесса труда (производственные здания и сооружения, дороги, каналы и т. д.). Уровень развития С. т.— важнейший показатель технического прогресса, степени развития *производительных сил* и самого работника. По мере развития С. т. растет техническая вооруженность труда и его производительность, меняется роль человека в производстве, повышается уровень его механизации и автоматизации. В современных условиях *научно-техническая революция* порождает принципиально новые С. т. (*электронно-вычислительные машины* новых поколений, персональные компьютеры, станки с числовым программным управлением, *робототехнические комплексы*, *роторные* и *роторно-конвейерные линии*, обрабатывающие центры и т. п.), обладающие высокой производительностью. Они служат основой *интенсификации производства* и создания наиболее благоприятных условий труда (см. также *Средства производства*).

СТАНДАРТИЗАЦИЯ — установление и применение норм, требований и правил с целью упорядочения деятельности в определенной области. Нормативно-техническим документом, закрепляющим эти нормы, требования и правила, являются стандарты. Они подразделяются на категории и виды. По категориям различают стандарты Совета Экономической Взаимопомощи (СТ СЭВ), государственные стандарты СССР (ГОСТ), отраслевые стандарты (ОСТ), республиканские стандарты (РСТ), стандарты предприятий (СТП). По видам различают стандарты на общие технические требования, основные параметры, типовые технологические процессы, конструкции, марки, методы контроля, правила приемки и хранения и т. д. Все стандарты являются обязательными в пределах установленной сферы их деятельности и условий применения. Несоблюдение ГОСТов, ОСТов и РСТов преследуется законом. При разработке стандартов учитываются достижения науки и техники, потребности народного хозяйства и технико-экономическая эффективность закладываемых в них решений. Стандарты имеют установленный срок действия, их пересмотр осуществляется не реже чем через пять лет. Основными задачами С. являются: установление требований к *качеству продукции*, определение норм, требований, методов ее проектирования и производства, методов и средств обеспечения единства измерений, испытаний и контроля, развитие *унификации* и агрегирования, создание единых систем документации, классификации и кодирования продукции, установление единых терминов, обозначений и величин в науке, технике и отраслях народного хозяйства и др. Существует ряд систем С.: Государственная система стандартизации, Единая система конструктор-

ской документации, Единая система технологической подготовки производства и другие. С. является основой объективной оценки технического уровня и качества продукции, ее аттестации. В СССР развивается опережающая и комплексная С. Применение опережающей С. позволяет предусматривать в разрабатываемых стандартах требования, обеспечивающие наиболее прогрессивные технические и технологические решения, и на их основе ориентировать трудовые коллективы на широкое использование перспективных материалов и комплектующих изделий, на повышение качества путем создания и производства принципиально новых, лучших в мире по своим технико-экономическим и эксплуатационным показателям и потребительским свойствам изделий. Комплексная С. осуществляется путем разработки программ, обеспечивающих сбалансированность требований к качеству сырья, материалов, комплектующих изделий, сборочных единиц, конечной продукции, средств производства и методов его организации. Программы комплексной С. охватывают выпуск важнейших видов продукции. Управление С. в стране осуществляется Государственным комитетом стандартов Совета Министров СССР (Госстандарт СССР). В министерствах, ведомствах и на предприятиях с этой целью, как правило, создаются специальные отделы или управления. На XXVII съезде КПСС поставлена задача — ускорить пересмотр стандартов и *технических условий* на продукцию, ориентируя их на высшие мировые достижения. Безусловному соблюдению требований стандартов и технических условий в производстве промышленной продукции способствует *государственная приемка* (см. также *Управление качеством продукции*).

СТАТИСТИКА ЭКОНОМИЧЕСКАЯ — наука, изучающая количественную сторону экономических явлений и процессов в неразрывной связи с их содержанием, качественной стороной. С. э. исследует закономерности развития экономики, проявляющиеся в изменениях, происходящих в определенных условиях места и времени и поддающихся количественному измерению. Количественная характеристика экономических процессов и явлений, закономерностей их развития — специфическая особенность С. э., отличающая ее от других общественных наук. В. И. Ленин считал социально-экономическую статистику одним из самых могущественных орудий социального познания (см.: Полн. собр. соч., т. 19, с. 334). Научной основой С. э. является марксистско-ленинская теория. В связи с массовым характером изучаемых статистикой общественных явлений, наличием в социалистической экономике вероятностных процессов в С. э. широко применяются методы математической статистики и теории вероятностей, базирующиеся на законе больших чисел. Как один из видов прак-

тической деятельности, С. э. собирает, обрабатывает, обобщает и анализирует сведения о развитии страны. Организуют и проводят эту работу Государственный комитет по статистике СССР (Госкомстат), органы государственной статистики в союзных республиках, краях, областях, городах и районах. С. э. изучает численность, состав населения, производство, распределение и использование общественного продукта и национального дохода, трудовые ресурсы и их использование, технический прогресс и эффективность производства, разрабатывает и анализирует отчетный баланс народного хозяйства. С. э. собирает, обрабатывает и анализирует статистические данные, характеризующие состояние и развитие экономики и культуры, повышение уровня жизни населения. Она тесно связана с социалистическим планированием: предоставляет статистические данные, необходимые для составления плана, характеризует ход и результаты выполнения планов, выявляет резервы роста и совершенствования производства, ускорения социально-экономического развития страны, повышения эффективности производства и качества продукции. Обеспечение плановых и хозяйственных органов необходимыми им достоверными, научно обоснованными данными — важнейшая функция С. э., которая должна решаться при минимальных затратах труда и средств. В ходе реформы управления экономикой коренным образом перестраивается статистика. В ее работе должен быть обеспечен резкий поворот в сторону качественных показателей, расширения информации по вопросам регионального и социального развития, проведения разнообразных выборочных обследований. Статистика должна служить важным инструментом гласности, социально-экономического анализа, повышения компетентности в решении экономических и социальных проблем. Должна быть повышена оперативность и достоверность статистической информации, сокращена и упрощена отчетность, усилена борьба с очковтирательством и приписками (см. также *Учет*).

СТИМУЛЫ МАТЕРИАЛЬНЫЕ — условия и формы получения материальных благ, побуждающие работников и трудовые коллективы к активному участию в общественно полезном труде, к повышению его эффективности, наилучшему выполнению плановых заданий. При социализме С. м. трудовых коллективов выступают в форме поощрений за успешную работу, выполнение плановых заданий. Для хозрасчетных звеньев хозяйства С. м. являются *фонды заработной платы* и хозрасчетные фонды (*фонд материального поощрения, фонд социального развития, фонд развития производства, науки и техники* и некоторые другие). Для коллективов организаций, находящихся на бюджетном финансировании, С. м.— фонд заработной платы и различ-

ные поощрительные фонды, обеспечивающие средства для премирования или улучшения социально-бытовых условий жизни работников. Для работников предприятий и организаций С. м. выступают в виде условий, форм и систем оплаты труда (основная и дополнительная заработная плата на основе тарифных ставок и окладов, норм и нормированных заданий; премии и поощрительные выплаты (за выслугу лет и т. п.). К С. м. не относятся компенсационные выплаты (надбавки к тарифу или окладу за вредность, за тяжелые условия труда, районные коэффициенты к заработной плате, надбавки за стаж при работе в отдельных районах и др.), а также различные формы государственной помощи (пособия по беременности и родам, оплата перерывов на кормление ребенка, доплата до среднего заработка при переводе беременных на более легкую работу и др.). Совершенствование С. м. предполагает устранение элементов уравниловки, нарушений зависимости размеров заработка и премий от результатов труда, повсеместное утверждение социалистического принципа распределения благ: «От каждого — по способностям, каждому — по труду». Любые проявления уравниловки наносят ущерб заинтересованности работников в труде, ослабляют взаимную товарищескую требовательность в трудовых коллективах, снижают активность, ухудшают морально-психологический климат в коллективах. Принятый XXVII съездом КПСС курс на *ускорение социально-экономического развития страны*, связанный с активизацией *человеческого фактора*, объективно обусловливает усиление материального стимулирования работников и трудовых коллективов. Исходя из этого, повышается эффективность системы оплаты труда, размеры вознаграждения работников теснее увязываются с их трудовым вкладом, усиливается контроль за мерой труда и мерой потребления, повышается заинтересованность коллективов и каждого работника в достижении лучших народнохозяйственных результатов на основе внедрения полного хозяйственного расчета и коллективного подряда.

СТИМУЛЫ МОРАЛЬНЫЕ — 1) нравственные побуждения к общественно полезной деятельности, которые при социализме базируются на глубокой общности общественных, коллективных и личных интересов; 2) система поощрений, призванная поставить в пример лучшие образцы социалистического труда. Общественная практика социализма развивает новую систему ценностей, включающую свободный труд, социальную справедливость, товарищеские отношения. На этой основе возникает и укрепляется добровольная сознательная дисциплина, трудовая активность и инициатива, новое отношение к труду. Социалистическое общество последовательно развивает у трудящихся нравственные побуждения к высокопро-

изводительному труду на благо общества. Система моральных поощрений включает в себя различные формы общественной оценки высокой трудовой активности. К ним относятся: награждение Почетными грамотами, Красными знаменами, знаками отличия, орденами и медалями, почетными званиями, вынесение благодарностей, занесение на Доски почета или в Книги почета имен лучших рабочих, служащих и колхозников, трудовых коллективов, пропаганда опыта передовиков в газетах, теле- и радиопередачах, кинофильмах и т. п. С. м. несовместимы с формализмом, шаблонами. Моральные стимулы не противостоят материальным, творческим и другим стимулам к труду, а составляют с ними единое целое. Подлинная заинтересованность в труде и его результатах возникает в условиях, когда все виды стимулов дополняют и усиливают друг друга. Уравнительность в распределении, нарушения дисциплины, нетребовательность и безответственность чреваты разрывом единства материальных и моральных стимулов. Это может привести к ослаблению общей заинтересованности в труде, деморализации части работников. XXVII съезд КПСС подчеркнул необходимость умело сочетать материальные и моральные стимулы трудовой деятельности, повысить роль *человеческого фактора* в качественном преобразовании всех сторон общественной жизни, усилить работу трудовых коллективов по воспитанию чувства хозяина, высокоответственного, сознательного и активного участия работников в *ускорении социально-экономического развития страны*. Съезд дал установку на изживание формализма и шаблона во всем, что касается работы по повышению трудовой активности масс (см. также *Стимулы материальные*).

СТОИМОСТНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ — показатели, характеризующие экономические явления в стоимостном (денежном) выражении и определяемые с помощью цен. Применение С. п. обусловливается важной ролью товарно-денежных отношений в социалистической экономике, необходимостью обобщающей характеристики затрат и результатов производства. С. п. в современных условиях являются таким же необходимым элементом *хозяйственного механизма*, как и *натуральные показатели*. С. п. принадлежит важная роль в планировании и статистике, в оценке работы предприятий и объединений, в *хозяйственном расчете* и экономическом стимулировании, в определении *эффективности производства*. В стоимостном выражении определяется общий объем продукции предприятий и других производственных звеньев, на их основе устанавливается соотношение между вновь созданной и перенесенной стоимостью, необходимым и прибавочным продуктом, фондами потребления и накопления в национальном доходе, *себестоимостью продукции* и *прибылью* в стоимости продукции. В стои-

мостном выражении определяются производительность труда, фондоотдача и материалоемкость продукции. Стоимостными являются показатели валовой, товарной, реализованной и чистой продукции. На динамику С. п. существенно влияет не только методика формирования, но и цены, выступающие в роли соизмерителей разнородной продукции (см. *Цены сопоставимые*). При этом объективная оценка деятельности производственных звеньев достигается на основе применения показателей, свободных от искажающего влияния перенесенной стоимости, материальных затрат на производство, т. е. на основе *чистой продукции, условно чистой продукции* и других аналогичных показателей, соответствующих по стоимостной структуре национальному доходу или конечному продукту (см. также *Цены оптовые*).

СТОИМОСТЬ — овеществленный в товаре общественный труд товаропроизводителей. Величина С. товара определяется количеством труда, общественно необходимого для его производства (см. *Общественно необходимый труд*), и измеряется общественно необходимым рабочим временем, нужным для изготовления товара при существующих общественно нормальных условиях производства и при среднем в стране уровне умелости и интенсивности труда. Фактически в качестве общественно необходимого выступает рабочее время, затрачиваемое на производство товаров данного вида предприятиями, выпускающими основную часть товарной массы. Величина С. товара прямо пропорциональна количеству труда, затраченного на его изготовление, и обратно пропорциональна *производительности труда*. При социализме С. выражает отношения равенства социалистических товаропроизводителей — трудовых коллективов предприятий, создающих полезные вещи для общественного потребления и реализующих их как товары по их общественной С. В современных условиях плановое совершенствование ценообразования осуществляется с учетом С. товаров, с тем чтобы *цены* точнее отражали уровень общественно необходимых затрат.

СТРАХОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ — система организуемых государством мер по созданию целевого фонда денежных средств и его использованию для оказания материальной помощи участникам этого фонда при стихийных бедствиях, случайных неблагоприятных явлениях в хозяйстве или наступлении определенных событий в жизни граждан. Он образуется за счет взносов социалистических предприятий, организаций и населения (они называются страхователями). Созданием и использованием фонда ведает союзно-республиканская система страховых органов — Госстрах СССР (страховщик). Фонд, образуемый посредством С. г., является одним из видов централизованных денежных резервов социалистического государства. С. г. включает

имущественное страхование, предусматривающее возмещение ущерба при гибели или повреждении материальных ценностей; личное страхование, предусматривающее выплату денежных средств гражданам при достижении ими определенного возраста, утрате трудоспособности вследствие несчастного случая и т. д. Применяются две формы С. г.: обязательное и добровольное. Имущественное С. г. распространяется на колхозы, межхозяйственные предприятия, совхозы и другие государственные сельскохозяйственные предприятия; проводится оно в обязательном порядке. Возмещается ущерб в случае гибели (повреждения) урожая от засухи, наводнения и др. неблагоприятных событий — пересева (подсева) погибших сельскохозяйственных культур, гибели животных (падеж, вынужденный забой) от различных причин, при гибели (повреждении) зданий, сооружений, сельхозтехники, продукции и др. имущества вследствие пожара, взрыва, оползня, землетрясения и любых иных стихийных бедствий. Объектами С. г. является большая часть имущества, находящегося в личной собственности граждан. При этом строения, некоторые виды животных подлежат и обязательному и добровольному страхованию (в определенной части стоимости); другие виды животных, все домашнее имущество и средства транспорта могут быть застрахованы лишь добровольно. Ущерб возмещается не только от стихийных бедствий, но и различных аварий (например, отопительных систем, водопровода, автомашин, мотоциклов и т. п.). Личное страхование осуществляется в различных видах: смешанное страхование жизни, предусматривающее выплату при утрате общей трудоспособности (полной и частичной), смерти, дожитии застрахованным лицом до обусловленного договором срока, страхование детей и страхование к бракосочетанию (свадебное), страхование от несчастных случаев; страхование работников за счет предприятий, учреждений, организаций (при наличии на это разрешения соответствующих органов). Личное страхование добровольное, исключение составляет обязательное страхование пассажиров на железнодорожном, водном, воздушном транспорте, а также автомобильном транспорте общего пользования на межобластных и межреспубликанских маршрутах. Основными направлениями экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года предусмотрено развивать государственное личное и имущественное страхование граждан.

СТРАХОВОЙ ЗАПАС — запас сырья, материалов или топлива, необходимый для обеспечения непрерывного и ритмичного процесса производства при непредвиденных перебоях в снабжении предприятия из-за нарушения поставщиками сроков и условий поставок, недостатков в работе транс-

порта. Размер С. з. определяется с учетом форм и надежности снабжения и составляет, как правило, 50 % текущего запаса. При нахождении поставщиков или складов снабженческих организаций в одном населенном пункте или на близком расстоянии от предприятия размер страхового запаса может составлять 30 % текущего запаса и менее. Осуществляемые меры по укреплению договорной дисциплины (см. *Дисциплина договорная*), оценка деятельности предприятий по выполнению ими обязательств перед заказчиками позволяют снизить размеры С. з. Норма С. з. определяется в днях производственного потребления и в натуральном выражении по каждому виду материалов, сырья, топлива (см. также *Запасы производственные*).

СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫЕ РАБОТЫ — работы по строительству производственных и непроизводственных объектов и монтажу (установке) в них оборудования. К строительным работам относятся: возведение зданий и сооружений, устройство оснований, фундаментов и опорных конструкций под оборудование, работы по освоению участков, подготовке территории к строительству, по озеленению и благоустройству, санитарно-технические и электромонтажные работы. Работы по монтажу оборудования включают: сборку и установку технологического, энергетического, подъемно-транспортного и иного оборудования. В 1986—1990 гг. объем С.-м. р. составит примерно 500 млрд руб. В зависимости от форм воспроизводства основных фондов (техническое перевооружение, реконструкция, расширение действующих и строительство новых предприятий) доля С.-м. р. в капитальных вложениях существенно меняется: от 10—15 % при техническом перевооружении до 40—50 % при реконструкции и расширении и 50—70 % при строительстве новых предприятий. В связи с курсом на ускорение *технического перевооружения и реконструкции предприятий* доля затрат на С.-м. р. уменьшается. Общий объем С.-м. р.— это объем работ по соответствующим элементам зданий, сооружений, пусковых комплексов, объектов, выполненных за месяц, квартал, год, пятилетку как на пусковых объектах данного периода, так и на объектах, сдаваемых заказчикам в следующем плановом периоде. В пятилетних планах в качестве основы для заключения договоров между заказчиками и подрядчиками определяются объемы подрядных С.-м. р., необходимые для обеспечения строительства и ввода в действие в нормативные сроки мощностей и объектов и планирования мероприятий по развитию мощностей строительно-монтажных организаций. В годовых планах утверждаются объемы подрядных работ, подлежащих выполнению в соответствии с договорами подряда на пусковых объектах планируемого года, а также на задельных объектах по технологическим этапам и

комплексам работ, намечаемых к вводу в действие в последующие годы (см. также *Капитальное строительство*).

СТРОЙБАНК СССР — государственное учреждение, которое осуществляет финансирование и кредитование *капитальных вложений* участников планового инвестиционного процесса и аккумулирует средства, предназначенные на финансирование и кредитование капитальных вложений. Важнейшими формами *кредитов*, предоставляемых С. СССР, являются кредиты под незавершенное производство строительно-монтажных работ и на приобретение оборудования заказчиками, краткосрочные кредиты подрядным строительно-монтажным организациям на образование плановых запасов конструкций, деталей и материалов, под расчетные документы в пути и др. Большое место в работе С. СССР занимают расчетные операции, связанные с производственно-хозяйственной деятельностью подрядных строительно-монтажных, проектных, геологоразведочных организаций. На С. СССР возложены функции контроля за финансово-хозяйственной деятельностью организаций, осуществляющих *капитальное строительство*, целевого использования средств, выполнения заданий по вводу в действие производственных мощностей и основных фондов. С. СССР играет важную роль в реализации *инвестиционной политики* и *структурной политики*, направленной на повышение доли технического перевооружения и реконструкции производства, повышение темпов обновления основных производственных фондов, концентрацию капитальных вложений. В условиях перестройки управления экономикой функции Стройбанка СССР передаются Промышленно-строительному и другим специализированным банкам.

СТРУКТУРНАЯ ПОЛИТИКА — система мер, направленных на планомерную перестройку общественного производства в соответствии с прогрессивными сдвигами в науке, технике и технологии, с учетом общественных и индивидуальных потребностей. Курс партии на *ускорение социально-экономического развития страны*, достижение нового качества экономического роста обусловливает серьезные структурные изменения в экономике. С. п. КПСС призвана обеспечить: динамичное и сбалансированное развитие народного хозяйства и его отраслей; коренной перелом в деле интенсификации экономики и повышение ее эффективности на базе кардинального ускорения *научно-технического прогресса*, масштабной технической реконструкции народного хозяйства с использованием современных достижений науки и техники; дальнейшее усиление социальной ориентации экономики, более глубокий поворот ее к многообразным задачам, связанным с повышением благосостояния народа. С. п. КПСС реализуется через государственный план экономического и социального развития —

регулятор всей системы воспроизводственных пропорций: общегосударственных, межотраслевых, внутриотраслевых, территориальных. С. п. КПСС неразрывно связана с *инвестиционной политикой* и в решающей мере определяется ею. В двенадцатой пятилетке ускоряется рост *капитальных вложений*, чем преодолевается отрицательная тенденция предыдущего десятилетия, когда снижались и темпы, и абсолютные приросты капитальных вложений. Объем капитальных вложений возрастет на 23,6 % по сравнению с 15,4 % в одиннадцатой пятилетке (абсолютные приросты соответственно равны 190 млрд руб. и 107 млрд руб.). Общая сумма капиталовложений за пятилетку приблизится к одному трлн руб. По темпам роста капиталовложения будут опережать *национальный доход*. Политика капитальных вложений оказывает существенное влияние на одну из важнейших общегосударственных пропорций — между потреблением и накоплением *национального дохода*. Доля *фонда накопления* в нем повысится с 25,9 % в 1985 г. до 27,6 % в 1990 г. Тем самым созданы необходимые предпосылки для быстрейшего обновления *производственного аппарата*, а также для поддержания устойчиво высоких *темпов экономического развития* в последующем. Вместе с тем повышение удельного веса фонда накопления ни в коей мере не ущемляет интересов трудящихся. Темпы прироста *реальных доходов населения* по сравнению с предыдущим пятилетием ускоряются (14 % против 10 %). Для внутриотраслевых сдвигов в структуре промышленности характерно опережение темпов прироста производства предметов потребления (группы «Б») над приростом производства средств производства (группы «А»). Коэффициент опережения в текущей пятилетке составит 1,13 против 1,06 в истекшей. Существенное изменение претерпевает такая важная пропорция, как соотношение между *добывающей* и *обрабатывающей промышленностью.* При увеличении общего выпуска промышленной продукции за пятилетие на 25 % обрабатывающие отрасли будут развиваться опережающими темпами (28 % и выше), тогда как продукция топливно-сырьевых отраслей возрастет лишь на 11—13 %. Это новый структурный сдвиг, рассчитанный на перемещение усилий с наращивания добычи и производства топлива и сырья на *ресурсосбережение*, на форсированное развитие перерабатывающих отраслей, особенно машиностроительного комплекса. Глубокие сдвиги происходят в строительстве. Капитальные вложения концентрируются прежде всего на реализации важнейших общегосударственных программ — Продовольственной, по развитию производства товаров и услуг, Энергетической, развитию машиностроения и *электронизации народного хозяйства, химизации народного хозяйства.* На эти цели выделено более 80 % общего при-

роста капитальных вложений (в предыдущей пятилетке — 50 %). Соотношение между вложениями в производственное и непроизводственное строительство меняется в пользу последнего. Это позволит ускорить жилищное строительство, укрепить материальную базу социально-культурной сферы. Важной особенностью внутриотраслевой структуры строительства является принципиально новый подход к воспроизводству основных фондов: центр тяжести переносится с нового строительства, как это было в недалеком прошлом, на *техническое перевооружение* и *реконструкцию предприятий*. На эти цели направляется около 232 млрд руб.— в 1,7 раза больше, чем в прошлой пятилетке. Улучшается технологическая структура капитальных вложений: возрастают затраты на оборудование и машины, а на строительно-монтажные работы — относительно снижаются. Реализация структурных преобразований непосредственно связана с *машиностроительным комплексом*. Это обусловлено тем, что его продукция формирует материальную базу ускорения научно-технического прогресса и реконструкции отраслей народного хозяйства и, следовательно, затрагивает межотраслевые пропорции. Исходя из необходимости интенсивного обновления активной части основных производственных фондов, прирост продукции машиностроения запланирован в размере 43 %, что в 1,7 раза выше, чем в целом по промышленности. Темпы ежегодного обновления продукции машиностроения повышаются с 3,1 % в 1985 г. до 13 % в 1990 г. Для территориальных пропорций характерным является реализация курса на рациональное *размещение производительных сил* по территории страны, что обеспечивает эффективное развитие каждого региона в рамках *единого народнохозяйственного комплекса*. Первоочередная задача — значительно повысить отдачу от *потенциала производственного*, созданного во всех союзных республиках. Повсеместно укрепляется социальная *инфраструктура*, быстрыми темпами развиваются отрасли, непосредственно связанные с удовлетворением материальных и духовных потребностей народа. Важное значение придается дальнейшему освоению Сибири и Дальнего Востока, значение которых для нашей экономики неизмеримо возрастает. Приоритетное развитие этих крупных районов — составная часть С. п. КПСС. В конечном счете С. п. КПСС направлена на качественное преобразование условий жизни и труда советских людей, всей социальной сферы. Усиление социальной ориентации всей экономики, последовательный поворот к более полному удовлетворению постоянно возрастающих потребностей советского народа пронизывает все структурные преобразования.

СФЕРА НЕПРОИЗВОДСТВЕННАЯ — совокупность отраслей и видов деятельности по обслужи-

ванию населения и народного хозяйства, управления им. В условиях усиления социальной направленности развития экономики роль С. н. в удовлетворении общественных потребностей существенно возрастает. От организации и уровня управления народным хозяйством, науки и культуры во многом зависит развитие общественного производства. Большое значение как для удовлетворения потребностей населения, так и для развития производства имеет рост и совершенствование жилищно-коммунального хозяйства, здравоохранения, просвещения. В планировании и статистике к С. н. относятся следующие отрасли и виды деятельности: жилищно-коммунальное хозяйство и бытовое обслуживание населения; пассажирский транспорт; связь (по обслуживанию непроизводственной сферы и населения); геология и разведка недр (кроме глубокого бурения на нефть и газ); водное хозяйство (в части непроизводственной деятельности); здравоохранение, физическая культура и социальное обеспечение; народное образование; культура и искусство; наука и научное обслуживание; кредитование и государственное страхование; партийные и общественные органы. В общей численности населения, занятого в народном хозяйстве, доля занятых в непроизводственной сфере постепенно возрастает: с 1970 по 1985 г. она увеличилась с 22,9 до 26,9 %. Эта тенденция определяется социальной политикой КПСС, направленной на неуклонный подъем народного благосостояния, расширение масштабов жилищного строительства, всемерное развитие здравоохранения, просвещения, *индустрии услуг* при сокращении доли занятых в управлении. Основой развития С. н. является рост производительности общественного труда.

СФЕРА ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ — совокупность отраслей народного хозяйства и видов деятельности, создающих материальные блага в виде продуктов, энергии, в форме перемещения грузов, хранения продуктов, сортировки, упаковки и других функций, являющихся продолжением производства в сфере обращения. В С. п. создается *валовой общественный продукт* и *национальный доход*. Труд, затраченный на предприятиях С. п., овеществляется в материальных благах — средствах производства или предметах потребления. К С. п. относятся промышленность, сельское и лесное хозяйство, грузовой транспорт, связь (по обслуживанию предприятий производственной сферы), строительство, водное хозяйство (в части производственной деятельности), геология и разведка недр (в части глубокого разведочного бурения на нефть и газ). В торговле наряду с производственными функциями (хранение товаров, упаковка, сортировка и т. п.) выполняются и непроизводственные, связанные с товарной формой продукции (обслуживание процессов купли и продажи, труд

кассиров и т. п.). В связи с тем что в торговле, материально-техническом снабжении и сбыте, заготовках сельскохозяйственных продуктов существенную долю составляют производственные функции, эти отрасли относят к С. п. Всесоюзные и республиканские хозяйственные органы, непосредственно управляющие входящими в их состав производственными предприятиями, относятся к С. п. (при условии, что расходы на содержание этих органов входят в себестоимость продукции управляемых предприятий). Порядок отнесения отдельных отраслей, предприятий и видов деятельности к С. п. определен общесоюзным классификатором «Отрасли народного хозяйства». В 1985 г. в общей численности населения, занятого в народном хозяйстве, в отраслях С. п. было занято 73,1 % (примерно 95 млн человек). С ростом производительности общественного труда, развитием науки, просвещения, здравоохранения, сферы обслуживания доля занятых в С. п. постепенно уменьшается. С. п. — решающая сфера человеческой деятельности; ее развитие определяет возможности роста материального благосостояния и укрепления обороны страны. Осуществляемый в соответствии с решениями XXVII съезда КПСС комплекс мер по перестройке *хозяйственного механизма, инвестиционной политики, структурной политики*, ускорению *научно-технического прогресса* направлен прежде всего на всемерное развитие и совершенствование С. п., обеспечение ее соответствия высшему мировому уровню (см. также *Сфера непроизводственная*).

СФЕРА УСЛУГ (см. *Услуги*).

Т

ТАРИФНАЯ СЕТКА — шкала, определяющая отношение *тарифных ставок* рабочих второго, третьего и последующих разрядов к тарифной ставке первого разряда. Т. с. является элементом *тарифной системы.* Т. с. характеризуется числом разрядов, диапазоном сетки, т. е. соотношением тарифных коэффициентов крайних разрядов сетки и межразрядными соотношениями, т. е. абсолютными и относительными (в %) нарастаниями тарифных коэффициентов от разряда к разряду. Для подавляющего большинства производственных отраслей народного хозяйства в двенадцатой пятилетке введена следующая тарифная сетка:

	Тарифный разряд					
	I	II	III	IV	V	VI
Тарифные коэффициенты (приведены с округлением) . . .	1,00	1,09	1,20	1,36	1,55	1,80
Абсолютное возрастание тарифных коэффициентов	—	0,9	0,11	0,16	0,19	0,25
Относительное возрастание тарифных коэффициентов, %	—	9,0	10	13	14	18

Зная тарифную ставку первого разряда и соответствующие тарифные коэффициенты, можно определить ставку рабочего любого разряда. С учетом особой сложности и ответственности выполняемых работ для рабочих основных металлургических цехов предприятий черной металлургии, а также для слесарей-инструментальщиков и отдельных категорий станочников широкого профиля предприятий машиностроения предусмотрена восьмиразрядная Т. с. Новые Т. с. построены таким образом, чтобы по мере роста квалификации рабочих их тарифные ставки прогрессивно (как абсо-

лютно, так и относительно) возрастали. В результате абсолютная (в руб.) разница между ставками высших разрядов (например, пятого и шестого) в 3—4 раза больше, чем разница между ставками первого и второго разрядов. Такое построение тарифных ставок создает действенный материальный стимул к повышению квалификации.

ТАРИФНАЯ СИСТЕМА — совокупность нормативов, с помощью которых государство регулирует уровень заработной платы рабочих и служащих по отраслям и регионам страны в соответствии с их народнохозяйственным значением, а также внутри отдельных отраслей в зависимости от видов производства, квалификационных признаков, характера и условий труда различных категорий работников. Т. с. включает: *тарифные ставки, тарифные сетки, тарифно-квалификационные справочники* и районные коэффициенты к заработной плате. Все основные элементы Т. с. устанавливаются Советом Министров СССР при участии ВЦСПС или по поручению правительства СССР Государственным комитетом СССР по труду и социальным вопросам совместно с ВЦСПС. Т. с. постоянно развивается, совершенствуются все ее элементы. Периодически повышаются тарифные ставки и должностные оклады рабочих и служащих. Совершенствуются тарифные сетки. С учетом постоянных изменений в производстве вносятся соответствующие изменения в Единый тарифно-квалификационный справочник. Улучшается районное регулирование заработной платы. КПСС и правительство СССР придают первостепенное значение совершенствованию тарифной системы. Во исполнение решений XXVII съезда партии ЦК КПСС, Совет Министров СССР и ВЦСПС приняли постановление «О совершенствовании организации заработной платы и введении новых тарифных ставок и должностных окладов работников производственных отраслей народного хозяйства» (1986 г.), которое внесло существенные изменения во все элементы Т. с. (кроме районного регулирования заработной платы). Тарифные ставки рабочих повышены в среднем на 20—25 %, оклады руководителей, специалистов и служащих — на 30—35 %. Доля тарифов в среднемесячной заработной плате работников увеличивается до 70—75 %. Обеспечивается преимущество в оплате труда рабочих и специалистов, непосредственно занятых разработкой, изготовлением и обслуживанием новой, высокопроизводительной техники и технологии. Усиливается заинтересованность рабочих в повышении квалификации. Устанавливается единство в оплате труда рабочих одинаковых профессий, выполняющих работы равной сложности в различных отраслях. Совершенствуется система доплат за работу во вредных условиях труда. Вводятся дифференцированные надбавки к

тарифным ставкам рабочих за профессиональное мастерство. Коренным образом улучшается нормирование труда рабочих и служащих, совершенствуется порядок пересмотра норм труда. Широко распространяется присвоение инженерно-техническим работникам категорий (инженер, инженер II категории, инженер I категории, ведущий инженер). Вводится аттестация руководящих работников, специалистов и служащих. Расширены права руководителей предприятий при установлении надбавок этим категориям работников за высокие достижения в труде и выполнение особо важных работ. Определен новый порядок введения установленных более высоких тарифных ставок и должностных окладов; средства для этого должны быть изысканы трудовыми коллективами за счет внутренних источников. Перевод объединений и предприятий на новые условия оплаты труда осуществляется в течение двенадцатой пятилетки по мере готовности их к переходу, а не по регионам страны, как это практиковалось прежде.

ТАРИФНАЯ СТАВКА — размер оплаты труда рабочего соответствующего разряда за час или день. Исходный уровень Т. с. рабочих разных квалификаций составляет ставка первого разряда, которая установлена в *тарифной системе.* Как правило, действуют часовые Т. с. Для отдельных категорий вспомогательных рабочих-повременщиков (кладовщиков, лифтеров, раздатчиков инструментов, водителей электрокар и др.) взамен часовых и дневных тарифных ставок применяются месячные оклады. Месячные оклады в размере до 250 руб. устанавливаются также высококвалифицированным рабочим, занятым на особо важных и ответственных работах. Т. с. рабочих широко дифференцируются в зависимости от народнохозяйственной значимости той или иной отрасли, специфики, характера и условий труда. Т. с. дифференцированы также по формам оплаты труда рабочих. В 1987—1990 гг. в производственных отраслях вводятся новые Т. с., повышенные в среднем на 20—25 %. Усилена заинтересованность рабочих в повышении квалификации, выполнении сложных и ответственных работ. В преимущественное положение поставлены рабочие, занятые на особо сложном и уникальном оборудовании, в *гибких автоматизированных производствах.* Обеспечено единство Т. с. рабочих одинаковых профессий, выполняющих работы равной сложности в различных отраслях. Установлены сквозные Т. с. во всех производственных отраслях для рабочих, занятых в железнодорожных и автотранспортных цехах, на ремонтных, погрузочно-разгрузочных и ряде других работ. Для рабочих, занятых на работах с тяжелыми и вредными условиями труда, устанавливаются дифференцированные доплаты в размере до 12 % тарифной ставки (оклада). На работах с особо

тяжелыми и особо вредными условиями труда размер доплат возрастает до 24 %. Доплаты устанавливаются в зависимости от условий труда на конкретном рабочем месте по результатам аттестации и рационализации рабочих мест. К тарифным ставкам вводятся дифференцированные надбавки за профессиональное мастерство рабочих: для рабочих III разряда — до 12 %, IV разряда — до 16, V разряда — до 20, VI и более высоких разрядов — до 24 % соответствующей тарифной ставки (см. также *Должностной оклад, Тарифная сетка*). Повышение Т. с. и установление надбавок к ним — один из элементов коренной перестройки организации заработной платы, направленной на обеспечение прямой зависимости оплаты труда от его результатов, устранение элементов уравнительности, повышение материальной заинтересованности каждого в выявлении и использовании резервов роста эффективности. Перестройка организации заработной платы, введение новых, более высоких тарифных ставок и должностных окладов осуществляется за счет средств, зарабатываемых трудовыми коллективами без государственных дотаций.

ТАРИФНО-КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ СПРАВОЧНИК — нормативный документ для тарификации работ и присвоения квалификационных разрядов рабочим. Является элементом *тарифной системы*. В СССР действует Единый тарифно-квалификационный справочник работ и профессий рабочих народного хозяйства (ЕТКС). Он содержит тарифно-квалификационные характеристики всех рабочих профессий, сгруппированные в разделы по производствам и видам работ независимо от того, на предприятиях (организациях) какого министерства (ведомства) имеются эти производства или виды работ. С помощью ЕТКС соизмеряются разнообразные виды работ по степени их сложности, уровню квалификации работников. ЕТКС служит для распределения по установленным разрядам тарифной сетки всех видов работ в народном хозяйстве с учетом организационных и технических условий их выполнения. Квалификационные характеристики, содержащиеся в справочнике, состоят из трех разделов. В первом разделе приводится характеристика работ, которые должен выполнять рабочий данной квалификации. Указывается степень самостоятельности рабочего при выполнении работ, а также при наладке оборудования, выборе режимов его работы, подготовке инструмента и т. д. Во втором разделе указывается, что должен знать рабочий соответствующей профессии и квалификации о своем оборудовании, свойствах обрабатываемых материалов, технологии и последовательности процессов обработки, инструменте, рациональных режимах работы оборудования, а также о требованиях, относящихся к на-

ладке и настройке оборудования, выбору режимов работы, подбору инструмента и т. д. В третьем разделе содержатся типичные для каждого разряда примеры работ, что облегчает отнесение каждой работы к определенному разряду. При сдаче пробы на разряд задание определяется по примеру работы, предусмотренной для данной квалификации. Применение ЕТКС обязательно для всех предприятий. Следует иметь в виду, что не все профессии тарифицируются по всем разрядам с 1-го по 6-й. Так, для профессии токаря предусмотрены тарификации со 2-го по 6-й разряд, штамповщика — со 2-го по 5-й, наладчика автоматических линий — с 4-го по 6-й разряд. Это объясняется содержанием и сложностью работы, которую должен уметь выполнять рабочий соответствующей квалификации.

ТАРИФНЫЙ КОЭФФИЦИЕНТ — элемент *тарифной системы*, характеризующий *тарифную сетку*. Представляет собой отношение *тарифной ставки* того или иного разряда к тарифной ставке первого разряда, принимаемой за единицу. Величина Т. к. показывает, во сколько раз уровень оплаты работ (рабочих), отнесенных к данному разряду, превышает уровень оплаты самых простых работ, отнесенных к первому разряду, или неквалифицированных рабочих, которым присвоен первый разряд. Т. к. используется для определения степени сложности работ или операций при отнесении их к соответствующим разрядам тарифной сетки. Соотношение Т. к. крайних разрядов образует диапазон тарифной сетки. В тарифной системе, вводимой в производственных отраслях народного хозяйства с 1987 г., увеличено соотношение Т. к. крайних разрядов с 1 : 1,58 и 1 : 1,7 до 1 : 1,8 и предусмотрено более прогрессивное их нарастание по мере увеличения разряда. Т. к. учитываются при разработке централизованно устанавливаемых абсолютных размеров тарифных ставок по разрядам.

ТАРИФНЫЙ РАЗРЯД — показатель, характеризующий сложность выполняемой работы и степень квалификации рабочего. Является одним из основных элементов *тарифной сетки*. Тарификация работ и присвоение квалификационных разрядов рабочим осуществляются на основе Единого *тарифно-квалификационного справочника* работ и профессий рабочих народного хозяйства СССР (ЕТКС). При присвоении рабочему Т. р. оценивается уровень его знаний, умений и навыков в данной профессии и специальности, способность к выполнению работ соответствующей сложности. От размера Т. р. во многом зависит уровень оплаты труда рабочего. У рабочих, оплачиваемых по повременной форме оплаты труда (см. *Повременная заработная плата*), размер заработной платы находится в прямой зависимости от присвоенного им разряда и отработанного времени. У рабочих,

оплачиваемых по сдельной форме оплаты труда (см. *Сдельная заработная плата*), сдельные расценки на операции (деталь, изделие, работу) определяются на основе *тарифных ставок*, предусмотренных для рабочих-сдельщиков, и норм времени или выработки. При распределении коллективного заработка между членами бригады основная часть оплаты по труду распределяется также с учетом Т. р. каждого рабочего и отработанного времени. Кроме того, значение разряда состоит в том, что исходя из ставки присвоенного рабочему разряда определяются размеры различных выплат и доплат, установленных трудовым законодательством (оплата за работу в сверхурочное время, доплаты за часы работы в ночное время и т. д.). Присвоение рабочему квалификационного разряда имеет и определенное моральное значение. Присвоение разряда рабочим производится администрацией предприятия по согласованию с местным комитетом профсоюза на основе проверки теоретических и практических знаний на квалификационных комиссиях (цеха или предприятия).

ТЕКУЧЕСТЬ РАБОЧЕЙ СИЛЫ — процесс неорганизованного перемещения работников из одних предприятий в другие. Формами Т. р. с. являются увольнения работников, меняющих место работы по собственному желанию, увольнения за прогул и другие нарушения трудовой дисциплины. Т. р. с. часто вызывается недостатками в организации производства и управления, слабым развитием учреждений культурно-бытового обслуживания работников. Показателем интенсивности текучести является отношение количества выбывших работников к их среднесписочной численности. Из этого числа исключаются работники, выбытие которых предусмотрено планом, и уволившиеся в связи с поступлением в учебные заведения, призванные в Советскую Армию, ушедшие на пенсию и уволенные по некоторым другим причинам. Высокая Т. р. с. на предприятиях вызывает трудности с выполнением плана, нарушается ритмичность производственного процесса, ухудшается качество продукции, увеличиваются расходы на профессиональную подготовку новых работников. Для сокращения текучести на предприятиях разрабатываются и осуществляются мероприятия, направленные на улучшение условий труда и быта работников, повышение их общеобразовательного и культурного уровня, обеспечение возможности сочетать учебу с работой на производстве и т. д. Более эффективному использованию рабочей силы и формированию стабильных трудовых коллективов способствует предоставление рабочим дополнительных отпусков и установление надбавок к пенсии за длительный непрерывный стаж работы на одном предприятии. В ходе перестройки *хозяйственного механизма, интенсификации производства*, активизации *челове-*

ческого фактора укрепляется дисциплина и порядок на производстве, создаются благоприятные условия для существенного сокращения Т. р. с.

ТЕКУЩИЙ СЧЕТ — счет в банке для хранения денежных средств учреждений, организаций, предприятий и безналичных расчетов по различным платежам. Т. с. открывается учреждениям и организациям, состоящим на местных бюджетах (включая бюджеты АССР); партийным, комсомольским, профсоюзным и др. общественным организациям; жилищно-строительным и иным кооперативам (кроме колхозов), садоводческим товариществам рабочих и служащих. Т. с. имеют также структурные подразделения, нехозрасчетные филиалы, расположенные вне места нахождения производственного объединения, предприятия, организации (последним открывается расчетный счет). Т. с. открывается на основе представленных в учреждение банка заявления, подписанного руководителем и главным (старшим) бухгалтером; документа о создании организации, подразделения, филиала и т. д., копии ее устава (положения); карточки с образцами подписей и оттиска печати. Т. с. открывается в основном в учреждениях Госбанка СССР, а в установленных случаях — учреждениях Промстройбанка СССР, *Внешэкономбанка СССР*, Сберегательного банка СССР.

ТЕМПЫ экономического развития — относительные показатели развития экономики, увеличения национального дохода и общественного продукта, выпуска продукции в натуральном и стоимостном выражении, повышения производительности труда. Вопрос о Т. развития общественного производства всегда был и остается одним из центральных в экономической политике КПСС. Различают темпы роста и темпы прироста. Темп роста равен отношению величины показателя данного периода к его величине в предшествующем периоде. Если в истекшем году, например, объем продукции отрасли составил 80 млрд руб., а на планируемый год ее объем предусмотрен в размере 88 млрд руб., то темп роста составит 110 % : (88×100) : 80 = 110 %; абсолютный прирост производства — 8 млрд руб. (88 — 80). Темпом прироста является отношение абсолютного прироста к предшествующему уровню: 8 : 80 = 0,1, или 10 %; объем продукции в планируемом периоде увеличивается на 10 %, или на 8 млрд руб. При определении темпов роста сравниваемые показатели должны быть полностью сопоставимы между собой по экономическому содержанию, методологии расчета, исчислены в одних и тех же единицах измерения или в одинаковых (сопоставимых) ценах (см. *Цены сопоставимые*). Так, продукция промышленности определяется в действующих в данном году ценах и в сопоставимых (неизменных) ценах. Темпы экономического роста определяют

возможности расширенного воспроизводства и повышения народного благосостояния, увеличения как фонда накопления, так и фонда потребления. Преимущества социалистической системы хозяйства обеспечивают возможность высоких темпов экономического развития. Однако в 70-е и в начале 80-х годов в СССР темпы развития народного хозяйства замедлились. XXVII съезд КПСС принял программу *ускорения социально-экономического развития страны*, предусматривающую существенное повышение темпов экономического роста путем всемерной *интенсификации производства* на основе *научно-технического прогресса*, структурной перестройки экономики, внедрения эффективных форм управления, организации и стимулирования труда. Темпы экономического роста определяются характером производства, совокупностью производственно-технических, организационно-экономических и социально-психологических факторов. Эффективное использование их в двенадцатой пятилетке и в последующие годы позволит существенно ускорить развитие народного хозяйства. При этом существенно меняется качество темпов экономического роста. Оно выражается прежде всего в том, что он достигается преимущественно за счет интенсивных факторов: без увеличения численности работающих, на основе *ресурсосбережения*, выпуска продукции с высокими потребительскими свойствами. Главным показателем качества экономического роста становится удовлетворение общественных потребностей. Таким образом, акцент переносится с объемных показателей на полноту удовлетворения потребностей общества при минимуме затрат.

ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ СТРУКТУРА ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА — разделение народного хозяйства на функционально различающиеся специализированные территории, в целом составляющие единую взаимосвязанную систему. Т. с. о. п. отражает размещение производительных сил и территориальное разделение общественного труда. Т. с. о. п. в значительной мере зависит от уровня социально-экономического развития страны. Решениями XXVII съезда КПСС предусмотрено совершенствование Т. с. о. п., обеспечение рационального сочетания экономического и социального развития в каждой союзной республике и каждом экономическом районе, улучшение их взаимодействия в *едином народнохозяйственном комплексе* страны. Создаются условия его динамичного и пропорционального развития, усиления комплексности развития и специализации хозяйства союзных республик и экономических районов, увеличения их вклада в единый народнохозяйственный комплекс страны и в решение социальных задач. На территориальные сдвиги положительно влияют опережающие темпы развития отраслей, определяющих научно-техни-

ческий прогресс, эффективные формы организации производства — специализация, кооперирование, комбинирование и др. Улучшается структура индустрии и других отраслей народного хозяйства в экономических районах — формируются *территориально-производственные комплексы* на основе комбинирования и кооперирования производства, создаются заготовительные и ремонтные базы, общие для всего района, и т. д. Совершенствование Т. с. о. п. опирается на единство отраслевого, территориального и программного планирования, комплексного экономического и социального развития территории, хозяйства экономических районов и территориально-производственных комплексов, совершенствование организационной структуры управления на всех его уровнях и во всех звеньях народного хозяйства. В свою очередь, совершенствование Т. с. о. п., развитие существующих и создание новых территориально-производственных комплексов, более полное использование потенциала каждой республики и региона способствуют повышению эффективности всего общественного производства, *ускорению социально-экономического развития страны* (см. также *Структурная политика*).

ТЕРРИТОРИАЛЬНО - ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ КОМПЛЕКС (ТПК) — совокупность экономически взаимосвязанных, пропорционально развивающихся производств, сосредоточенных на ограниченной территории и комплексно использующих ее ресурсы. ТПК включает специализированные предприятия, дополняющие их производства, объекты производственной и социальной *инфраструктуры*. Формирование ТПК — одно из направлений совершенствования *размещения производительных сил*. В рамках ТПК создаются благоприятные предпосылки для развития прогрессивных форм организации производства — специализации, кооперирования, комбинирования, рационального использования природных и экономических условий. Оптимальное сочетание в комплексах взаимосвязанных производств, организация и использование единой производственной и социальной инфраструктуры обеспечивают экономию капитальных вложений и текущих затрат. В последние годы возросла роль ТПК в рационализации размещения производительных сил, совершенствовании территориальной организации общественного производства. Главным фактором формирования ТПК является наличие топливно-энергетических и сырьевых ресурсов. Так, Тимано-Печорский ТПК развивается на основе топливно-энергетических ресурсов — нефти, газа и угля, минерально-сырьевых, лесных ресурсов. База формирования Оренбургского ТПК — газоконденсатное месторождение, Нижнекамского ТПК — ресурсы углеводородного сырья и топливно-энергетические, наличие квалифицированных кадров, развитой строи-

тельной базы, хорошей водообеспеченности с учетом благоприятного географического положения. Важнейшие ТПК Сибири и Дальнего Востока базируются на сочетании в больших масштабах топливно-энергетических, сырьевых и водных ресурсов. Западно-Сибирский ТПК формируется на базе разнообразных природных ресурсов, прежде всего топливных — нефти и газа, а также лесных. Канско-Ачинский ТПК базируется на крупных ресурсах энергетических углей. Южно-Якутский ТПК создается на базе разработки угля, а также месторождений железной руды, апатитов, слюды, цветных металлов. Основой формирования Павлодар-Экибастузского ТПК являются крупные запасы каменного и бурого угля, поваренной соли, меди. База формирования Каратау-Джамбулского ТПК — крупные запасы фосфоритов. Для развития Мангышлакского ТПК используются запасы нефти и газа, разведаны запасы бурого угля, марганцевых руд, фосфоритов. Южно-Таджикский ТПК формируется на базе крупных гидроэнергетических ресурсов, наличия ряда полезных ископаемых — поваренной соли, известняков, а также обеспеченности трудовыми ресурсами. Рациональное формирование и развитие ТПК связано с совершенствованием системы планирования и управления ими. XXVII съезд КПСС определил необходимость расширять и совершенствовать практику формирования ТПК и промышленных узлов, улучшать планирование комплексного экономического и социального развития территорий, хозяйства экономических районов и ТПК.

ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УРОВЕНЬ ПРОИЗВОДСТВА — техническое и экономическое состояние производства на определенный момент времени. **Т.-э. у. п.** зависит от возрастной структуры используемого *производственного аппарата*, его технического состояния, степени механизации и автоматизации, прогрессивности применяемых технологических процессов, качества выпускаемой продукции и эффективности производства, уровня квалификации кадров, организации производства и труда. Достигнутый Т.-э. у. п. предприятия отражает его возможности по выпуску продукции, соответствующей требованиям заказчиков, мирового рынка. В отдельных отраслях применяются дифференцированные показатели Т.-э. у. п. Так, в черной металлургии — это коэффициент использования полезного объема доменных печей, расход слитков стали на 1 т готового проката, степень использования такого прогрессивного способа, как разливка стали непрерывным способом; в машиностроении и металлообработке — изготовление заготовок и деталей с использованием прогрессивных методов пластической деформации и т. д. Показатели Т.-э. у. п. используются при планировании производства, развития науки и техники, обновления производственного аппарата.

ТЕХНИЧЕСКОЕ ПЕРЕВООРУЖЕНИЕ И РЕКОНСТРУКЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ — прогрессивные формы воспроизводства основных производственных фондов действующих предприятий. К техническому перевооружению относится комплекс мероприятий по повышению *технико-экономического уровня производства*, его механизации и автоматизации, модернизации и замены устаревшего и физически изношенного оборудования новым, более производительным, а также по совершенствованию общезаводского хозяйства и вспомогательных служб. Целью технического перевооружения действующих предприятий является всемерная *интенсификация производства*, увеличение *производственных мощностей*, выпуска продукции и улучшение ее качества при обеспечении роста производительности труда, сокращении рабочих мест, снижении материалоемкости и *себестоимости продукции*, экономии материальных и топливно-энергетических ресурсов, улучшении других технико-экономических показателей работы предприятия. Реконструкция действующих предприятий предусматривает переустройство существующих цехов и объектов основного, подсобного и обслуживающего назначения, как правило, без расширения зданий и сооружений основного назначения, и связана с совершенствованием производства и повышением его технико-экономического уровня на основе достижений научно-технического прогресса. Реконструкция обеспечивает устранение *диспропорций* в технологических звеньях; внедрение малоотходной, безотходной технологии и гибких производств; сокращение числа рабочих мест; повышение производительности труда; снижение материалоемкости и себестоимости продукции, повышение *фондоотдачи* и улучшение других технико-экономических показателей. Экономическая стратегия партии на этапе планомерного и всестороннего совершенствования социализма ориентирует на то, чтобы «перенести центр тяжести с нового строительства на техническое перевооружение и реконструкцию действующих предприятий, значительно поднять долю средств, направляемых на эти цели, в общем объеме производственных капитальных вложений, повышать в них удельный вес затрат на оборудование и машины» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 143—144). В двенадцатой пятилетке на Т. п. и р. п. направляется свыше 230 млрд руб. капитальных вложений — больше, чем за предшествующие десять лет. Доля капитальных вложений на Т. п. и р. п. к 1990 г. возрастет до 50 %. Техническое перевооружение опирается на опережающее развитие машиностроительного комплекса. Для успешного осуществления поставленных задач в отраслях, в объединениях и на предприятиях разрабатываются комплексные программы Т. п. и р. п. Основным источником средств на эти цели

является фонд развития производства, а на предприятиях, перешедших на условия *самофинансирования,— фонд развития производства, науки и техники.*

ТЕХНИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ (ТУ) — документ, содержащий требования к качеству продукции, ее изготовлению, контролю, приемке, транспортированию и хранению, эксплуатации (применению), а также гарантии предприятия-поставщика. ТУ разрабатываются при отсутствии государственных стандартов на данную продукцию или при необходимости дополнения или ужесточения требований, установленных в этих стандартах. В зависимости от вида продукции ТУ утверждаются центральными, республиканскими или местными органами, общественными и кооперативными организациями, а также предприятиями и объединениями. Перечень видов продукции, на которые ТУ утверждаются предприятиями и организациями, определяется вышестоящей организацией. Проекты ТУ перед утверждением согласовываются с основным потребителем или заказчиком, с головной организацией по *стандартизации*, с предприятием-изготовителем продукции, а по отдельным видам продукции — с органами государственного надзора, внутренней и внешней торговли, ВЦСПС или ЦК профсоюзов. ТУ регистрируются в органах Госстандарта.

ТЕХНИЧЕСКИЙ КОНТРОЛЬ — проверка соответствия показателей качества продукции установленным требованиям (стандартам, *техническим условиям* и другой нормативно-технической документации). Решение проблемы коренного повышения качества всех видов продукции усиливает роль Т. к., предполагает его серьезное совершенствование. Своевременное проведение Т. к. позволяет добиваться существенного повышения качества выпускаемой продукции, соблюдения нормативных сроков эксплуатации, долговечности, соответствия современному технико-экономическому уровню. Органы Т. к. выполняют возложенные на них функции в тесном взаимодействии с *государственной приемкой продукции.*

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПРОЦЕСС — совокупность приемов и способов получения, обработки или переработки сырья, материалов, полуфабрикатов или изделий, осуществляемых в промышленности, строительстве, сельском хозяйстве и других отраслях. Под Т. п. понимают также операции добычи, обработки, переработки, транспортирования, складирования, хранения, которые являются составной частью производственного процесса. В результате осуществления Т. п. происходит качественное изменение обрабатываемых объектов. Так, Т. п. получения металлов основан на изменении химического состава, физических свойств исходного сырья. Эффективность Т. п. характеризуется удельным расходом сырья, материалов, полуфабрикатов, энергии на единицу продукции, ка-

чеством готовых изделий, уровнем производительности труда, интенсивностью процесса, себестоимостью продукции. Под влиянием научно-технического прогресса Т. п. постоянно совершенствуются, осваиваются новые, обеспечивающие лучшие конечные результаты. Все большее применение находят гибкие и безотходные технологии. Разработка Т. п. является одним из этапов подготовки и освоения производства новой техники. В большинстве отраслей промышленности многие Т. п. типизированы, в них предусматривается применение унифицированного оборудования и стандартной оснастки. В целях унификации технологических средств в стране действует государственный стандарт «Единая система технологической документации». Выполнение требований технологии производства (см. *Дисциплина технологическая*) — необходимое условие осуществления курса *интенсификации производства* и повышения *качества продукции* (см. также *Производственный цикл*).

ТЕХПРОМФИНПЛАН — развернутый годовой план производственно-технической и финансовой деятельности производственного объединения (предприятия), составленный на основе заданий пятилетнего плана на соответствующий год. Единая Типовая методика составления Т. для всех отраслей промышленности, одобренная Госпланом СССР, рекомендует производственным объединениям (предприятиям) разрабатывать Т. в составе следующих взаимоувязанных между собой разделов: I. Производство и реализация продукции; II. Техническое развитие и организация производства; III. Показатели повышения экономической эффективности производства; IV. Нормы и нормативы; V. Капитальные вложения и капитальное строительство; VI. Материально-техническое обеспечение; VII. Труд и кадры; VIII. Себестоимость, прибыль и рентабельность производства; IX. Фонды экономического стимулирования; X. Финансовый план; XI. Социальное развитие коллектива; XII. Охрана природы и рациональное использование природных ресурсов. Последовательность разделов обусловлена очередностью технологии разработки Т. Каждый раздел Т. состоит из подразделов, включает ряд форм (таблиц). Сводная форма «Основные показатели техпромфинплана» содержит обобщающие показатели других разделов, характеризующие все стороны экономического и социального развития предприятия (объединения). Расширение самостоятельности предприятий, принятие Закона о государственном предприятии (объединении) существенно сказываются на содержании и значении Т. В формировании номенклатуры и ассортимента продукции возрастает значение государственного заказа и прямых связей с потребителями, заключаемых с ними хозяйственных договоров на поставку продукции, расширяется сфера

применения *нормативов экономических*. В современных условиях существенно возрастает роль Т. в интенсификации производства, повышении его эффективности на основе технического перевооружения и реконструкции, внедрения достижений научно-технического прогресса, а также в социальном развитии трудовых коллективов (см. также *Планирование технико-экономическое*).

ТИП ПРОИЗВОДСТВА — совокупность его организационно-технических и экономических особенностей, обусловленных номенклатурой изготовляемых изделий, масштабами и степенью регулярности выпуска одноименной продукции. Т. п. в значительной мере определяет производственную структуру предприятия, характер технологических процессов, организацию труда на *рабочих местах*, конкретные *методы управления*. В промышленности различают три типа организации производства: массовый, серийный и индивидуальный (единичный). Массовое производство характеризуется специализацией предприятия на выпуске небольшой, но относительно устойчивой номенклатуры изделий в больших количествах. При этом используется специальное оборудование, специальные инструменты и технологическая оснастка. Рабочие выполняют ограниченный круг операций. Серийный Т. п. отличается специализацией предприятия на изготовлении более широкой номенклатуры изделий, выпускаемых относительно равномерными партиями, сериями. Серия — это количество конструктивно одинаковых изделий, запуск которых в производство повторяется через определенные промежутки времени. В зависимости от масштабов, номенклатуры продукции, уровня специализации серийное производство подразделяется на мелкосерийное и крупносерийное. Мелкосерийное производство специализируется на выпуске продукции небольшими сериями. Крупносерийное производство специализируется на выпуске сравнительно узкой номенклатуры изделий большими партиями. Индивидуальный (единичный) Т. п. характеризуется выпуском изделий широкой номенклатуры в количестве нескольких единиц каждого вида, повторяющихся через неопределенные промежутки времени: турбогенераторы, экскаваторы больших мощностей, прокатные станы и др. На машиностроительных заводах обычно сочетаются различные типы производств. Т. п. существенно влияет на технико-экономические показатели. Благодаря высокому уровню специализации и постоянству номенклатуры лучшие технико-экономические показатели достигаются в массовом производстве. Мелкие предприятия часто лучше приспособлены к условиям мелкосерийного и единичного производства, изменению номенклатуры изделий в соответствии с требованиями технического прогресса и потребностями населения (см. также *Организация производства, Серийное производство*).

ТИТУЛЬНЫЙ СПИСОК — перечень строек, утверждаемый в установленном порядке, с указанием места строительства каждого объекта, мощности, стоимости, срока строительства, его начала и окончания, распределения *капитальных вложений* по годам, даты ввода в действие. Утвержденный Т. с. — неизменный плановый документ на весь период строительства, обязательный для заказчиков, подрядчиков, плановых, финансовых, банковских и снабженческих органов, поставщиков оборудования и конструкций. На основе Т. с. осуществляется планирование подрядных строительно-монтажных работ по исполнителям, финансирование и материально-техническое обеспечение строительства. Предусматриваемые в пятилетних планах задания по вводу в действие объектов и мощностей должны полностью соответствовать указанным в Т. с. Ежегодно на каждую стройку, предусмотренную в Т. с., заказчики совместно с подрядчиками разрабатывают внутрипостроечные Т. с., в которых перечисляются здания и сооружения, подлежащие строительству в планируемом году, сметная стоимость каждого из них, остаток средств на начало года, план на год с выделением затрат на приобретение оборудования и объема строительно-монтажных работ, задания по вводу в действие объектов. Т. с. на техническое перевооружение производства, независимо от общей сметной стоимости работ, с распределением заданий по годам строительства утверждаются руководителями предприятий (см. также *Капитальное строительство*).

ТОВАРНАЯ ПРОДУКЦИЯ (см. *Продукция товарная*).

ТОВАРНАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ ПРОДУКЦИЯ — показатель объема производства в *капитальном строительстве*, измеряемый стоимостью строительно-монтажных работ по сданным заказчику предприятиям, очередям, пусковым комплексам, объектам, подготовленным к выпуску продукции или оказанию услуг. Использование в планировании показателя Т. с. п. нацеливает строительную индустрию на повышение *экономической эффективности капитальных вложений*, сокращение объемов *незавершенного строительства*.

ТОВАРООБОРОТ, обращение товаров — стадия воспроизводственного процесса, связывающая производство и потребление. В сфере товарного обращения происходит реализация произведенной продукции (средств производства и предметов потребления) путем их купли-продажи. Для отраслей сферы товарного обращения (торговли, материально-технического снабжения, заготовок) Т. является основным показателем деятельности. В то же время Т. — один из важнейших народнохозяйственных показателей, характеризующий масштабы товарного обращения. Различают Т. розничный, оптовый, заготовительный и внешнеторговый. Роз-

ничный Т.— продажа товаров народного потребления непосредственным потребителям. На этой стадии процесс товарного обращения окончательно завершается, и товары переходят в сферу непроизводственного (общественного и личного) потребления. К розничному Т. относятся проданные населению товары и услуги, оказанные предприятиями торговли, общественного питания, бытового обслуживания (кроме прачечных); мелкооптовая продажа товаров коллективным потребителям (детским, оздоровительным и лечебным учреждениям, другим предприятиям и организациям, колхозам); продукция, реализованная на колхозных рынках. Розничный Т. планируется по отдельным торговым системам. В объеме и структуре розничного Т. отражается уровень жизни народа, так как преобладающую часть материальных благ население приобретает через торговую сеть. В 1986 г. общий объем розничного Т. страны составил 335 млрд руб., в том числе государственной торговли — 242 млрд, кооперативной — 90 млрд и колхозной — 3 млрд руб. Оптовый Т.— объем продукции, реализованной одними предприятиями другим для последующей продажи населению или производственного потребления. Оптовый Т. средствами производства осуществляется в форме *материально-технического снабжения* отраслей народного хозяйства. Оптовый Т. товарами народного потребления характеризует снабжение торговых организаций и предприятий, а также внерыночных потребителей (для промышленной переработки и потребления). Заготовительный Т.— объем заготовленной и реализованной сельскохозяйственной продукции в стоимостном выражении. Благодаря закупкам государство создает централизованные фонды продуктов, произведенных в агропромышленном комплексе. Они предназначены для планомерного обеспечения промышленности сырьем, населения — продуктами питания, создания резервных и экспортных фондов. Заготовки ведут предприятия Госагропрома, Министерства хлебопродуктов, потребительской кооперации и др. Объем государственных закупок зависит от объема товарной продукции сельского хозяйства. Через систему государственных заготовок колхозы реализуют свыше 90 %, а совхозы почти всю товарную продукцию. Внешнеторговый Т.— общая сумма экспорта и импорта товаров (см. также *Колхозная торговля, Кооперативная торговля, Торговля государственная*).

ТОПЛИВНО - ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ БАЛАНС (ТЭБ) — система показателей, отражающих соответствие между приходом и расходом топливно-энергетических ресурсов, источники их поступления и направления использования. ТЭБ разрабатываются по народному хозяйству в целом, союзным республикам, объединениям и предприятиям. Различают сводный ТЭБ и частные балансы отдельных

энергоресурсов, плановые и отчетные балансы. Плановые ТЭБ по народному хозяйству страны служат для межотраслевой и межрайонной увязки производства и потребления энергоресурсов, обеспечения потребности в них, рационального использования энергоресурсов при минимальных затратах на их производство и транспортирование. При разработке планового ТЭБ намечаются экономические, технические и организационные мероприятия, обеспечивающие достижение заданных темпов, пропорций и показателей эффективности развития *топливно-энергетического комплекса.* Аналогичные задачи решаются и при разработке плановых балансов союзных республик. В отчетном балансе отражается фактическое поступление и распределение энергоресурсов. Приходная часть отчетного ТЭБ СССР характеризует поступление первичных энергоресурсов, включающих основные виды топлива (нефть с газовым конденсатом, природный и нефтяной газ, уголь, сланцы, топливный торф, дрова), производство электроэнергии всего и отдельно на гидро- и атомных электростанциях, импорт топлива, прочие поступления, остатки энергоресурсов на начало года. Расходная часть ТЭБ показывает распределение энергоресурсов по направлениям внутрихозяйственного потребления, на экспорт и остатки энергоресурсов на конец года. При составлении сводного ТЭБ все виды натурального топлива и первичная электроэнергия пересчитываются в условное топливо с теплотворной способностью 7000 ккал/кг. Показатели частных энергобалансов электроэнергии, нефти (с газовым конденсатом), угля, природного газа, топочного мазута и других энергоресурсов приводятся в натуральных единицах измерения. ТЭБ предприятия предназначается для анализа эффективности использования энергоресурсов в производственных процессах, выявления потребностей в них, определения рациональной структуры энергопотребления, целесообразности покрытия потребности в энергоресурсах из различных источников, а также решения задач энергосбережения, рационализации энергетического хозяйства предприятия. В соответствии с *Энергетической программой СССР* осуществляются крупные сдвиги в структуре ТЭБ. В топливно-энергетических ресурсах повышается удельный вес газа, существенно возрастает значение угля. В производстве электроэнергии увеличивается доля ее выработки на АЭС. Одновременно осуществляется система мер по снижению энергоемкости продукции и экономии энергии в быту.

ТОПЛИВНО - ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС СССР (ТЭК) — комплекс базовых отраслей промышленности, производящих топливно-энергетические ресурсы. ТЭК объединяет производственную деятельность электроэнергетики и теплоэнергетики, нефтяной, нефтеперерабатываю-

щей, газовой, угольной, сланцевой и торфяной промышленности. Общее руководство работой отраслей ТЭК осуществляет Бюро по топливно-энергетическим ресурсам при Совете Министров СССР. Благодаря наличию мощного ТЭК, СССР является единственной крупной промышленно развитой страной, которая полностью обеспечивает себя топливом и энергией за счет собственных природных ресурсов и осуществляет экспорт топлива и электроэнергии в значительных объемах. В производстве первичных энергоресурсов первостепенное значение имеет топливная промышленность, которая характеризуется высоким уровнем добычи нефти, природного газа, угля и других видов топлива. В общей добыче топлива в СССР в 1985 г. (в пересчете на условное топливо — 7000 килокалорий) примерно 40 % составила нефть, 35 % — газ, 23 % — уголь, 2 % — прочие виды топлива (торф, сланцы, дрова). Нефтеперерабатывающая промышленность производит моторные топлива (бензин, дизельное топливо и др.), котельно-печное топливо (мазут), масла и другие виды нефтепродуктов. Важнейшей отраслью ТЭК является электроэнергетика. Производство электрической энергии в стране осуществляется в основном (более 92 %) на электрических станциях Минэнерго СССР. Высокая степень централизации электроэнергетики позволяет сконцентрировать производство электроэнергии в нескольких мощных региональных энергосистемах, включающих электростанции и линии электропередач, которые образуют Единую электроэнергетическую систему СССР. Преобладающая часть электроэнергии вырабатывается на тепловых электростанциях. Ускоренными темпами идет развитие атомной энергетики, преимущественно в европейских районах страны. Производство тепловой энергии в виде пара и горячей воды осуществляется на тепловых электростанциях, в котельных и в теплоутилизационных установках. Дальнейшая централизация производства тепловой энергии на теплоэлектроцентралях (ТЭЦ) является главным направлением технической политики в области теплоснабжения народного хозяйства. XXVII съезд КПСС отметил большое значение эффективного развития ТЭК, как необходимого условия *интенсификации производства, ускорения социально-экономического развития страны.* Осуществляется техническое перевооружение энергетики, модернизация энергоблоков, вывод из эксплуатации устаревшего оборудования, ускоренный рост атомной энергетики, сопровождаемый мерами, обеспечивающими высокую эксплуатационную надежность АЭС. Почти весь прирост добычи угля достигается наиболее эффективным открытым способом, возрастает доля газа в *топливно-энергетическом балансе.* Научно обоснованные принципы, главные направления и важнейшие мероприятия по дальнейшему разви-

тию и коренной реконструкции ТЭК определяет *Энергетическая программа СССР* на длительную перспективу, принятая ЦК КПСС и Советом Министров СССР в 1983 г.

ТОРГОВЛЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ — ведущая форма социалистической торговли товарами народного потребления, основанная на *государственной (общенародной) социалистической собственности* и осуществляемая государственными торговыми предприятиями и организациями. Обслуживает преимущественно городское население. Доля Т. г. в розничном *товарообороте* страны в 1986 г. составляла 70 %. Т. г. ведут ряд торговых систем: республиканские министерства торговли; ОРСы (отделы рабочего снабжения) и продснабы некоторых отраслей промышленности, транспорта и строительства; торговые организации непромышленных министерств и ведомств (Министерства здравоохранения СССР, Министерства связи и др.); Госагропром; фирменная торговля промышленных министерств и ведомств. Деятельность предприятий и организаций Т. г., товарные фонды и цены планируются государством. Министерство торговли СССР координирует деятельность как государственных, так и кооперативных торговых организаций страны. Подавляющая масса потребительских товаров реализуется по государственным прейскурантным ценам. Опытные партии изделий и особо модных товаров реализуются по ценам договоренности между предприятиями-изготовителями и торгующими организациями. Органам Госагропрома на местах предоставлено право устанавливать розничные цены на плодоовощную продукцию, продаваемую через подведомственные магазины. В целях коренного улучшения торгового обслуживания населения и более полного удовлетворения покупательского спроса в торговле осуществляется перестройка *хозяйственного механизма*. Ее основные направления — значительное расширение самостоятельности предприятий и организаций торговли и общественного питания, использование преимущественно экономических методов управления, укрепление хозрасчета, повышение заинтересованности и ответственности трудовых коллективов за конечные результаты работы. С переходом предприятий и организаций на принципы *самофинансирования* и *самоокупаемости* возрастает значение экономических рычагов и стимулов, усиливается роль экономических нормативов. Изменяется порядок формирования и использования финансовых ресурсов. Главным источником экономического и социального развития коллектива торгового предприятия становится получаемый им доход. Система оплаты труда и материального поощрения тесно увязывается с конечными результатами деятельности. Большинство вопросов, связанных с планированием и оперативно-хозяйственной работой

торговых предприятий и организаций, передается для решения на места. При оценке хозяйственной деятельности предприятий торговли в первую очередь учитываются качественные показатели: полнота ассортимента товаров, соблюдение правил торговли, культура обслуживания, отсутствие жалоб покупателей. Новый хозяйственный механизм ориентирует коллективы на поиск путей и средств эффективного хозяйствования, активное воздействие на промышленность и другие отрасли с целью увеличения производства и улучшения качества товаров, ускорения научно-технического прогресса (см. также *Колхозная торговля, Кооперативная торговля*).

ТОРГОВЫЕ СКИДКИ (накидки, наценки) — часть розничной цены товара, предназначенная для возмещения издержек обращения и образования прибыли розничных торговых организаций и предприятий. Величина Т. с. рассчитывается как разница между розничной ценой и оптовой ценой промышленности (т. е. ценой, по которой товар поступил в розничное торговое предприятие). Разрабатывает и утверждает Т. с. Госкомцен СССР. Они отражаются в прейскурантах розничных цен и в специальных инструкциях. По большинству товаров Т. с. устанавливаются в процентах к розничным ценам, дифференцированно по отдельным видам товаров и товарным группам, месту их реализации (город, село, отдаленные районы, Крайний Север и др.) и торговым системам. Необходимость дифференциации обусловлена главным образом неодинаковыми уровнями *издержек обращения* торговых организаций и предприятий. Так, с учетом сложных условий сельской торговли для нее установлены повышенные торговые скидки. Экономически обоснованная скидка должна обеспечивать торговле нормальную *рентабельность*. По товарам, не имеющим утвержденных в установленном порядке розничных цен (изделия местной промышленности и др.), определяются накидки к оптовой цене промышленности. Для возмещения потребительской кооперации повышенных расходов по завозу товаров в торговую сеть глубинных населенных пунктов, расположенных на расстоянии более 10 км от станций железных дорог, водных пристаней и баз снабжения, на розничные цены товаров (за исключением хлебопродуктов, водки и спирта, нефтепродуктов) начисляются автогужевые накидки. На предприятиях общественного питания применяются дифференцированные наценки на розничные цены сырья, используемого для изготовления продукции собственного производства, и на большинство покупных товаров, не требующих тепловой или кулинарной обработки. Кроме того, наценки дифференцируются по категориям предприятий (люкс, высшая, первая, вторая, третья) в зависимости от типа, места расположения, степени материально-

технической оснащенности, объема предоставляемых услуг и уровня обслуживания. В среднем по всем товарам Т. с. составляют примерно 8% розничного товарооборота (см. также *Цены оптовые, Цены розничные*).

ТРУД — процесс сознательной целесообразной деятельности людей, с помощью которой они видоизменяют вещество и силы природы, приспосабливая их для удовлетворения своих потребностей. «Простые моменты процесса труда,— отмечал К. Маркс,— следующие: целесообразная деятельность, или самый труд, предмет труда и средства труда» (Маркс К., Энгельс Ф. Соч., т. 23, с. 189). Т.— основа жизнедеятельности и развития человеческого общества. Содержание Т. определяется типом применяемой техники, технологии и *организации производства*. В результате технического прогресса в производстве уменьшается удельный вес ручного, тяжелого труда, повышается значимость и удельный вес умственного труда. Т. всегда имеет исторически определенную социально-экономическую форму, обусловленную формой собственности на средства производства. В условиях капитализма Т. подчинен капиталу, основывается на эксплуатации трудящихся. При социализме Т. свободен от эксплуатации и определяет общественное и материальное положение человека в обществе, уровень его жизни. Все трудоспособные члены общества имеют возможность работать по способностям, выбирать профессию и род занятий «в соответствии с призванием, способностями, профессиональной подготовкой, образованием и с учетом общественных потребностей» (Конституция СССР, статья 40). Т. каждого работника в плановом порядке включается в совокупный труд общества, которое распределяет различные виды Т. между сферами и отраслями народного хозяйства в соответствии с общественными потребностями. Программа КПСС предусматривает улучшение условий труда, значительное уменьшение ручного труда, существенное сокращение, а в перспективе — ликвидацию монотонного, тяжелого физического и малоквалифицированного труда. Оснащение Т. высокоэффективной техникой и улучшение его организации позволит за 1986—2000 гг. повысить производительность Т. в 2,3—2,5 раза. Особое значение партия придает усилению творческого содержания и коллективистского характера Т., повышению его культуры, поощрению высококвалифицированной и высокопродуктивной работы на благо общества (см. также *Производительность труда*).

ТРУДОЕМКОСТЬ ПРОДУКЦИИ — показатель затрат рабочего времени на производство единицы продукции или на выполнение определенной технологической операции (в нормо-часах или человеко-часах). Различают Т. п. технологическую, полную и народнохозяйственную.

У

УНИФИКАЦИЯ — обеспечение рационального единообразия различных видов продукции, деталей, узлов и других конструктивных элементов, применяемых материалов и технологических процессов. У. способствует повышению серийности производства, применению высокопроизводительных и автоматизированных средств и прогрессивных технологий их изготовления, углублению специализации и расширению кооперирования производства. В результате У. достигается экономия трудовых и материальных ресурсов, сокращение сроков разработки и освоения новых видов продукции и длительности производственного цикла ее изготовления, рост производительности труда, повышение качества продукции и эффективности производства. При этом сокращаются затраты на техническое обслуживание и ремонт изделий, облегчается снабжение предприятий запасными частями, внедряются прогрессивные методы организации технического обслуживания и ремонта. У. подлежат также конструкторские и другие документы, формы учета и планирования, бланки и др. Различают заводскую, отраслевую и межотраслевую У. Заводская У. включает номенклатуру изделий, изготавливаемых одним предприятием, отраслевая — выпускаемых несколькими предприятиями отрасли, а межотраслевая — составные части изделий общепромышленного применения. Межотраслевая У. позволяет организовать массовое и крупносерийное производство крепежа, подшипников и других изделий. В технических заданиях на разработку изделий указываются требования к У. и показатели У. У. характеризуется коэффициентами применяемости (отношение количества типоразмеров стандартных и унифицированных деталей к общему количеству типоразмеров деталей), повторяемости (отношение общего количества деталей к общему количеству типоразмеров деталей).

УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКЦИИ — планомерный процесс воздействия на производство с целью достижения оптимального, с народнохозяйственных позиций, уровня качества изделий. Основой У. к. п. является план в форме технического задания на проектирование новой продукции, разработку стандартов, мероприятий по созданию новой

техники, выпуску продукции *высшей категории качества*, модернизации и снятию с производства устаревших изделий. Принципиальное значение при формировании планов и заказов имеет достаточно полное представление о потребностях, подлежащих удовлетворению, и тенденциях их развития по каждой товарной группе. У. к. п. предусматривает осуществление следующих функций: прогнозирование потребностей, технического уровня и *качества продукции*; планирование повышения качества продукции; нормирование требований к качеству продукции; аттестация продукции; организация разработки и постановки новой продукции на производство; организацию: технологической подготовки производства, метрологического обеспечения, материально-технического снабжения; специальную подготовку и обучение кадров; обеспечение стабильности запланированного уровня качества продукции при ее разработке, изготовлении, складировании, транспортировании, сбыте и потреблении (эксплуатации); стимулирование повышения качества продукции; ведомственный и государственный контроль качества и испытания продукции; государственный надзор за внедрением и соблюдением стандартов, технических условий и состоянием средств измерений; правовое и информационное обеспечение управления качеством продукции. Кардинальное повышение качества продукции является наиболее острой и неотложной народнохозяйственной проблемой. Ее решению должно способствовать совершенствование системы У. к. п., взаимодействие и целенаправленное воздействие на изготовителей всеми средствами — экономическими, административными, воспитательными. Коренное повышение качества продукции — обязательное условие роста *эффективности производства*, ускорения научно-технического прогресса, подъема народного благосостояния (см. также *Аттестация качества продукции, Комплексная система управления качеством продукции*).

УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ — целенаправленное воздействие на участников процесса общественного производства (отдельных работников или коллективы) для достижения заранее намеченных результатов. Такое воздействие достигается применением различных *методов управления*. Главными задачами У. п. являются: обеспечение изготовления продукции (выполнения работ, оказания услуг) в необходимом количестве и ассортименте, надлежащего качества, в установленные сроки; создание условий для социального развития трудового коллектива, проявления творческой инициативы трудящихся, удовлетворения их культурных, бытовых, жилищных и других потребностей. Управление государственными предприятиями (объединениями) осуществляется на основе принципа *демократического централизма*, сочетания централи-

зованного руководства и социалистического самоуправления трудового коллектива (см. *Коллектив трудовой*). Социалистическое самоуправление реализуется путем участия всего коллектива и его общественных организаций в выработке важнейших решений и контроле за их исполнением, выборности руководителей и обеспечении принципа *единоначалия* в управлении предприятием (см. также *Участие трудящихся в управлении производством*).

УРОВЕНЬ ЖИЗНИ — степень удовлетворения материальных, социальных и культурных потребностей людей, обусловленная уровнем развития производства и господствующим общественным строем. Зависит как от развития потребностей классов, социальных групп и отдельных людей, так и от количества и качества производимых и потребляемых ими жизненных благ и услуг. У. ж. каждого члена социалистического общества зависит от его активного и добросовестного участия в общественном труде и вклада в *конечные результаты производства*. Для измерения У. ж. применяется совокупность качественных и количественных показателей: условия труда, продолжительность рабочего времени; общий объем и структура потребляемых материальных благ и услуг; величина оплаты по труду и общественных фондов потребления; обеспеченность жильем; продолжительность свободного времени и условия его рационального использования; развитие образования, здравоохранения, культуры и др. Для социализма характерны неуклонное и планомерное повышение У. ж. всех членов общества по мере увеличения производительности общественного труда; все более полное удовлетворение возрастающих потребностей народа; научный подход к определению рациональных потребностей людей и средств их удовлетворения; выравнивание условий труда и быта населения различных регионов страны; постепенное сближение У. ж. всех классов и социальных групп в процессе формирования социально однородного социалистического общества. В соответствии с решениями XXVII съезда КПСС в СССР в период до 2000 г. будет обеспечен качественно новый уровень народного благосостояния при последовательном осуществлении социалистического принципа: «От каждого — по способностям, каждому — по труду». На основе *ускорения социально-экономического развития страны* производство национального дохода — основного источника подъема У. ж. всех членов общества — возрастет примерно в 2 раза, а производительность общественного труда увеличится в 2,3—2,5 раза. Существенно улучшатся условия труда, доля ручного труда в производстве снизится до 15—20 %. Реальные доходы на душу населения возрастут в 1,6—1,8 раза. Объем общественных фондов потребления увеличится примерно в 2 раза. Практически каждая семья будет

обеспечена отдельной квартирой или индивидуальным домом. Улучшатся условия для гармоничного развития личности, упрочится социалистический образ жизни (см. также *Образ жизни социалистический, Реальные доходы населения*).

УСЛОВИЯ ТРУДА — совокупность факторов производственной среды, которые влияют в процессе труда на состояние работника (его здоровье, работоспособность, отношение к труду, развитие личности) и результаты производства. У. т., по определению К. Маркса,— совокупность «...всех условий, необходимых для жизни рабочего во время труда...» (*Маркс К., Энгельс Ф.* Соч., т. 23, с. 437). У. т. подвержены воздействию технологических, организационных, природных факторов. У. т. подразделяются на санитарно-гигиенические, физиологические и эстетические. По своим последствиям У. т. могут быть благоприятными, способствующими развитию творческого отношения к труду, и неблагоприятными, вызывающими утомление, профессиональные заболевания, негативное отношение к работе. В конечном счете У. т. зависят от характера общественного строя, господствующих *производственных отношений*. Так, при капитализме У. т. противостоят работнику и представляют собой условия наиболее выгодного использования капиталистами рабочей силы в интересах увеличения прибыли. В противоположность этому У. т. при социализме непрерывно улучшаются в плановом порядке в целях облегчения труда, повышения работоспособности трудящихся, развития их творческих способностей, предупреждения профессиональных заболеваний, повышения степени удовлетворенности трудом. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* особое значение придается усилению творческого содержания и коллективистского характера труда, повышению его культуры, поощрению высококвалифицированной и высокопродуктивной работы на благо общества, превращению труда в первую жизненную потребность каждого советского человека. Все это способствует повышению роли *человеческого фактора* в прогрессе общества (см. также *Социально-психологический климат*).

УСКОРЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ — стратегический курс партии, нацеленный на качественное преобразование всех сторон жизни советского общества. Программа У. с.-э. р. с., выдвинутая апрельским (1985 г.) Пленумом ЦК КПСС, получила развернутое обоснование в решениях XXVII съезда партии, январского (1987 г.) Пленума ЦК КПСС. Курс на У. с.-э. р. с. предполагает глубокие преобразования в экономике, проведение активной социальной политики, последовательное утверждение принципа социальной справедливости, совершенствование общественных

отношений, обновление форм и методов работы политических и идеологических институтов, углубление социалистической демократии, решительное преодоление инерции, застойности и консерватизма. В экономической области ускорение означает прежде всего решительное преодоление негативных тенденций, проявившихся в 70—80-е годы, и повышение темпов роста. В двенадцатой пятилетке намечено повысить темпы прироста производительности труда до 23 % по сравнению с 16,5 % в одиннадцатой пятилетке. Прирост национального дохода составит 22,1 %, реальных доходов на душу населения 14 % по сравнению соответственно с 16,5 и 11 %. Сущность ускорения состоит в достижении нового качества экономического роста, т. е. на основе всемерной интенсификации производства, научно-технического прогресса, структурной перестройки экономики, эффективных форм управления, организации и стимулирования труда. К 2000 г. намечено добиться удвоения национального дохода страны без увеличения численности работников материального производства и при снижении его металлоемкости в 2 раза и энергоемкости не менее чем в 1,4 раза. К середине этого периода предстоит стабилизировать фондоемкость продукции, а затем и снизить ее. В условиях интенсификации общественного производства и последовательного осуществления политики ресурсосбережения ускорение социально-экономического развития предполагает ориентацию на повышение конечных народнохозяйственных результатов, улучшение качества продукции, выпуск принципиально новой, более производительной техники, быстрый рост эффективности общественного труда. Важные показатели ускорения — сокращение сроков обновления основных производственных фондов, ассортимента выпускаемой продукции, коренное повышение ее технического уровня и качества. Для У. с.-э. р. с. приводятся в действие две группы резервов и источников. К первой из них относятся лучшее использование имеющегося производственного потенциала и наличных трудовых ресурсов, решительная борьба с потерями сырья и рабочего времени, наведение порядка, укрепление организованности и дисциплины. Мобилизация этих резервов не требует, как правило, значительных затрат и дает сравнительно быстрые результаты. В долговременной перспективе ускорение требует использования глубинных резервов экономического роста, решающая роль среди которых принадлежит *научно-техническому прогрессу*. Предстоит осуществить кардинальное преобразование производительных сил, опирающееся на овладение новейшими достижениями научно-технической революции. Первостепенное значение при этом имеет быстрое обновление производственного аппарата путем широкого внедрения передо-

вой техники, наиболее прогрессивных технологических процессов и гибких производств, позволяющих оперативно перестраиваться на выпуск новой продукции и дающих наибольший экономический и социальный эффект. **У. с.-э. р. с.** зависит также от дальнейшего совершенствования всей системы производственных отношений, перестройки форм и методов хозяйствования, внедрения эффективных форм материальной заинтересованности и ответственности. Особое внимание уделяется демократизации всей общественной жизни, развитию социальной активности масс, воспитанию хозяйского отношения к труду и его результатам (см. также *Темпы экономического развития, Экономическая политика КПСС*).

УСЛОВНО ЧИСТАЯ ПРОДУКЦИЯ — показатель деятельности предприятия, соответствующий по содержанию категории конечного общественного продукта. У. ч. п. равна валовой продукции за вычетом текущих материальных затрат на ее производство. Она состоит из *чистой продукции* и начисленной амортизации основных производственных фондов. В некоторых социалистических странах используется в планировании и оценке деятельности предприятий. В капиталистических странах применяется близкий к нему по содержанию показатель добавленной стоимости. Основанием для отражения в одном показателе не только вновь созданной стоимости, но и амортизации служит то обстоятельство, что последняя наряду с частью чистой продукции служит источником капитальных вложений. Кроме того, в условиях ускорения научно-технического прогресса и роста технической вооруженности труда увеличение амортизации компенсирует в отдельных случаях относительное уменьшение или замедление роста вновь созданной стоимости. Поэтому показатель У. ч. п. отличается относительной стабильностью.

УСЛУГИ — результат непроизводственной деятельности предприятия (организации) или отдельного лица, направленной на удовлетворение определенной потребности человека. Отдельные У. носят производственный характер. У. предоставляются, как правило, на основе договора с их потребителями. У. в сочетании с удовлетворением потребностей в продовольственных и непродовольственных товарах способствуют всестороннему развитию личности, служат средством повышения *уровня жизни* народа. По содержанию удовлетворяемых потребностей У. подразделяются на: бытовые (ремонт и техническое обслуживание предметов домашнего обихода и культурного назначения, бытовой техники, ремонт и строительство жилищ и других строений по заказам населения, пошив одежды и обуви и др.); жилищно-коммунальные (эксплуатация жилищного фонда, предоставление жилья в гостиницах и общежитиях, водо-, газо-,

электро- и теплоснабжение жилых помещений, уборка улиц и других мест общественного пользования и др.); транспортные (междугородные и внутригородские перевозки пассажиров и грузов различными видами транспорта, а также связанная с этим деятельность по продаже билетов, информационно-справочному и экспедиционному обслуживанию); услуги связи (прием и доставка различной корреспонденции, периодических изданий и др.); услуги учреждений культуры; туристско-экскурсионные услуги; услуги учреждений физкультуры и спорта; услуги санаторно-курортных и оздоровительных учреждений; услуги учреждений здравоохранения и социального обеспечения; услуги детских учреждений; услуги правового характера (юридических консультаций и нотариальных контор); услуги учреждений государственного страхования и сберегательных касс (различные виды личного и имущественного страхования, прием вкладов и др.). У. подразделяются на платные, которые оплачиваются гражданами за счет собственных средств, и бесплатные, затраты по оказанию которых принимает на себя государство. Части населения отдельные виды платных услуг предоставляются бесплатно или с неполной оплатой их стоимости. Соответствующие затраты принимает на себя государственный бюджет (бюджет социального страхования) либо предприятия и организации за счет средств *фондов экономического стимулирования*. Объем платных услуг, оказываемых населению, растет как за счет увеличения масштабов существующих видов услуг, так и на основе расширения их номенклатуры, появления новых их видов. В соответствии с *Комплексной программой развития производства товаров народного потребления и сферы услуг на 1986—2000 годы* реализация платных услуг должна возрасти к 2000 г. в 2,1—2,3 раза (см. также *Сфера непроизводственная*).

УСТАВНЫЙ ФОНД — источник основных и собственных оборотных средств предприятия, выделенных ему из общегосударственных ресурсов для обеспечения плановой производственной деятельности. У. ф. образуется в каждом хозрасчетном предприятии. Размер У. ф. отражается в балансе предприятия и зависит от наличия *производственных основных фондов* и товарно-материальных ценностей, находящихся как в процессе производства, так и в запасах. Первоначальный размер У. ф. определяется вышестоящей организацией при образовании предприятия. В процессе хозяйственной деятельности размеры У. ф. увеличиваются, если предприятию выделяются дополнительные средства, или уменьшаются при изъятии у него части средств. Величина У. ф. отражается в пассиве баланса предприятия, а соответствующая ему стоимость используемых в хозяйственной деятельности средств производства,

т. е. основных и оборотных средств,— в активе баланса. У. ф. может изменяться в связи с переоценкой товарно-материальных ценностей. Движение У. ф. учитывается раздельно по основным и оборотным средствам. Объем основных средств увеличивается за счет ввода в эксплуатацию новых объектов капитального строительства или приобретения оборудования по планам технического перевооружения и реконструкции предприятия. Уменьшение основных средств связано прежде всего с выбытием устаревшего оборудования и списанием части объектов в связи с их ликвидацией. Прирост оборотных средств определяется главным образом увеличением объема производства. Как правило, пополнение собственных оборотных средств в пределах норматива финансируется за счет *прибыли* предприятия. В балансе предприятия отражается также уменьшение собственных оборотных средств в связи с замещением части их банковским кредитом при кредитовании по обороту (см. также *Баланс бухгалтерский*).

УЧАСТИЕ ТРУДЯЩИХСЯ В УПРАВЛЕНИИ ПРОИЗВОДСТВОМ — одна из важнейших форм социалистической демократии, социалистического самоуправления народа; способ осуществления трудящимися массами своей роли сохозяев общественного производства. С его помощью трудящиеся овладевают навыками управления, обретают чувство хозяина страны и производства, учатся бережному отношению к труду и его плодам. По мере повышения зрелости социалистического общества, роста образованности, культуры и политической грамотности населения У. т. в у. п. закономерно расширяется. Различают непосредственное У. т. в у. п. и участие, осуществляемое с использованием форм представительной демократии. Через своих представителей в центральных и местных органах власти, органах народного контроля и многочисленных общественных организациях (профсоюзы, комсомол, советы ветеранов, советы женщин и др.) трудящиеся массы принимают участие в обсуждении и решении всех вопросов планового управления народным хозяйством. Широко распространено предварительное обсуждение проектов крупных плановых и хозяйственных решений. Так, во всенародном обсуждении проекта Основных направлений экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года, которое предшествовало XXVII съезду партии, приняло участие примерно 110 млн советских граждан. Непосредственное У. т. в у. п. наиболее полно реализуется в рамках трудовых коллективов предприятий и организаций. В соответствии с Конституцией СССР трудовые коллективы участвуют в обсуждении и решении государственных и общественных дел, в планировании производства и

социального развития, в подготовке и расстановке кадров, в обсуждении и решении вопросов управления предприятиями и учреждениями, улучшении условий труда и быта, использовании средств, предназначенных для развития производства, а также на социально-культурные мероприятия и материальное поощрение. В современных условиях создаются более широкие и благоприятные условия для активного участия трудовых коллективов в управлении производством, повышения роли *человеческого фактора*. Этому способствует перевод предприятий и объединений на полный хозяйственный расчет, внедрение принципов самофинансирования, расширение гласности и информированности трудящихся по вопросам развития производства. В соответствии с Законом СССР «О государственном предприятии (объединении)» (1987 г.) управление предприятием осуществляется на основе принципа демократического централизма, сочетания централизованного руководства и социалистического самоуправления трудового коллектива. Социалистическое самоуправление реализуется путем участия всего коллектива и его общественных организаций в выработке важнейших решений и контроле за их исполнением, выборности руководителей и единоначалия в управлении предприятием. Основной формой осуществления полномочий трудового коллектива является *общее собрание (конференция)*, которое избирает руководителя предприятия, *совет трудового коллектива*, заслушивает отчеты об их деятельности по осуществлению полномочий трудового коллектива. Определенным своеобразием отличается У. т. в у. п. в колхозах и других предприятиях кооперативного сектора экономики. Это обусловлено особенностями колхозно-кооперативной формы собственности на средства производства, в соответствии с которыми общее собрание членов колхоза является высшим органом управления всеми его делами, в том числе производством. Одной из наиболее массовых и развитых форм У. т. в у. п. является социалистическое соревнование. Оно все более органично включается в единый механизм планового управления и позволяет каждому работнику в наиболее понятной и наглядной форме активно участвовать в развитии производства.

УЧЕТ — функция управления общественным производством, заключающаяся в получении, регистрации, накоплении, обработке информации о реальных хозяйственных процессах, их результатах, использованных ресурсах и т. д. Такая информация необходима *органам управления* всех уровней для принятия обоснованных решений. Существует три вида У.: оперативный, бухгалтерский и статистический. Оперативный У. — наблюдение, измерение, регистрация, первичная обработка и

обобщение исходной информации, необходимой для оперативного управления. Бухгалтерский У.— сплошное, непрерывное отображение, регистрация всех явлений и процессов, которые могут быть выражены в денежном измерении; он отражает наличие и движение средств предприятий, организаций, носит строго документальный характер и является основным источником данных для анализа их хозяйственно-финансовой деятельности. Статистический У. использует результаты оперативного и бухгалтерского У. и данные специально проводимых обследований (Всесоюзная перепись населения, выборочное изучение семейных бюджетов рабочих, колхозников, служащих и т. д.). Основная задача статистического У.— сбор, обработка, анализ и своевременное представление органам управления и планирования данных о ходе и результатах выполнения государственных планов, об имеющихся резервах, о развитии экономики, всех отраслей материального производства и непроизводственной сферы. Все виды У. взаимосвязаны, основаны на единых методологических принципах, дополняют друг друга, образуя единую систему народнохозяйственного У. XXVII съезд партии подчеркнул необходимость поднять роль учета, статистики и контроля в обеспечении рационального и экономного использования ресурсов, в усилении борьбы с бесхозяйственностью и расточительством, за сохранность социалистической собственности, сокращать и упрощать отчетность (см. также *Баланс бухгалтерский, Статистика экономическая*).

Ф

ФИЗИЧЕСКИЙ ИЗНОС ОСНОВНЫХ ФОНДОВ — эксплуатационное или естественное снашивание основных фондов. Эксплуатационный износ — результат производственного потребления в процессе эксплуатации основных фондов. Естественный износ — результат разрушающего воздействия природных факторов. Следовательно, Ф. и. о. ф. зависит как от сроков и интенсивности эксплуатации основных фондов, так и от условий их хранения. Степень Ф. и. о. ф. определяется соотношением фактического и нормативного сроков службы основных фондов. Для объектов, фактический срок службы которых ниже нормативного, коэффициент Ф. и. о. ф. определяется как отношение фактического срока службы к нормативному. Для объектов, у которых фактический срок службы равен нормативному или выше его, коэффициент Ф. и. о. ф. определяется как отношение фактического срока службы к сумме фактического и остаточного срока службы. В условиях массового перехода предприятий на двух-трехсменную работу, сопровождающуюся интенсификацией использования оборудования, особенно важное значение имеет строгое соблюдение правил его технической эксплуатации, своевременное проведение осмотров и профилактических ремонтов, материальное и моральное стимулирование бережного отношения к машинам и оборудованию с целью предупреждения их преждевременного физического износа (см. также *Амортизация, Моральный износ основных фондов*).

ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН предприятия — заключительный раздел *техпромфинплана*, отражающий в стоимостном выражении результаты производственной, снабженческой, сбытовой и финансовой деятельности предприятия. Ф. п. разрабатывается в форме баланса доходов и расходов на основе контрольных цифр по прибыли, нормативов ее распределения, платежей в бюджет и ассигнований из бюджета, а также на основе планов производства и реализации продукции, повышения эффективности производства и снижения затрат. Ф. п. состоит из четырех разделов: доходы и по-

ступления средств; расходы и отчисления средств; кредитные взаимоотношения; взаимоотношения с бюджетом. Основными источниками доходов и поступления средств являются: прибыль от реализации товарной продукции, амортизационные отчисления, выручка от реализации выбывшего и излишнего имущества и др. В расходной части Ф. п. выделяются *капитальные вложения,* отчисления в *фонды экономического стимулирования,* в т. ч. в *фонд развития производства, науки и техники.* Кредитные взаимоотношения отражают получение и возврат ссуд Госбанка и специализированных банков, а также уплату процентов за банковский кредит. Взаимоотношения предприятий с государственным бюджетом предусматривают платежи в бюджет и ассигнования из бюджета; платежи в бюджет в форме *налога с оборота, платы за фонды,* трудовые и др. ресурсы, отчислений от прибыли по нормативу; ассигнования из бюджета предусматриваются на капитальные вложения, прирост нормативов оборотных средств и др. Ф. п. составляется на год с разбивкой по кварталам. Сумма доходов и поступлений средств, включая ассигнования из бюджета, равна сумме расходов, отчислений и платежей в бюджет. Ф. п. служит средством контроля за рациональным использованием средств, способствует экономии ресурсов, укреплению финансового состояния предприятий. Ф. п. министерства по форме аналогичен Ф. п. предприятия, но отражает результаты деятельности не только промышленных предприятий, но и подведомственных министерству непромышленных хозяйств: автотранспортных, строительно-монтажных, снабженческо-сбытовых и др.

ФОНД ВОЗМЕЩЕНИЯ — часть *валового общественного продукта,* направляемая на возмещение средств производства, израсходованных в процессе его производства. По величине Ф. в. равен стоимости потребленных (использованных) средств производства — предметов труда, полностью использованных в процессе производства, и части стоимости средств труда, перенесенной на продукт в течение данного периода. В соответствии с этим в Ф. в. различают текущие материальные затраты и амортизационный фонд. Под влиянием технического прогресса, все более полного оснащения производства машинами, оборудованием и другими средствами труда увеличивается амортизационный фонд и соответственно Ф. в. С возрастанием масштабов производства увеличиваются и текущие материальные затраты, но в меньшей степени: их росту противодействуют прогрессивные факторы снижения *материалоемкости производства.* К текущим материальным затратам относятся затраты на сырье, материалы, топливо, оплату наемного транспорта и услуг связи, плата за природные ресурсы,

семена, корма, минеральные удобрения, горюче-смазочные материалы и др. Доля Ф. в. в валовом общественном продукте (в текущих ценах) возросла с 57,2 % в 1980 г. до 58,2 % в 1985 г.

ФОНД ВРЕМЕНИ РАБОТЫ ОБОРУДОВАНИЯ — потенциальная или фактическая продолжительность работы оборудования в плановом периоде. Различают Ф. в. р. о. календарный, режимный (номинальный), эффективный (нормативный, плановый), фактический. Календарный Ф. в. р. о. определяется астрономическим числом часов в рассматриваемом периоде. Режимный Ф. в. р. о. определяется путем вычета из календарного фонда нерабочего времени с учетом сменности работы оборудования и установленных перерывов в работе в течение суток. Эффективный Ф. в. р. о. рассчитывается на основе режимного за вычетом плановых простоев оборудования в ремонте, а также затрат времени на его наладку и переналадку. Фактический Ф. в. р. о. может быть меньше эффективного на величину сверхплановых простоев и больше его на величину сверхурочных часов (см. также *Коэффициент сменности*).

ФОНД ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ в масштабе социалистического общества — часть *национального дохода*, распределяемая между рабочими и служащими в соответствии с количеством и качеством их труда и используемая на цели личного потребления. Ф. з. п. — один из основных показателей плана по труду; предусматривается в перспективных и годовых планах экономического и социального развития предприятий. В Ф. з. п. включаются денежные суммы, начисленные за выполненную работу всем работникам — постоянным, сезонным, временным, а также суммы, начисленные работникам в соответствии с действующим законодательством за непроработанное время (оплата перерывов в работе кормящим матерям и др.) Из Ф. з. п. осуществляется оплата по тарифным ставкам и должностным окладам, сдельного приработка, премий рабочим, выплата доплат и надбавок за тяжелые и вредные условия труда, профессиональное мастерство, достижение высоких результатов труда, совмещение профессий и расширение зон обслуживания, производится оплата ежегодных (очередных) и дополнительных отпусков, единовременного вознаграждения за выслугу лет. На хозрасчетных предприятиях, объединениях Ф. з. п. используется на оплату труда по тарифным ставкам, должностным окладам, а также на доплаты и надбавки. Этот фонд образуется за счет *хозрасчетного дохода* предприятия по стабильным нормативам. Применение нормативного метода планирования позволяет усилить зависимость Ф. з. п. от конечных результатов и на этой основе расширить права предприятия

в использовании заработанных средств. Предприятие обязано использовать оплату труда как важнейшее средство стимулирования роста производительности труда, ускорения научно-технического прогресса, улучшения качества продукции и повышения эффективности производства. В большинстве организаций и учреждений непроизводственной сферы плановый Ф. з. п. определяется исходя из численности персонала и *средней заработной платы*. Осуществляемая в стране коренная перестройка организации заработной платы имеет целью добиться прямой зависимости заработной платы всех работников от индивидуальных и коллективных результатов труда, устранить элементы уравниловки в оплате труда, исключить возможность получения незаработанных денег. Заработанные коллективами средства остаются в их полном распоряжении и распределяются в соответствии с трудовым вкладом каждого (см. также *Заработная плата при социализме, Распределение по труду, Стимулы материальные*).

ФОНД МАТЕРИАЛЬНОГО ПООЩРЕНИЯ — один из *фондов экономического стимулирования* предприятий, объединений, работающих в условиях *хозяйственного расчета*. Расходуется на выплату премий, вознаграждений, материальную помощь и другие нужды трудового коллектива. Вместо *фонда заработной платы* и Ф. м. п. в условиях полного хозяйственного расчета и *самофинансирования* может образовываться *фонд оплаты труда*, служащий единым источником всех выплат работникам за результаты труда. Единый фонд оплаты труда образуется как остаток хозрасчетного дохода коллектива после образования фонда развития производства, науки и техники и фонда социального развития. Источником Ф. м. п. являются отчисления от *прибыли* по стабильным нормативам. Из Ф. м. п. частично погашаются скидки с оптовой цены за выпуск устаревших и бракованных изделий и др. Средства Ф. м. п. расходуются по смете, одобренной трудовым коллективом.

ФОНД НАКОПЛЕНИЯ — часть *национального дохода*, используемая для прироста *производственных основных фондов* и *непроизводственных основных* фондов, а также *оборотных средств* и резервов. Накопление — источник и непременное условие расширенного воспроизводства. Процесс накопления осуществляется в ходе реализации капитальных вложений в отрасли материального производства, обеспечивающих пополнение основных производственных фондов и государственных резервов материальных средств производства. Часть Ф. н. непосредственно оказывает влияние на повышение жизненного уровня населения через прирост основных непроизводственных фондов, оборотных фондов в сфере торговли, а также резерва по-

требительских благ. Вместе с фондом текущего потребления на цели народного благосостояния направляется $^4/_5$ национального дохода. За счет Ф. н. образуются главным образом доходы государства, государственных предприятий и колхозов. Доходы населения участвуют в формировании Ф. н. лишь в части, направляемой на индивидуальное жилищное строительство. В двенадцатой пятилетке повышаются темпы роста Ф. н. и его доля в национальном доходе. (до 27,6 % в 1990 г. по сравнению с 25,9 % в 1985 г.). Этим обеспечиваются материальные предпосылки *ускорения социально-экономического развития страны, интенсификации производства,* повышения его эффективности.

ФОНДОВООРУЖЕННОСТЬ ТРУДА — показатель, характеризующий степень оснащенности труда *производственными основными фондами.* Определяется делением среднегодовой стоимости фондов на среднесписочную численность *промышленно-производственного персонала.* Рост Ф. т.— один из важнейших факторов повышения производительности труда, *ускорения социально-экономического развития страны.*

ФОНДОЕМКОСТЬ — показатель, обратный *фондоотдаче;* характеризует стоимость *производственных основных фондов,* приходящуюся на 1 руб. продукции. По предприятиям и объединениям определяется отношением среднегодовой балансовой (без вычета износа) стоимости производственных основных фондов к объему выпущенной за данный период (год) *чистой продукции,* товарной продукции (см. *Продукция товарная*). Показатель Ф. используется в практике плановых расчетов, при проектировании строительства, определении объема дополнительных *капитальных вложений* на прирост продукции и в др. расчетах. Улучшение использования производственных фондов, повсеместный переход на двух-трехсменную работу и на этой основе снижение Ф. является важным направлением повышения *эффективности производства,* его интенсификации.

ФОНДООТДАЧА — обобщающий показатель, характеризующий уровень эффективности использования *производственных основных фондов* объединения (предприятия), отрасли. Показатель Ф.— количество продукции, производимой на один руб. или на 1000 руб. производственных основных фондов. Определяется делением годового объема продукции на среднегодовую полную балансовую стоимость производственных основных фондов. Показатели Ф. рассчитываются для действующих и вновь вводимых предприятий, по всем фондам и отдельно по активной части основных фондов. Для расчета Ф. годовой объем продукции исчисляется в оптовых ценах предприятия, основные фонды оцениваются по их первоначальной стоимости без учета износа. В 1985 г. Ф. в народном хозяйстве сокра-

тилась по отношению к уровню 1980 г. на 14 %. В предстоящие пятнадцать лет намечается внести перелом в динамику этого показателя: на первом этапе — в первой половине 90-х годов — стабилизировать Ф., а в последующем обеспечить ее рост. Повышение Ф. на одну копейку с каждого рубля производственных основных фондов равнозначно прибавке *национального дохода* более чем на 14 млрд руб. Повышение Ф. достигается за счет совершенствования структуры основных фондов (повышение доли их активной части — машин и оборудования, замена устаревших и неэффективных средств труда новыми, высокопроизводительными), переходом на двух-трехсменную работу, устранением внутрисменных простоев, проведением *аттестации рабочих мест* и реализацией излишнего оборудования, своевременной и четкой организацией *планово-предупредительного ремонта*, улучшением ухода за оборудованием (см. также *Фондоемкость*).

ФОНД ОПЛАТЫ ТРУДА — единый источник всех выплат работникам трудового коллектива предприятия, переведенного на полный *хозяйственный расчет* и *самофинансирование*, за результаты труда. Образуется на предприятиях вместо *фонда заработной платы* и *фонда материального поощрения*. Объединение этих фондов способствует повышению стимулирующей роли средств, заработанных трудовым коллективом на оплату труда, развитию социалистической предприимчивости и инициативы работников, активизации *человеческого фактора*.

ФОНД ПОТРЕБЛЕНИЯ — часть *национального дохода*, используемая для удовлетворения материальных и культурных потребностей членов общества. Вещественное содержание Ф. п. составляют предметы личного потребления — продукты питания, непродовольственные товары (ткани, одежда, обувь, мебель, всевозможные предметы длительного пользования). Они приобретаются населением в государственной и кооперативной торговле, продукты питания поступают из общественного и *личного подсобного хозяйства*. В личное потребление входит также потребление жилищно-коммунальных услуг. В состав Ф. п. включаются материальные затраты в отраслях непроизводственной сферы, обслуживающих население. Это вещественная часть потребления из общественных фондов: расходы на отопление, освещение, водоснабжение учебных, медицинских, культурно-просветительных и других учреждений непроизводственной сферы, на медикаменты, продовольствие, инвентарь, амортизацию и т. п. В сумме оба слагаемых Ф. п. образуют фонд текущего потребления населения, являющийся экономической границей роста их реальных доходов. Он составляет более 95 % Ф. п. В Ф. п. входят также материальные затраты научных учреждений, органов управления, обороны и дорожного хозяйства. Эта часть Ф. п. непосред-

ственно не связана с потреблением населения, она не принимается в расчет при определении объема и динамики *реальных доходов населения.* В двенадцатой пятилетке доля Ф. п. в национальном доходе несколько снизится, однако реальные доходы возрастают в большей мере, чем в предыдущем пятилетии (на 14 % против 11 %). Ф. п. реализуется главным образом через доходы населения и в относительно меньшей мере — через доходы государства, используемые на текущие материальные затраты учреждений непроизводственной сферы. Для внутренней структуры Ф. п. характерно возрастание роли государства в удовлетворении потребностей населения, что означает повышение в Ф. п. удельного веса потребления товаров через государственную и кооперативную торговлю (см. также *Уровень жизни, Фонд накопления*).

ФОНД РАЗВИТИЯ ПРОИЗВОДСТВА, НАУКИ И ТЕХНИКИ — один из *фондов экономического стимулирования.* Он создается на предприятиях, в объединениях, а также в НИИ, проектно-конструкторских и технологических организациях, переведенных на полный *хозяйственный расчет* и *самофинансирование.* Ф. р. п., н. и т. служит для финансирования научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, обновления и расширения *производственных основных фондов* на современной технической основе, обеспечения прироста собственных оборотных средств, а также других целей развития производства. Ф. р. п., н. и т. образуется по стабильным на пятилетку нормативам за счет *отчислений от прибыли* и амортизационных отчислений, предназначенных на полное восстановление основных фондов. Сюда же зачисляется выручка от реализации выбывшего имущества (основных фондов). Предприятия разрабатывают и утверждают планы технического перевооружения производства, намечаемого к осуществлению за счет средств фонда. В эти планы включаются в первую очередь мероприятия, обеспечивающие ускорение темпов замены устаревших производственных фондов новыми. Ф. р. п., н. и т. создает необходимые условия для расширения хозяйственной самостоятельности предприятий и развития их инициативы в ускорении научно-технического прогресса, повышении эффективности производства.

ФОНД СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ — один из *фондов экономического стимулирования,* образуемый на хозрасчетных предприятиях, объединениях, переведенных на полный *хозяйственный расчет.* Ф. с. р. трудовой коллектив использует на всемерное укрепление материально-технической базы социально-культурной сферы, содержание ее объектов, проведение оздоровительных, культурно-массовых мероприятий и удовлетворение других социальных потребностей. Предприятие имеет право с согласия трудового коллектива направлять на эти цели также

часть средств *фонда материального поощрения.* Источником Ф. с. р. является *прибыль* хозрасчетного предприятия, а поэтому социальная деятельность трудового коллектива осуществляется за счет заработанных им средств. Ф. с. р. образуется по стабильным нормативам от плановой суммы прибыли, остающейся в распоряжении трудового коллектива. По мере создания необходимых предпосылок средства Ф. с. р. становятся одним из основных источников финансирования строительства жилых домов, детских учреждений, профилакториев, пионерских лагерей и других объектов непроизводственного назначения. Ф. с. р. используется на расширение и капитальный ремонт жилых домов, столовых, клубов, туристских и загородных баз отдыха, спортивных сооружений и т. п. На средства фонда приобретаются медикаменты для врачебно-санитарных учреждений, путевки в дома отдыха, пансионаты, санатории; осуществляется возмещение сверхплановых расходов на содержание культурно-просветительных учреждений и удовлетворение др. социальных нужд трудового коллектива. Ф. с. р. играет существенную роль в улучшении жилищных и других социально-бытовых условий трудовых коллективов и активизации человеческого фактора.

ФОНДЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ — средства социалистических хозрасчетных предприятий и объединений, образуемые в основном за счет *отчислений от прибыли* и предназначенные для материального стимулирования трудовых коллективов и отдельных работников за высокие конечные результаты производства. Ф. э. с. включают: *фонд материального поощрения, фонд социального развития* и *фонд развития производства, науки и техники.* На предприятиях и объединениях, переведенных на полный *хозяйственный расчет* и *самофинансирование,* Ф. э. с. образуются по нормативам длительного действия (на пять лет с разбивкой по годам) за счет *хозрасчетного дохода* предприятия, заработанного трудовым коллективом. Ф. э. с. играют важную роль в стимулировании повышения эффективности производства, его интенсификации, увеличении прибыли на основе ускорения использования научно-технических достижений, роста производительности труда и *ресурсосбережения.* Они способствуют также улучшению жилищных и других социально-бытовых условий трудовых коллективов, повышению трудовой активности работников.

ФРАХТ — плата владельцу транспортных средств за перевозку грузов или пассажиров. Понятие Ф. применимо к перевозкам, осуществляемым различными видами транспорта, однако наибольшее распространение Ф. получил в морских перевозках. В Ф. включается плата не только за перевозку грузов (или пассажиров), но, в зависимости от условий договора, также за погрузку и выгрузку.

Плательщиком Ф. выступает лицо (организация), заключившее договор о перевозке с владельцем транспортных средств, который принимает на себя обязательство перевезти груз. Во внутренних перевозках Ф. выступает в форме транспортного тарифа. На внешнем рынке Ф. определяется по соглашению между перевозчиком и грузовладельцем. Срок оплаты Ф. предусматривается в договорах. Сумма Ф. определяется путем умножения ставки Ф. за единицу груза (цены перевозки) на количество груза, доставленного в пункт назначения или принятого к погрузке в пункте отправления. В тех случаях, когда заранее трудно определить количество груза, подлежащего перевозке, вместо ставки Ф. в договоре указывается сумма Ф. за один рейс.

ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ — вид научных исследований, главное назначение которых — получение новых знаний, выявление законов развития природы, общества, мышления. Результаты Ф. и. являются основой проведения *прикладных исследований*. Чтобы обеспечить ускорение *научно-технического прогресса*, Ф. и. должны опережать в своем развитии прикладные исследования, создавая для них теоретический задел. В двенадцатой пятилетке повышается роль Академии наук СССР как координатора научно-исследовательских работ в стране, усиливается ее ответственность за создание теоретических основ принципиально новых видов техники и технологии. Придается приоритетное значение развитию фундаментальной науки, предопределяющей выход общественного производства на качественно более высокий уровень. В области естественных наук расширяются исследования, результаты которых позволят обеспечить глубокие качественные изменения в производительных силах.

ФУНКЦИОНАЛЬНО-СТОИМОСТНЫЙ АНАЛИЗ (ФСА) — один из видов комплексного экономического анализа, применимый ко всем сторонам деятельности предприятий, включая конструирование изделий, технологию изготовления, снабжение, производство и сбыт. В ходе ФСА устанавливается, какие функции выполняет или должен выполнять объект (например, измерительный инструмент, станок или склад), каков наиболее экономичный путь выполнения этих функций. Основные принципы ФСА — комплексность охвата проблемы, функциональный подход, многовариантное решение задач, широкое использование современных способов коллективного творчества при поиске идей, разработке и оценке альтернативных вариантов, применение стоимостных критериев при выборе оптимальных решений. Использование функционального подхода в ФСА состоит в определении комплекса функций, для выполнения которых предназначен объект, выделении из них основных, вспомогательных и излишних, без которых можно обойтись.

Х

ХИМИЗАЦИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА — одно из ключевых направлений *научно-технического прогресса,* предусматривающее широкое использование химических процессов и методов переработки природного, промышленного, сельскохозяйственного и вторичного сырья, ускоренное развитие отраслей химического комплекса в целях значительного увеличения выпуска химической продукции, расширения ее ассортимента, масштабов и сфер применения. Х. н. х. осуществляется в соответствии с принятой в 1985 г. ЦК КПСС и Советом Министров СССР Комплексной программой химизации народного хозяйства СССР на период до 2000 года. Комплексная Х. н. х. является необходимым условием ускорения технического прогресса и социально-экономического развития страны, повышения эффективности общественного производства, улучшения условий жизни советского народа, укрепления оборонной мощи страны. Комплексная программа химизации определяет принципы, основные задачи, направления и важнейшие мероприятия по Х. н. х. СССР и предусматривает удовлетворение потребностей народного хозяйства в химической продукции, соответствующей требованиям научно-технического прогресса. Комплексная программа рассчитана на два этапа. На первом этапе (1986—1990 гг.) приоритет отдан химизации сельского хозяйства и отраслей промышленности группы «Б», обеспечению химической продукцией потребностей, связанных с выполнением других народнохозяйственных программ: Продовольственной, Энергетической, Комплексной программы развития производства товаров народного потребления и сферы услуг на 1986—2000 годы. На втором этапе (1991—2000 гг.) будет обеспечена рациональная структура химического комплекса, в максимальной степени удовлетворена потребность всех отраслей народного хозяйства и населения в химических продуктах. Х. н. х. обеспечивает значительный экономический эффект. Так, освоение производства и применение современных химических конструкционных материалов позволяет сэкономить более одного млн т стали и цветных металлов, что равнозначно уменьшению затрат на 1,5 млрд руб. в год. В целом за 15 лет экономический эффект от осуществления программы Х. н. х. превысит

450 млрд руб. Комплексная программа Х. н. х. осуществляется при строгом соблюдении требований *экологии*, реализации системы мер по охране окружающей среды.

ХИМИЗАЦИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА — одно из важных направлений интенсификации сельского хозяйства. Охватывает комплекс мер как по применению различных химических средств (минеральных удобрений, средств защиты растений, стимуляторов роста растений и животных), так и по внедрению химических методов в технологические процессы. В химизации земледелия особое место занимает внесение минеральных удобрений. Оно позволяет в известной мере восполнять вынос из почвы питательных веществ, способствует более полному использованию потенциальных возможностей растений. В условиях индустриализации сельского хозяйства ослабляются защитные функции растений, они больше подвергаются болезням и вредителям. Внесение минеральных удобрений создает благоприятные условия для роста сорняков. Все это ведет к большим потерям продукции, к недобору урожая. Применение гербицидов, пестицидов и других средств защиты растений от болезней, вредителей и сорняков позволяет уменьшить или вовсе предотвратить потери продукции и недобор урожая. Отпадает также необходимость в ручной прополке и выполнении других работ, что дает экономию затрат ручного труда. Важную роль играют также химические мелиорации — известкование кислых почв и гипсование солонцовых почв. Эти меры повышают эффективность минеральных удобрений и всего комплекса работ по интенсификации земледелия. В животноводстве широко применяются кормовые средства и добавки, витамины, стимуляторы роста, антибиотики. Они помогают эффективнее использовать кормовые ресурсы, потенциальную продуктивность животных, снижать заболеваемость скота. В настоящее время на первый план выдвигаются повышение эффективности химизации и смягчение ее негативного воздействия на окружающую среду путем улучшения качества удобрений, средств защиты, других химических материалов, повышения культуры их применения. В условиях интенсификации земледелия важное значение приобретает замена химических методов биологическими и агротехническими, выполнение всех требований технологии по обработке почвы, ухода за растениями и животными. Сельское хозяйство пока испытывает нехватку многих машин для комплексного применения удобрений и средств защиты растений, что снижает их эффективность. Экономическая и экологическая ценность минеральных удобрений и средств защиты растений значительно возрастает в условиях достаточного применения органических удобрений (см. также *Интенсивные технологии*).

ХОЗРАСЧЕТНЫЙ ДОХОД предприятия (объединения), переведен-

ного на полный *хозяйственный расчет* и *самофинансирование,*— средства на оплату труда и часть *прибыли*, поступающие в полное распоряжение предприятия (после выполнения им обязательств перед бюджетом, вышестоящим органом и уплаты процентов за банковский кредит). Источник производственного и социального развития коллектива предприятия. Х. д. изъятию или перераспределению не подлежит. За счет Х. д. образуются по нормативам *фонд заработной платы* и *фонды экономического стимулирования: фонд развития производства, науки и техники, фонд социального развития, фонд материального поощрения,* а также финансовый резерв или другие фонды аналогичного назначения. Х. д. играет важную роль в перестройке *хозяйственного механизма,* в расширении хозяйственной самостоятельности предприятий и усилении их заинтересованности и ответственности за улучшение *конечных результатов производства.*

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ДОГОВОР — основная форма правовой организации хозяйственных отношений между производственными объединениями, а также между ними и научными, снабженческо-сбытовыми организациями, торговыми и транспортными предприятиями. Предметом Х. д. могут быть поставки продукции, выполнение строительно-монтажных, проектно-конструкторских, научно-исследовательских работ. Х. д. конкретизирует взаимоотношения сторон, определяет и юридически закрепляет их права и обязанности. Заключение Х. д.— важный элемент процесса планирования. Работа по заключению Х. д. регламентируется действующими нормативными актами (Положением о поставках продукции производственно-технического назначения, Положением о поставках товаров народного потребления, Положением о порядке заключения договоров на проведение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ и т. д.). Выполнение договоров на поставку продукции является главным оценочным показателем. Действует система имущественной ответственности за выполнение договоров. Сторона, права которой нарушены, обязана предъявлять претензии к нарушителю Х. д. Укрепление договорной дисциплины является важным фактором совершенствования *хозяйственного механизма.* XXVII съезд КПСС подчеркнул необходимость повысить экономическую ответственность объединений и предприятий за выполнение договорных обязательств. В условиях расширения самостоятельности предприятий, развития между ними прямых связей роль Х. д. существенно возрастает (см. также *Дисциплина договорная*).

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ МЕХАНИЗМ социалистического общества — совокупность организационно-экономических форм и методов, с помощью которых осуществля-

ется экономическая реализация общественной собственности и планомерное регулирование процесса воспроизводства. Х. м. опосредует взаимодействие между системой производственных отношений и производительными силами, а также надстройкой общества. Одной из важнейших и сложнейших задач социалистического строительства В. И. Ленин считал создание условий, необходимых для того, чтобы «хозяйственный механизм работал действительно так, как работают часы» (Полн. собр. соч., т. 36, с. 156). Опираясь на общие, единые для социалистического общества принципы, Х. м. может существенно видоизменяться под воздействием достигнутого уровня производительных сил, зрелости производственных отношений, специфических особенностей той или иной страны. В процессе его совершенствования обеспечивается динамичное соответствие между непрерывно растущим уровнем производительных сил и конкретными формами производственных отношений, согласование в системе экономических интересов, использование экономических законов. Х. м. обладает сложной внутренней структурой, в состав которой входят планирование как его важнейшее, центральное звено, структурные звенья и методы управления экономикой, многообразные хозрасчетные рычаги стимулирования производства, включая цены, финансово-кредитные инструменты, формы оплаты труда и материального поощрения. Единая направленность всех звеньев Х. м., отвечающая объективным запросам соответствующего этапа в развитии социалистического общества, их согласованность между собой — важнейшая предпосылка его активного воздействия на повышение эффективности производства и решение социальных задач. Динамизм социалистического общества и его производства делают необходимым постоянное совершенствование Х. м. Вместе с тем на переломных этапах общественного развития, когда происходят глубокие качественные изменения в самой экономике, возникает потребность в его перестройке. Именно такая ситуация сложилась в настоящее время, что и требует, как указал XXVII съезд КПСС, осуществления радикальной реформы Х. м. Предстоит преодолеть его затратный характер, полнее нацелить все его звенья на ускорение научно-технического прогресса, интенсификацию народного хозяйства, достижение высоких конечных результатов. В процессе радикальной реформы Х. м. предстоит: усилить централизованные начала в решении стратегических задач развития народного хозяйства, существенно расширить права и самостоятельность производственных предприятий и объединений при одновременном усилении их ответственности за эффективность и конечные результаты хозяйственной деятельности, придавать структуре управления современные формы, активизировать экономиче-

ские методы руководства, осуществить всестороннюю демократизацию управления. Крупные реформы Х. м., как показывает опыт, не могут осуществляться в виде единовременного акта. Они требуют большой подготовительной работы, экспериментальной проверки новых подходов и методов, поэтапного осуществления. С учетом этого в СССР на основе широкомасштабного эксперимента, проведенного в 1984—1986 гг., в 1987 г. осуществлен перевод промышленности на новые методы хозяйствования, перестроен экономический механизм в отраслях агропромышленного комплекса, в торговле и в строительстве. Все это позволило в соответствии с решениями апрельского (1985 г.) Пленума ЦК КПСС и XXVII съезда партии разработать целостную систему управления экономикой, которая включает: резкое расширение границ самостоятельности предприятий, перевод их на полный хозрасчет и самофинансирование; коренную перестройку централизованного руководства экономикой, сосредоточение его на главных процессах, определяющих стратегию, темпы и пропорции развития народного хозяйства, его сбалансированность и одновременно решительное освобождение центра от вмешательства в оперативную деятельность нижестоящих хозяйственных звеньев; кардинальную реформу планирования, ценообразования, финансово-кредитного механизма, переход к оптовой торговле средствами производства, перестройку управления научно-техническим прогрессом, внешнеэкономическими связями, трудом и социальными процессами; создание новых организационных структур, обеспечивающих непосредственное включение науки в производство, и на этой основе — прорыв к мировому уровню качества, переход от чрезмерно централизованной системы управления к демократической, развитие самоуправления, создание механизма активизации потенциала человеческой личности. Энергичная работа по перестройке или совершенствованию Х. м. осуществляется и в других социалистических странах с учетом их национальных особенностей и специфики стоящих задач (см. также *Хозяйственный расчет*).

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РАСЧЕТ — принцип социалистического хозяйствования, важнейшая составная часть *хозяйственного механизма* социалистического общества, позволяющая материально заинтересовать трудовые коллективы предприятий и объединений в выполнении государственных плановых заданий, в повышении эффективности и качества работы. Полный Х. р. базируется на следующих принципах: 1. Хозяйственная самостоятельность предприятия (объединения). Предприятие наделено обособленной частью общенародной собственности и использует ее как хозяин для создания и приумножения народного богатства. На основе контрольных цифр, государственных заказов

и долговременных экономических нормативов (см. *Нормативы экономические*) предприятие само организует производственно-хозяйственную деятельность, ведет учет всех затрат и доходов, оплачивает труд работников. Не допускается вмешательство вышестоящих органов управления в оперативно-хозяйственную деятельность хозрасчетного предприятия. 2. Самоокупаемость (безубыточность) и *рентабельность*. Нормально работающие хозрасчетные предприятия возмещают затраты на производство продукции из выручки от ее реализации и получают *прибыль*, достаточную для выполнения обязательств перед государственным бюджетом и осуществления расширенного воспроизводства за счет собственных ресурсов. 3. Материальная заинтересованность коллективов предприятий в улучшении *конечных результатов производства*, которая достигается путем использования *хозрасчетного дохода* трудового коллектива для оплаты труда работников и образования *фондов экономического стимулирования*. 4. Материальная ответственность за конечные результаты хозяйствования, которая выражается в том, что предприятия несут всю полноту ответственности за соблюдение интересов государства и прав граждан, сохранность социалистической собственности, выполнение принятых обязательств и безубыточную работу (см. *Ответственность экономическая*). 5. Денежный контроль за хозрасчетной деятельностью. Все денежные средства предприятий находятся на расчетном счете в Государственном банке, который контролирует правильность расходования денежных средств. Все принципы Х. р. способствуют улучшению экономической реализации социалистической собственности на средства производства, согласованию интересов трудовых коллективов и общества, расширению самоуправления в экономике, воспитанию у трудящихся хозяйского отношения к делу. Деятельность предприятия в условиях полного Х. р. и *самофинансирования* означает, что производственная, социальная деятельность и оплата труда осуществляются за счет заработанных трудовым коллективом средств. Основными хозрасчетными звеньями в промышленности выступают предприятия, производственные и научно-производственные объединения, в сельском хозяйстве — колхозы и совхозы, в строительстве — производственные строительно-монтажные объединения. Составной частью Х. р. предприятий является *внутрихозяйственный расчет*. Он основан на использовании *экономических рычагов и стимулов*, экономических нормативов. Благодаря этому обеспечивается материальная заинтересованность коллективов цехов, участков, бригад и др. подразделений в повышении эффективности и качества работы. Особо важную роль играет *бригадный подряд*.

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ СПОСОБ СТРОИТЕЛЬСТВА — одна из ор-

ганизационных форм *строительно-монтажных работ*, при которой объект строится непосредственно силами предприятий без привлечения подрядных организаций. Работы по *техническому перевооружению и реконструкции предприятий* и по строительству жилых домов и других объектов непроизводственного назначения за счет средств *фонда развития производства, науки и техники* и *фонда социального развития* могут осуществляться как подрядным, так и хозяйственным способом. К организации и проведению строительства хозяйственным способом предъявляются такие же требования, как и при подрядном, в области плановой, проектно-сметной и другой документации. В современных условиях, особенно в связи с переводом предприятий на полный *хозяйственный расчет* и *самофинансирование*, объем и удельный вес Х. с. с. существенно возрастает. В первую очередь хозяйственным способом ведутся работы по техническому перевооружению производства, что позволяет ускорить их проведение. Материально-техническое обеспечение таких работ определяется в первую очередь. К сооружению хозяйственным способом жилых домов и социально-бытовых объектов широко привлекаются трудовые коллективы, используются местные ресурсы и возможности материально-технического обеспечения работ, ускорения их выполнения. Предприятие имеет право разрабатывать (собственными силами и на договорных началах) и утверждать проектно-сметную документацию на осуществление работ по техническому перевооружению, реконструкции и расширению действующего производства, а также на строительство объектов непроизводственного назначения (см. также *Подрядный способ строительства*).

Ц

ЦЕЛЕВАЯ КОМПЛЕКСНАЯ ПРОГРАММА (ЦКП) — директивный и адресный документ, представляющий собой увязанный по ресурсам, исполнителям и срокам осуществления комплекс социально-экономических, производственных, научно-исследовательских, организационно-хозяйственных и других заданий и мероприятий, направленный на реализацию определенной народнохозяйственной проблемы. Реализация ЦКП требует согласованного участия ряда отраслей, ведомств и организаций. Среди требований, которым должна отвечать цель, выдвинутая в ЦКП, выделяются конкретность, реальность и контролируемость. Конкретность цели подразумевает результаты, имеющие количественное выражение, на достижение которых направлена ЦКП. Реальность цели означает их практическую достижимость к определенному сроку. Контролируемость предусматривает возможность осуществления контроля за ходом реализации цели. Достижение цели предполагает решение целого ряда задач, поэтому в ЦКП цель разбирается на подцели и формируется «дерево целей». Кроме целевой направленности к числу наиболее характерных особенностей ЦКП относятся: высокая степень комплексности; ориентация на выполнение конкретной общественно необходимой функции; четкая адресность заданий; детальная привязка к отраслевым и региональным планам; приспособленность к экономико-математическому моделированию и др. По специфике решаемых проблем различаются социально-экономические, научно-технические, производственно-технологические, организационно-хозяйственные, экологические ЦКП. С учетом отраслевого принципа управления и в зависимости от масштабности решаемых проблем ЦКП подразделяются на общесоюзные, межотраслевые, отраслевые и подотраслевые. ЦКП, направленные на решение региональных проблем, делятся на общесоюзные, республиканские, областные и районные. По длительности реализации ЦКП бывают долгосрочными, среднесрочными и краткосрочными. Разработка ЦКП осуществляется по этапам. На первом этапе разрабатывается исходное задание, определяются потребности в ресурсах, подготавливаются координационный и организационные планы работ, методиче-

ские и другие материалы. На втором этапе формируются предложения по подпрограммам и программе в целом, составляется проект ЦКП. На третьем этапе решаются вопросы увязки показателей ЦКП с показателями планов, утверждается программа. Целесообразность разработки ЦКП определяется прежде всего экономическим эффектом, который может быть получен в результате ее реализации. В двенадцатой пятилетке ЦКП разработаны и утверждены практически во всех отраслях промышленности. Их реализация будет содействовать успешному решению социально-экономических задач, поставленных XXVII съездом КПСС. Сфера применения ЦКП все более расширяется. Это объясняется усложнением задач развития производства, участием в их решении большого числа организаций, предприятий, министерств и ведомств, координация деятельности которых лучше всего обеспечивается с помощью ЦКП. Благодаря ЦКП ускоряется интенсификация производства и рост его эффективности (см. также *Программно-целевое управление*).

ЦЕНА — денежное выражение стоимости товара, показатель ее величины. С уменьшением стоимости Ц. товара, как правило, понижается, с его увеличением — повышается. Денежная единица, содержащая определенное весовое количество золота, определяет собой масштаб Ц. В условиях частной собственности уровень цен устанавливается стихийно в процессе конкурентной борьбы. При социализме Ц. формируются в плановом порядке, используются государством для повышения эффективности производства, ускорения научно-технического прогресса, совершенствования народнохозяйственных пропорций, структуры потребления, выступают как инструмент управления общественным производством. Ц. в социалистическом хозяйстве выполняют функции: учетную, связанную с учетом и соизмерением затрат и результатов общественного труда; стимулирующую, заключающуюся в воздействии Ц. на темпы производства, обновление ассортимента и повышение качества продукции, ускорение ввода в действие высокопроизводительного оборудования, экономию материалов и снижение затрат труда, рачительное использование природных ресурсов; распределительную, осуществляемую путем сознательного регулирования Ц. государством, отклонения их от стоимости для перераспределения доходов отдельных отраслей, предприятий, объединений, а также социальных групп населения, что оказывает влияние на соотношение спроса и предложения товаров, формирование оптимальной структуры производства и потребления. Система плановых Ц. включает в себя *цены оптовые*, *закупочные цены* на сельскохозяйственную продукцию, тарифы на транспорт и различного рода услуги, *цены розничные*. Как отмечалось на июньском (1987 г.) Пленуме ЦК КПСС, ра-

дикальная реформа ценообразования — важнейшая составная часть перестройки управления экономикой. Без этого полный переход к новому хозяйственному механизму невозможен. Реформа цен должна быть направлена на то, чтобы Ц. точнее отражали уровень общественно необходимых затрат, а также качество продукции и услуг, активнее стимулировали научно-технический прогресс, ресурсосбережение, улучшение технико-экономических и потребительских свойств изделий, внедрение всего нового, передового, способствовали усилению режима экономии. Ценам принадлежит важная роль в рационализации всей системы распределения и потребления.

ЦЕНЫ ОПТОВЫЕ — цены, по которым государственные предприятия и организации реализуют произведенную ими продукцию другим государственным, а также кооперативным предприятиям и организациям, организациям материально-технического снабжения и сбыта, оптовой торговли, т. е. всем категориям покупателей, кроме населения. В хозяйственной практике применяются два вида Ц. о.: Ц. о. предприятий и Ц. о. промышленности. По Ц. о. предприятия — изготовители продукции реализуют ее сбытовым организациям, а также непосредственным потребителям продукции (предприятиям). Ц. о. предприятий на конкретный вид продукции включают ее отраслевую себестоимость, отражающую общественно необходимые условия производства продукции; *прибыль*, рассчитанную по нормативу рентабельности, установленному по отношению к *себестоимости продукции*, за вычетом из нее прямых материальных затрат (стоимости использованных при изготовлении продукции сырья, топлива, энергии, материалов, полуфабрикатов и комплектующих изделий). К определяемой таким образом Ц. о. предприятия устанавливаются надбавки (или скидки) в зависимости от технического уровня, качества и экономической эффективности продукции. Размер надбавки зависит от величины экономического эффекта, который обеспечивается использованием продукции в народном хозяйстве, и может достигать 30 % Ц. о., а при экспорте продукции на конвертируемую валюту — 50 %. На некоторые виды продукции, кроме цен предприятий, устанавливаются также Ц. о. промышленности, которые превышают Ц. о. предприятий на величину снабженческо-сбытовой наценки (нормативная сумма издержек и прибыли снабженческо-сбытовых организаций). На отдельные виды средств производства (нефтепродукты, газ, электроэнергия), на многие виды товаров народного потребления, изготовляемых в легкой и тяжелой промышленности, Ц. о. промышленности включают также *налог с оборота*. По Ц. о. промышленности продукция реализуется предприятиям и организациям-потребителям. Ц. о. предприятий не только обслуживают процесс реализа-

ции продукции, но служат экономическим нормативом общественно необходимых затрат живого и овеществленного труда на единицу продукции, ориентирующим предприятия на снижение себестоимости изделий. Ц. о. предприятий используются также для формирования стоимостных показателей продукции: валовой, товарной, реализованной, чистой. Ц. о. предприятий принадлежит важная роль в обеспечении хозрасчетных условий их функционирования, в стимулировании технического прогресса и повышения качества продукции. Являясь денежным выражением стоимости продукции, Ц. о. должны в то же время учитывать ее потребительские свойства и эффективность. В расчете на единицу ведущего параметра изделия (на единицу мощности, производительности, грузоподъемности и т. п.) Ц. о. должны снижаться, с тем чтобы выпуск его был экономически выгоден как изготовителю продукции, так и ее потребителям, народному хозяйству в целом. На июньском (1986 г.) Пленуме ЦК КПСС отмечалось: «Повышение цен оправдано только в том случае, если оно вызвано существенным улучшением потребительных свойств товаров, более высокой эффективностью изделий».

ЦЕНЫ РОЗНИЧНЫЕ — цены, по которым товары продаются населению, а также предприятиям и организациям, приобретающим их в розничной сети. Ц. р. обслуживают процесс реализации товаров народного потребления и услуг во всех их формах. В связи с этим различают государственные Ц. р., по которым реализуется продукция государственных и кооперативных предприятий, и цены колхозного рынка, по которым реализуется продукция личных подсобных хозяйств трудящихся и часть продукции колхозов. Разновидностью Ц. р. являются цены комиссионной торговли, устанавливаемые по соглашению с собственником товара, сдаваемого на комиссию. По своему экономическому содержанию аналогичны государственным Ц. р. тарифы на услуги государственных предприятий бытового обслуживания и пассажирского транспорта, на отпускаемые населению электроэнергию и тепло. По структуре государственные Ц. р. отличаются от оптовых цен промышленности (см. *Цены оптовые*) на величину торговой скидки, за счет которой покрываются издержки обращения и формируется прибыль торговых организаций. Ц. р. на новые товары народного потребления устанавливаются применительно к уровню цен аналогичных, ранее выпускавшихся изделий, при этом учитывается качество, потребительские свойства новых изделий. При несущественных же различиях на новые изделия распространяются цены, утвержденные ранее на аналогичную продукцию. Ц. р. продовольственных товаров могут быть общесоюзными или поясными. На большинство продовольственных товаров установлены поясные Ц. р., общесоюзными являются

цены на сигареты и папиросы, соль, чай, кофе, ликеро-водочные изделия. Основой дифференциации цен по поясам являются различия в затратах на производство, транспортных и других расходах. Ц. р. на хлеб, например, установлены по трем поясам: I пояс — Украина, Молдавия, Поволжье и другие районы зернового производства; II пояс — Московская, Ленинградская, Горьковская и другие области, в которые завозится значительное количество муки и зерна из других районов; III пояс — районы Крайнего Севера и другие, для которых характерны высокие транспортные расходы по доставкам муки. Разница между ценами соседних поясов составляет примерно 10%. При формировании Ц. р. на отдельные изделия в определенной мере учитывается соотношение спроса и предложения. Так, относительно более высокие розничные цены устанавливаются на особо модные изделия, пользующиеся повышенным спросом, понижаются цены на товары, спрос на которые падает (прямое снижение цен, распродажа товаров по сниженным ценам, уценка товаров). На новые непродовольственные товары улучшенного качества, пользующиеся большим спросом населения, устанавливаются временные повышенные Ц. р. На многие виды продовольственных товаров (мясо-молочные товары, многие виды овощей, картофель и др.) Ц. р. не возмещают затрат на производство и реализацию, что обеспечивает возможность их приобретения всеми слоями населения с различным уровнем доходов, а разница в ценах возмещается за счет государственного бюджета. Только на возмещение разницы между затратами государства на закупку, переработку и реализацию мясо-молочной продукции и действующими Ц. р. из государственного бюджета ежегодно выделяется более 40 млрд руб. В то же время на некоторые товары, не относящиеся к предметам первой необходимости, установлены относительно высокие цены. Повышенные цены установлены также на винно-водочные и табачные изделия. Совершенствование системы государственных Ц. р. и тарифов направлено на более полное отражение в них общественно необходимых затрат, качества и потребительских свойств изделий, обеспечение экономически и социально обоснованных соотношений цен на различные группы товаров, снижение цен на отдельные товары по мере повышения эффективности их производства и снижения себестоимости, накопления необходимых товарных и финансовых ресурсов.

ЦЕНЫ СОПОСТАВИМЫЕ (или неизменные) — цены, применяемые в планировании и статистике в течение ряда лет для оценки продукции в целях сравнения ее объемов за разные периоды и исчисления показателей динамики (так называемых индексов физического объема продукции). Измерение продукции разных лет в одних и тех же ценах позволяет свести к минимуму их влияние на показа-

тели динамики объема продукции. Последние отражают при этом изменение массы, количества продукции в натуральном выражении и ее состава. В двенадцатой пятилетке в качестве сопоставимых в промышленности используются оптовые цены предприятий (см. *Цены оптовые*), введенные в действие с 1 января 1982 г. На новое изделие, освоенное в производстве позднее (например, в 1986 или 1987 г.), сопоставимой принимается его первая прейскурантная цена. Если на изделие утверждена только розничная цена, то она принимается в качестве сопоставимой (с учетом установленных к ней доплат и скидок), за вычетом из нее по установленным нормам и ставкам *налога с оборота*, торговой и сбытовой скидок. В сельском хозяйстве в качестве сопоставимых приняты среднегодовые цены 1983 г., при этом, как и во всех других отраслях, используются не зональные или поясные, а единые среднесоюзные цены, что является важным условием обеспечения сопоставимости сравниваемых объемов продукции. В строительстве функции Ц. с. выполняют сметные цены. Ц. с. с течением времени «стареют», отрываются от условий общественного воспроизводства, поэтому они периодически пересматриваются. Ц. с. принадлежит важная роль в *хозяйственном механизме:* по данным об объеме продукции в сопоставимых ценах определяются темпы роста производства, производительности труда и ряд других показателей (см. также *Динамический ряд*, *Темпы экономического развития*).

ЦЕХ — основное производственное подразделение предприятия (завода, совхоза, колхоза), имеющее четко определенные функции в производственном процессе, административно обособленное по определенному признаку (технологическому, предметному или функциональному). В зависимости от роли в производственном процессе Ц. подразделяются на основные, вспомогательные и обслуживающие. Основной задачей Ц. является изготовление продукции установленной номенклатуры (ассортимента) в соответствии с плановыми заданиями по объему и качеству, выполнение плановых услуг для других внутренних подразделений предприятия, рациональное использование закрепленных за Ц. зданий, сооружений, машин, оборудования, приборов, предметов труда и рабочей силы, обеспечение технико-экономических показателей в соответствии с положением о *внутрихозяйственном расчете*. От уровня выполнения плановых заданий каждым Ц. зависит ритм выпуска предприятием продукции, ее себестоимость, качество и рост производительности труда. Повышение трудовой активности коллектива способствует внедрению цехового подряда, усилению хозрасчетных принципов в деятельности цехов и других внутрипроизводственных подразделений.

Ч

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ФАКТОР в условиях социализма — многосторонняя (производственная, социальная, политическая, идеологическая и т. д.) деятельность трудящихся, которые во главе с Коммунистической партией выступают революционно-преобразующей силой общества, носителями новых экономических, социальных и политических отношений, выражающих полновластие народа. При социализме человек является не только субъектом, но и самоцелью общественного производства, а его трудовая и общественная деятельность служит средством всестороннего развития самого человека. Социализм открывает неограниченные возможности для активизации Ч. ф., поскольку общество не может эффективно функционировать и динамично развиваться, не находя новых путей развития творческой деятельности масс во всех сферах жизни. «Чем масштабнее исторические цели, тем важнее по-хозяйски заинтересованное, ответственное, сознательное и активное участие миллионов в их достижении» (Материалы XXVII съезда КПСС, с. 140). XXVII съезд КПСС указал на важную роль активизации Ч. ф. в революционной перестройке всех сторон жизни общества и ускорении социально-экономического прогресса страны. В связи с этим в двенадцатой пятилетке планомерно осуществляется система мер по активизации Ч. ф., связанная с усилением социальной направленности развития экономики, увеличением затрат общества на всестороннее развитие людей и более полное удовлетворение их потребностей и запросов, углублением социалистического демократизма, улучшением идейно-политического воспитания трудящихся. В этих целях, в частности, на основе широкого освоения новейших научно-технических достижений осуществляется значительное улучшение условий труда: работники осваивают высокопроизводительную автоматическую технику, вследствие чего существенно уменьшается ручной труд, сокращается, а в перспективе — ликвидируется монотонный, тяжелый ручной труд, обеспечиваются здоровые санитарно-гигиенические условия и внедряется совершенная техника безопасности. Существенно возрастет роль трудовых коллективов и каждого работника в эффектив-

ном использовании общественной собственности, усиливается коллективизм и хозяйское отношение трудящихся к народному достоянию, значительно расширяется самоуправление в экономике (см. *Самоуправление социалистическое*), возрастает моральная и материальная заинтересованность работников и трудовых коллективов (см. *Стимулы материальные, Стимулы моральные*) и их материальная ответственность за конечные результаты работы. В целях всестороннего развития людей, их творческих способностей, повышения трудовой и социальной активности всех членов общества и кардинального улучшения общенаучной и профессиональной подготовки работников осуществляется реформа средней школы и профессионально-технического образования, создается единая система непрерывного образования трудящихся, происходит перестройка их психологии и экономического мышления (см. *Экономическое мышление современное*). Широко развиваются все формы социалистической демократии. Принимаются дальнейшие меры по неуклонному улучшению условий жизни советского народа, более полному осуществлению во всех сферах общественных отношений принципа социальной справедливости. Все это способствует росту трудовой и социально-политической активности работников и ускорению социально-экономического развития страны.

ЧИСТАЯ ПРОДУКЦИЯ — показатель, характеризующий величину вновь созданной стоимости на предприятии или в отрасли материального производства. Ч. п. отличается от валовой продукции на величину перенесенной стоимости, т. е. стоимости потребленных средств производства. В практике планирования и статистики Ч. п. определяется как разность между валовой или товарной продукцией и суммой материальных затрат на ее производство (включая амортизацию основных производственных фондов). Состав материальных затрат отражает специфику отрасли. В промышленности к ним относятся затраты на сырье, материалы, топливо и электроэнергию, амортизацию зданий, сооружений и оборудования; в сельском хозяйстве — стоимость израсходованных кормов, семян, удобрений, горючего, амортизация тракторов, комбайнов и т. д.; на транспорте — затраты на топливо, электроэнергию, вспомогательные материалы, амортизацию путей и дорог, подвижного состава и т. п. Ч. п. объективно отражает результаты производственной деятельности предприятий; использование этого показателя в планировании и хозяйственном расчете заинтересовывает трудовые коллективы в увеличении выпуска продукции с меньшими затратами прошлого, овеществленного труда: чем больше количество произведенной продукции и меньше материальные затраты, тем больше объем Ч. п.

Поэтому использование показателя Ч п. в планировании и оценке деятельности предприятий и объединений является одним из возможных направлений формирования противозатратного *хозяйственного механизма.* Выработка Ч. п. в расчете на одного работающего характеризует производительность общественного труда, так как отражает эффективность использования не только живого, но и овеществленного в потребленных средствах производства труда. Сумма Ч. п. всех отраслей материального производства составляет произведенный национальный доход страны. По стоимости Ч. п. предприятия включает стоимость необходимого и прибавочного продукта, на которые она распадается в процессе распределения; необходимому продукту в основном соответствует сумма заработной платы (включая отчисления на социальное страхование), а прибавочному — сумма прибыли. Рост Ч. п., а в масштабе народного хозяйства — *национального дохода* является важнейшим критерием *эффективности производства.*

ЧИСТЫЙ ДОХОД ПРЕДПРИЯТИЯ — денежное выражение созданного трудом работников предприятия прибавочного продукта, разность между стоимостью продукции по ценам ее реализации и полной себестоимостью, источник денежных накоплений предприятия и доходов государственного бюджета. Ч. д. п. является частью *валового дохода предприятия,* остающейся после формирования фонда оплаты труда. Чистый доход народного хозяйства выступает в форме *прибыли* и *налога с оборота.* В легкой промышленности в сумме чистого дохода преобладает налог с оборота, в тяжелой промышленности — прибыль. В общей сумме чистого дохода доля прибыли больше и в двенадцатой пятилетке возрастет.

Э

ЭКОЛОГИЯ — наука об общих закономерностях взаимодействия природы и общества; специальная сфера деятельности общества, направленная на охрану окружающей среды и целесообразное использование природных ресурсов (см. *Ресурсы природные*). Теоретические основы Э. были заложены в трудах К. Маркса и Ф. Энгельса, которые впервые показали, что история природы и история людей взаимно обусловливают друг друга. Социально-экономическое развитие общества сопровождается расширяющимся и углубляющимся вмешательством человека в природные процессы. Но вызываемые деятельностью человека изменения в природе не всегда благоприятны для природы и общества и могут вызывать непредвиденные последствия. В современных условиях экологические проблемы приобрели особую актуальность. В интересах увеличения *национального богатства* общество целенаправленно использует природно-ресурсный потенциал страны и ее отдельных регионов — географические структуры и рельефы, природные ландшафты и климатические условия, минеральные ресурсы и почвы, водные ресурсы и атмосферу, растительный и животный мир. Использование природных ресурсов сочетается с системой мер по охране природы. Деятельность по охране природы направлена на сохранение и восстановление природно-ресурсного потенциала во всей его многогранности и реализует широкий спектр целей, в том числе удовлетворение материальных и духовных потребностей человека. Все проблемы, связанные с реализацией вышеназванной совокупности процессов, в научном плане относятся к области Э. Важность проблем по использованию и вместе с тем охране природных ресурсов обусловила выделение Э. в особую область практической деятельности, в том числе экономической. Охрана природы решает две задачи: сведение до минимума или полное предотвращение негативного воздействия общественного производства на природу; восстановление уже нарушенной природной среды. Предпочтительным способом предотвращения негативного воздействия общества на природу является совершенствование производства и потребления за счет использования безотходных технологических процессов,

экологически совершенных орудий и предметов труда, рационального размещения производства, использования *вторичных материальных ресурсов* и т. д. Этот способ охраны природы получил название природосберегающей рационализации хозяйственной деятельности. Он обеспечивает также получение производственных результатов: экономию сырья и материалов, повышение производительности труда и т. д. Важным способом охраны природы является специализированная природоохранная деятельность, целью которой является достижение конкретного природоохранного результата, т. е. улучшение состояния атмосферного воздуха, почв, водного бассейна и т. д. Создание очистных сооружений выступает как одна из форм природоохранной деятельности непосредственно в производстве. Другим видом экологической деятельности является ликвидация различных нарушений природной среды, восстановление и воспроизводство природных объектов, ресурсов и т. п. — *рекультивация земель*, лесовосстановление и т. д. Усиление социальной направленности государственных планов, осуществление крупных программ по созданию наиболее благоприятных условий жизнедеятельности людей, интенсификация производства повышают роль экологии, повсеместного соблюдения требований к охране окружающей среды. Это обусловливает необходимость экологического воспитания трудящихся.

ЭКОНОМИКА при социализме— совокупность отраслей народного хозяйства, обеспечивающая общество жизненно необходимыми материальными благами и услугами, главное поле деятельности людей. Степень развития Э. определяется уровнем и характером *производительных сил* и *производственных отношений*. В силу общественного разделения труда Э. общества подразделяется на отдельные отрасли, комплексы отраслей (машиностроительный, топливно-энергетический, агропромышленный и др.), экономические районы и производственную *инфраструктуру* (грузовой транспорт, системы электро-, нефте- и газоснабжения, связи и информационного обеспечения). Э. СССР — *единый народнохозяйственный комплекс*, охватывающий все звенья общественного производства, распределения и обмена на территории страны. Она базируется на крупном машинном производстве, общественной собственности на средства производства и планомерно развивается в целях все более полного удовлетворения потребностей общества. Управление Э. осуществляется на основе государственных планов экономического и социального развития, с учетом отраслевого и территориального принципов, при сочетании централизованного управления с хозяйственной самостоятельностью и инициативой предприятий (объединений), на основе активного *участия трудящихся в управлении производством*. В соответствии с принятой

XXVII съездом КПСС экономической стратегией предстоит перевести народное хозяйство на рельсы интенсивного развития, обеспечить переход к Э. высшей организации и эффективности со всесторонне развитыми производительными силами и зрелыми производственными отношениями, хорошо отлаженным *хозяйственным механизмом.* Будет достигнута оптимальная структура и сбалансированность единого народнохозяйственного комплекса страны. К 2000 г. должно быть достигнуто удвоение производственного потенциала общества при его коренном качественном обновлении.

ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ — виды формализованного описания исследуемого экономического процесса или объекта в виде математических зависимостей и отношений. Различают: 1) матричные модели, которые предназначены для планирования и анализа производства и распределения продукции на разных уровнях народного хозяйства; 2) модели оптимального планирования, которые используются для разработки плана, обеспечивающего заданный производственный результат при минимальных затратах или максимальный эффект при заданном объеме ресурсов; 3) экономико-статистические модели, которые позволяют дать количественную характеристику связи, зависимости и взаимообусловленности экономических показателей (см. также *Программирование*).

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЗЕМЛИ при социализме — оценка полезного эффекта, получаемого в процессе использования земли как главного *средства производства* в сельском хозяйстве. Э. о. з. нужна для совершенствования управления сельским хозяйством и обоснованного решения вопросов рационального использования земли, отвода земель для промышленного и транспортного строительства, правильного учета размеров ущерба в связи с затоплением площадей при строительстве ГЭС и др. Э. о. з., отводимой под промышленное и гражданское строительство, побуждает строителей использовать менее удобные участки и разрабатывать более экономичные варианты застройки. Э. о. з. необходима для оценки эффективности сельскохозяйственного производства, сравнения уровня хозяйствования в разных районах и хозяйствах, обоснованного распределения плана закупок различных продуктов по районам и хозяйствам, установления зональных *закупочных цен,* регулирования других каналов распределения прибавочного продукта и рентных доходов; позволяет разграничить объективные и субъективные факторы роста производства, определить, в какой мере полученные результаты зависят от качества закрепленной за хозяйством земли и в какой — от ее использования, уровня ведения хозяйства. Значение Э. о. з. возрастает в связи с переходом к планированию закупок и платежей в бюджет по

нормативам от наличного ресурсного потенциала (земля, производственные фонды, трудовые ресурсы), осуществляемым в соответствии с постановлением ЦК КПСС и Совета Министров СССР «О дальнейшем совершенствовании экономического механизма хозяйствования в агропромышленном комплексе страны» (1986 г.). Э. о. з. нельзя отождествлять с ценой земли, которая отражает отношения, складывающиеся в связи с ее куплей-продажей в условиях частной собственности на землю. В некоторых республиках и областях проведена региональная оценка земли, которая используется при решении ряда хозяйственных вопросов. При этом применялись разные принципы оценки, поэтому полученные показатели по регионам несопоставимы. Ведется работа по завершению Э. о. з. по единой методике.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА КПСС — совокупность научных положений и идей, целей и задач, политических средств и практических мероприятий, с помощью которых партия регулирует отношения между классами, социальными группами, нациями и национальностями в области экономики, обеспечивает руководство развитием народного хозяйства в интересах всего общества. Э. п. КПСС подразделяется на *экономическую стратегию* (долговременный курс Э. п.) и экономическую тактику. Экономическая тактика рассчитана на относительно короткий срок и включает меры, определяющие пути реализации экономической стратегии, неотложные хозяйственные и социальные задачи и средства их достижения. Принципиальные установки по вопросам Э. п. КПСС и очередные задачи экономического и социального развития советского общества определяются на партийных съездах и пленумах ЦК. На них дается обоснование основных направлений политики с учетом внутренних и международных условий развития страны, коренных интересов всех трудящихся. Э. п. КПСС научно обосновывается путем творческого развития марксистско-ленинской науки, реалистической оценки действительности, последовательного осуществления социалистического и коммунистического строительства. Высшей целью Э. п. является неуклонный подъем материального и культурного уровня жизни всех членов общества. Эта цель и другие задачи Э. п. КПСС конкретизируются в планах экономического и социального развития страны на очередной период. Начиная с XV съезда (1927 г.) партийные съезды принимают директивы (основные направления) к составлению пятилетних планов экономического и социального развития советского общества. В государственных планах воплощается, а в ходе их претворения в жизнь реализуется Э. п. КПСС. Э. п. КПСС разрабатывается и осуществляется при самом активном участии широких масс трудящих-

ся. XXVII съезд КПСС определил цели и средства осуществления экономической политики в Основных направлениях экономического и социального развития СССР на 1986—1990 годы и на период до 2000 года. Суть Э. п. КПСС на современном этапе состоит в повышении темпов и эффективности развития экономики на базе ускорения научно-технического прогресса, технического перевооружения и реконструкции предприятий, интенсивного использования созданного производственного потенциала (см. *Потенциал производственный*), совершенствования системы управления и в достижении на этой основе дальнейшего подъема благосостояния советского народа. Двенадцатой пятилетке принадлежит важнейшая роль в реализации экономической стратегии партии на период до 2000 г. Она должна стать поворотной на всех направлениях экономического и социального развития страны. Январский (1987 г.) и июньский (1987 г.) Пленумы ЦК КПСС конкретизировали концепцию социально-экономического ускорения страны, выдвинутую на апрельском (1985 г.) Пленуме ЦК КПСС, принципиальные установки XXVII съезда партии, дополнили их конструктивными мерами, направленными на перестройку всех сторон производственной и общественной жизни. Перестройка призвана решительно преодолеть застойные явления и механизм торможения, создать надежный и эффективный механизм *ускорения социально-экономического развития страны.* Решение задач перестройки партия рассматривает в органическом единстве с выработкой кадровой политики, полностью отвечающей задачам обновления общественной жизни. Реализация Э. п. КПСС непосредственно зависит от кадров, их политической зрелости, компетентности, непримиримости к недостаткам и рутине, умения действовать самостоятельно и инициативно.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ КПСС — составная часть *экономической политики КПСС,* определяющая общую ориентацию экономического развития страны на длительный исторический период и предусматривающая решение крупномасштабных задач. Разработка Э. с. КПСС вооружает партию и всех трудящихся знанием перспективы социально-экономического прогресса, определяет долгосрочные цели и средства совершенствования народного хозяйства, позволяет учесть последствия принимаемых решений. Э. с. КПСС создает благоприятные условия для разработки и реализации *целевых комплексных программ,* позволяющих решать в единстве крупные научно-технические, экономические и социальные проблемы. При обосновании Э. с. КПСС учитываются *экономические законы* и тенденции социально-экономического развития, наиболее характерные особенности крупных этапов строительства социализма и коммунизма.

XXVII съезд КПСС определил экономическую стратегию на период до 2000 г., ее осуществление явится важной вехой на пути совершенствования социализма, строительства коммунизма. Стратегический курс партии направлен на глубокое обновление всех сторон производственной и общественной жизни. Цель проводимой перестройки — полнее раскрыть гуманистический характер социалистического строя во всех его аспектах — экономическом, социальном, политическом, нравственном. Высшей целью Э. с. КПСС был и остается неуклонный подъем материального и культурного уровня жизни народа. Реализация этой цели требует *ускорения социально-экономического развития страны,* всемерной интенсификации и повышения *эффективности производства* на базе *научно-технического прогресса.* Предстоит поднять на качественно новую ступень производительные силы и производственные отношения, кардинально ускорить научно-технический прогресс, обеспечить быстрое продвижение вперед на стратегических направлениях развития экономики, создать *потенциал производственный,* равный по своим масштабам накопленному за все предшествующие годы Советской власти. В период до 2000 г. намечено обеспечить дальнейший подъем благосостояния всех слоев и социальных групп населения, глубокие перемены в сфере труда и условиях жизни людей, усилить социальную ориентацию развития экономики, ее направленность на создание лучших условий для гармоничного развития личности, упрочения социалистического образа жизни, все более полную реализацию принципа социальной справедливости. На основе осуществления широкой социальной программы будут увеличены в 1,6—1,8 раза *реальные доходы населения.* Производство переводится на преимущественно интенсивный путь развития и на этой основе ускоряются темпы экономического развития. Национальный доход возрастет почти в 2 раза, производительность общественного труда — в 2,3—2,5 раза, что позволит сделать решающий шаг в осуществлении программной задачи — достижения по этому показателю высшего мирового уровня. В результате превращения *ресурсосбережения* в решающий источник удовлетворения растущих потребностей народного хозяйства в предметах труда и энергии будет снижена энергоемкость национального дохода не менее чем в 1,4 раза и металлоемкость — почти в 2 раза. Обеспечивается всемерное ускорение научно-технического прогресса, повсеместное применение его результатов в производстве и управлении, сфере обслуживания и в быту. Осуществляется комплексное совершенствование управления, улучшается использование преимуществ и возможностей социалистической плановой системы. Реализация целей Э. с. КПСС предполагает осуществление целеустремленной внешней по-

литики, которая обеспечивает советскому народу возможность трудиться в условиях прочного мира.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ — соотношение между затратами на производство основных фондов и получаемыми результатами. Прямым результатом *капитальных вложений* является ввод в действие производственных мощностей и непроизводственных объектов. Конечный результат капитальных вложений — прирост продукции и услуг, а в масштабе общества — прирост *национального дохода*. Повышение Э. э. к. в. — одно из важных направлений *интенсификации производства*. С этой целью капитальные вложения направляются по плану в объекты, обеспечивающие оптимальный пропорциональный рост общественного производства в течение планируемого периода при возможно более полном удовлетворении потребностей. Методы выбора наиболее эффективных объектов вложений применяются на всех стадиях капитального строительства, включая научную разработку, составление проекта и сметы, строительство и освоение. Различают абсолютную (общую) и сравнительную эффективность капитальных вложений. Абсолютная эффективность представляет собой отношение прироста *чистой продукции* или национального дохода к капитальным вложениям. Поскольку чистая продукция создается в сфере материального производства, то капитальные вложения учитываются только в этой сфере и в объеме, направляемом на расширенное воспроизводство (за счет фонда накопления). Капитальные вложения в простое воспроизводство (т. е. за счет фонда амортизации) в расчет не принимаются. Прирост чистой продукции или национального дохода относится к капитальным вложениям за предыдущий год, так как учитывается *лаг* во времени между капитальными вложениями и вызванными ими результатами. От показателя абсолютной эффективности капитальных вложений следует отличать показатель эффективности производственных фондов. Этот показатель — отношение чистой продукции (национального дохода) к фондам — характеризует *фондоотдачу*. Абсолютную эффективность и фондоотдачу исчисляют на всех уровнях: по народному хозяйству, отраслям и подотраслям, объединениям и предприятиям (в последнем случае в расчет принимается прибыль, товарная или чистая продукция). Рост капитальных вложений обычно компенсируется снижением текущих затрат и окупается в течение определенного срока. Повышение абсолютной эффективности или фондоотдачи является результатом роста объемов производства, улучшения качества продукции, сокращения затрат на строительство и его сроков, ускорения освоения мощностей и достижения проектных

технико-экономических показателей, а также лучшего использования *человеческого фактора* — квалификации, опыта, сознательности рабочих, инженеров и техников, их стремления вскрывать и применять новые резервы. Эффективность капитальных вложений и других затрат в непроизводственную сферу определяется по обусловленному ими эффекту, выраженному в натуральных показателях (по образованию, здравоохранению, науке, культуре), а частично и в стоимостных измерителях (например, по потреблению). Сравнительная Э. э. к. в. применяется для выбора наилучшего из возможных плановых и проектных вариантов капитальных вложений. Для этого сопоставляются по сравниваемым вариантам капитальные вложения и текущие затраты. Выбирается вариант, дающий их оптимальное соотношение. Оно выводится исходя из сопоставления разности капитальных вложений по вариантам к разности текущих затрат. Отвергаются варианты, у которых и капитальные вложения, и текущие затраты больше, чем у других, принимаются варианты, у которых разность капитальных вложений окупается экономией текущих затрат за наиболее короткий срок, не превышающий установленного нормативного срока. Варианты могут сопоставляться и по величине *приведенных затрат*. С этой целью капитальные вложения умножаются на норматив эффективности, принятый в Типовой методике определения эффективности капитальных вложений. Норматив эффективности может корректироваться с учетом различий в уровне заработной платы по отраслям и районам, а также степени технической вооруженности труда, особенностей климатических условий и т. д. Если капитальные вложения осуществляются в разные сроки, то производится дисконтирование по сложным процентам, при котором капитальные вложения, осуществляемые в более поздние сроки, приводятся к единому сроку путем умножения на коэффициент дисконтирования, принятый на уровне 0,08.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ НОВОЙ ТЕХНИКИ — соотношение затрат общественного труда на производство и внедрение новой техники и полученных от ее применения экономических результатов. Понятие новой техники охватывает новые и модернизированные конструкции машин, механизмов и приборов, зданий и сооружений, сырья, материалов, технологические процессы, превосходящие по своим техническим и экономическим показателям действующие. Затраты на производство новой техники сводятся в основном к *капитальным вложениям* на эти цели, а результаты заключаются в увеличении объема продукции, ее удешевлении, повышении качества, росте производительности труда. Наряду с новой, уже применяемой, хотя и в недостаточ-

ных масштабах, техникой существует новейшая техника, которая находится на начальных стадиях производства и внедрения. К ней относятся, например, реакторы на быстрых нейтронах, компьютеры пятого поколения, новейшие типы роботов и др. Новейшая техника требует больших капитальных вложений на освоение, передачу в массовое производство, продвижение в сферы применения, но может дать в дальнейшем весьма значительный эффект. Новая техника требует меньших капитальных вложений на внедрение и усовершенствование, дает ограниченный по размерам, но получаемый в короткие сроки и быстро реализуемый эффект. Э. э. н. т. определяется теми же методами, что и *эффективность капитальных вложений*, т. е. путем сопоставления затрат на новую технику с получаемым от ее применения эффектом. Различается абсолютная (общая) и сравнительная эффективность новой техники. Абсолютная — измеряется отношением получаемого от новой техники эффекта (в виде роста выпуска продукции и снижения ее себестоимости или увеличения прибыли) к затратам на ее создание и внедрение. Сравнительная эффективность применяется для выбора оптимального из имеющихся вариантов новой техники путем определения сроков окупаемости разности капитальных вложений по сравниваемым вариантам за счет экономии на текущих затратах или путем сравнения *приведенных затрат* по вариантам. Э. э. н. т. рассчитывается по всему циклу работ по ее созданию и внедрению, включая научную разработку, проектирование и составление сметы, производство опытного образца и его испытание, выпуск продукции и ее внедрение. Эффективность определяется применительно к максимально возможным масштабам внедрения при оптимальных условиях и фактически возможных объемах по пятилетиям и годам. При этом рассчитывается: снижение затрат на производство новой техники в сравнении с эквивалентной по мощности старой; прирост выпуска продукции вследствие применения новой техники; прирост прибыли у производителя и потребителя за счет увеличения объема продукции, снижения себестоимости и изменения цен. Переход на изготовление новой продукции связан с дополнительными затратами производителя на ее освоение, что в первое время может привести к сокращению прибыли или убыткам. Дополнительные затраты по применению новой техники могут возникать и у потребителей. Они компенсируются за счет повышения прибыли по мере увеличения объема производства и снижения себестоимости продукции. На период освоения рост затрат и убытки могут быть покрыты банковскими ссудами. Цена на новую технику должна быть установлена на таком уровне, чтобы обеспечить заинтересованность производителей

в выпуске, а потребителей — в применении новой техники. Использование новой техники помимо улучшения хозрасчетных показателей приводит к высвобождению рабочих, облегчению и оздоровлению условий труда, снижению расхода материалов, в том числе дефицитных, повышению качества и надежности изделий. Плановая Э. э. н. т. определяется по плановым данным об объеме продукции, себестоимости, окупаемости капитальных вложений. Фактическая эффективность может отличаться от плановой при изменении масштабов производства, цен материалов, создании новых производственных площадей. Фактическая эффективность сопоставляется с плановой, а также с показателями, рассчитанными, исходя из неизменности технической базы и объема производства.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗАКОНЫ — внутренние, существенные, устойчивые, постоянно повторяющиеся причинно-следственные связи в системе *производственных отношений*. Возникают и существуют независимо от воли и сознания людей. Э. з. осуществляются через хозяйственную деятельность людей и обнаруживают себя в конкретных экономических формах (закон стоимости — в цене, закон распределения по труду — в заработной плате и т. д.). В зависимости от господствующих отношений собственности различают стихийное (при частной собственности) и планомерное (в условиях общественной собственности) действие Э. з. Каждому *способу производства* присуща своя система Э. з., в которую входят специфические, присущие лишь ему законы, общие, свойственные ряду способов производства, и всеобщие, присущие всем способам производства. К всеобщим относятся закон соответствия производственных отношений уровню и характеру развития производительных сил, закон экономии времени, закон возвышения потребностей, к общим — законы товарного производства и обращения. Всеобщие и общие законы, включаясь в систему Э. з., присущих данному способу производства, приобретают всякий раз новое, специфическое социально-экономическое содержание. Решающую роль в любом обществе играет *основной экономический закон*, выражающий наиболее глубокую сущность производственных отношений данного способа производства и выступающий в силу этого как закон его движения. В условиях социализма к специфическим относятся также законы планомерного развития народного хозяйства, распределения по труду, социалистического накопления и т. п. Система Э. з. социализма складывается на базе утверждения и развития общественной социалистической собственности на средства производства. По мере повышения ее зрелости Э. з. социализма получают все более широкий простор для своего действия. Объективная необходимость и возможность согласованного ве-

дения хозяйства позволяет социалистическому обществу познавать и сознательно использовать Э. з. через механизм планового управления. Полнота их использования в решающей степени зависит от того, насколько формы и методы хозяйствования соответствуют содержанию объективных Э. з. и особенностям их действия в конкретно исторических условиях. Недооценка и тем более игнорирование Э. з., выражающиеся в *волюнтаризме экономическом*, ведут неизбежно к возникновению негативных явлений — замедлению темпов роста, появлению *диспропорций*, ослаблению материальной заинтересованности работников в результатах труда и т. д. Глубокое познание и всестороннее использование Э. з.— необходимое условие реализации преимуществ социалистического строя, *ускорения социально-экономического развития страны*. Существование единой взаимосвязанной системы Э. з. требует комплексного подхода к их использованию.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ — способы воздействия на экономические отношения и интересы работников, трудовых коллективов с целью достижения необходимых обществу результатов. В отличие от административных методов управления, оказывающих с помощью директивных заданий и других способов прямое воздействие на управляемые объекты, Э. м. у. не ограничивают самостоятельности и инициативы последних, способствуют более полному сочетанию интересов государства, предприятия и каждого работника. К Э. м. у. относятся *хозяйственный расчет*, *нормативы экономические*, цены с системой надбавок и скидок к ним, *фонды экономического стимулирования*, премии (см. *Премирование*), амортизационные отчисления, *кредит*, капитальные вложения, штрафы и другие санкции и т. д. Повышение роли Э. м. у. является важнейшим направлением формирования *противозатратного хозяйственного механизма*. Умелое использование Э. м. у. побуждает трудовые коллективы и работников изыскивать новые пути ускорения научно-технического прогресса, повышения эффективности производства, рационального использования ресурсов. Э. м. у. применяются с таким расчетом, чтобы работники и трудовые коллективы, стремясь к удовлетворению собственных интересов, одновременно обеспечивали не только соблюдение, но и приоритет общегосударственных интересов. Как отметил на июньском (1987 г.) Пленуме ЦК КПСС М. С. Горбачев, «теоретически и практически бесспорно, что интерес трудящихся как хозяев производства — самый сильный интерес, самая мощная движущая сила ускорения социально-экономического и научно-технического прогресса». Так, применение нормативов заработной платы вместо директивного планирования фондов заработной платы заинтересовывает коллективы в увеличении объ-

ема производства; предоставлением кредита на льготных условиях можно заинтересовать в создании новых мощностей по производству товаров народного потребления и т. д. Э. м. у. дают ожидаемый эффект при условии их комплексного, взаимосвязанного применения, когда один метод не противоречит, а усиливает другой. Основанные на использовании объективных экономических законов социализма, Э. м. у. должны применяться таким образом, чтобы степень удовлетворения интересов коллектива и каждого работника определялась их вкладом в достижение общих конечных результатов. Повышение роли Э. м. у. способствует развитию принципа *демократического централизма* в управлении, развитию творческой активности трудящихся. Поэтому XXVII съезд КПСС поставил задачу перейти к экономическим методам руководства на всех уровнях народного хозяйства.

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЫЧАГИ И СТИМУЛЫ — важнейший элемент *хозяйственного механизма* социалистического общества, призванный воздействовать на работу объединений (предприятий) с целью достижения наивысших конечных результатов с наименьшими затратами всех ресурсов. Основными рычагами воздействия на эффективность и качество работы трудовых коллективов являются *хозяйственный расчет*, *цена* (в том числе надбавки и скидки с оптовой цены), *кредит* и *процент*, *прибыль*, платежи в государственный бюджет и др. Экономическими стимулами выступают *заработная плата*, *фонды экономического стимулирования*, премии (см. *Премирование*) и другие формы материального вознаграждения за труд. Э. р. и с. способствуют согласованию экономических интересов трудовых коллективов и работников с общенародными, общегосударственными интересами, благодаря чему лучше удовлетворяются потребности общества, полнее используются производственные ресурсы. Правильное использование Э. р. и с. заинтересовывает коллективы предприятий в росте производительности труда, ускорении научно-технического прогресса, улучшении качества продукции, полной и своевременной поставке потребителям продукции необходимого ассортимента и качества. Э. р. и с. развиваются и совершенствуются в тесной связи со всей системой управления народным хозяйством в зависимости от объективных условий и задач, определяемых *экономической политикой КПСС*. В условиях *ускорения социально-экономического развития страны* осуществляется радикальная перестройка хозяйственного механизма, связанная, в частности, с переходом от преимущественно административных к экономическим методам управления народным хозяйством. Принимаются меры по повышению действенности Э. р. и с., возрастает заинтересованность и ответственность объединений (предприятий) за достижение лучших конечных

результатов на основе полного хозяйственного расчета, самоуправления и *самофинансирования*, усиливается зависимость доходов коллективов от эффективности работы. Возрастает роль финансово-кредитной системы и ценообразования в укреплении хозяйственного расчета, стимулировании *ресурсосбережения*, улучшении технико-экономических и потребительских свойств изделий. Система Э. р. и с. призвана обеспечивать реальные преимущества трудовым коллективам, добивающимся лучших производственных результатов (см. также *Стимулы материальные*).

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ — совокупность методов формирования и обработки данных о производственно-хозяйственной деятельности отраслей, объединений, предприятий и внутрипроизводственных подразделений, позволяющих обеспечить научно обоснованную оценку результатов их работы, выявить резервы повышения эффективности производства, рационального использования ресурсов. Важной функцией Э. а. является контроль за производственно-хозяйственной деятельностью всех звеньев управления и хозяйствования, соблюдением государственной, плановой, производственной и трудовой дисциплины. Э. а. включает анализ организационно-технического уровня производства, использования основных фондов и *производственных мощностей*, материальных ресурсов, *качества продукции*, производительности труда и заработной платы, *себестоимости продукции*, *прибыли* и *рентабельности*, финансового состояния. Совершенствование Э. а.— важное условие повышения эффективности производства и проведения режима экономии (см. также *Анализ хозяйственной деятельности*). Расширение самостоятельности предприятий, перевод их на полный *хозяйственный расчет* повышают роль Э. а. в выявлении *резервов производства*, обеспечении рентабельности, устранении неоправданных затрат и потерь.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ — увеличение производства продукции и услуг в целях производственного и непроизводственного потребления. Существуют два типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный. Первый предполагает расширение производства на прежней научно-технической основе, второй — увеличение выпуска продукции на основе применения более эффективных средств производства. Основные показатели экономического роста: темпы роста *национального дохода*, улучшение *качества продукции*, уровень и темпы *научно-технического прогресса*, динамика *эффективности производства*. Э. р. всегда выступает в исторически определенной социально-экономической форме, обусловленной формой собственности на средства производства. При капитализме определяющей целью Э. р. является обогащение господствующих классов посредством эксплуатации трудящихся. При социализме конечным

результатом Э. р. является рост реальных доходов населения, повышение обеспеченности предметами потребления, создание условий для свободного всестороннего развития личности. В соответствии с решениями XXVII съезда КПСС в двенадцатой пятилетке осуществляется крутой поворот к *интенсификации производства.* Ускорение Э. р. основано на широком использовании достижений *научно-технической революции*, более высоких темпах повышения производительности труда и эффективности производства, кардинальном улучшении качества продукции, активизации *человеческого фактора.* Именно эти интенсивные, качественные факторы определяют новое качество Э. р. Э. р.— материальная база решения всех наших проблем — текущих и перспективных, экономических и социальных (см. также *Темпы экономического развития*, *Ускорение социально-экономического развития страны*).

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ МЫШЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОЕ — совокупность экономических взглядов и представлений, отражающих новейшие достижения науки и качественное своеобразие нынешнего этапа развития общественного производства. В отличие от простой суммы знаний экономическое мышление выступает как активная сторона общественного сознания, непосредственно определяет характер принимаемых хозяйственных решений и практических действий по их осуществлению. Для Э. м. с. характерны научность, реализм в определении задач и путей их решения, опора на экономические методы управления, отказ от командования и администрирования, нацеленность на повышение эффективности производства и использование интенсивных, качественных факторов роста, учет растущего взаимодействия экономических, социальных и научно-технических процессов. Э. м. с. проявляется в умении правильно оценивать тенденции и перспективы развития общественного производства, реально складывающуюся ситуацию в отрасли, на предприятии, принимать реальные и эффективные решения, предвидеть их последствия. Формирование Э. м. с.— необходимое условие качественного улучшения *хозяйственного механизма*, *ускорения социально-экономического развития страны*, важное звено перестройки общественного сознания на современном этапе. Оно предполагает решительное преодоление устаревших стереотипов мышления, сложившихся на предшествующем этапе, когда преобладала ориентация на чисто количественный рост и экстенсивные методы хозяйствования. Формирование Э. м. с. осуществляется на основе последовательного совершенствования производственных отношений в соответствии с потребностями современных производительных сил, технической реконструкции народного хозяйства, его перевода на рельсы интенсивного развития. Важное значение имеют при этом отладка эф-

фективно функционирующего хозяйственного механизма, согласование экономических интересов общества, трудового коллектива, каждого работника. Для того чтобы люди мыслили экономически грамотно, нужно поставить их в такие условия, чтобы Э. м. с. было им выгодным, а руководствоваться прежними представлениями — невыгодно. Выработка Э. м. с. требует серьезного улучшения экономического образования хозяйственных руководителей и широких трудящихся масс. Каждый работник общественного производства должен иметь ясное представление о действующих в условиях социализма объективных законах, содержании основных экономических категорий, уметь применять полученные знания при решении хозяйственных вопросов. Это особенно важно в связи с происходящей демократизацией процесса управления производством, вовлечением в него широчайших трудящихся масс. Выработка Э. м. с. расширяет кругозор работников, способствует воспитанию хозяйского отношения к труду и его плодам, укреплению производственной дисциплины. Тем самым она является важным и необходимым звеном в осуществлении разработанного партией курса на ускорение социально-экономического развития страны, более полное использование возможностей и исторических преимуществ экономической системы социализма.

ЭЛЕКТРОВООРУЖЕННОСТЬ ТРУДА — показатель, характеризующий обеспеченность труда электроэнергией. Различают потенциальную и действительную Э. т. Потенциальная Э. т. — один из важнейших показателей технического уровня производства; характеризуется отношением суммарной установленной мощности электродвигателей оборудования в данном производственном подразделении к численности рабочих этого подразделения в максимально загруженную смену. Действительная Э. т. — показатель, характеризующий отношение объема потребленной электроэнергии к числу отработанных человеко-часов, человеко-дней или среднесписочной численности рабочих. Повышение потенциальной Э. т. является необходимым условием ускорения научно-технического прогресса, комплексной механизации и автоматизации труда. Рост Э. т. служит важнейшим условием повышения производительности труда (см. также *Энерговооруженность труда*).

ЭЛЕКТРОНИЗАЦИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА — процесс широкого применения электроники во всех отраслях народного хозяйства. Электроника является основой автоматизации управления технологическими процессами, важным элементом станков с числовым программным управлением, калькуляторов и т. д. Она способствует прогрессу массовых средств информации, благодаря ей обеспечена значительная часть достижений современной физики, астрономии, химии, биологии, сейсмологии, медицины. Широкое примене-

ние электроника находит в банковском деле, складском хозяйстве, розничной торговле и в других отраслях. Темпы развития электроники находят отражение в росте парка *ЭВМ*; растет спрос на мини-ЭВМ и микропроцессоры, все шире электронная техника внедряется в процесс обучения в общеобразовательных школах и вузах. В СССР создано и успешно функционирует на базе ЭВМ большое количество различных автоматизированных систем. К ним относятся: автоматизированные системы научных исследований (АСНИ), *автоматизированные системы проектирования (САПР)*, автоматизированные системы технологической подготовки производства (АСТПП), автоматизированные системы управления технологическими процессами (АСУТП). Если раньше такие системы развивались автономно и учитывали потребности лишь отдельных предприятий и производств, то сейчас идет процесс интеграции всех систем — от автоматизации научных исследований до автоматизированного производства проектируемых изделий. Как отмечалось на XXVII съезде КПСС, широкая электронизация окажет огромное влияние на темпы технической реконструкции народного хозяйства. Э. н. х.— одно из приоритетных направлений *научно-технического прогресса*, важный фактор его ускорения и повышения эффективности производства (см. также *Вычислительная техника, Компьютеризация*).

ЭЛЕКТРОННО - ВЫЧИСЛИТЕЛЬНЫЕ МАШИНЫ (ЭВМ) — вычислительные машины, основными элементами которых являются электронные приборы, предназначенные для автоматизации процесса обработки информации и вычислений. ЭВМ осуществляет вычислительный процесс по специальной программе. Помимо устройств, предназначенных для выполнения математических вычислений, ЭВМ снабжены запоминающим устройством для хранения программ, исходных данных и промежуточных результатов вычислений, а также устройством управления, обеспечивающим автоматическое выполнение вычислительного процесса. ЭВМ можно объединять в комплексы для переработки информации на разных уровнях или в системы для переработки больших массивов информации. По способу обработки информации различают аналоговые вычислительные машины (АВМ), цифровые вычислительные машины (ЦВМ) и гибридные вычислительные машины (ГВМ). Наибольшее распространение получили ЦВМ с быстродействием от нескольких тысяч до десятков и сотен миллионов операций в секунду. Они находят широкое применение в планировании, позволяют осуществлять оптимизационные расчеты и выбор наиболее эффективных вариантов плана. По назначению ЭВМ разделяются на специализированные (предназначенные для решения узкого круга специальных задач) и универсаль-

ные (предназначенные для решения широкого круга задач). В развитии ЭВМ различают четыре поколения: на электронных лампах, дискретных полупроводниковых приборах, интегральных микросхемах, больших интегральных схемах (БИС). Современный этап автоматизации опирается на революцию в электронно-вычислительной технике, *электронизацию народного хозяйства.* В двенадцатой пятилетке предусмотрено создание и освоение новых поколений ЭВМ всех классов — от супер-ЭВМ до персональных. Общий выпуск средств вычислительной техники увеличится за пятилетие в 2,3 раза. Ставится задача широкой электронизации машин и оборудования, выпускаемых для всех отраслей. Начат выпуск персональных компьютеров — мини-ЭВМ с небольшим объемом оперативной памяти и возможностью подключения к внешним носителям данных (магнитные диски), сетям ЭВМ. Они оборудованы устройствами ввода (вывода) информации и конструктивно выполнены в форме дисплея с клавиатурой.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭКСПЕРИМЕНТ — научно поставленный опыт, имеющий целью практическую проверку тех или иных идей или гипотез в области совершенствования управления народным хозяйством. В процессе Э. э. изучается поведение отдельных людей или трудовых коллективов под воздействием изменения экономических условий их работы, например способов организации планирования, материального стимулирования и т. д. Э. э. проводится в следующей последовательности: теоретическая и организационная подготовка, экономико-математическое моделирование, проведение и наблюдение за ходом Э. э., подведение итогов и принятие решений и выводов по использованию его результатов. В 80-е годы с целью ускорения перевода экономики СССР на преимущественно интенсивный путь развития были организованы Э. э., направленные на отработку новых форм и методов хозяйствования. Наиболее крупный из них — широкомасштабный Э. э., начатый с 1 января 1984 г. на предприятиях пяти министерств и ставивший цель найти и проверить экономические и организационные рычаги, с помощью которых можно теснее увязать материальные интересы общества, трудовых коллективов и отдельных работников, создать более благоприятные экономические условия для раскрытия резервов ускорения экономического и социального развития. Для этого была расширена хозрасчетная самостоятельность предприятий, усилена их заинтересованность и повышена ответственность за конечные результаты производства. Важное значение имели эксперименты, связанные с выявлением возможностей работы предприятий в условиях *самофинансирования,* а также по совершенствованию оплаты труда инженеров и конструкторов в производственных объединениях.

ЭКСПЕРТНЫЕ ОЦЕНКИ — ко-

личественные и (или) порядковые оценки процессов, явлений, не поддающихся непосредственному измерению; основаны на заключениях специалистов. Достоверность заключений зависит от индивидуальных качеств эксперта. В практике *прогнозирования* широко используются методы индивидуальной и коллективной Э. о. с последующей обработкой полученных Э. о. статистическими методами. Наиболее эффективно использование нескольких последовательных итераций (туров) групповых Э. о. Достоверность Э. о. повышается за счет правильной формализации исходной информации, корректного подбора экспертов, тщательной обработки используемых шкал, опросных анкет и соблюдения принципов и процедур экспертного опроса. Область применения Э. о. существенно расширяется при сочетании их с другими методами прогнозирования. Экспертные методы применяются при решении таких задач, как определение относительной важности научно-исследовательских работ, установление приоритетных направлений их развития в отдельных отраслях и производствах и др.

ЭКСПОРТ — вывоз товаров за границу для реализации их на внешнем рынке. Экспорт наряду с *импортом* связан с международным общественным разделением труда и является составной частью *внешней торговли*. К экспортируемым относятся реализованные на внешнем рынке товары, произведенные в данной стране, а также ранее ввезенные из-за границы и доработанные или переработанные, а иногда товары иностранного производства, не подвергшиеся переработке (реэкспорт). Ведущей тенденцией в совершенствовании структуры советского экспорта является увеличение доли в нем готовых изделий и полуфабрикатов, машин, оборудования, комплектующих изделий, промышленных товаров народного потребления. Улучшение структуры Э. базируется на реализации системы мер по кардинальному повышению качества продукции и на этой основе — на обеспечении ее конкурентоспособности на мировом рынке. Совершенствование внешнеэкономической деятельности, в том числе путем предоставления многим крупным предприятиям права прямого выхода на внешний рынок, создание совместных предприятий и другие меры также способствуют повышению эффективности Э. (см. также *Внешнеторговый оборот*).

ЭКСТЕНСИВНЫЙ ПУТЬ РАЗВИТИЯ — способ увеличения объема производства, основывающийся на количественных факторах экономического роста за счет привлечения дополнительной рабочей силы (той же квалификации), увеличения объемов добычи сырья и материалов, капитальных вложений, строительства новых производственных предприятий (прежнего технического уровня), расширения посевных площадей (при неизменной материально-технической базе, с использованием уже при-

меняемых сортов растений, пород скота и т. д.). При этом эффективность производства остается неизменной, ибо производство увеличивается пропорционально количественному росту вовлекаемых ресурсов. В реальной действительности в чистом виде Э. п. р. встречается редко. Он, как правило, в той или иной степени переплетается с *интенсификацией производства.* В начальный период социалистического развития производство в СССР развивалось в значительной мере на экстенсивной основе, ориентировалось на вовлечение в производство дополнительных трудовых и материальных ресурсов. Ныне перед нашей экономикой стоят качественно иные задачи. Курс на *ускорение социально-экономического развития страны*, техническая реконструкция всего народного хозяйства возможны лишь на путях *интенсификации производства.* Масштабы и качество решаемых сегодня обществом экономических, социальных, научных, производственных задач таковы, что диктуют необходимость полнее использовать накопленный потенциал, все виды ресурсов, делать ставку на новые технику и технологию, осваивать противозатратный *хозяйственный механизм.* А это диктует переход к интенсивному пути. Вместе с тем необходимо учитывать и то обстоятельство, что в современных условиях резко уменьшились возможности Э. п. р. вследствие замедления притока трудовых ресурсов в общественное производство, удорожания сырья и топлива, увеличения расходов на охрану окружающей среды и других причин. XXVII съезд КПСС в качестве первоочередной общенародной задачи указал на необходимость в кратчайшие сроки перевести экономику на путь интенсивного развития, придать ей высокий динамизм. В качестве главного рычага интенсификации народного хозяйства Коммунистическая партия выдвинула кардинальное ускорение научно-технического прогресса, широкое внедрение техники новых поколений, принципиально новых технологий, обеспечивающих наивысшую производительность и эффективность.

ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ПРОГРАММА СССР — программа развития *топливно-энергетического комплекса*, принятая в 1983 г. ЦК КПСС и Советом Министров СССР. Э. п. СССР определяет научно обоснованные принципы, главные направления и важнейшие мероприятия по расширению энергетической базы и дальнейшему качественному совершенствованию и коренной реконструкции топливно-энергетического комплекса страны. Программа будет уточняться перед очередным пятилетием, с тем чтобы с учетом роста экономики страны определять уровни и направления развития топливно-энергетического комплекса на последующие 20 лет. Э. п. СССР предусматривает: проведение активной энергосберегающей политики на базе ускорения *научно-технического прогресса* во всех звеньях на-

родного хозяйства и в быту, всемерную экономию топлива и энергии, обеспечение на этой основе значительного снижения удельной *энергоемкости* национального дохода; ускорение технического прогресса в отраслях топливно-энергетического комплекса, а также в машиностроительных и других смежных отраслях промышленности, поставляющих этому комплексу оборудование, машины и материалы; обеспечение опережающих темпов роста производства электроэнергии по сравнению с темпами роста добычи и производства первичных энергетических ресурсов; ускоренное развитие газовой промышленности для удовлетворения внутренних потребностей страны и нужд экспорта; обеспечение стабильно высокого уровня добычи нефти, в том числе за счет повышения нефтеотдачи пластов; обеспечение роста ресурсов моторных топлив, прежде всего за счет увеличения объема и глубины переработки нефти, а также путем широкого использования в качестве моторных топлив сжатого и сжиженного природного газа; развитие ядерной энергетики для производства электрической и тепловой энергии и высвобождение на этой основе значительного количества органического топлива; развитие угольной промышленности преимущественно за счет увеличения добычи угля открытым способом в восточных районах и ускоренное строительство мощных тепловых электростанций, использующих эти угли; экономически оправданное комплексное освоение гидроэнергетических ресурсов Сибири, Дальнего Востока и Средней Азии; создание технической и материальной базы для широкого использования реакторов на быстрых нейтронах, энергии термоядерного синтеза, а также нетрадиционных возобновляемых источников энергии; оптимальное сочетание различных способов транспортировки в европейскую часть страны большого количества энергетических ресурсов из восточных районов, главным образом из Сибири, где будет обеспечен основной прирост добычи органического топлива; повышение надежности топливо- и энергоснабжения путем создания необходимых резервов производственных мощностей в отраслях топливно-энергетического комплекса. Осуществление Э. п. СССР рассчитано на два этапа. На первом этапе, который завершится на рубеже 80-х и 90-х годов, задачи надежного энергообеспечения народного хозяйства СССР решаются путем сохранения высоких уровней добычи нефти, увеличения объемов добычи и транспортировки сибирского газа в европейскую часть страны, ускоренного развития ядерной энергетики. На втором этапе, заканчивающемся на рубеже XX и XXI веков, решающее значение приобретет интенсификация производства и потребления энергии, повышение роли энергосбережения на основе ускорения научно-технического прогресса. В середине этого этапа добыча газа достигнет максималь-

ного уровня, заданного программой, и будет стабилизирована, а дальнейший прирост энергетических ресурсов будет обеспечиваться главным образом за счет производства ядерной энергии, добычи угля открытым способом, а также использования возобновляемых источников энергии.

ЭНЕРГОВООРУЖЕННОСТЬ ТРУДА — показатель, характеризующий связь затрат живого труда с производственным потреблением энергии (тепловой, механической и электрической). Рост Э. т.— одно из основных условий научно-технического прогресса в производстве, повышения производительности труда. Различают показатели потенциальной и действительной Э. т. Потенциальная Э. т. определяется по данным о суммарной мощности всех установленных и используемых двигателей, приходящейся на одного среднегодового работника (в киловаттах, а в сельском хозяйстве — в лошадиных силах). Действительная Э. т. определяется по данным о количестве потребленной энергии, приходящейся на один отработанный человеко-час или человеко-день (в кВт·ч). В сельском хозяйстве Э. т. определяется по суммарной мощности двигателей, приходящейся на одного среднегодового работника, занятого в сельскохозяйственном производстве (см. также *Фондовооруженность труда*).

ЭНЕРГОЕМКОСТЬ ПРОДУКЦИИ (национального дохода) — показатель, характеризующий расход энергии на единицу продукции или национального дохода. В целом по народному хозяйству рассчитывается как отношение затрат (обычно за год) первичных топливно-энергетических ресурсов к объему произведенного национального дохода или валового общественного продукта, а по министерствам, объединениям, предприятиям — по отношению к объему товарной продукции (см. также *Продукция товарная*). В расчет включаются все виды топлива и энергии, потребленных на производственно - эксплуатационные нужды,— электрической, тепловой энергии, израсходованной на технологические нужды, пересчитанной в тонны условного топлива (или гигаджоули) по единым в стране эквивалентам (коэффициентам пересчета), устанавливаемым Госпланом СССР. При определении энергоемкости учитывается потребление всех видов топлива и энергии по всем направлениям расхода, включая отопление, вентиляцию, водоснабжение, потери в сетях, независимо от источников энергоснабжения. При расчете Э. п. в стоимостном выражении топливо и энергия оцениваются по действующим ценам и тарифам. Снижение Э. п.— важное направление *интенсификации производства*, *ресурсосбережения*; достигается осуществлением системы технических, технологических, организационных, экономических и воспитательных мер, направленных на всемерное совершенствование процессов производства и потребления энергии. Решающее значение для снижения

Э. п. имеет коренная реконструкция *топливно-энергетического комплекса*, широкое применение энергосберегающих технологий. Выпуск экономичных двигателей с меньшим потреблением топлива и горючего, дизелизация транспорта, совершенствование нагревательной и осветительной техники, стимулирование экономии и санкции за перерасход энергии позволяют систематически снижать энергоемкость общественного продукта и национального дохода. Усиление внимания к улучшению использования топлива и энергии положительно сказалось на динамике энергоемкости национального дохода: в 1985 г. она была ниже, чем в 1980 г., на 5,5 %. К 2000 г. энергоемкость национального дохода должна снизиться не менее чем в 1,4 раза (см. также *Материалоемкость производства*).

ЭРГОНОМИКА — наука, изучающая взаимодействие человека и машины в конкретных условиях производственной деятельности с целью рационализации производства. При социализме цель Э.— создание для человека оптимальных условий труда. Э. тесно связана с обеспечением потребностей всестороннего развития личности в условиях ускорения научно-технического прогресса, с изменением в связи с этим характера трудовой деятельности. Учет требований Э. при проектировании машин и оборудования предусматривает обеспечение: оптимального распределения функций в системе «человек — машина»; рациональной организации *рабочего места*; соответствия технических средств психофизиологическим, биомеханическим и антропологическим требованиям; создания оптимальных для жизнедеятельности и работоспособности человека показателей производственной среды при обязательном соблюдении санитарно-гигиенических требований к *условиям труда*.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА — его результативность, соотношение результатов производственной деятельности и затраченных на их достижение трудовых и материальных ресурсов. Сущность процесса повышения Э. п. состоит в увеличении экономических результатов на каждую единицу затрат. При капитализме главный показатель Э. п.— норма прибыли (отношение прибыли к авансированному капиталу), свидетельствующая о степени обогащения капиталистов. При социализме Э. п. в масштабе общества характеризует степень экономической реализации личных и вещественных факторов производства. Ее величина определяется как отношение *национального дохода* к текущим затратам на его производство. Соответственно Э. п. на предприятии (объединении), в отрасли определяется как отношение *чистой продукции* к полной *себестоимости продукции*; в этих же целях на практике применяется также показатель *рентабельности* производства. Для анализа Э. п. используются ее частные показатели, выражающие степень эффективности применения отдель-

ных видов ресурсов: *производительность труда*, *фондоотдача* и *материалоемкость производства*. В современных условиях резко возрастает значение Э. п. Только на базе неуклонно повышающейся Э. п. можно решить все задачи ускорения социально-экономического прогресса страны, всестороннего совершенствования социалистического общества и дальнейшего продвижения к коммунизму. XXVII съезд КПСС поставил программную задачу — достичь высшей в мире эффективности производства путем перевода экономики на рельсы интенсивного развития на основе ускорения научно-технического прогресса, глубокой технической реконструкции народного хозяйства. К 2000 г. производительность общественного труда должна быть увеличена в 2,3—2,5 раза, *энергоемкость национального дохода* снизится не менее чем в 1,4 раза, а *металлоемкость* его — почти в 2 раза.

АВТОРЫ СТАТЕЙ «КРАТКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СЛОВАРЯ»

Абалкин Л. И.
Адамеску А. А.
Акопов А. А.
Алексеевская Г. А.
Ахундов В. М.
Бадалов Л. М.
Байдюк И. Ф.
Баковецкий О. Д.
Баскин А. И.
Бойко В. В.
Борисов Е. Ф.
Бруевич В. П.
Бурдыкин П. А.
Вовканыч С. И.
Вознесенский Л. А.
Волков А. Г.
Гатилов А. А
Глаголева Г. Н.
Гусева Л. К.
Даугелло А. Я.
Диденко С. И.
Донской Г. В.
Дудорин В. И.
Евстафьев В. П.
Емельянов А. М.
Ермаков В. И.
Еропкин А. М.
Есина Т. А.
Истомин Л. И.
Камаев В. Д.
Капитонов В. И.
Киперман Г. Я.
Клепиков С. А.
Ковалевский А. М.
Коломин Е. В.
Комарницкий Ю. А.
Кондратов В. А.
Корунов С. С.
Котликов Я. С.
Краюхин Г. А.
Кувшинникова Е. В.
Кузнецов В. М.
Кунин А. В.
Лайков А. М.
Лапуста М. Г.
Либман Г. И.
Майер В. Ф.
Максимов Ю. П.
Максимова Л. В.
Марьяновский М. Ф.
Маханькова М. Т.
Медведев Б. И.
Медова Н. В.
Миляев В. А.
Минаев Э. С.
Моисеев С. В.
Мунтян Ю. С.
Наровлянский Н. Г.
Нахметов Ф. Г.
Нечаев П. А.
Носов А. В.
Орлов Я. Л.
Павлов В. И.
Парамонов Ф. И.
Пашков Б. Г.
Певзнер А. Г.
Песелева Р. Н.
Попов Л. Г.
Попова Т. Л.
Преснякова Л. В.
Ракитский Б. В.
Рудевич В. В.
Садовская Т. Г.
Саркисян С. А.
Селезнева Н. А.
Старик Д. Э.
Степин Е. А.
Сухов А. С.
Сычев В. В.
Татарская Н. И.
Терехов А. Г.
Тихенко А. В.
Тихомиров В. И.
Филатов О. К.
Филиппов В. В.
Фомичев Н. И.
Хачатуров Т. С.
Хенкин И. Л.
Хрулев Г. В.
Чубатый В. Л.
Чумаченко В. Г.
Шандура И. И.
Шаронова А. К.
Шевченко Л. А.
Шемякин М. Ф.
Ширяев Ю. С.
Эскина А. И.
Яковлев В. М.
Яркин А. П.

КРАТКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СЛОВАРЬ

Заведующий редакцией *В. Т. Пискунов*
Редактор *Е. М. Аветисян*
Младшие редакторы *И. В. Коноплянникова, О. В. Попова*
Художественный редактор *А. А. Пчелкин*
Технический редактор *Ю. А. Мухин*

ИБ № 5565

Сдано в набор 27.04.87. Подписано в печать 17.09.87. А 00150. Формат 70×108 1/32. Бумага типографская № 2. Гарнитура «Литературная». Печать высокая. Усл. печ. л. 17,50. Усл. кр.-отт. в тканевом переплете 18,03, в бумажном переплете 18,24. Уч.-изд. л. 26,10. Тираж 600 000 (200 001—400 000) экз. Заказ № 234. Цена 1 р. 50 к.

Политиздат. 125811, ГСП, Москва, А-47, Миусская пл., 7.

Типография изд-ва «Уральский рабочий». 620151, г. Свердловск, пр. Ленина, 49.

МНОПРСТУ

Т У Ф Х Ц Ч Ш Ш

Краткий экономический словарь

